

小村庄种出多肉神话,年销售额3000万元

海归创业养多肉,一年卖40万

1 村民改种多肉 年收入增十倍

进入仁里庄村内,一座座低矮的大棚映入眼帘,租棚的广告在路口、墙上也随处可见。2012年开始致力于打造的多肉养殖基地,现已初具规模。

李春雨可以算得上仁里庄村第一个“吃螃蟹”的人。早在2014年3月,他便投资建了自家的第一个多肉大棚,并取名“珍雨坊”。那时仁里村多肉养殖的,只有七八家散户。

在此之前,李春雨一直从事蔬菜种植。家里种了12亩圆葱,主要出口日本,每亩的收益2000元左右。算下来,一年也有2.4万元的收益。眼看村里多肉发展得越来越好,他也决定改种多肉。从决定尝试种多肉开始,日子过得并不容易。第一年,一个大棚的多肉并没有给李春雨带来多少收入,一整年下来只有3万元,但投入却远不止这些。

2015年,李春雨继续投资,又增加了六个大棚,面积扩大到2200平,其中五个花棚是满棚。这一年,前期投入终于见到回报,年销售额达30多万元,纯收入20万左右,比以前增加了十倍。就在这两年间,李春雨在市区购买了两套房子,还购置了一辆轿车。

李春雨在仁里庄并不是个案,不少村民早已开始种植多肉。刘兆禄成立了山东山盛花卉有限公司,从2014年7月份开始发展多肉养殖,现在已经有14个大棚,占地100余亩,品种将近1500种。“去年销售额达800万元,今年的目标是2000万元。”目前,山盛花卉已经建立起自己的组培室,正在培育较为名贵的十二卷属。

仁里庄与多肉结缘于2012年,四个多肉养殖户以每亩1500多元的价格,流转了70亩地,一签就是20年。自此,仁里庄逐渐发展成为济南的多肉种植基地。而在此之前,村民大都种些玉米、小麦等粮食。村支书刘兆法说,不少村民还种过樱桃等果树,因为季节性太强,也没有太多收益。

2 大学生创业种多肉 家人从反对到帮忙

在多肉种植大户的影响下,2014年和2015年,仁里庄形成了多肉发展的两个小高峰。现在,多肉养殖发展到50户左右,种植面积扩大到320亩,还吸引了不少年轻大学生,甚至加拿大归来的留学生前来创业,张博诚就是其中之一。

2011年,张博诚从加拿大留学回来,涉足过净化水设备、通信等行业,偶然接触到多肉后,便从原来的公司辞职,全身心投入到多肉养殖中来。

张博诚2014年5月份扎根仁里庄。当时,他只在仁里庄租了大约只有300平米的两个小棚,开始自己养殖多肉植物。到现在,他已经拥有一块十亩半的场地,2个大棚,8个小棚,面积有1000多平方米。仅从2014年5月开始到年底,销售额就有10万元。而到了2015年,全年的销售额达到近40万元,纯收入大概在12万元左右。

邵明星也是其中一员。2012年,邵明星从青岛科技大学毕业,一年后跨界在仁里庄盖起了多肉大棚,并开了一家“小龙多肉”的淘宝店。一直有做花农想法的邵明星,最终选择了多肉来实现自己儿时的梦想。2013年,邵明星不顾家人反对,向亲戚朋友借了七万块钱,当年10月份便签合同租地,开始建房建大棚。从一开始的四亩地,逐渐扩大规模,2015年夏天扩充到12亩半,现在共11个多肉棚,还有3个在建的大棚。“和仁里的租地合同,一下子签到了2032年。”邵明星粗略统计了一下,2014年时销售额有30万元,2015年销量稍微差点,也有20万元。

“去年就把欠的债还清了,我准备继续做下去。”而邵明星的家人,也不再强烈反对他的决定,反而过来帮着照看生意。“光我们家里人忙不过来,还在附近村庄雇了两个阿姨来帮忙。”

位于经十西路附近的仁里庄,是济南最集中的多肉种植基地。自从与多肉结缘,逐渐增加的多肉种植面积,改变了一个村庄的产业结构,直接带动附近闲散劳动力就业近四百人。粗略估计,2015年仁里庄多肉植物销售额达三千万。这不仅吸引了年轻大学生,甚至加拿大归来的留学生前来创业。借着多肉的春风,不少村民的年收入甚至翻了十倍。

文/片 本报记者 张玉岩 王小蒙 实习生 张亚冉



大棚里种植的彩色仙人球,也是多肉的一种。



仁里庄村“老公多肉基地”的吴阿姨,正在给景观棚里的多肉浇水。

3 村里三成劳动力都在忙活着种多肉

近日,记者在山盛花卉的多肉培育大棚中,见到郑女士正把静夜的叶子,一片片整齐地插到土里。在多肉界,这是培育繁殖的必经过程。

从去年6月开始,郑女士就已经在山盛工作了,她每天能拿到65元工钱,中午还管一顿饭。“来这儿工作之前也没别的工作,就是在家干点散活。”郑女士家就在附近的郑庄。

多肉养殖基地渐成规模,对当地带动最大的就是闲散劳动力的就业。“50多户大棚,每户至少得有三四个人打理,还有规模比较大的,雇上四五十人都不成

问题。”村书记刘兆法说,人手大多都是村子里和附近的村民,以30岁到70岁的妇女居多,这部分人原本就是赋闲在家。

不完全统计,村里从事多肉行业的村民,约有300到400人,占到全村劳动力的三分之一左右。而除本村外,还能辐射到周边村落。“女性劳动力每月的收入有2000元左右,男性收入每月3000元,对一个家庭来说,月收入就有5000多元。”而这在以种地为生的附近村庄中,已经算中上水平。

多肉带动的不仅是劳动力的就业,还有土地租赁费的上涨。在2012年之前,仁里庄每亩地的租金只有200多元。多肉

产业发展之后,土地租金短短4年间就上涨了10倍,现在每亩地每年的租金已经上涨到2500元。

“村里即便是自己不种多肉,也会投资建大棚,把大棚转租给多肉养殖户。”从进村开始,乡村水泥路两边,不少大棚边的小屋上都贴着出租大棚的信息。一个不带卷帘和棉被的小棚,每年的租金在1.2万元左右,如果带上卷帘机和棉被,每年的价格能达到1.8万元。

根据村书记刘兆法的粗略估计,去年仁里庄仅有多肉花卉产业的收入,就能达到3000万元。

相关链接

萌物带动庞大产业 花土曾一度卖断货

尽管多肉植物养殖门槛低,但要将其养出肉嘟嘟的萌状,也绝非只是浇浇水、晒晒太阳那般简单。一株株小小的多肉所带动的庞大产业同样惊人。

种植多肉首要就是花土。多肉植物品种各异,不同的品种所需的花土也各不相同。专业养殖花土就有鹿沼土、泥炭、硅藻土等不下20种,这些植料往往价格不菲,且需要配比使用。比如专门育苗用的泥炭土,又叫做基质营养土,批发价300升就要155元。

山东青州经营园艺资材的刘秀云,主要代理丹麦进口的营养土。这种土不仅可作多肉基土,还可用做蝴蝶兰、红掌的种植用土。虽然价格比国产土贵一倍,但可以缩短多肉的生长期,价高的多肉一般多选用此土。“早出贷早赚钱,赶在前面价格更高。”

刘秀云说,每年销售时一般都会比前一年多预备三成的货,但在多肉大规模扩繁的2015年,她家的土曾一度断货俩月,这是她不曾预料到的。“2014年时卖了三万六千袋300升的土,2015年直接翻了番,到五月份就断货了。国外进口也得需要时间,两个月以后补上的货。”

而多肉产业不光是颜值经济,更是一个体验式的经济。多肉互联网维新介绍,一些多肉爱好者更偏向于DIY,自己组盆,微型装饰品也受到多肉粉的青睐。

“多肉植物对于花盆的带动也很大。比如说景德镇,不少做传统花盆的开始改做多肉花盆。”东营爱尚多肉种植基地的负责人孙立强说。多肉植株比较小,要用拇指盆。只要购买多肉,就需花盆,在他看来,多肉花盆市场正旺。

今年,山东山盛花卉有限公司就从宜兴一家紫砂厂,专门定制了一批多肉用盆。“十块钱就能买到一只,订了十几万的货,现在已经卖得差不多了。”负责销售的周元元说。

另外,为把多肉养好,专业点的还要配备补光灯、温度湿度控制器,多肉肥料、用药乃至浇水、移栽工具等,这些都随着多肉走火销售正旺。