☆ 齐鲁财金

精准扶贫 中药材保险为药农托底

只有想不到 没有保不到

俗话说,"家有万贯,带毛的不算"、"辛辛苦苦一整年,一夜回到解放前",无论是种植业还是养殖业,成长期长,风险大 - 旦遭遇天灾, 往往血本无归。而现在,"精准扶贫、精准脱贫"已是各级政府部门、各类金融机构十分关注的与群众利益密切 相关的重大民生问题,当然也是我国保险业扶贫工作的主要着力点之一。日前记者获悉,由章丘市扶贫开发办牵头,带领贫困 户以中药材种植为突破点,开展精准扶贫精准脱贫,济南人保章丘支公司专门研究开发了"中药材保险",为章丘市打赢扶贫 攻坚战添砖加万.

保险成农民的定心丸

"政府补贴力度很大,很支 持! 买了保险还能转嫁风险,本 来觉得第一年种中药材心里没 底,没想到市里有这个政策,保 险公司能承保, 我感觉很踏实, 很幸运。 "章丘市圣井街道办的 种植大户毕研文告诉记者。

毕研文是章丘市圣井街道办 的一名普通村民, 今年, 在章丘 市政府组织部推出药材扶贫计划 后, 毕研文成了第一批吃螃蟹的 人。他承包了100多亩土地,用于 种植政府经过实验后推广的丹 参。丹参作为临床常用中药,用 途十分广泛。经过考察统计, 丹 参亩产一般在3000斤左右,按照 往年的市场平均价格, 一亩地收 益在3000-7000元之间,比种植 粮食作物收益要高的多,同时也 比粮食作物更能适应南山区、北 滩区的地理条件。在综合考虑以 上情况后, 毕研文就一头扎进了地 里,抱着土地准备生"金疙瘩"。他 也曾有过顾虑,就是种植业会遭遇 的天灾风险。自从在政府引导下, 人保财险开发推广了中药材保险 后,毕研文的顾虑一下子烟消云 散,创业的劲头十分足。

章丘,以百脉泉著称,南面 环山, 依山傍水, 人杰地灵, 经 济体量在济南县区中一度独占鳌 头。章丘市政府在全面扶持鼓励 当地企业发展的同时, 也对自身 条件较差的南山区、北滩区开展 了精准扶贫计划。去年7月,章丘 市奔赴安徽亳州学习了当地中药 材种植的先进经验,结合章丘南 山区、北滩区的实际情况,进行 了中药材的种植实验及推广。期 间,人保财险在得知情况后,积 极研发相关农业灾害保险险种, 发挥保险保障作用, 为章丘以中 药材种植精准扶贫的计划托底。 人保章丘支公司负责人齐会影在 采访中表示: "服务农民、农 村、农业,能够参与政府扶贫计 划,我们感到十分荣幸。保险业 具有经济补偿基本职能, 在扶贫 工作中, 利用和发挥好农业保险 的作用, 为贫困户生产经营兜 底,我们就可以为精准扶贫搭建 起一道人工屏障。

每亩最高赔付1000元

据了解,之前政策性玉米小 麦保险,1亩地保费15元钱,农民 一般只需要出3元,其他都由各级 政府财政补贴。中药材保险,1亩

地保费70元钱,尽管保费经过物 价部门的审核,保额也提到了 1000元每亩,但会不会有农民觉 得保费高, 掏不起这个钱? 对 此,章丘市扶贫开发办也进行了 明确的分级投保扶贫策略,自2016 年3月份起,符合贫困村贫困户条 件的,全部保费由政府缴纳,非贫 困户的种植户,政府也会根据具体 情况有不同程度的补贴。

问及保费高不高,觉得值不 毕研文坚定地说: "值,很 值,政府提供技术指导,受了灾 有保险公司, 我就安心管种植就 行,这钱花得很值!

该公司分管农险的王卫海告 诉记者: "中药材保险每亩保费 70元,在保险期间内,如果因为 旱灾、暴风雨、雪灾等自然灾 害,以及病虫害直接查勘理赔, 最高每亩可赔付1000元。"目前 来看, 农民投保的积极性很高。 "这与章丘市政府有力的财政补

贴有关系,"王卫海告诉记者。 据了解,为保障中药材扶贫 计划的顺利实施,章丘市政府先 后出台了《关于深化支部"一加 三"推进中药材脱贫的实施方 案》、《关于深化农村三大工程 推进中药材产业发展的意见》、

《关于统筹用好中药材产业发展

财政专项资金的建议说明》等配 套支持措施,以"优化农业结 构、培育药材产业、引领农村经济、增加农民收益"为目标,明 确提出由财政出资为中药材种植 提供保险资金, 打消种植户的后 顾之忧, 充分调动广大农民朋友 对中药材种植的积极性。"贫困 村贫困户保费全由政府财政承 担,非贫困户的政府根据具体情 况也有不同程度的补贴,这就让 很多家庭条件不好的农民可以放 开手脚,不用瞻前顾后了。 卫海表示。

在章丘市政府的支持下,中 药材保险推广得十分顺利。2月15 日,章丘人保签出全省第一单, 首单承保100亩。截至目前,已经 累计实现承保700多亩, 为农民提 供保险保障70多万元。从某种意 义上来说,中药材保险的签单实 现了政府、农户多年来对中药材

种植风险保障的夙愿, 开辟了中 药材种植保险的先河。

未来将开展育肥猪保险

记者接触保险多年,有多位 业内人士都曾告诉记者,农业保险 是财产保险公司最没"赚头"的业 务,保费低,风险大。为什么人保财 险还"舍本吆喝"呢?章丘支公司分 管农业险的经理王卫海肯定地说: '我觉得,农业保险是最接地气的 保险,我们很高兴能为广大农民解 决农资成本的保障,解决他们靠天 吃饭的无奈。"

据他介绍,下一步在无害化 处理工厂建成后,人保财险章丘 支公司还将开展能繁母猪保险和 育肥猪农业保险, 为广大农民朋 友提供更为全面的保障。

(财金记者 季静静 通讯员



光大银行推出Apple Pay 为用户提供简单、安全和私密的支付方式

3月17日,中国光大银行宣 布该行面向客户的快速、安全 支付方式——Apple Pay现已正 式上线。

安全性和私密性是Apple Pay的核心所在。用户添加信用 卡或借记卡时,实际的卡号既不 存储在设备上,也不存储在Apple 的服务器上,系统会分配一个唯 一的Device Account Number(设 备账号),用户可以对该账号进行 加密,并以安全的方式将其存储

在设备上的Secure Element(安全 芯片)中。每次交易都使用一次性 的唯一动态安全码进行授权。 Apple公司介绍:通过Apple带来 的业界领先的安全技术,用户很 快就可以体会到个人信息、交易 资料及信用卡和借记卡信息受到 保护的种种好处。在app中通过 Apple Pay在线购物,不必手动填 写冗长的账户表单,也无需反复 输入送货和账单信息。

除了简单、安全、私密地进行

快速无卡支付,Apple Pay还可以 直接在ATM机上取现,在光大银 行ATM机上选择"非接IC卡",点 击完成安全确认后,进入"金融账户"后选择"取款",然后就进入 刷手机的环节。按照上述界面 提示的要求,将手机放在ATM 机的"IC卡感应区",输入所需 金额,选择是否打印凭条后,输 入自己的银行卡密码,ATM机 会提醒你再度将手机放在读卡 器上,感应完成后,你就可以取

走你的现金了。

据悉,互联网时代背景下,光 大银行提出在四个领域有所突 破:"互联网+生活",即消费金融; "互联网+生产",即产业金融;"互 联网+开放",即普惠金融;"互联 网+移动",即移动金融。Apple Pay的推出,正是光大银行与移 动金融充分融合的成果和表现。

Bank 中国光大银行

券商去年投入维稳资金约相当于净利的九成

浮亏多在5%以内

截至目前,已经有8家上市券 商披露了2015年年报。作为去年 维稳市场主力的券商在年报中曝 光了更多细节,参与维稳市场的 资金当期损益并没有计入利润。

此前,市场普遍预期券商维 稳市场所投入的资金浮亏超过 10% 加剧了对券商今年业绩的 悲观预期。然而,从已经披露年报 的8家券商来看,截至2015年年 底,可供出售金融资产区间公允 价值变动损益普遍在-5%以内, 远好于此前市场预期。

上周末,广发证券和国金证券 也先后公布了2015年年报。招商证 券、光大证券、西南证券、太平洋证 券、东方证券、东兴证券、广 和国金证券2015年的净利润分别 为109亿元、76.42亿元、35.45亿元、 11.33亿元、73.25亿元、20.44亿元、 132.01亿元和23.6亿元,8家券商 2015年净利润合计为481.5亿元。与 此同时,2015年年报还显示, 去年上 述8家券商维稳市场所投入的资金 分别是92.87亿元、58.6亿元、36.07 亿元、14亿元、64.61亿元、25.3亿 元、138.64亿元和31.47亿元,8家券

商合计动用的救市资金达462.56亿

元,相当于其净利润的96.06%。 此外,根据各家券商的年报 信息透露,券商维稳市场所投入 的资金不由券商的自营盘操作, 而是由证金公司统一成立基金专 户进行投资管理。根据相关合约, **久家证券公司按投资比例分**扣投 资风险分享投资收益。 (吕江涛)

治理销售误导 银行要进行录像、录音 买理财将标配"双录"

配。以后老百姓在商业银行购买 理财产品的时候,银行要进行录 像、录音。近日,银监会主席尚 福林表示,2016年年底之前,要 求主要的、有条件的商业银行 要全面推行理财产品"双录" 这将加强银行投资产品的全过 程管理,更好地治理销售误导 问题,也有利于提高消费者的风 险意识。

银监会主席尚福林表示, 2015年银监会已在北京、上海、广 东、江西等省市开展了"双录"试 点工作,取得了良好效果。为保护 消费者权益,今年年底前,银监会

要全面推开理财产品"双录"

所谓理财产品"双录",即对 高风险理财产品、其他代销产品 销售过程进行录音录像同步监 控。尚福林表示,除部分确实有 实施困难的农合机构、村镇银行 等小型机构外,其他开展理财产 品和代销产品销售的银行业金 融机构网点均应实现自有理财 产品与代销产品销售过程同步 录音录像。

在此前的"双录"试点地区, 当地银监局会要求银行制定录音 录像标准,标准一般必须涵盖6个 要素,即产品名称、编号、期限等 关键要素,产品主要风险,产品匹 配度,客户权益须知,客户对上述 内容的确认语句,以及销售人员 的销售合规承诺。

近年来,老百姓在购买理财 产品时,存款变保险、理财变保 险、银行工作人员宣称低风险实 际售卖高风险产品的现象时有 发生。甚至有市民在银行工作人 员指导下购买了信托产品,结果 无法兑付,最后才发现该款产品 并不是银行产品或者银行代销 产品,而是第三方理财机构的产 品,出现"飞单"情况。银行的工 作人员获得了高额佣金提成,而 投资者"血本无归"。

尚福林称,"双录"可以加强 银行投资产品的全过程管理,更 好地治理销售误导问题,也有利 于提高消费者的风险意识。销售 人员按照程序、规定介绍银行的 理财产品,消费者也能够更清楚 地了解产品特性,知晓自己对于 该产品享有的权利,应该承担哪 些风险,如果发生纠纷,也有了处 理的相应依据。

此外,业内分析人士指出,推 行理财产品"双录"的地区,"飞 单"等投诉率的确有所降低,有利 于遏制理财变保险、银行工作人 员宣称低风险实际售卖高风险产 品的现象。 (余雪菲)

浙商银行张长弓: 资本市场为银行带来 巨大商机

在3月22日举办的浙商银行济南 分行"商业银行服务资本市场业务探 索"论坛上, 浙商银行总行副行长张 长弓认为,商业银行面临着转型的压 力与机遇,应该通过创新转型服务实 体经济。

张长弓认为,我国的传统商业银 行正面临着不足与挑战。他指出,传 统商业银行习惯服务于重资产产业 其风控模型是建立在物理资产的抵 质押上。由于互联网加快了我国实体 经济的轻资产化,这使得商业银行有些 不适应。并且"试错"机制、风险补偿手 段的缺乏让商业银行没有"安全屏障", 社会对银行体系的功能有所误解。

不过,张长弓认为,我国的商业 银行同样面临着转型机遇:利率市场 化、资产证券化、人民币国际化等为 商业银行的差异化发展搭建了广阔 平台;实体经济的转型方向愈加清 晰,传统产业的转型升级路线明确; 快速发展的资本市场为银行带来巨 大商机。

据张长弓介绍,近年来浙商银行 在资产市场业务方面做出了思考与 创新,在投贷联动融资服务新模式、不 断完善资本市场业务产品线、搭建服 务于资本形成的新平台等方面进行了 探索与实践,并取得了良好效果。

保险与P2P划清界限 跨界风险已有所显现

近日,部分有合作关系的P2P平 台收到保险公司的通知,此前开展的 账户资金安全险业务已经暂停。关于 保险与P2P平台风险的话题由此再度 引发关注。保监会已经向普通投资者 提示,"保单升级P2P"及可能存在的 非法集资的风险。分析人士认为,目 前,保险与P2P的跨界风险已经有所 显现。投资者在决策前,应当具有风 险意识,充分了解P2P平台的各方面 情况,谨慎参与投资。