

开海了,出海打鱼能赚钱吗?

油降价了人工贵了资源少了,渔民心里没底

本报烟台8月31日讯(记者李静) 黄渤海为期三个月的伏季休渔期即将结束,9月1日12时正式开海。8月31日,码头上不少渔民在修理船只、整理网具、添置生活用品。记者采访了解到,与往年相比,今年市场上柴油价格下降,渔民出海成本降低,但随着渔业资源越来越少,人工成本逐年增加,油价下降的利好仍然提不起渔民出海的热情。

8月31日是伏季休渔期最后一天,芝罘区西口村码头热闹了不少。为确保顺利出海,上午10点多,船长老夏又逐一检查船上的各种设备,并整理新买的渔网。老夏说,三个月的休渔期结束了,又要出海打鱼了。以前是儿子和自己一起出海,后来儿子在家附近找了一个工作,他就和村里的渔民搭伙干,“现在雇人太贵了,就我这船小,雇一个伙计一个月也得七八千,雇不起了,都自己干。”

按照规定,9月1日12时正式开海,而这些年海里的渔业资源越来越少,开海对渔民来说也不再像过去那么兴奋。“这几天有些捕捞虾的小船也出海了,听他们说今年的资源也不怎么样,好像还不如去年。”

“去年还能打点海鲫鱼,一天卖个1000来块钱,而今年一天也就卖一两百块钱。”渔民夏燕说,她家用的是小船,平时打鱼也只是在近海域转悠,“真是一年不如一年,每次打回来的都是一些虾、鲫鱼之类的,偶尔能捞几条小鲛鱼,也卖不了几个钱,好在今年的油价比往年便宜。”

“今年一吨油能省2000块钱,渔民压力也算小了一点。”开发区初旺渔业捕捞养殖服务处副经理赵经民告诉记者,去年这个时候,买一吨油需要5500元到5700元钱,今年一吨3450元到3500元,一艘270马力的渔船出海一次大概消耗一吨油,也就是说今年出海一次成本能减少2000元左右。

“油价虽然降了,但是人工又涨了,听说今年海里的资源更少了。”赵经民说。采访中记者了解到,今年虽然有了油价下跌的利好,但随着渔业资源越来越少,人工成本的逐渐提高,渔民出海热情仍然不高。



老夏和他整装待发的渔船。本报记者 李静 摄

延伸阅读

打鱼的大都是老渔民

“今年的油价虽然降了,但经不起人工成本上涨。”赵经民告诉记者,如今一些经验丰富的老伙计,三个月的工资需要3.6万—3.7万元,新伙计也要3.2万—3.3万元,雇一个伙计要比去年增加一两千元。而大马力渔船出海时间长,很遭罪,年轻人都不愿意干,大部分伙计都是外地人。

近些年,出海打鱼成本越来越高,很大一部分成本在人工上。小船可以凑合着自己干或者合伙,但马力大的渔船人少很难作业,一对200多马力的渔船要雇十多个伙计帮忙。而出海捕鱼作业辛苦,环境恶劣,年轻人不愿遭罪,船老大面临着招工难问题。

采访中记者了解到,如今

大部分船老大都是五六十岁的老渔民,而三十岁左右的二代渔民很多已经不再从事打鱼行业。“像我们村,也就我旁边的这条船还是儿子跟着老子一起干,大部分年轻人都出去上班了,我儿子这不也找了个工作,我也不愿意让他干这个。”芝罘区西口村船长老夏说。

人工太贵,又不让孩子干,主要还是打鱼不赚钱。采访中,渔民告诉记者,近些年出海打鱼赚的钱基本能维持一年的生活开销,“根本攒不下钱。”老夏说,很多人像他一样,干了一辈子的渔民,如今岁数大了,别的也不会干,因此只能继续打鱼。

本报记者 李静

控制近海捕捞,发展远洋渔业

近些年,随着近海渔业资源日渐枯竭,近海打鱼的渔民日子不那么好过了,而远洋渔业逐渐发展了起来。采访中老渔民告诉记者,一般两对远洋渔船出海作业,一次作业大概要50天,纯利润200万元,平均一条船一趟净赚50多万元。“目前远洋渔船捕

捞的大都是鱿鱼、秋刀鱼之类渔获物,在休渔期间,到对外签订协议的国家专属经济区捕捞作业,效益还是不错的。”渔民说。

“近海渔业资源越来越少,远洋捕捞必定是以后的发展趋势。”渔业部门工作人员告诉记者,下一步渔业部门将继续严格

执行休渔、禁渔和渔船数量及功率指标“双控”制度,逐步压减近海捕捞能力,建设“负责型”近海捕捞业。

同时,积极推进远洋渔业开发与合作,巩固提高过洋性渔业,加快发展大洋性渔业,完善远洋渔业配套体系,建设远洋渔

船装备研发建造基地和远洋渔业产品精深加工基地。

按照规划,到2020年,烟台近海捕捞产量稳定在65万吨左右。在海外建设3处以上综合性渔业基地。全市现代化远洋渔船达到80艘,实现年产量20万吨,产值30亿元。 本报记者 李静

深拓北方区域水处理行业二三级市场的绝佳机遇

北方水展9月10日-12日临沂见

目前,已有来自全国20多个省市的净水、空气净化、水处理企业报名参展。据组委会负责人介绍,北方水展不仅是国内最大的专业展会之一,也是国内水处理行业北方区域的一场交易盛会。整个展会分为净水、空气净化、水处理和取暖设备四大系列,9月10日-12日为期三天在临沂沂城国际会展中心举办。

值得您参与的理由:

- 1.运用近20万精准观众,群发邀请函、传真、邮件、短信及电话邀约。
- 2.邀请山东2000多家各类建材、家居、家用电器市场、地产、地暖、超市。
- 3.150家专业媒体以及齐鲁晚报省版纸媒进行密集广告宣传及跟踪报道。
- 4.专业的采购商电话团队,30万数据信息积淀,准确率95%以上。
- 5.亲临相关展会现场宣传:展会宣传部门人员现场派发参观门票及邀请函。
- 6.展商自行邀请买家到展会现场洽谈。

场洽谈。

7.根据大客户要求,提前进行配对邀请:受邀专业观众可获交通补助或其他奖励。

上届展会中北京水立方、桑乐太阳能、上海开能奔泰、AO史密斯、浩泽净水、美国陶世顿、海尔、速腾电器、潍坊红旗双水业等国内一线品牌悉数参加,本届展会中他们将一如既往地支持节能环保事业的发展,提前预定展位。

独树一帜的中国空气净化十佳企业扬子负离子空气净化器超强多层空气净化系统,多重高效过滤系统,拥有国内净化领先技术,让空气时刻自然清新。临沂区域总代理借助北方水展平台寻求三区九县代理商,期待您参与展会洽谈!

承德鹏兴活性炭是一直参与展会的老客户,想进一步挖掘鲁南市场,去年展会收获颇丰,平泉有着丰富的果壳资源,为活性炭的发展打下了良好的基础。

省外企业蓄势待发

杭州九阳净水系统有限公司参与本届展会,为客户创造健康便捷,高品质的饮食解决方案,以及为用户提供高品质的净水系统。公司与数十年专业净水技术研发经验的韩国净水巨头PICOGRAM战略合作,缔造九阳净水产品包括家用反渗透净水机、超/微滤净水机等为追求健康和高品质生活的消费者提供全屋净水解决方案。

余姚市美霖环保科技有限公司是一家集研发、生产、销售于一体的水处理科技型企业,现有四大系列三十余个产品,具有年生产纯水机、净水器、管线机30万台的生产能力。公司自主研发整机、关键零部件,对外提供部分产件,产品出口欧美、东南亚等国家和地区。

北京释远远大科技有限公司,是一家集生产、科研、销售为一体的综合性发展企业,是专业生产家

用净水器,商用净水器家用纯水机等水处理设备的厂家。公司现在已经发展到拥有北京和广东顺德两大生产基地,14家分公司及2家办事处,拥有引进美国、德国、韩国先进生产设备与检测设备等,集6年发展经验融合国内外先进技术,逐渐发展成一家现代化企业。

省内企业摩拳擦掌

水质检测仪器第一品牌——深圳市昌鸿科技有限公司为了更好地在临沂地区大力发展,已在临沂设立办事处。临沂市盈嘉科学仪器有限公司不仅是昌鸿的办事处,而且还是一家综合性的高科技公司,涉猎广泛与国外多家知名厂商携手合作,引进国外水文检测仪器、水质检测仪器、室内环境检测仪器及应急检测设备等等,将以优质的服务为保障,并把与客户沟通作为桥梁,倾力打造鲁南最大、最专业的仪器设备配套中心。

济南艾贝尔环保设备有限公司专业从事各类水处理设备及水

处理配件的供应商,集水处理设备研发与设计,设备生产与销售,工程配套与安装,技术咨询与服务于一体的环保企业。

济南-纽沃斯专业从事家用和商用净水器的OEM、ODM,代加工及各种配件批发,提供高质量产品及针对不同地区提供整套的运作方案。济南华源电器是一家专业从事反渗透膜研发、生产、销售和服务的高新技术企业,从美国引进先进的膜元件生产技术,凭借先进的生产设备和高素质的研发团队,使反渗透技术在水处理领域的应用更为稳定和高效。

想进一步深拓北方区域水处理行业广阔的二三级市场,那北方水展就是一个绝佳机遇。因水污染环境问题使得临沂情况很紧急,需要您的到来,解决问题发现区域商机,互惠共赢。

本届北方水展招商收尾中,诚邀省内外各大水行业企业莅临参展! 咨询热线:0539-8962987/8962520