



“做一名优秀小记者真不容易!”

本报小记者培训活动圆满收官 近千名小记者畅享“领证时刻”

本报3月23日讯(记者 李孟霏 陈乃彰) 3月19日、20日,本报小记者系列培训活动第三场在大光华国际学校报告厅举办。来自大光华国际学校、沈阳路小学、高区一小、威海九中、大岚寺小学等多所学校的小记者参与培训课程,并现场领证。

“这已经是我参加的第三场培训活动了,三场活动我都来参加。”经区皇冠小学的王博峰说,自己早在第一场活动就领取了小记者证。但为了让自己能够多学到小记者相关的知识,他跟着妈妈已经参加了两场小记者培训活动,“前两场活动已经学到了很多知识,妈妈想让我再来学点新知识。”

在现场,三名专业老师给小记者们上了生动的一课。专业讲师教给孩子们如何做自我介绍,如何正确发音,如何进行正确的礼仪培训。

“我们的祖国是花园,花园的花朵真鲜艳,同学们,你们大声朗读给我听听吧!”老师大声的告诉孩子们要张开嘴,读给她听。读完后,老师告诉孩子们,虽然大家的音调对,但是整个阅读的过程中,没有任何的语音变化,显得非常生硬。随后,老师又用自己的语调给孩子们朗读了一遍,读完后,她问孩子们,是否感觉更好记忆了,更有利于自己消化了。“是!”孩子们大声说。

在专业讲师的讲座之后,

家长们和孩子们若有所思,正在慢慢消化老师的话语。随后,另外两名老师又教给孩子们如何写作,如何更好的做一名小记者,出去采访的时候,应该注意哪些问题。

在场的学生和家长们纷纷记录下老师的课程内容,希望能有所收获。

伴随着老师的讲座,小记者们纷纷领到了自己的记者证。

“我也是有证的人,以后我要经常佩戴着小记者证,出去采访的时候,也有了自己的身份!”大光华国际学校的李一一想说,自己报小记者的目的就是能够多参加相关的活动,扩大自己的视野,而她也希望通过报名小记者活动来锻炼自己与人沟通的能力,更好的锻炼自己。而沈阳路小学的于晴说,她平时很喜欢写小作文,可是经常不知道从哪些方面入手写作,因此感到很被动,希望能通过小记者活动多和老师学习写作,学习更多学习的方法。

至此,本报三场小记者培训活动圆满收官,近千名小记者畅享到了“领证时刻”。

齐鲁晚报小记者团是由齐鲁晚报整合优势资源,以6到18周岁的孩子为主要参与对象,专门为孩子们打造的大型集体互动类活动,旨在调动孩子们观察和记录生活的能力,活动辐射参与孩子的家庭及其所在学校。



小记者们持证“上岗”。

环山小学服务队获荣誉称号

本报3月23日讯(通讯员 于明丽) 近日,文登区环山小学“绿荫之爱”巾帼志愿服务队被威海市妇女联合会授予“威海最美巾帼志愿服务队”荣誉称号。

据了解,“绿荫之爱”巾帼志愿服务队成立于2010年9月,由学校部分女领导和青年

教师30多人组成。服务队的活动内容主要包括每学期两次家长培训,向家长宣传科学教育理念和科学有效的家庭教育方法,普及家教知识;传统节日组织学校的留守儿童举行特色活动。另外,服务队还积极参与文明城市创建、和谐邻里、绿色环

保等公益活动,宣传社会主义核心价值观,中华民族家庭美德和崇德向善观念,让更多的人了解巾帼志愿服务活动,吸引更多的人加入活动中来,更全面、有力、细致地帮助处于弱势的社会群体,达到“助人、自助”的目的。

性价比之最C4世嘉1.6L豪华型购车推荐

相信凭借着简洁大气的造型设计,畅快淋漓的驾驭体验,出类拔萃的节油效果,贴心可靠的智能配置,再配以11.68万(手动)和12.88万(自动)的售价,C4世嘉定能俘获那些“行智有效”的消费者。下面,就跟随

小编,看看究竟它有何不得不选的理由!

C4世嘉的前脸、车身侧面等处使用很简洁的线条勾勒,因此它的整体外观看上去比较简洁耐看。此外,本次提到的这款1.6L豪华版车型还配备了日

间行车灯,采用的是LED光源,不仅美观,在安全性方面也有所帮助。

作为一款全新上市的车型,C4世嘉共计提供了1.6L CVVT、1.2THP以及1.6THP三款动力选择。传动方面,与1.6L豪华版车

型匹配的是5档手动和6速手自一体变速箱。

综合而言,C4世嘉1.6L豪华型基本迎合了国内消费者,特别是家庭用车的需求,可以说没有什么明显的短板。编者认为,这是一款非常具备选择价值的车型。

掘金“十三五”能源规划 农银新能源基金受关注

近日,国家能源局发展规划司何勇健副司长透露,“十三五”能源规划正在紧锣密鼓制定,已形成初稿,出台进入倒计时。在此背景下,新能源概念有望获得市场青睐,投资者可考虑投资一个以新能源投资为导向的基金产品,以获取能源产业红利,例如正在发行的农银新能源基金。

据悉,农银新能源基金将通过积极主动管理,在有效控制风险的前提下,精选新能源及其相关产业的优秀企业进行投资,为投资者追求长期稳定的投资回报。该产品拟任基金经理顾旭俊称,新能源行业覆盖范围广泛,其中投资机会巨大。该基金将于3月25日结束募集,看好新能源产业的投资者目前仍可通过工行等代销机构,农银官方网站进行认购。

华安系保本基金 规模业内最大 华安安禧保本值得关注

证监会新主席首秀给市场释放“定心丸”,加上近期欧洲央行降息、养老金入市,保险资金入市等预期,对于持续疲软的A股而言,或起到积极的作用。据悉,华安安禧保本(A:002398;C:002399)正在发行。WIND数据显示,有“保本专家”之称的华安基金旗下保本基金规模已达234.55亿元,排名全行业第一。而受到投资者持续青睐的背后是其拥有的“三大秘密武器”:优秀的投研团队、特有的CPPI策略小组以及独立的债券评级系统。

WIND数据显示,截至3月16日,华安基金旗下9只保本基金(A/C分开计算)合计规模达到234.55亿元,成为目前业内规模最大的保本军团,华安基金因此也被业内人士称为“保本专家”。正在发行的华安安禧保本也将由保本冠军基金经理郑可成挂帅,目前正受到投资者热捧。

太平人寿“消费者权益保护”系列之“2015最神速”赔案: 36秒收到理赔款 客户体验太平人寿“先赔后核”感觉“超爽”

理赔款36秒到账,这是太平人寿在2015年创下的最快理赔记录,太平人寿的“先赔后核”功能让客户体验超爽。

保险理赔需要多久?一周?三天?是时候告诉你了:36秒!

近日,太平人寿湖北武汉地区的客户刘先生真切地体验了一把理赔的神速。在一次住院医疗理赔中,刘先生的代理人利用IPAD上“理赔通”平台的“先赔后核”模块为其办理,从申请理赔到理赔款转入银行账户,前后仅

用时36秒,令刘先生乐开了花。

“理赔通”是太平人寿2014年上线的智能化移动理赔服务平台,“先赔后核”是“理赔通”重要的核心服务功能之一,即对符合条件的简易理赔案件先行预付理赔款,理赔申请和复核操作则后置完成。

太平人寿介绍,“先赔后核”最大的特点有二:一是代理人深度参与公司服务,领域从销售端延伸到了理赔端。据了解,为了严控服务品质,太平人寿对拥有

“先赔后核”权限资格的代理人把关甚严,仅对钻石级及白金级的优质保险代理人开放。在2015年在册的20余万代理人中,共有3000名代理人获得此权限,可见太平人寿对此项服务风险控制得非常严格。

第二大特点是E化服务实现了理赔的移动办理和在线办理,加快了理赔的速度。客户利用自动理赔平台的移动终端如IPAD等,随时随地申请理赔,不再受时间及网点限制。同时,案

件经系统自动处理完毕后,当即进入理赔转账流程,全天24小时不间断服务,实时到账,实现给付“零等待”。“快速理赔”的背后,是太平人寿对客户诉求的倾听,也是太平人寿对客户权益维护的坚持。

自“先赔后核”功能推出以来,太平人寿共处理了8753件相关案件,累计理赔金额接近900万元,其中2015年有4500余件此类案件,与2014年同期相比实现了稳步增长。(申冠、洪丹)

太平人寿“消费者权益保护”系列之“2015最大额”赔案: 太平人寿2015最大额赔案:475万元背后的信任

2015已经翻篇,太平人寿在交出一年亮丽答卷的同时,对所有理赔给付案例进行了梳理,数据显示2015年最大的一笔理赔案赔付金额为475万余元,发生在成都。

近期,太平人寿2015年大额理赔数据出炉,最大的一笔理赔案赔付475万余元。案件客户谢先生驾车经叙古高速回成都,因车辆失控发生意外,当场身故。太平人寿接到报案后,经第一时间查勘、核定,赔付客户高额身

故保险金475万余元。

赔付金额高是该案例显而易见的特征,在分析案例的过程中,太平人寿发现高赔付的背后是客户对太平人寿的高度认可。据了解,客户谢先生自2009年在太平人寿购买第一张保单后,出于对太平人寿产品、品牌、服务质量的认同,至2014年期间,先后为自己和家人投保了十余张保单,涉及理财、养老、重疾、医疗等多个险种,种类多、价值高,其中谢先生个人的人身保险保

总计高达400余万元。

谢先生家属在收到理赔款后非常激动地表示,太平人寿多年来的优质服务,让他们全家都对公司的产品非常认可,也对保险越来越重视;正是在太平人寿的帮助下,谢先生得以做好家庭保险配置,从而在意外发生时给予家人足够的经济保障。

在太平人寿,这样的客户有很多,他们持续投保,并把家庭人身风险完全托付给太平人寿,体现出客户对保险的认可,更体现

出对太平人寿的信任。

自复业以来,太平人寿始终将“客户利益”放在首位,维护客户保险权益;近年来,又坚持“以客户为中心”,非常重视理赔服务,不断创新服务方式,获得了越来越多客户的认可,成为他们人生规划中的“必选项”。

截至2015年底,太平人寿累计服务客户已超过3500万人次。2015年全年完成理赔给付15万余件,超过100万元以上的大额理赔件数有45件。(席璐、孟群、洪丹)