

## 总理喊你来创业 ② 2015山东中小企业创业“互联网+”行动

主办单位:山东省中小企业局 齐鲁晚报

# 莱芜大学生回乡做农产品电商,带动当地山楂网上飘香 山楂干网上卖,引来10万客户

文/片 本报记者 张鹏飞

“2007年我辞职回乡的时候,老家的山楂几乎都没人种了,因为不好卖,满山的山楂没人摘。如今我们的山楂干年销售额能达到五六千万,也算是救活了这个产业吧。”谈起自己的创业经历,元宪瑞满脸自豪。他一手创立的万邦食品有限公司不仅把山楂变成了山楂干、山楂酒等产品,还把这些都卖到了网上,并且销售火爆。



万邦食品成立了专门的农村电子商务服务中心,不仅自己将产品嫁接到电商平台,还带动和指导当地的农民了解和应用互联网。

从莱芜市区驱车30公里,沿着蜿蜒的盘山路走了大概一个多小时,终于到达位于莱城区牛泉镇笔架山脚下的庞家庄村万邦食品有限公司。

2007年,元宪瑞放弃当时在上海外企年薪10万元的工作,不顾家人、女友和朋友等质疑,离沪返乡,毅然决然地做起了山楂干生意。“当时父母和女朋友都特别不理解,我父亲甚至有些瞧不起我的意思。”元宪瑞说,“我就是有种家乡情结吧,我当时就想,一定要把家乡的山楂干卖到大上海。”

回乡后,元宪瑞开始尝试脱水生产山楂干。他自主研发了新型山楂干脱水流水线,山

楂自动去核切片一体机,并在全国首家制定了“山楂干企业标准”。当时天然晾晒的山楂干市面上一斤卖1.5元左右,而经过脱水的山楂干一斤要卖到3元多,出乎意料的是,市场十分乐意接受,脱水山楂干收到了很好的效果。

2009年,元宪瑞又联合本地六名同乡创办了莱芜市凯瑞山楂种植专业合作社。成立合作社后,带动当地大批剩余劳动力就业。2011年,他指导合作社为牵头单位创立了莱芜万邦食品有限公司。2012年注册了“大南山”、“上善宴”商标。

“其中,大南山山楂干年销售1500吨,营业额3000余万元。除了食用,山楂干还可做

药用,我们与同仁堂、九州通、东阿阿胶等医药公司建立了合作关系。”元宪瑞介绍。

“上海杨先生订购10盒山楂干,请发货。”10月29日,万邦食品电商部里一片忙碌的景象,四名大学生员工正在交接着来自淘宝、京东等网站的订单。

“今年,我们的销售额将达到6000万元,预计网上销售600万元以上,电商收入将占总销售额的10%以上。”元宪瑞介绍。

应用电子专业毕业的元宪瑞,很早就意识到了农村电子商务的广阔前景。2012年,他指导合作社内部通过官网、产品网、微博、微信公共账号

进行品牌宣传,外部通过百度、淘宝、京东、阿里巴巴等平台积极发展线上线下客户,以品牌化运作,主打安全健康食品,向终端零售方向发展。截至去年,他们的山楂干线上消费群体达到10万人,销售额600万元,通过网络联系客户达成交易共2000万元。

通过网络销售,小小的山楂干“足迹”遍及北京、上海、广东等全国各地。“现在平均每天都能接几百单,在天猫、淘宝、京东商城,我们的山楂干销售量每月平均都在10万吨以上,阿里巴巴的线上线下交易都能达到20万吨左右。”嫁接到电商销售,让元宪瑞和乡亲们切切实实尝到了甜头。

## 上交所拟对上市公司停牌行为进行规范

本报讯 最近几个月,A股市场出现部分上市公司停牌时间过长、停牌随意性过大现象。上海证券交易所称,在加大事中事后监管力度的同时,上交所正拟订专项业务规则,将于近期发布。

上交所相关负责人表示,公司股票停牌承担了诸多功能,也是属于上市公司的一项权利。对于上市公司停牌申请,上交所采取“申请即办理”的做法。但这一权利与投资者的交易权乃至整个市场秩序高度关联,需要谨慎行使,接受必要的限制和监管。

上交所发现,有些公司停牌时既不履行必要的内部决策程序,也未明确披露停牌事由和复牌时间,停牌期间的信息披露较为含糊和笼统,公司和控股股东滥用停牌时有发生。上交所方面表示,对于此类行为,进一步强化规则的执行,加大事中干预和事后处罚力度十分必要。

上交所透露,近期正在拟订专项业务规则,针对实践中暴露的上市公司停牌事由不明确、停牌时间过长、决策程序不清晰、信息披露不充分等问题,予以进一步规范。相关规则在经充分研究论证后,将于近期发布。

据新华社

## 济宁鱼台优化纳税服务助推全民创业

本报济宁11月1日讯(记者 马绍栋 通讯员 张明乾) 济宁市鱼台地税局以举办“纳税人学堂”上门辅导、开设绿色通道简化办税流程等多种形式扶持全民创业创新和小微企业发展,让小微企业在规范发展和依法纳税方面“早日规范,不留遗憾”。

眼下,许多人有自主创业的想法甚至付诸了行动,但对于如何办证缴税、国家对小微企业有何优惠政策等知之甚少。为此,鱼台地税局对症下药,组织了一系列的创业政策培训辅导活动,他们定期将“纳税人学堂”流动服务送进社区、企业和创业园区,发放地方税收优惠政策宣传册,宣讲创业政策;同时进一步开设创业服务绿色通道,简化办税流程,多方位征询创业者涉税需求,让创业者第一时间知晓政策,在创业过程中及时得到服务。

了解更多中小企业“互联网+”内容,请加入QQ交流群:483961397,或扫描众行齐鲁创客服务团二维码。



请关注创客码

## 齐鲁晚报倾力打造

齐鲁交通网—齐鲁晚报网  
<http://jt.qwb.com.cn/>  
齐鲁能源新闻网—齐鲁晚报网  
<http://nengyuan.qwb.com.cn/>

山东产经新闻网—齐鲁晚报网  
<http://chanjing.qwb.com.cn/>  
食安山东网—齐鲁晚报网  
<http://shian.qwb.com.cn/>

## 寒冬过后二线城市O2O项目将迎来利好

# “能盈利的O2O不愁没人投资”

本报济南11月1日讯(记者 李虎 韩笑) O2O烧钱厮杀的风口已过,投资人正在变得越来越谨慎,11月1日下午2点,齐鲁晚报创客团“私董会”邀请E洁洗董事长胡波、漱玉平民医药集团电商事业部总经理姜新珍、曹操送CEO魏东、店小一副总经理王德华四位嘉宾共同探讨O2O未来发展的方向。

“寒冬到来,对于我们这样的二线城市O2O创业者来说实际上是利好。”E洁洗董事长胡波认为,所谓的资本寒冬,只是投资回归理性和正常,原来的那种投资方式,只关注流量、用户数,现在投资者更加谨慎了,更加看重泡沫化不严重的二线城市,关注点回归到了O2O的盈利能力、能否改变或提供生产效率上来。

胡波坦言,二线城市的O2O先天“出身不好”,绝大部分投资人认为只有一线城市的O2O项目做大才能复制到下面的城市,其它的同类型项目一般是被并购,很难得到机构投资者的直接投资。不过项目可以盈利,还是有不少投资机构找上门,想要投资,胡波因此称,能盈利的O2O还是不愁没人投资的。

作为我省医药零售连锁行业的龙头企业,漱玉平民在运作其O2O上门送药项目“优药送”时,没有选择找投资烧钱做APP进行推广,漱玉平民医药集团电商事业部

总经理姜新珍介绍,烧钱确实能在短时间内带来大量用户,但是客户粘性不足,同类的医药APP获取每个用户的花费在100元左右,投资寒冬下,这些APP的日子并不好过。

“现在消费者对互联网购买渠道已经形成了习惯,我们做O2O很看重这部分用户资源,基于实体店的运作对其进行再开发,当用户积累到一定量后,也可能会接触风投,共同出资开发这部分资源。”姜新珍说。

“其实对于二三线城市的O2O公司,融资寒冬一直都在,想要拿到投资一直都很艰难。”曹操送CEO魏东认为,现在烧钱最猛的出行、外卖、上门类的O2O,烧钱力度急剧下降甚至已经停止了补贴,B轮后的融资基本停止了,二三线城市O2O公司遇到的最大难题是本地没有靠谱的天使投资人。

“投资者看的是企业的自我造血能力,良性发展,企业获取的收益大于成本是投资者看重的前提条件。”作为一家定位于济南本地生活领域的O2O电商平台,店小一在年初就与本地的红桥资本、省外的复兴资本有过接触。店小一副总经理王德华说,在资本寒冬下,店小一目前采取的是自营商品灵活调度获取用户的方式,加强自我造血功能,降低对融资的依赖程度。



嘉宾在私董会现场探讨资本寒冬下O2O未来发展的方向。本报记者 戴伟 摄

### 现场互动

## 不能盈利的O2O注定要失败

在E洁洗董事长胡波看来,互联网只是个工具,关键是能改善生活、提高效率。很多O2O的产品,从生产者来说,产品没有改进,从消费者来说,享受的服务没有提升,而作为中间渠道的平台只是一味烧钱,没有能够盈利的商业模式,这就违背了做生意要盈利的本性。

“如果是单纯为了拿投资,而不考虑盈利,我去大学城做地推,地推两块钱可以获得一个会员,要增加10万会员很容易,但这些不会产生购买的会员是无效的。现在的投资人已经开始关注项目能不能盈利,有没有盈利的希望,如果没有盈利的希望,O2O注定要失败。”胡波说。

## 资本寒冬对二线城市一直都在

曹操送CEO魏东认为,互联网热潮中催生的O2O项目,不以用户需求为导向,而以所谓的快速增长为目标,已经支撑不住了,所以才会认为资本寒冬到来了。市场上其实还是有大量的资金,只是需要投到踏踏实实做事的公司。

“寒冬论主要是对主流的公司和投资机构而言的,集中在北上广等一线城市,对二三线城市

没有影响,二三线城市的融资一直比较难。”曹操送CEO魏东说。

“接触过的很多投资人,有些人的观点是,我给你投点钱就是董事长,股份要占到51%。还有很多投资者对行业不了解,还没投资,就要对企业模式进行改变。总之,在济南,很难找到靠谱的天使投资人和机构投资方。”  
本报记者 李虎 韩笑