# 双降时代,全面打造舒适的金融空间

太平人寿新产品"畅享世家"让财富稳健增值

太平人寿日前宣布,将于12 月23日在全国推出新产品"太平 畅享世家两全保险(分红型)" 该产品是太平人寿针对中高端 人士开发的又一款专属理财型 保险,通过资金安全、收益稳健、 终身成长、财富传承等多重优

势,全面为客户从多个维度打造 一个舒适的金融空间,对于希望 拥有安全资产配置的消费者来 说,是一个明智又优选的方案。

当前我国宏观经济正在经 历叠加转型的阵痛期,市场的 复杂性进一步加剧,今年以来, 央行五次"双降",先前较高收 益的资产配置标的如银行理财 产品、P2P等均出现了收益痛 点。低利率时代、利率市场化、 刚性兑付实质打破等都已成为 影响资产配置的重要因素,在 此背景下,"安全"、"稳健"、"增

值"、"灵活"带来的具有"舒适" 感的理财方式,已然成为人们 资产配置中不可或缺的"标 配"。上海申银万国证券研究所 《中国资产配置体系研究与构 建》报告显示:"70%的投资收益 来自资产配置,而保险是资产

配置的基础。对于中产阶级和 高净值人群来讲,通过安全稳 健的保险理财来平衡高收益投 资的风险,将成为这个群体多 元化投资策略的主流之选。"太 平"畅享世家"即是为全面契合 客户需求所特别设计开发的。

### "安全、稳健"的舒话感

据介绍,"畅享世家"第一 大特点就是安全、稳健,能够 帮助客户"守"住财富。在第三 个保单周年日开始即可每年 领取一笔生存金,活多久领多 久,金额均为基本保额和累积 红利保额之和的30%,这笔生 存金可以提供给客户一生持

续稳定的"舒适"现金流。除此 之外,"畅享世家"还增设了一 个"财富加速器",最早在客户 65周岁时,额外提供一笔等于 2倍当年度基本保额与累积红 利保额之和的祝寿金,如此高 额的给付在行业中也较为"高

### "增值、自由"的舒适感

该产品的另一大特点是资 产的多通道增值,能够帮助客户 实现财富增值的目的。"畅享世 家"通过采用增额分红和万能账 户联动模式,为客户前、中、后一 体的提升投资收益。前端,"畅享 世家"通过增额分红,领取的生 存金随保额的提升而不断上涨, 帮助客户有效抵御通货膨胀。中 端,增设了续期保费增值账户, 即客户可提前将续期保费按规

定放入该账户,这笔闲置资金可 以做短期理财,同时在"畅享世 家"的保单缴费日自动缴费。后 端,增值后的生存金可"零费用" 自动转入专设的万能账户,让财 富再次增值。匹配的万能险除保 证利率外、还具备保单贷款、转 换年金、万能账户价值灵活支取 等更多功能。太平人寿这款财富 增值、稳健自由的产品模式,更 好地契合了客户的财富需求。

# ☞ "灵活、流动"的舒适感

"畅享世家"在设计时非常 用心地考虑到了灵活性和流动 性。一方面,该产品的现金价值 很高,有效实现保险资产与自 身资产配置的融合。另一方面, 太平人寿给予客户的贷款额度

高达合同现金价值净额的95%, 且最早在犹豫期后即可进行保 单贷款。贷款期间,客户依然可 以享有"畅享世家"的所有保险 保障,保单分红也不会受到影

## ☞ "随心、传承"的舒适感

"畅享世家"还可以通过对 产品投保人、被保险人、受益人 的约定,精准地实现财富的定向 传承,福泽三代。

2015年上半年,太平人寿累 计实现总保费收入501.9亿元, 同比增长25.1%,增长速度位居 前七大寿险公司之首。太平人寿 隶属中国太平保险集团,多年 来,中国太平的投资能力在业界 一直颇具口碑。据披露,本年度 截至6月底,中国太平的年化投 资收益率高达7.75%。

(吴茵 洪丹)

注:本产品为增额分红保险产品,红利分配是不确定的,有可能为零。 其年度红利以增加保险金额的方式实现,期末还可领取终了红利。

