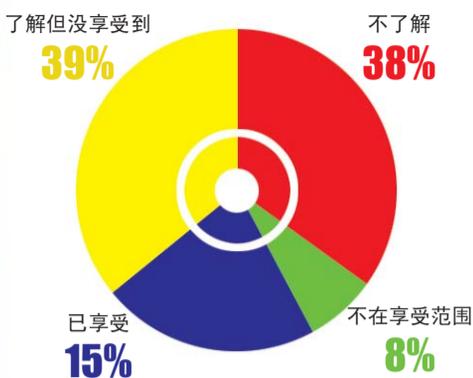


享受优惠政策情况



八成说没享受到优惠

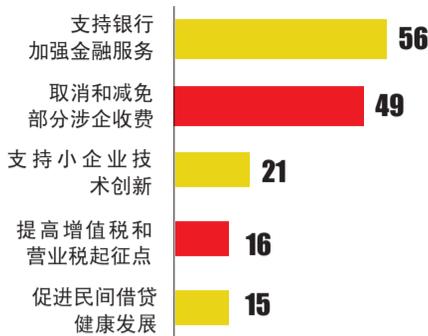
距离国务院总理李克强首次提出“大众创业,万众创新”已有一年时间,各部门扶持“双创”的政策也不断落地,如降低企业准入门槛、税收优惠、化解小微企业融资难、融资贵等。

然而,调查结果却显示,大量的优惠政策并不为创业者所知,这一比例占到受访者的38%。39%的受访者则反映了解优惠政策,但并未享受到。只有15%的企业表示已享受到优惠。

近日,工商总局个体私营经济监管司副司长刘世如在接受媒体采访时表示,对小微企业出台了扶持政策的15个政府部门,已经协调建立起小微企业名录,在国家工商总局的网站上,就可以搜索相关的扶持政策。

记者从山东省国税、地税部门了解到,我省税务系统通过网络、短信平台、LED显示屏、公告牌、小微企业专题讲座等宣传途径,向中小企业宣传税收优惠政策,同时简化办税流程,对符合税收优惠政策的小微企业减免备案手续,自动享受优惠。

优惠政策的有效度



银行放贷最管用

在当前我国出台的扶持小微企业发展政策中,哪些政策对企业最有效?调查显示,支持银行加强金融服务、取消和减免部分涉企收费这两项政策,最受受访者青睐。

记者了解到,2015年,山东继续执行好现有的各项小微企业金融服务政策,在有效提高贷款增量的基础上,努力实现小微企业贷款增速不低于各项贷款平均增速,小微企业贷款户数不低于上年同期户数,小微企业申贷获得率不低于上年同期水平。一方面发展多种融资方式,拓宽小微企业多元化融资渠道,一方面大力推动金融工具、金融产品的使用和机制创新,不断满足小微企业多层次、多样性的金融服务需求。

为企业减负、降低涉企收费的政策力度也一直在加大。据统计,2013年以来,中央层面已累计取消、停征、减免了427项行政事业性收费和政府性基金,每年可减轻企业和个人负担约1000亿元。地方层面也取消、减免了一大批本地区设立的收费项目,仅2014年各省(区、市)累计取消收费就超过600项。

还想得到哪些支持



企业呼吁:降税减费吧

小微企业还需要哪些政策支持?加大税收减免力度、减免涉企收费、进一步放开市场准入、增加贷款渠道这四个问题,是企业主最为关心的。而不少企业主也反映希望政府保持政策的稳定性和持续性,抑制劳动力成本过快增长。

调查显示,税费负担较重是企业生存中的痛点。日前,中金公司发布的一份研究报告称,按宏观税负口径(政府收入占国内生产总值的比重)来算,2014年我国的宏观税负大约为37%,已经进入一个高收入国家阶段。

山东财经大学经济研究中心主任潘明星称,目前我国企业要缴纳各项税费。税,包括销售环节的流转税——增值税和营业税,还有利润分配环节的所得税,最后一部分是房产税等财产保有环节产生的税;费则包括教育费附加、水利基金建设、社会保险费等。

潘明星认为,仍存在降税空间。减税并不是要“大水漫灌”,我国一直奉行的是“结构性减税”,而不是“整体上减税”。要通过结构性减税,把企业税负降下来,给企业营造更好的生存空间,并实现调整产业结构的目的。

创业故事

小伙辞了法院工作,养出冠军锦鲤

只因筹款难,发展有些慢

第一次买的鱼苗全死了

在青州兴隆花卉大世界,郭鹏飞站在他的鱼池边,望着锦鲤在水中畅游,脸上透出欢喜。

“去年我要辞职创业时,家里人都反对,说我放着稳定的工作不干,却不务正业去养什么鱼。”郭鹏飞说,自己从小就喜欢养鱼,工作后更是对锦鲤喜爱至极,攒的钱几乎都花在了买鱼上。既然如此热爱,为何不能当做事业去做?

萌生了这个想法后,他从工作了5年的法院辞职,成立锦鸿锦鲤养殖公司,专心养进口锦鲤。四处筹措资金,自己设计鱼池,一砖一瓦垒砌……终于建成16个现代化的水循环鱼池,郭鹏飞兴致勃勃从日本桃太郎渔场引入了第一批纯种锦鲤,却遭遇当头一棒。因为经验不足,锦鲤不适应环境,全部死掉,直接损失7万多元。

“那次打击太大。”郭鹏飞说,刚起步就遭遇重创,他不甘放弃。解剖鱼体,请专家化验,花费1个多月的时间分析原因,总结教训。而后,他鼓起勇气再次引入日本锦鲤,48小时守在鱼池边观察小鱼的反应,这一次,锦鲤顺利度过危险期,成功活了下来。

跑到广东学技术

“搞现代化养殖,需要科学的养殖技术,没有指路人就会走很多弯路。”郭鹏飞坦言,没有专业技术人员指导,什么都只能靠自己摸索。搞养殖风险很大,一不小心走错路就可能全盘覆灭。他结识了锦鲤界的大师陈应德先生后,去他的广东渔场学艺,顶着酷热一天天待在鱼池边,观察鱼的生长变化,学习养殖技术和管理。他把溢流加滴流的现代化过滤模式率先带入济宁,让水

质更能达到锦鲤适合的标准。

在去年的第14届中国锦鲤大赛中,郭鹏飞的红白锦鲤获得了55个冠军,还多次在国内锦鲤专业大赛囊括大奖。现在,郭鹏飞的鱼池从16个扩建到28个,鱼尾数达到2000多条,在周边已经小有名气,常常有慕名前来的“鱼友”到他这里来挑选锦鲤。

养殖有了起色,郭鹏飞的鱼池已经初见效益,通过为顾客设计鱼池,配套销售锦鲤,创业一年,前前后后加起来有了30多万元的收入,紧接着就又投入到渔场的二期扩建当中。

钱大都是自己筹措

郭鹏飞坦言,目前单纯通过“鱼友”口碑相传的营销模式太局限,当下最困扰的是没有资金进行品牌推广和营销。“前期鱼池的基础建设投入了50万,用的都是自己的积蓄和家人、朋友的钱,刚获得的收益都用在扩建鱼池、进购鱼苗上,没有多余的钱打品牌。”养殖行业风险较高,自己的公司成立只有一年又找不到担保人,很难从银行贷款。除了青州创业促进会提供的5万元无息创业基金和自己的筹措,几乎没有其它的资金来源。

观赏鱼养殖在南方许多省市都是农业重点扶持项目,但他对本地的政策并不明了。初创期的他把心思花在如何把锦鲤养好上,对政策了解并不多。虽然缺乏政策、资金支持,但郭鹏飞很看好观赏鱼养殖行业的市场潜力,虽然前期基础投入高,但后期附加值,利润也比较高。“鱼苗进购成本相差不多,关键看你怎么养,养得好的锦鲤一只价值上万元。”郭鹏飞说,下一阶段基础开支减少,年收入可能比较可观,到时就能缓解现在的资金困境。

去年,27岁的青州小伙郭鹏飞从法院辞职决定创业,痴迷锦鲤的他搞起观赏鱼的养殖。筹措资金、设计鱼池、从日本引入纯种锦鲤……摸索一年终于把进口锦鲤养得华彩斑斓,多次参加锦鲤大赛囊括冠军。

本报记者 黄广华 高雯



郭鹏飞坚持养从日本引入的纯种锦鲤。

本报记者 黄广华 摄

小微企业期盼“滴灌式”扶持

本报记者 高祥 实习记者 邱明

记者随机调查临沂六家企业发现,他们全部认同融资难是发展初期遇到的最大问题。

临沂鼎鑫工具有限公司法人黄秀光说,银行贷款手续繁琐,放贷较慢,急需资金时指望不上,而担保公司、民间借贷等途径存在融资风险。今年5月份,他的企业给外商定做一批工程机械工具,对方贷款还没有到位,公司账上没有流动资金,急需垫资采购原料和生产。银行短时间放贷无望后,他找到一家担保公司融资,办完了所有手续后对方承诺在两天内就可以放贷20万,收取完两万元的担保,手续等前期费用后,贷款却没有到位,这家担保公司以种种理由推脱,直到现在也没有放贷,并且收取的手续费也不退还。

他说,受骗后又有多个借贷,担保公司给他打电话说可以放贷,像这种只收钱不放贷的情况,他有很多个经商的朋友都碰到过。

采访中,部分企业对政府部门中存在的服务意识不强、政策落实不到位等问题深有感触。六家受访企业中,仅有一家享受过小微企业政策扶持,多数企业法人认为有扶持政策,但不会落到自己头上。某企业法人说,据他了解到的信息看,政府部门往往把见效快、影响大作为扶持选择标准,拿着资金去帮扶已经有一定规模的企业,做锦上添花的活,自己没听说真正有小微企业靠政府扶持解了燃眉之急。

“就像浇地,有政府部门还是采用大水漫灌的方式给小微企业浇水,离出水口近的不缺水,离得远只有看的份。”这位负责人说,对于扶持政策和资金落地,应该严格把控,甚至应该有第三方评估和监督,“用滴灌的方法”,让真正有需要的小微企业得到帮扶。