

岁末精品车展圆满收官

——车展三天接待观众4万余人次,成交数量逾千台

上周末,由齐鲁晚报主办的2015岁末精品车展在济南舜耕国际会展中心圆满落下帷幕。来自省城的几十家经销商及汽车品牌齐聚一堂,为全省各地前来观展的数万观众献上了一场年终抄底的购车盛会。据统计,连续3天的抢购热潮,车展现场接待观众4万余人次,成交总量千余台。

品牌齐全

参展商乘兴而来

本届岁末车展上,北京现代、东风日产、东风标致、东风雪铁龙等合资品牌纷纷到场,江淮、北汽、长安、吉利、纳智捷等自主品牌也一应俱全。润华、大友、世通等省内主流汽车集团均无一缺席。

与春秋两季车展相比,岁末车展除了完成年底冲刺目标,更重要的目的是吸纳潜在客户。今年岁末车展,在汽车市场大环境低迷的情况下,为了抑制市场下滑趋势,本次济南岁末精品车展无疑承担了省城车市岁末转折点的重担。从销量数字上看,东风标致依然以百余台销量独占鳌头,东风日产品牌此次也继续保持销量一线梯队,成功拿下80台订单。北京现代、东风雪铁龙等合资品牌也已近两百台的销量名列前茅。值得一提的是,位于一楼VIP展区的东风风行也实现了销量的突破,三天接收订单75台。

岁末车展一众新车悉数到场。像东风日产新楼兰、全新蓝鸟、东风雪铁龙C51.8THP、斯柯达速派,同时广汽丰田还带来了刚刚正式发布的雷凌双擎以及一众厂家“御用”礼仪,彰显诚意的同时更让广大车迷一饱眼福。车展第三天,销量已实现历史性突破的纳智捷更是提出推迟一小时撤展,以达成更多的意向客户,某店的销售顾问向记者表示,“车展上买车本来就便宜,亮相车展的新车也对拉动销量起了积极作用。临近年底厂家给的政策增多,



再加上各种优惠补贴、装具礼包等惠民政策,的确让消费者得到了年终抄底的购车优惠。”

优惠十足

消费者满载而归

岁末车展的举办节点处于年终消费者持币待购的关键时期,购车意向更为强烈。对于消费者而言,岁末车展无疑是年前优惠力度最大的一次购车盛宴。然而主办方送上的20万大礼更是给足了消费者惊喜。11日上午开展不到一个小时,济南金天易东风风神就已签完第一个订单,并成功上传岁末车展送大礼系统。得知有幸成为第一个自驾宝得主的赵先生表示,岁末购车不仅参展品

牌多,优惠力度大,实实在在为消费者送优惠,主办方诚意十足的给到的礼品更是给到消费者一份实在的关怀,既惊喜,又温暖。车展首日,主办方所准备的100台自驾宝就所剩无几,更有经销商一上午就用完了10台自驾宝赠送名额。

今年车展上,除了主办方诚意十足给到惊喜,各品牌营销也使出浑身解数,给出巨幅优惠。志和永茂标志4S店年底冲量豪掷百万现金,最高优惠5万元。菲翔自动劲享版1.4T整车一口价11.58万元,更有东风日产六五折售车、进口现代捷恩斯终生免费保养……巨额现金礼,0利息0首付金融方案,首付两成,特供车,特价车,整车特价包牌,赠保险等

优惠活动一应俱全。现场更有现金红包,抽奖等精彩活动,钜惠诚意满满,好礼拿到手软。

记者在车展现场发现,许多客户都是亲戚朋友一起组团买车,并且对所购车型目的性很强。除了现场早就计划订车的,岁末车展上还有许多看到现场优惠而即兴订车的消费者。济南市民刘女士告诉记者,她本来是想来现场看看车型,准备到春节前再出手,没想到被现场优惠所吸引,加上许多人担忧优惠在元旦过后将会收紧,提前看好后,进入展馆直奔主题。参会的4S店经销商表示,此次车展,弥足珍贵的几十个订单都足以释放库存,保证年底销售任务,为2016年车市开一个好头。(杜振宁)

比亚迪 宋

百米加速竞技赛收官



12月12日,比亚迪宋沙场点兵,以其潮科技、潮品味为秘密武器,完美演绎现实版的速度与激情。在齐鲁汽车生活广场举办的“燃油也疯狂——沙场点兵”宋潮来袭百米加速竞技赛中,诸多媒体朋友、客户朋友参与其中,体验来自比亚迪宋的潮流科技及动力性能,更有到场朋友以百米加速9.25秒的成绩拔得头筹。比亚迪宋燃油版搭载1.5TI及2.0TI两种涡轮增压,缸内直喷发动机。其中主推的2.0TI发动机,拥有151千瓦的最大功率及320牛米的峰值扭矩,相当于传统3.5升自然吸气发动机的动力表现。此外,宋还具有高颜值的外观设计,以及PM2.5绿净系统、行车记录仪、记忆联动系统等超高配置。

(韩杰)

新车最低65折,成交价基础上最高再补千元购置税

实惠买车 逛过了齐鲁汽车广场再决定



来看车就给报销车费,买车成交再补购置税,在济南买车还有这等好事?你没看错,即日起至2016年1月31日,齐鲁汽车广场岁末感恩购车季火热开启,来访客户凭当日乘车发票即可报销最高50元路费,成交后最高再享1000元购置税现金补贴。另外,园区内入驻品牌抄底价出清,部分低至65折起售,还有苹果6S、自驾宝、电饭煲等年终豪礼等您拿,数量有限,先到先得。详询:0531-67775878

特惠购车季

齐鲁有好礼

【见面有礼】活动期间,来访客户均可凭当日乘车发票报销路费,最高可享50元。

【买车补税】凡活动期间在齐鲁汽车广场买车,并于本广场内成功缴纳购置税客户,均有机会领取本广场送出的购置税现金补贴礼,最高可享1000元。(不含北京现代)

【售后无忧】购买北京现代全系车型,均有机会获得由本广场送出的10万公里机油保养礼包,新车无忧开,售后有保障。

【限量特供】全场车型优惠几千至数万元不等,部分车型低至65折起售。限量特供,先到先得。

【年终豪礼】2016年1月31日,齐鲁汽车广场将举办年终客户答谢会,活动期间购车客户均可参与年终抽奖。苹果6S、自驾宝、面包机、电饭煲等惊喜豪礼等您拿。

“0利润”大促

全场最低65折疯抢

即日起,齐鲁汽车生活广场全场车型“0利润”特价直销,园区内入驻品牌强强联手,纷纷推出现金钜惠政策,最高可达2万余元,园区直供特价车更是低至65折起售,数量有限,还不抓紧时间前来抢购。

北京现代济南瑞和金达4S店:特推出索纳塔九85折特供车型,全新瑞纳仅需首付1.98万元即可贷回家,购全系车型再享受10万公里机油免单优惠。

长城汽车齐鲁宝源专营店:哈弗H8:最高优惠2.6万元,再送惊喜好礼。长城C30:5.49万起三厢家轿,享购置税减半。

吉利汽车齐鲁汽车广场店:吉利GX7可享8折优惠,现价仅需74240元。吉利新金刚39900元包牌开走。

东风日产:阳光65折起售再补贴500元购置税,轩逸经典7.68万起售补贴500元购置税。

天津一汽:骏派D60年终促销低至6.39万起购车另送2000精品礼包。

纳智捷:全新纳5 8.98万元起,纳智捷优6SUV 12.98万元起,新大7 SUV 18.88万元起,纳智捷大7 MPV 15.88万元起。

五菱汽车:宏光S/S1购车享受12期0利息,最低首付8960元贷回家。

地址:济南市长清区平安南路中段 电话:0531-67775878

优惠抢先看——

北京现代瑞和金达4S店 售后疯狂大回馈

为答谢消费者的信赖和厚爱,北京现代济南瑞和金达4S店将于12月22日-12月31日举办“喜迎圣诞,惊喜不断”圣诞回馈活动,面向所有用户推出专属圣诞售后服务大礼。

活动内容如下:
(1)凡是到店保养客户工时费一律八折
(2)保养完毕后免费精美洗车
(3)免费参加抽大奖活动(高档行车记录仪、防雾霾活性炭空调滤芯、机油代金券等)
(4)价值180元BHMC最新电脑检测

续保再送礼:
(1)进店就送节气门清洗一次。

(2)活动期间在本店续保的客户,在享受最高7折的超低折扣外,还可享受商业险10%的现金返利。

(3)活动期间续保送保养 商业险≥2000元送常规保养2次(机油、机芯、工时)、四轮定位2次、一年免费补胎、单板喷漆一次,共价值958元。

商业险≥3000元送常规保养3次(机油、机芯、工时)四轮



定位、动平衡、补胎一年不限次数,单板喷漆一次、喷油嘴清洗一次,共价值1378元。

商业险≥4000元送常规保养3次加发动机清洗一次,机器自动换油一次,四轮定位、动平衡、补胎一年不限次数,单板喷漆一次,喷油嘴清洗、节气门一次,共价值:1560元。

注:活动2、活动3任选其一 “买现代、旗舰店、瑞和金达最省钱”

北京现代瑞和金达4S店 活动热线:0531-86521666 服务热线:0531-86520555 地址:经十西路与平安南路交汇处东行800米·齐鲁汽车生活广场