

立足科技金融 助力“两创”大潮

齐鲁银行高新管辖区打造科技金融特色支行纪实

10月30日,济南市高新区的天空湛蓝,让人心情非常愉悦。上午9时许,记者一行到达齐鲁银行高新管辖区,采访这家银行如何通过提升科技金融服务水平,服务高新企业,服务“新三板”企业。这家银行因多年来致力金融创新,服务高新企业,获得“企业的娘家人”的好评。

让我们走进济南市高新技术开发区的企业,感受这里的创业热潮,感受科技金融服务科技创新的温度吧。

□本报记者 周爱宝

感受创客世界 助力创业大潮

齐鲁银行高新支行公司业务部副总经理段练,是一个小帅哥,整天活跃在高新区各大楼中。这一次他带领我们走进济南市高新区奥盛大厦3号楼8层,体现了一把什么叫创客的世界,创客的气氛如何让人振奋。

我们走进的是山东智库创客空间,“创吧闯吧”大型的美术字让人感受到这里活泼而紧张的创业气氛。山东智库创客空间运营管理有限公司总经理李铭笑容可掬,他让我们见识了这家刚刚进入运营的创客空间,2500平方米的创客空间全部是为创客服务的世界:分为创客区、咖啡厅、路演厅、成果展示区、企业办公区、公共服务平台等六大部分。创意独到,这里集接待、餐饮、宣讲、录播、办公、会议、研发、展示、网络、休闲为一体,为创业者提供免费的创业地点,大家可以共享打印室、会议室、实验室、会客厅、洽谈区等公共服务区;共享大型复印机、传真机、投影仪、高清大屏幕电视、千兆5G双频无线网络等资源。最让人眼前一亮的是,这其中有一个创客实验操作室,包括电子硬件基本工具、3D打印机、CNC雕刻机、生物检测设

备、电子通讯基站等实验设备,方便创客创业使用。

创意也是生产力。“做你最擅长的,把其余的交给我们”,智库@创吧专注解决创业者的各类难题,为创业者提供“一站式”创业配套服务,帮助创业者走上成功的快车道。

山东智库创客空间投资人是山东智库创业投资有限公司等三家投资机构设立,其总经理林辉先生最近一直忙着搭平台投资项目。林辉说,齐鲁银行作为一家城市商业银行,在创客空间搭建时期就入驻,一是为平台建设提供金融服务,再是为入驻的创客提供金融支持,其金融创新能力让人叹服。

其实,齐鲁银行与山东智库创业投资有限公司早就有过成功合作的案例。这就是他们帮助和成功孵化了山东闻远通信技术有限公司。对齐鲁银行来说,在科技金融创新上,如何解决科技企业在创业初期只有项目没有资金、没有抵押、融资难是头等考虑的问题。记者决定到山东闻远通信技术有限公司,采访这家企业的总经理温庆超先生。

上午的时间过得真快,尽管在高新区范围内活动,但到达舜泰广场时,已是12点多了,正是中午下班的高峰时刻,这里的公司真多,职员也多,电梯排长队,记者决定爬到九层楼,因为知道高科技企业并不轻松,约好了时间

就赶紧采访。

温庆超是一个80后的留德硕士,他和他的科研团队在4G专网通信技术上有自己成熟的产品,尽管有各方的大力支持,但公司的起步阶段还是遇到资金瓶颈。温庆超介绍,闻远通信成立于2013年6月,主营4G专网通信技术,需要推广的行业很多,资金缺口制约了公司的发展,这个时候齐鲁银行施出援手,发放贷款500万元。据了解,齐鲁银行采用山东智库创投和母公司担保的方式发放的贷款,而由于闻远公司当时并没有现金流,一般银行不放贷。这小小500万元就解决了闻远通信迫切需要解决的技术发展和市场推广资金瓶颈。

科技企业最需要雪中送炭,而不是锦上添花,当高新企业打开市场后,各路资金就会蜂拥而来,资本市场也会频频赠送秋波。齐鲁银行利用人才和创新优势,却甘愿做雪中送炭之人,让人联想到,没有金刚钻不揽瓷器活的古训。

立足科技金融特色

服务科技创新型企业

近年来,齐鲁银行在总行范围内加大了对科技金融的支持力度。去年4月15日,在济南市政府的关心下,济南市科技局与齐鲁银行签署了战略合作协议,市创新谷、西城软件与齐鲁银行高新管辖区签署了合作协议。这标志着齐鲁银行在“两创”大潮中勇担责任,敢于在科技金融支持上发挥地方金融机构的独特作用。

这些年齐鲁银行在支持高新企业发展上,一直在尝试一直在突破。齐鲁银行自入驻高新区以来,充分利用区位优势,紧密依托周边园区和高新技术产业,促进科技与金融的融合,自身也实现了良性发展。

2012年开始,齐鲁银行总行层面开始推进科技金融工作,先后与市科技局、省科技厅签署合作框架协议,为齐鲁银行开展科技金融业务打造了两大平台,打通了合作路径。济南市科技局还采取公开招标方式,选取该行作为四家科技金融合作银行之一。该局在会同财政等各方赴北京中关村学习调研的基础上,于2014年4月15日,与人民银行济南分行营管部联合为齐鲁银行高新支行授牌为“科技金融特色支行”。

作为济南首家科技金融特色支行,管辖区层面成立了科技金融营销团队,充分利用总行政策优势,通过“齐鲁科贷宝”产品组合,全力推动科技金融业务,2014年,全年办理科技金融贷款78笔,金额2.65亿元,为软件园、综保区等园区建设提供信贷支持4.2亿元。全行办理专利权质押登记21户,贷款金额合计1.9亿元,位居济南同业第一,得到省科技厅和省知识产权局广泛好评,并成功入围“山东科融天使基金”监管行。

记者采访中发现,齐鲁银行现行的三级管理架构使他们对市场政策的敏感度和响应力具有天然效率优势。授牌后,该行立即调整信贷政策,从全行层面加大了对科技产业的资源倾斜;实行了对科技型小微企业审批的特别授权,大大加快了审批效率;专门匹配了风险资产和创新产品,进一步扩大市场影响力;专门搭建了科技金融营销团队,积极利用省科技厅、省知识产权局、市科技局搭建的科技金融服务平台和知识产权质押贷款贴息的政策优惠,为省内包括青岛、淄博、潍坊、滨州等国家级园区的驻区科技型中小企业提供了实实在在的服务。业务量在经历了2014年快速增长后,至2015年9月全辖已累计发放科技金融贷款121笔,

发放金额19592万元,储备专利权质押贷款11户,金额2100万元。

据了解,近几年无论是在主板还是在创业板、新三板上市的公司,包括正在推进期大批的济南市的高新技术企业,如山大华泰、积成电子、大陆机电、山东神思、确信信息、山东中孚等等都曾在发展的不同阶段得到过齐鲁银行不同额度的信贷支持。当年积成电子在深交所上市前夕,齐鲁银行为他们做了全国最大的一单知识产权质押贷款,额度是6500万元。

齐鲁银行高新管辖区行长赵鸣翠告诉记者,作为最早入驻高新区的金融机构,感到任重道远。虽说12年来立足园区,服务高新,为众多科技企业、创新型企业的发展壮大做力所能及的支持,但是我们面对的是一个发展的市场,在“两创”大潮下,市场潜力很大,科技型、创新型企业迎来历史性的发展机遇。但在经济整体下行,实体经济面临诸多困难的情况下,如何解决具有“高价值、轻资产”特点的科技型企业的融资难题,还需要付出很多的努力,需要地方政府和科技主管部门主导,多方联动,通力破解。在地方政府和总行的领导下,下一步,齐鲁银行高新管辖区将在前期工作的基础上,立足高新区,依托科技精英贷、税贷通、知识产权质押融资、联建贷以及投贷联动等产品,从科技领军人物、优质纳税客户、尖端高新技术、上市挂牌企业等维度,梳理和整合客户资源,丰富服务手段,进一步做好科技创新企业的延伸服务。

据统计,目前济南市已有57家新三板上市企业,高新区有24家,齐鲁银行高新管辖区的客户中已有16户在新三板挂牌企业,有力地支持了高新企业在资本市场上乘风破浪。

知名经济学家管清友：服务业可望迎来爆发式发展

本报讯(记者 周爱宝)11月7日,由太平洋证券营业部和山东大学管理学院联合举办的秋季投融资大讲堂,知名经济学家管清友、证券资深人士太平洋证券总裁助理申万宏源证券研究所副总经理郑治国分别作了主题演讲,分析新常态下的企业发展路径及投资机会。

知名经济学家、民生证券研究院执行院长管清友博士认为,不同的经济阶段需要与之匹配的政策框架来支持,而政策框架的改进折射

出的其实是宏观经济学理论的不断演进,从大的经济史视角来看,现在的情况是过去没有遇到过的,也没有一个成熟的理论来指导我们走出困境,存在着理论缺失。

过去,发达国家放水,新兴市场加杠杆,美元债务生成,创造美元流动性;现在面对的形势是,美国货币政策回归常态化,新兴市场缺乏赚钱效应,套利资金平仓,美元流动性消失。管清友认为,当劳动力供给收缩,国民经济分配开始

往劳动力倾斜,服务业将迎来发展良机。2013年第三产业占比首次超过第二产业,1973年当日本三产占比首次超过二产,服务业迎来爆发式发展。服务业快速发展成为就业蓄水池,GDP增长与工业增加值、就业开始脱钩,经济结构呈现出积极的变化。

据了解,活动主办方之一太平洋证券济南营业部是济南市高新区和财政局引进的实力券商,致力于新三板上市和帮助企业发债。

平安众安联手推“保昂”车险

11月6日,中国平安的互联网金融棋局再落一子,旗下平安产险携手众安保险联合推出国内首个O2O合作共保模式的互联网车险品牌——“保昂(biao)”车险。据悉,这也是国内车险费改后首个“互联网+”样本,该产品将率先在首批进行费率改革的6省市中开展,并随费率改革推广到全国。

据介绍,所有保昂车险用户都将获赠OBD设备(车载硬件)使用权,在获得消费者授权后记录用户的驾

驶行为数据。用户的驾驶行为习惯将成为大数据分析的一部分,为车险的多维度定价和服务推送提供参考,平安与众安也将根据用车的习惯、频次、程度等,来设计用户的“理想车险”产品,实现“一人一车一价”。业内人士指出,这是首次由两家保险公司以合作共保形式推出的车险,并正式提出多维度定价因子和差异化服务等概念,意味着保昂车险将成为互联网车险的范式,以领路人身份搭建未来车险的蓝图。

电子支付客户突破1000万

光大银行多重措施备战“双11”

近日,光大银行电子支付客户量突破1000万户,较年初新增200多万户,合作电子商户达270家,其中跨行电子商户达68家。

今年以来,光大银行将银联支付、人民银行大小额支付、超级网银支付、第三方支付、线下收单等业务进行全面整合升级,打造了拥有自身特色的“云支付”服务品牌。目前,“云支付”跨行快捷支付PC端和移动端均已上线,为电商企业提供了包括跨行支付、二维码支付资金归集、代扣、资金托管在内的专业化支付结算服务。

随着交易规模和客户量的日益增长,“云支付”已成为光大银行互联网金融支柱型业务之一。该品牌下的个人网上支付服务,也因其三大优势备受消费者欢迎。这三大

优势首先体现在支付方式丰富,光大银行的个人网上支付包含了银行卡直接支付、网银专业版支付、信用卡分期支付、手机支付、微信支付、快捷支付等;其次是开通方式便捷,借记卡客户通过手机银行、网银、柜台、ATM等即可开通,信用卡客户更可享受免签约功能;再次是光大银行电子支付可选择第三方快捷支付、银行卡直接支付和登录网银专业版支付,其中网银专业版支付采取手机动态密码和阳光令牌动态密码相结合的方式,兼顾易用性与安全性。

2014年“双11”光大银行电子支付交易金额达到2013年同日的1.57倍,交易金额和业务收入达到平日的3倍。据悉,今年“双11”,为给客户提供更好的网购体验,光

大银行将携手苏宁易购、中粮网等大型电商推出了多重优惠活动。例如,使用光大银行卡在苏宁易购支付,在全场活动基础上,还可享受满100减20的优惠;在中粮网支付即有机会获得500元购物卡等。同时,为应对“双11”网购高峰,光大银行也提前做好相关准备工作。



Bank 中国光大银行 共享阳光·创新生活

私募基金三季度大幅调仓 哪些公司成抄底利器?

从上市公司披露的三季度报数据当中可以发现,私募大佬们三季度对旗下产品的持仓已经做了较大幅度的调整,当中可以发现不少私募三季度新进的个股。“一哥”王亚伟在三季度进行了大幅调仓。数据显示,王亚伟二季度重仓股当中,有10只股票前十大流通股股东名当中已经不见王亚伟的身影。包括置信电气、苏试试验等。

在新进的5只股票当中,*ST中鲁的重组预期应该是王亚伟博弈的重点,该股也是王亚伟的“旧爱”,早在2011年,王亚伟尚在华夏基金之时曾介入该股。欧亚集团在三季度则获得昀泽证券买入152.89万股,该股属于零售行业当

中的低估值绩优股。

王亚伟三季度增持的上海三毛则是其重仓股当中10月份以来涨势最好的股票,累计反弹幅度达到68.21%。

重阳投资在三季度市场的暴跌当中表现出色。其中,长江电力和云南白药均在三季度获得重阳投资的坚守,而桂冠电力、上海家化和鱼跃医疗则是重阳三季度“抄底”的重要标的,鱼跃医疗10月份以来已经累计上涨了25.93%。

在三季度的下跌当中,淡水泉以“逆势”操作为主,对多只重仓股进行了增持,包括此前一直重仓的歌尔声学。同时,淡水泉还抄底了联化科技、亨通光电和红太阳等3只股票。(宗禾)