

双重实惠!齐鲁车展下月亮相

车展低价和购置税减半叠加,车商销量会有新突破

A 4S店优惠没动心 专门等车展

3月9日,记者采访了多位有购车意愿的济南市民,均被告知车型已经选好,就等着车展购车。齐鲁车展组委会工作人员李晓宁告诉本报记者,“到车展买车”早已成为山东车市的消费习惯。

“2015年齐鲁秋季车展调研报告显示,16.1%的受访者在车展上成功订车,高于2014年的7.6%的成交率。在此次车展上,80后成为看车主导人群,占比达到40.7%,90后占到21.2%。”李晓宁说。

韩亮介绍,在齐鲁车展上,增购换购成为主导。调查数据显示,在高新展馆,有增购换购意愿的占到40.2%,有首次购车意愿的达到29.9%;在舜耕展馆,增购换购达到41.5%,首次购车达到27.6%。“不少还是车展回头客,这说明购车人群对于车展非常认可,知道从车展上能享受到真正的优惠。”

据调研报告显示,有购车意向的人群中,80后已成为高端主力购车人群,其中20万以上购车预算比例达到42.1%,70后和90后这一比例分别为28.1%和19.3%。在银行工作的80后李闻告诉记者,“自己房子下来了,想再添一辆车,购车当然会选择车展,优惠幅度很大嘛。”

李闻告诉本报记者,去年10月下旬,李闻决定购买大众速腾1.6升自动舒适版。“东边、西边的4S店我都跑了,从最开始优惠8000元,到最后优惠13000元,我都没有动心,感觉车展应该更便宜,因为同事有不少从车展购买的,让我等车展。”

据齐鲁车展组委会介绍,此次车展则是1.6升及以下乘用车购置税减半政策实施后的山东首次大型车展。

2016年4月7日至10日齐鲁春季车展将在济南举行。据悉,此次车展是1.6升及以下乘用车购置税减半政策实施后山东首次大型车展。据调研报告显示,最受购车者欢迎的优惠政策是免购置税和保险,占比高达43.1%,齐鲁车展组委会负责人韩亮称,齐鲁车展一直是山东车市价格洼地,加之新政策优惠,1.6升及以下乘用车销量有望有新的突破。

本报记者 刘帅



2015春季齐鲁车展,靓车靓模夺人眼球。(资料片) 本报记者 周青先 摄

B 一年两次机会,千万别错过

2015年车市遇冷。据2015年齐鲁秋季车展调研报告显示,受访者认为汽车市场发展遇冷的主要原因是经济增长放缓,消费者购买力下降。韩亮告诉本报记者,汽车市场遇冷也曾在2008年、2009年遭遇过。

“其实这次是我国第二次实施1.6升及以下排量乘用车购置税减半政策。在2009年,此举曾刺激当年的汽车销售达1362万辆,首次超越美国成为全球销量第一,其中,乘用车销量为1032万辆。”韩亮分析。

“去年秋季车展是在9月,购置税减半的政策是10月实施的。购车者就没有享受到车展低价和购置税减半的双重优惠。其实,我们12月组织一次,但那一次规模比较小,因为在传统意义上,春、秋两次车展才是我们的主打,优惠也最大。”李晓宁告诉本报记者。

据调研报告显示,受访人员最欢迎的优惠政策是免购置税和保险,占比高达43.1%。韩亮分析,购置税减半的政策实施到2016年12月31日,作为山东最大、优惠幅度最大的车展,齐鲁春秋两次车展会给购车者最大实惠,1.6升及以下车

型销量有望实现新的突破。

“我选择1.6升的车型,也是考虑购置税减半。15万的车,能省7500元,相当于我一个月的工资。”李闻说。受访的多位有购车计划的济南市民也告诉本报记者,想享受到车展低价和购置税减半的双重优惠。“一年两次机会,不能错过。”

据悉,齐鲁春季车展将在4月7日至10日在济南举行,地点为济南国际会展中心(合资品牌及自主品牌展区)和济南舜耕国际会展中心(豪华品牌及进口品牌展区)。



傲居济南CBD龙首, 占据燕山立交交通枢纽, 通达全城

坐拥30万㎡醇熟配套, 纳藏亿万繁华

燕子山、燕翅山、鳌角山、千佛山群山环绕, 满目苍翠

经典Art-Deco建筑, 奢华大宅, 为层峰领袖加冕

150 m²燕山豪宅

实景呈现 交房在即

购房即送最高 **10万** 装修基金

暖春特惠 限时抢购

0531 **8819 6666**

开发商: 山东中润置业有限公司 / 规划设计: 美国JY建筑规划设计事务所

营销中心: 二环东路与窑头路交界处东北角



中国世纪财富中心



中国世纪财富中心官方微信

中润合伙人官方微信

本广告为售楼宣传资料, 仅供参考, 不构成正式合同要约, 开发商保留对其中所有细节的最终解释权, 最终以政府有关部门正式批文所核准内容为准。