

建行牵手交通部门力推鲁通龙卡

12月31日前开通鲁通龙卡赠送车载电子标签(OBU)

目前,都市生活节奏越来越快,人们越来越注重快捷、方便的生活体验。出行、特别是高速公路的不停车通行已经成为有车一族的关注焦点。为方便有车客户,提高高速公路快速通行能力,节能减排,中国建设银行山东省分行联合山东省交通运输厅,向广大车主推出了“鲁通龙卡”,该卡在标准的金融IC卡(包括信用卡和借记卡)的基础上,提供了鲁通卡增值业务功能,绑定OBU的“鲁通龙卡”更能实现高速公路ETC车道自动快速通行。

鲁通龙卡包括信用卡和借记卡,是建设银行发行的银行卡,具有标准信用卡或借记卡的金融功

能;鲁通龙卡同时具有高速公路通行和通行费非现金缴费功能。

鲁通龙卡是IC卡,使用了CPU芯片,具有独立运算、加解密和存储能力,比磁条卡安全性能更高,为客户提供更安全的交易环境,其金融功能包括消费、支付结算、现金存取、投资理财等,可以在自助终端、ATM上使用,可以开通电子银行、手机银行等支付渠道。还具有电子现金的金融功能,支持小额脱机交易,持卡人可通过主账户额度圈存等方式向电子现金账户进行圈存,圈存后即可以闪付交易,无须输入密码,支付快捷、方便、安全,可以广泛应用于大众消费领域。如果您申请鲁通龙卡信用卡,

建设银行将根据您的资产和信用状况赋予一定的信用额度,如果您申请鲁通龙卡借记卡,建设银行将根据实名制原则为您开立银行账户。

鲁通龙卡高速公路通行、缴费功能是指该卡既是高速公路通行卡,还可以利用电子化支付手段完成高速公路车辆通行费的自动收缴,避免了现金缴费的麻烦。安装了车载电子标签(OBU)的“鲁通龙卡”车辆,通过ETC专用车道时可实现不停车自动缴费,即出、入口无需停车领卡和缴费,由高速公路收费系统自动射频读取卡片的芯片并登记通行信息。如果走人工通道,驾驶员也不需

要在高速公路入口领取通行卡,可以将鲁通龙卡交给收费员,由收费员向卡上登记入口信息;在出口处同样由收费员在鲁通龙卡上登记通行信息,自动扣缴通行费,不需车主现金缴费。

鲁通龙卡的另一大优势是,使用鲁通龙卡在山东省内高速公路享受通行费95折优惠,在其它省通行费按照当地高速公路管理部门的折扣率进行缴费。

在高速通行费的付费方式上,鲁通龙卡有两种选择,一是先付费后通行,即选择鲁通龙卡B卡,在通行前先进行充值圈存,然后在高速公路消费,这种卡特别适用于家庭车辆和个人客户。

二是先消费后扣款,即选择鲁通龙卡A卡,建设银行给予客户一定的信用额度,允许先在高速公路通行然后再进行扣款,这种卡适用于单位客户和资产信用状态较好的个人客户。

为回馈广大客户,建设银行对2015年12月31日前申请开通鲁通龙卡的客户免费赠送车载电子标签(OBU)一个,市场价值约200元。同时对申办鲁通龙卡借记卡的客户免首年年费(10元),对电话预约的客户凭95533邀请短信还可以免收开卡工本费(5元)。

鲁通龙卡让您体验高速公路不停车收费快感,免除排队烦恼。省时、省钱、省力!

晚报理财俱乐部带来稳健理财产品

“你好!你们现在有长期产品吗?我想认购!”最近,类似这样的询问,齐鲁晚报理财俱乐部的工作人员每天都会接到上百个电话。

记者从齐鲁晚报理财俱乐部获悉,最近长期产品太俏销了,往往刚上线没多久就售罄,所以这段时间一直闹“产品荒”。不过,从今天开始,终于有一款长期理财产品上线了,投资者可重点关注。

稳健产品受欢迎

近期,A股市场宽幅震荡加剧,避险资金急切寻找投资出路。昨天,读者刘老师一早就致电齐鲁晚报理财俱乐部,嘱咐工作人员一有新产品马上通知他。像刘老师这样想投资长期理财产品的读者不在少数。齐鲁晚报理财俱乐部工作人员介绍,最近来电话咨询的读者非常多,都是想买长期理财产品的。有的读

者甚至每天都打电话前来询问,长期理财产品的确受关注。

从今天起,这款2015温州五水共治(苍南)定向融资计划产品就正式在浙金中心上线。

据了解,该项目资金募集主要用于浙江温州苍南山海湿地公园中的水系整治建设。本期定向融资计划具有政府关注大,国有企业保证担保等特点,苍南县政府为整治境内水系,投资巨大的人力物力,县级平台苍南县公共事业投资集团有限公司进行连带责任担保。浙金中心一直对广大投资人提供安全可靠的产品。

认购金融5万元起

该产品认购金额5万元起,预期年化收益率7.7%;20万元起,预期年化收益8.0%。产品期限不超过24个月,募集金额不超过3.5亿元。

该产品发行人为温州灵江山海基

础设施开发建设有限公司,还款来源为企业自身经营性收入及土地出让留存部分,由苍南县公共事业投资集团有限公司提供全额无条件不可撤销的连带责任保证担保。

此外,该产品由杭州磐亿投资管理有限公司监督本项目募集资金的使用及到期还款。华夏银行温州分行作为本次融资计划的资金监管银行,监管本次融资计划募集资金使用。产品保证人为苍南县公共事业投资集团有限公司,产品受托管理人为杭州磐亿投资管理有限公司,资金监管人为华夏银行温州分行。本期产品信用评级为A。

如果您有理财方面的需求,或者想了解更多俱乐部信息、更丰富的“会员专享”理财产品,更详细的人会方式及投资流程,可以拨打理财俱乐部热线:0531-85196909进行咨询,或者加入齐鲁晚报理财俱乐部专属QQ群,群号:432086739,入群申请请注明“姓名+手机号码”。

中国邮政山东省分公司与中国民生银行济南分行签署战略合作协议

12月2日上午,中国邮政集团公司山东省分公司与中国民生银行股份有限公司济南分行战略合作签约仪式在济南市舜耕山庄隆重举行。中国邮政集团公司山东省分公司党组书记、总经理马志民、中国民生银行股份有限公司济南分行党委书记、行长陈焕德出席本次签约仪式。中国邮政集团公司山东省分公司副总经理林令才、中国民生银行股份有限公司济南分行副行长韩咏军、行长助理王磊及双方主要部门负责人共计20余人参加了本次仪式。

中国邮政山东省分公司是山东省具有影响力的国有大型企业,拥有遍布全省的邮政服务营业、投递网络,以及实物流、资金流、信息流“三流

合一”的优势和专业化服务产品,在服务三农、服务民生、服务中小企业,促进农业产业化、推动山东省经济社会发展中发挥着不可替代的重要作用。

中国民生银行济南分行是民生银行总行直属的一级分行,成立14年以来,始终秉承“服务齐鲁大众,情系泉城民生”的经营理念,在服务地方经济中迅速发展壮大,各项业务取得长足发展,产品服务功能日益完善,树立了真诚、专业、向上的良好行业形象。

仪式上,中国邮政山东省分公司副总经理林令才、中国邮政济南市分公司副总经理(主持工作)司平分别与中国民生银行济南分行副行长韩咏军

签署了《中国邮政集团公司山东省分公司中国民生银行股份有限公司济南分行战略合作协议》、《中国邮政集团公司济南市分公司中国民生银行股份有限公司济南分行业务合作协议》。

下一步,中国邮政山东省分公司与中国民生银行济南分行将在金融服务、寄递服务、大数据服务、广告宣传、积分换购、客户维护等领域开启全面战略合作。相信本次合作,必将进一步加快邮政业与金融业融合,促进双方更好更快的发展,同时为深化社会服务领域、提升服务功能、保障民生发展,为山东经济文化强省建设和提前全面步入小康社会做出新的更大的贡献。

前11个月券商揽入佣金2581亿元

较去年全年增长174%

2015年即将收官,沪指尽管徘徊在3500点附近,但逐步回升的行情给券商带来了实实在在的佣金收入,这也将是今年券商业绩持续发力的重要支撑。

据同花顺iFinD数据统计显示,11月份,A股成交量14325.78亿股,成交额222676.64亿元;B股成交量35.37亿股,成交额260.2亿元;基金成交额2139.06亿元。按照2015年上半年券商经纪业务平均佣金率0.054%来计算,11月份券商共揽入佣金243.08亿元。虽然券商佣金有所回升,但与今年6月份最高佣金收入520.87亿元仍无可比性。

此外,统计数据显示,今年前11个月,A股成交量158523亿股,成交额2351906.38亿元;B股成交量433.75亿

股,成交额3141.74亿元;基金成交额35538.48亿元。按照2015年上半年券商经纪业务平均佣金率0.054%来计算,今年前11个月券商共揽入佣金2581.83亿元。虽然券商佣金率由去年的0.07%下降至今年的0.054%,但今年前11个月券商揽入佣金同比去年全年依旧大幅增长174.11%,数字惊人。

此前曾有分析师认为,牛市成交额增长远远超越佣金率下滑对经纪业务收入的影响,但在低迷的行情下,下半年券商经纪业务收入恐也难以支撑之前的高姿态。但从目前的情况来看,股市的低迷仅是一段小插曲。

与此同时,券商的经纪业务离不开创新与转型,海通证券分析师孙婷

认为,随着互联网金融的大力发展,券商经纪业务的竞争模式将从原有的线下网点扩张向“线上+线下”竞争模式转变,通过设立轻型营业部(C型)扩展客户资源,引导至网上完成交易。随着金融产品的丰富以及理财需求的扩大,客户原有以股票为主的单一投资模式也将转变为以产品配置为主的优化型服务模式。券商通过提供差异化投资咨询及增值服务增强客户粘性,向投资银行本质回归,从“通道服务提供商”转变为“综合性财富管理”。券商经纪业务的转型将是互联网与传统业务相结合,同时催生财富管理等高附加值业务的模式。

(周尚仔)

六年发展 成就华夏银行潍坊分行

在成立六周年之际,华夏银行潍坊支行日前正式升格为分行。升格后的潍坊分行将加快机构建设和人员扩充,迎来快速发展的新局面。

华夏银行潍坊支行成立于2009年11月18日,是济南分行在潍坊设立的市级管辖行。成立六年来,华夏银行潍坊分行践行“中小企业金融服务商”战略,用心服务全市2000多个企业客户;始终坚持

以产品服务客户,加快新兴业务的推广落地;积极推进转型发展,加强对区域优势行业、绿色产业和骨干企业的信贷支持,贷款投向高新技术、节能减排、教育环保等行业倾斜;加快产品创新,推出的“年审制贷款”、“华夏云缴费”等中小企业金融产品,市场份额业内名列前茅。截至10月末,累计发放各项贷款已达171亿元,有力支持了当地经济发展。

银行理财收益降幅收窄 年末效应或难现

距离年末仅有一个月时间。在11月的最后一周里,银行理财产品的整体收益率水平依然保持下行态势。值得关注的是,其下降幅度有所收窄。市场人士分析称,这或是年末因素导致,但基于当前较为宽松的资金面,2015年的年末效应或难现。

据银率网数据库统计,上周(2015年11月21日至2015年11月27日)共有803款银行理财产品发售,平均投资期限为135天。其中,人民币非结构性理财产品累计发售724款,平均预期收益率为4.33%,较前周下降0.02个百分点。

今年保险业投资 收益率有望达7%

“2015年全年保险业投资收益率有望达7%以上。”在12月1日举行的中国保险资产管理业2016年投资策略报告会上,海通证券非银行金融业首席分析师孙婷给出上述预测结果,其原因主要有两方面:一是,随着股票市场大幅上涨,险资股票买卖价差收入显著增加,同时无需计提资产减值损失;二是险资配置的非标资产持续贡献稳定的高收益率。

保监会此前公布的数据显示,今年前三季度,保险资金运用收益共计5968.50亿元,资金运用平均收益率为5.92%,同比上升1.95个百分点。事实上,自2012年投资渠道不断放宽以来,保

另一个值得关注的迹象是,最近两周银行理财产品的收益虽然继续下跌,但跌幅收窄。对此,银率网分析师称,年末效应是主要影响因素,从11月中旬开始,部分银行开始出现理财产品长短期收益倒挂的现象。而基于目前国内的经济现状,市场存在降息预期,加之央行综合利用各种货币工具对市场流动性进行调节,预计年底资金面整体上会保持适度宽松的局。因此,今年年底银行大幅提高理财产品收益的可能性不大,年末的翘尾效应可能低于投资者的期待。

(刘敬元)