

幸福密码“400”就是吉利新远景

4万区间家轿 分期购车零手续费零利息

家庭首次购车，通常选择价格实惠、好用又好养的车型，吉利新远景的市场表现一直不错，4万区间的价位，车型时尚大气，配置丰富，空间够大，动力够用，家用非常合适又实用。

冬季脚步渐近，拥有一台能提升幸福感的家轿，吉利新远景无疑是最好的选择。

车好不好，看销量就知道！

吉利新远景自上市以来，月销量持续保持过万，好品质铸就家轿典范，吉利新远景没有辜负大家对它“幸福家轿首选”的期望。新远

景是远景车型更新换代之作，它拥有双安全气囊、皮质座椅、导航影音系统、手机语音互联等同级车中不具备的功能，四年或十五万公里超长质保。

吉利超市全系现车、现合格证、发票，手续齐全当天新车开回家！

吉利博瑞：大美中国车，11.98万起。中国国家游泳队战略合作伙伴，整体造型兼具国际设计潮流和中国特有的审美元素，可谓中国品牌经典之作。

吉利新帝豪：向上版五项升级，分期购车零手续费零利息。十

佳发动机1.3T动力强劲，60万用户的可靠选择。

吉利GX7：七座版火爆热销，只要7万多。公司接客户，家里添二宝，您需要选一辆沃尔沃技术支持，汽车专家首推的吉利GX7。

吉利新金刚：包牌特惠39999元，配置超全。它是吉利汽车不朽的经典之作，自上市以来，拥有70余万用户，选配导航、皮座椅、增压器，1.5L静音节油。

买车就是买吉利 买吉利到吉利汽车超市：
地址：经十路31210号(经十路最西，京福高速西出口路南)



服务热线：69927000/88674567
24小时售后服务专线：87292200

网址：www.stauto.net

见即倾心：三菱新劲炫时尚高性能SUV优选

想体会不一样的SUV吗？想来场激情与速度的角逐吗？新劲炫传承了三菱品牌近百年来的SUV技术积淀和近30年的世界级赛车经验，百年匠心成就的SUV。

秘密武器一：专业底盘

配置可以模仿，但底盘无法复制。新劲炫ASX无法复制的优势之一，采用与欧蓝德EX劲界一样的专业SUV底盘，从而打破了城市SUV简单由轿车演变而来的常规，成为一款以专业SUV跨界而来的城市SUV。专业底盘，决定了它才是真正意义的SUV，在越野性能、操控性等方面具有天然的

优势。

秘密武器二：专业越野

新劲炫ASX外形够炫，动力够劲，再加上彪悍的越野性能，完全秒杀对手，满足80、90后骨子里爱撒野的本性。新劲炫ASX浑身流淌着达喀尔拉力赛的血液，在达喀尔拉力赛12次夺冠，为新劲炫ASX注入了越野的灵魂与筋骨。新劲炫ASX的鲨鱼嘴前脸、流线体车身、前低后高的车体设计，无不散发着专业越野的气质。

秘密武器三：专业世家

三菱汽车拥有最专业、最完整的SUV产品系列，能够满足所有多样化的需求，可以说“总有一款适合你”。一直被“越野粉”称为真正的“硬汉”世家。

为满足广大购车客户的关爱与支持，10万以内三菱新劲炫开回家，金融购车最低首付20%起，为您提供三菱购车模式：零利率 零压力 零门槛。当天即可上牌，合格证随车出，让您省心、省力、更省钱。

抢购热线：0531-87503030/88933030

活动地点：济南富雷4S店(济南经十西路29514号)
济南泉通4S店(济南工业南路67号)



只因感恩 所以任性

——世通斯巴鲁全系钜惠 疯狂团购会

世通斯巴鲁燃情感恩月，犹如冬天里的一把火，温暖您的整个冬季。购车钜惠哪家强，山东世通找斯巴鲁啦！

全系大酬宾，疯狂团购会，豪礼享不停，首付仅需4.99万元，零利率购车，分期还有新政策，车款今年付一半，进口SUV开回家，明年再付另一半，您就轻松拥有它，真的是坐不住啦！

严寒酷暑算什么？道路湿滑怕什么？极速拐弯又怎样，斯巴鲁全路况的无敌性能，纯原装进口，全时四驱，左右对称水平对置发动机，优势相比前驱车抓地力更强，不容易出现转向不足侧滑的现象发生，相比后驱车容易

出现转向过度，四驱车过弯风稳定，再也不用担心路面湿滑以及恶劣天气。

森林人——奔走大自然；力狮——狮吼怒放；傲虎——猛虎下山；XV——锋芒再现；全系焕然一新，豪门四杰，众望所归，因为不同，所以出众！不是所有SUV都是纯进口，但是斯巴鲁做到了；不是所有车型都可以安全舒适，但是斯巴鲁做到了；不是所有企业都能豪情感恩，但是斯巴鲁做到了。SUV就选斯巴鲁，您的幸福选择！

斯巴鲁团购会，只为感恩酬宾，无论从车体本身的优质性能，还是从顾客自身综合考虑的

性价比，物超所值，如果说选择斯巴鲁是种生活方式，那么选择森林人是种境界，选择力狮是种情怀，选择傲虎是种风度，选择XV更是种品位！

斯巴鲁全体员工恭候您赏车试驾！

懂车、爱车、玩车，就选斯巴鲁！

山东世通斯巴鲁汽车黄台4S店：
地址：济南市工业北路152号黄台电厂东邻
电话：68855885
经十西路4S店：
地址：经十西路31210号
电话：87292266



家轿王势不可挡！轩逸10月销量突破3.5万辆

9月29日，国务院常务会议颁布了1.6L以下排量购置税减半政策。10月汽车产销分别增长15.2%和9.7%，增速创今年新高。那么谁是这一政策的最大受益者呢？

从10月份的乘用车汽车销量来看，轩逸当月已经突破了3.5万辆！可以连接大陆与台湾的距离，目前轩逸总的销售量为110万，垒起来更是媲美19座珠穆朗玛峰！轩逸销量这么好，你造吗？

家轿开创者

轩逸品质成消费主流

基于2700mm超长轴距，新轩逸首先对车内空间进一步优化，打造出680mm的行政级后排腿部空间，在1760mm的超宽车身宽度下，后排空间从长宽两方面真正实

现了既“宽大”又“舒适”。尤其是在长途出行越来越多的当下，堪比高档品牌的空间实用性让新轩逸大受欢迎。

除了提高了空间利用率，新轩逸深谙“舒适性”对于中级家轿消费者的杀伤力。所以，在整个造车理念中，新轩逸一直将空间实用性与驾乘舒适性并举，而舒适性又源于新轩逸“越级款待”的情感诉求，这一诉求显示出新轩逸在对家轿概念的理解上，有着其他品牌所不具备的人文关怀温度。

【金融给力】：全系零利率(玛驰除外)，购车无压力

【置换有礼】：置换现金补贴，激情再次升级

【保养派送】：东风日产老车主增购/换购，送最高19次免费保养

【服务升级】：发动机+变速箱

终生保修

新车三连发

新生力量助百万目标

自今年8月开始，东风日产密集推出的新楼兰、新逍客、LANNIA蓝鸟三款YOUNG NISSAN战略车型，直接为终端带来了人气。

8月上市的新楼兰，集跑车化造型、机械增压油电混合动力系统、全维预警安全系统三大优势于一身，上市即跻身中大型SUV主流行列。

10月，东风日产连续推出全新逍客，及以“全为年轻”为理念的LANNIA新蓝鸟，吸引年轻人到店。

而东风日产针对蓝鸟推出的年青潮贷购车计划“2成首付起 日供23.66元”，让更多的年青人拥有爱车不再是梦想。



东风日产经十西路大友店
88880000
东风日产经十东路龙腾店
88882222
东风日产工业北路金大友店
82798888

东风日产二环南路银大友店
87580666
东风日产二环西路骏大友店
87111188
东风日产章丘大友店
83788888