

400余名政法干警学习先进典型

全省政法干警先进事迹巡回报告会滨州举行

本报10月15日讯(通讯员 王磊 记者 王领娣)“在与歹徒搏斗中他无私无畏,在保护群众利益的生死战场上义无反顾,尽管他的人生永远定格在36岁的年轮上,但对他的爱的情怀和对党的忠诚却永远都留在我们心中。”15日,山东省政法干警先进事迹巡回报告会在滨州举行,全市公、检、法、司等相关部门的400余名政法干警聆听了5位来自政法基层一

线报告团成员的现场报告。

沈成磊烈士生前系烟台市公安局莱山区分局刑事侦查大队二中队中队长,在执行任务时与犯罪嫌疑人殊死搏斗而因公殉职。报告会上,他的生前战友烟台市公安局莱山区分局宣传科科长赵蕾、刑侦大队副大队长韩新鹏和姐姐沈秀英从不同角度讲述了沈成磊烈士的感人事迹。现场很多的与会者都流下了泪水。

“有句古训我始终作为座右铭:奉法者强则国强,奉法者弱则国弱。”当滨州人民检察院反贪局副局长王文柱用切身经历做了一场《群众的信赖才是最高荣誉》的现场报告。随后,临沂市兰陵县公安局刑侦大队副大队长车磊、山东省监狱教育改造科副科长孙鲁光、青岛市中级人民法院审判员陈晓静也结合各自的本职工作,用朴实的语言、真挚的感情,为大家

作了一场感人至深、催人奋进的报告。

滨州市委常委、秘书长、政法委书记胡炳山说,全省政法干警先进事迹报告团的成员都是全省政法系统的优秀代表,是广大政法干警学习的榜样。他们来自不同的岗位,有着不同的工作经历。全市各级政法机关要以这次先进事迹报告会为契机,迅速掀起学习宣传先进典型的热潮。

北海出资600万元 打造农村公共浴室

本报10月15日讯(记者 谭正正 通讯员 张秀华) 9月30日,北海经济开发区召开了全区农村公共浴室项目建设启动会议,这是该区实施村级卫生室建设、旱厕改造、净化水改造全覆盖工程之后又推出一项民生工程。目前,已有9个村的浴室项目开工建设,其余6村的方案图纸、资金预算、建设选址也已完成。公共浴室项目建设预计11月底全部投入使用,届时村民可以在冬季在公益浴室洗澡了。

“目前在农村还有相当一部分群众特别是老年和困难群众家中没有洗浴设施,现有太阳能洗浴设施冬季不能使用,洗澡问题成为困扰农村群众生活的一大难题。”该区马山子镇党委副书记刘金辉说。为此,该区实施了农村浴室建设工程,由财政出资600万元,除棚改村外,为每村建设一处高标准公益浴室。

“以前我们下地干农活回来,就是在盆里倒上水,用毛巾搓洗一下,很不卫生。”下泊头村党支部委员乔绪成说,“现在好了,我们只负责提供建设场地,就能在家门口洗上热水澡,这对我们这些老年人真是好事,不仅干净卫生,也会少生病。”

非遗掠影

15日,市委宣传部、市文广新局联合主办的“我身边的非遗”全市非物质文化遗产摄影大赛作品展举行。大赛历时4个多月,共收到全市80余名摄影爱好者、非遗工作者的1400余幅摄影作品。本次摄影作品展将展出百余幅(组)非遗题材的摄影作品,主要包括“我身边的非遗”全市非物质文化遗产摄影大赛优秀作品和部分特邀专家摄影作品。同时,召开“美丽非遗大讲堂·非遗与摄影”全市非物质文化遗产摄影技术培训与交流研讨会。

本报通讯员 吴延香

本报记者 郝运红 摄影报道



潍坊银行滨州分行搭建小微融资平台

切实缓解小微企业融资难问题

为进一步加强和改进小微企业金融服务工作,坚持走潍坊银行“携手小微企业,构建和谐金融”的差异化发展之路,深入推进普惠金融,切实缓解小微企业融资难、融资贵问题,根据《滨州银监局办公室关于组织开展第四届小微企业金融服务宣传月活动的通知》要求,潍坊银行滨州分行在不断加大产品与服务宣传的同时,认真对滨州市各区经济情况及重点营销的企业进行了细分,并选拔业务骨干组成专题调研小组,深入了解相关产业链的金融需求,制定方案,搭建平台,将支持小微农金客户发展工作落到了实处。

宣传服务月活动期间,潍坊银行滨州分行严格贯彻银监分局的部署,按照分行制定的活动方案,紧紧围绕“普助小微、惠及民生”的宣传主题,在分行营业部通过LED电子显示屏展示宣传活动主题;在营业大厅的明显位置摆放介绍潍坊银行小微特色业务的宣传资料,通过液晶显示屏播放相关视频资

料等,以全面直观、简练明了的方式开展宣传活动;各营销部在营销同时以发放宣传材料等形式深入企业、社区、乡村、学校、商圈等,开展“面对面”的宣传活动。在活动现场设立集中宣传点,设置咨询台、摆放宣传材料,安排咨询员,开展集中宣传活动。

10月8日,由分行营销一部张凯总经理带队,在博兴县兴福镇金伯特厨具公司前开展了“普助小微、惠及民生”的宣传活动。通过本次宣传活动,展示“普助小微、惠及民生”宣传口号,发放小微金融知识宣传品,向社会公众讲解并发放潍坊银行小微特色产品的宣传资料,增强兴福镇及周边地区广大小微企业对潍坊银行小微特色业务的了解,加大了该行在当地的知名度,引起了较好的社会影响,同时及时对接了存在资金需求的小微企业,为该行小微业务发展奠定了基础。

①博兴农村市场为例,分行对山东博农农业发展有限公司及

相关合作社、种粮大户进行了深入调研,考虑到农户前期垫付相关服务及管理费用造成资金紧缺,分行便依托山东博农农业发展有限公司搭建了产业链贷款平台,对其涉及产业链上的上、下游客户进行授信,通过这种模式既降低了平台企业的融资压力及成本,又可以让在金融市场融资难的小客户得到了资金支持;最重要的是通过这种模式,加大了平台企业、产业链客户、银行对授信风险控制的控制,降低了资金运作的风险,使银、企多方受益。

“中国优质西红柿之乡”位于博兴县店子镇,该镇种植西红柿历史已有16年,经过多年的发展,改良,目前全镇已有1.2万个西红柿种植标准大棚,产量达6万余吨,年交易额1.6亿元,除销往东北三省、京津唐、新疆、内蒙、上海等地区外,60%以上出口到俄罗斯、日本、韩国、新加坡等国家和地区。经调查,由于该镇西红柿大棚为松散型管理,对外销售不统一,销售价格

又一直受外地零售商的打压,导致长期西红柿价格偏低,利润偏低,滨州分行了解到滨州某合作社可承担起当地西红柿资源整合的责任,以此来稳定当地西红柿价格,统一进行对外销售,采用薄利多销的方式获得利益;合作社则通过技术指导、采摘等服务获得更多的社员加入,扩大自己在当地的影响力;合作社成员可将西红柿高于市场价格销售,从而多获得利益,但前期可能会缺少西红柿大棚种植生产费用,滨州分行及时跟进,采取“公司+合作社+会员”的产业链授信模式,为会员解决资金问题;通过该种模式经营,估算每个大棚可多获得6000元左右的收入。

分行微小金融事业部通过走访了解到一家销售农药化肥的公司有授信需求,该公司主要是为他的下游经销商来寻求融资渠道,滨州地区农业特点为一年有三次销售旺季,分别为5月、9月和1月,而且下游经销商经常是赊销,等农作物有了收成后,农民才会给经销商

付农资款。所以在前期经营阶段,商家完全是自己垫资进行赊销,资金压力确实是比较大的,所以该公司充分了解到自己客户的迫切需求,来主动替他们的客户寻求解决办法。经过综合考察与分析,决定前期先给6家农资经销商授信,并由该公司提供总担保,贷款受托支付给该公司,同时该公司给予经销商相应的农资。这样不仅解决了经销商的资金问题,也扩大了该公司的产品销路,更是落实了国家支持与三农的政策。

目前,滨州分行正以此为契机,通过积极创新低成本、可复制、易推广的小微金融产品和服务方式,实现多种业务同步发展,提高金融服务满意度。今后的小微金融服务工作任重而道远。潍坊银行滨州分行将严格按照地方政府和监管部门要求,以更加饱满的工作热情,力求创新,攻坚克难,为促进滨州市小微企业持续健康发展做出应有的贡献。

齐鲁晚报
深耕山东 服务滨州

家有老人 必有好报

陪爸妈一起读报 是一种幸福

全年报价 216元

报社订阅: 3210010 新闻热线: 3211123

邮局征订热线

市中: 3319543

中心: 3365328

市东: 3222736

市西: 2296196

邹平: 4321399

博兴: 2385310

沾化: 7322060

阳信: 8214337

惠民: 5335366

无棣: 6320129