

## 威海市商业银行济宁分行

# 扎根区域经济 实现共赢发展

本报讯(通讯员 马娇) 12月26日,威海市商业银行济宁分行迎来了两周岁生日。成立两年来,该行始终坚持“服务地方经济,服务中小企业,服务城乡居民”的发展定位,始终扎根区域经济,坚持深耕细作,积极推动地方经济结构调整和转型升级,成为服务地方经济社会发展的重要新生力量。截至2015年11月末,威海市商业银行济宁分行总资产超过46亿元,各项贷款余额达到27亿元。

银行济宁分行扎根区域经济,不断丰富金融产品种类,主动融入济宁鲁西科学发展高地建设,围绕区域经济产业布局 and 产业链条,强化对重点项目建设的金融支撑作用。截至2015年11月末,各项贷款余额达到27亿元,贷款增幅在济宁银行业金融机构中名列前茅。

聚焦小微金融。威海市商业银行济宁分行紧密结合“聚焦小微”的市场定位,持续加大小微企业支持力度,创新推进产品支撑,持续打造“中小企业伙伴

银行”。截至2015年11末,共与200余家小微企业建立了业务合作,贷款余额达到13亿元。

优化服务效能。威海市商业银行济宁分行紧密结合“专注零售”的市场定位,精心谋划,持续打造“精品市民银行”。拓展网点布局,下沉服务网络,扩大服务范围,网点建设持续向县市区延伸,目前该行已拥有营业部、梁山、兖州、嘉祥等七个网点,服务半径进一步扩大,服务区域经济社会发展能力得到进一步提升。

拓展普惠金融。威海市商业银行济宁分行积极发挥金融服务的正向引领作用,着力加强“三农”、民生工程、消费升级等重点领域的金融服务。全力助推济宁市棚户区改造建设,在去年已投放1亿元贷款的基础上,今年又投放3亿元用于棚改项目建设,帮助万余名中低收入居民改善住房质量;积极支持居民消费升级,个人消费贷款余额突破亿元大关。

强化内控管理。威海市商业银行济宁分行积极打造合规文

化,以深入开展“制度学习月”“制度修订月”“制度考试月”等一系列活动为抓手,强化制度建设,狠抓制度执行,积极推进规章制度,健全内控长效机制,坚持合规发展稳健发展不动摇。

据了解,今后,威海市商业银行济宁分行将始终坚持“正德守信,和谐共进”的价值理念,始终秉承“真诚相伴,携手超越”的服务理念,不断提升管理水平,持续完善服务功能,全面推进特色发展,为区域经济发展做出新的更大的贡献。

## 比业务 提技能



齐商银行济宁分行业务技能比赛。

为进一步提高员工业务技能水平,激发学习业务技能的热情,近日,齐商银行济宁分行利用下班时间,举办业务技能比赛,内容包括传票录入、中英文打字、点钞等。本次比赛采取齐商银行各支

行推荐和随机抽取参赛人员的方式,三家营业网点的27名员工参加了比赛,多名新入职员工也参加了此次比赛并取得较好的成绩。比赛结束后,该行对成绩突出的员工进行了奖励,对成绩优异

的团体进行了表彰。通过开展此次业务技能比赛,激发了员工积极向上、苦练技能的信心和激情,并形成比、学、赶、帮、超的学习氛围。(通讯员 李宇彤)

## 汶上供电 “全闭环”管理驱动供电所

本报讯(通讯员 姚连斌 刘钦同)“义桥供电所台区线损实时可算率98.65%,义中北台区不达标,请汇报原因;寅寺供电所台区线损实时可算率100%,请继续保持...”,12月23日,在汶上县供电公司供电所班组长对标会上,各项指标排名当众通报,并要求汇报原因和整改期限,现场氛围异常紧张。这是该公司推行供电所对标“全闭环”管理的一个真实写照。

为提升供电所班组长对标工作,该公司认真分析对标变化,预测和研判形势,依托对标系统,全面推行“全闭环”管理模式。该模式下,要求供电所根据实际,将7项指标分配给三名及以上不同人员,由所长统一协调,确保人人身上有担子,担子

不偏,压力不重,持续激发员工积极性。注重结合人员特长和岗位特点,对部分指标设置主辅责任人,辅位人员有责任督导主位人员,并在空缺情况下及时跟进填补,实现每项指标实时管控。同时,实行“日统计、周通报、月考核”制度,由专人汇总每日指标,明确落后指标责任人,通报整改期限,观察指标提升效果,及时完善改进措施,打造措施改进与指标提升并行“双轨”。

自该模式推行后,供电所班组长人员协同分工,精准定位短板和薄弱环节,科学高效实施整改,促进对标成绩提升。截至23日16时,该公司供电所台区实时可算率进入对标A段占比73.3%,较月初46.7%,提升了26.6个百分点。

## 小记者走进银行学理财



小记者现场兑换新版百元人民币。本报记者 李淑冉 摄

12月26日,本报小记者团20多名小记者走进威海市商业银行济宁分行,进行现场参观学习金融知识,体验了一把“小小银行家”的感觉。

在会议室里,威海市商业银行济宁分行的工作人员为小记者讲解了货币演变历程、货币兑换等金融知识,以及人民币的辨别、新版百元人民币的特征,并现场演示了快速数钱的技能。小记者们通过一些趣味小故事,学习了不少理财知识。工作人员还

准备了精彩有奖问答互动环节,小记者踊跃举手回答问题,积极参与其中。

最后,小记者们来到了该行的营业大厅,在银行工作人员的指引下,亲自到柜台兑换了最新版的百元人民币。对于新版百元人民币,不少孩子感到很新鲜,拿出旧版百元人民币对比起来。此次活动,让小记者们在轻松愉悦的氛围中认识了货币,了解了更多理财知识,有助于他们养成正确的金钱观和消费观。

## 建行东城支行堵截一起冒名开卡案

本报讯(通讯员 王田伟) 12月17日中午,一青年男子走进建行济宁东城支行营业大厅,大堂经理热情地上前询问办理什么业务,得知需办理一张银行卡后,大堂经理将客户引导至自助发卡机前。当拿过男子的身份证后,大堂经理发觉客户所持身份证为广

东汕头地区的,虽然五官相貌较为相似,但客户说话口音却为济宁口音。大堂经理心生疑窦,立即询问客户身份证号码和住址,客户非常流利地说出与身份证件一致的信息。大堂经理又呼叫委派营运主管再次核实,经双人仔细核对,发现客户与身份证照片相

似度较高,但确非本人。经确认并非本人后,客户才不再坚持是本人身份证件,汕汕地离开网点。

时值岁末年初,正是案件高发时期,该行紧绷风险防控这根弦,同时也提醒市民保存好有效证件,提高安全意识,维护好自身利益。

## 泗水农行走进山村发放社保卡

本报讯(通讯员 邵泽平 王静波) 近日,农行泗水县支行协同泗水县社保局,组成发卡团队,走进泉林镇西泽沟、东张庄两个村委发放社保卡。发卡人员现场还发

放了信用卡、电子银行等金融产品宣传折页,扩大了农行的影响力,深受山村农民朋友的欢迎。

该行不断强化综合服务,着力打造农村支付环境建设多极服务

体系,积极面向农村经济组织、个体私营企业、种植、养殖专业户、农户等开展代理支付结算业务,进一步扩大了社保卡的发卡覆盖面和支付结算辐射面。

## 当好“店小二” 助力“大掌柜”

本报讯(通讯员 张省 邱瑾) 近年来,鱼台联社以支持农村青年创业带动就业、以就业带动增收为主线,不断创新工作思路,推出了一系列支持金融服务青年创业新举措,帮助解决创业初期资金周转和小型固定资产的购建融资问题,为有能力、有思想、有素质的青年搭建施展才干、发挥才能的舞台,当好了创业扶植路上的“店小二”,助力青年“大掌柜”成为发家致富领头人。

### 支持新模式 助力“潜力股”

“没有农信社贷款的支持,也没有我们的今天,很感谢农村信

用社的帮助。”鱼台鱼城李树白村32岁的农民魏新乾一提到农信社就赞不绝口。魏新乾是鱼台联社从2011年开始重点支持的创业青年之一,该联社累计投放贷款180万元,帮助其专业合作社发展壮大,带动本村26户农民种植杏鲍菇70亩、鸡腿菇30万袋菌棒、金针菇35万袋菌棒,实现销售收入1000万元,个人净利润达40万元。目前该合作社生产的食用菌产品已远销济宁、菏泽、济南等地的大中型批发市场,形成“制菌、种植、采收、储存、加工、销售”一条龙产业化经营格局,成为鱼台县鱼城食用菌产业的龙头企业之一,不仅带动了当地农村经济发

展,增加了农民收入,而且为本村村民提供了更多的就业机会,他这支潜力股也成了本村呼声最高的“支书候选人”和名副其实的“蘑菇掌柜”。

### 发掘自身优势 培育“带头人”

鱼台王庙镇梁海村是西瓜盛产地,虽然种植户多,但品种单一,产量低。农村青年梁建彬几年前借得天独厚的自然条件,专门去外地实地考察,引进了黑美人西瓜品种,进行大棚种植,该品种因其瓜皮薄口味甘甜,深受广大客户青睐,西瓜市场每斤均价3元,收益相当可观。本村村民看到

小青年梁建彬的反季大棚西瓜收入十分可观便纷纷模仿,梁建彬在当地信用社帮助下成立鱼台梁海反季西瓜合作社,并与本村村民组建了农户信用联盟,他当了会长,全村27户共授信420万元,用信2年来贷款收回率100%,无一笔逾期贷款。他现在带动本村43户农民发展反季西瓜种植,面积达320余亩,年创产值达360万元,户均增收2万多,受益人数达200多人,有力地带动了当地农民脱贫致富。“信用社支持我做大做强,我这个‘西瓜掌柜’将一如既往地以创业先锋的角色回社会。”梁建彬激动地说。

在支持青年创业的过程中,鱼

台联社积极与鱼台县团委及各乡镇配合,逐一收集有关资料,建立农村青年创业档案,合理投放信贷资金,并不定期了解贷款的使用情况,在提高青年创业成功率的同时,有效降低信贷风险。为解决青年贷款担保难问题,主动降低贷款准入门槛,在信贷规模、资金上实行优先安排,简化贷款手续,根据项目周期确定贷款期限,优先扶持能促进县域经济发展、带动农民就业致富的创业青年,此项措施一经提出就受到了广大青年客户的欢迎。截至目前,鱼台联社累计投放青年创业贷款1.6亿元,支持774名青年圆了“创业梦”,使青年人成为县域经济转型发展的主力军。