

银座股份资产注入方案遭否 茂业系再次“逼宫”鲁商

本报济南3月31日讯(记者 刘相华) 由于第二大股东茂业系的资产注入方案在股东大会上“一票否决到底”,3月31日,银座股份发布公告称,凡是公司大股东山东省商业集团因涉及关联交易而回避表决的议案,全部遭否决,故此公司资产注入计划未能获得2016年第一次临时股东大会审议通过。

截至2016年1月2日,中兆投资持有银座股份5200.09万股,持股比例10%,为公司第二大股东。第一大股东山东商业集团及其一致行动人世贸中心及鲁商物产合计持有股份19743.9万股,约占公司总股本的37.96%。

回查资料,银座股份计划向其法人股东银座商城、山东世贸中心及关联方鲁商集团发行4.73亿股,购买其持有的零售业务相关股权和资产,并计划向山东聚赢产业基金、山东省经济开发投资公司、自然人辛军、公司第一期员工持股计划发行股份募集配套资金12.28亿元。

业内人士认为,银座股份的此次资产重组,正是茂业系的“逼宫”所致。去年,黄茂如指挥中兆系通过二级市场在短短时间内连续吃进5200万股股份,直接挑战山东商业集

团的第一大股东地位,导致银座股份停牌以对,并在4月份抛出了重组预案,后经多次调整,终于推出了上述资产注入计划。

对于这次资本突袭,业界更多的解读是黄茂如要蚕食银座股份的控制权,而不单纯是财务投资。从这次临时股东大会上的表现来看,黄茂如的目的很明确,要的就是控制权。

来自上证报的消息,参加此次股东大会的中兆投资代表共计3人,他们全程保持沉默,并未对公司管理层提出任何问题。不过,对于投出反对票,他们透露,“受电商等冲击,百货行业整体形势不好,需要大的整合。我们认为还有更好的方案。目前零售业实体店仍然是规模经济时代,实体店越多,收益越大。”由此可见,黄茂如不甘心仅仅以财务投资者的身份出现,他目标所指就是上市公司的控制权。

有券商研究员介绍,如果单纯以提升上市公司价值的角度来看,推动此次重组对公司是有利的,“可以大幅提升零售业务的集中度,发挥规模效应和资源整合作用,同时消除潜在同业竞争,减少关联交易,引入员工持股计划也可以提升员工的积极性。”

中兆上演小鱼吃大鱼戏码 LUSHANG 鲁商集团

- 中兆一反发难**
2014年12月24日,银座股份收到中兆投资发来的《简式权益变动报告书》,被告知中兆投资管理有限公司已经连续吃进2600.33万股,达到举牌红线。
- 鲁商反击增持**
鲁商集团立即抛出600万股增持计划以示警告。
- 中兆二反增持**
但攻势凌厉的中兆投资实际控制人黄茂如再次增持2599.7万股,将自己抬进二股东轿子里。
- 鲁商停牌回击**
2015年1月12日,银座股份紧急停牌绝了黄茂如增持打算。3个月后,银座股份拿出了一份重大资产重组预案。
- 股灾搅局资产缩水**
由于股灾的冲击,去年11月份,标的资产在减掉一家公司的股权之后,整个收购资产的预估值缩减为34.20亿元,配套募资调整为不超过14.87亿元,股份发行价格也由此前的每股8.73元调整为每股7.70元。
- 中兆否决反击**
今年3月15日,披露最终版本的议案,收购标的资产作价36.5亿元,配套融资12.3亿元。3月30日,在银座股份2016年第一次临时股东大会上,中兆投资一票否决。

本报记者 刘相华

山东能源挂牌新三板

本报济南3月31日讯(本报记者 刘相华) 济南市金融办的消息,3月23日,山东泰维能源股份有限公司在新三板挂牌。据悉,这是山东省天然气行业首家在新三板挂牌的企业。

目前,山东能源CNG加气站约占整个山东地区CNG加气站数量的1.8%。近年来,山东能源的经营业绩并不尽如人意,陷入增收不增利的局面。

采购来源单一和客户分散或许是山东能源未来发展继续解决的问题。另外,“没有稳定的大客户支持,这是公司未来发展的短板,也是急需解决的问题。”有业内人士如此分析。

高原牛羊肉进军山东

本报济南3月31日讯(记者 朱洪雷) 近日,青海省海北藏族自治州(简称海北州)人民政府在济南举办海北牛羊肉等毛色农产品推介会。有12家山东超市与海北州牛羊企业初步达成供货协议。这意味着,我省居民将有机会品尝到青藏高原原放牧的优质牛羊肉产品。

在海北州,牛羊肉价格在20元到30元之间,价格要低于山东市场上的牛羊肉价格。海北州农牧局副局长赵洪山表示,如果能够与山东省企业实现产销对接,在冬天,海北州牛羊肉用车辆运输,一斤的成本在5毛钱,在夏天,牛羊肉航运,一斤的运输成本3元钱,到达山东后,海北州牛羊肉的价格也不会比本地牛羊肉高多少,山东人能够吃到美味的海北州冷鲜牛羊肉。

我国发起全球首个能源国际组织 首批80家会员构建全球能源互联网体系

本报济南3月31日讯(记者 李虎) 3月30日至31日,2016全球能源互联网大会在北京举行。会上,由中国国家电网公司发起的全球能源互联网发展合作组织正式揭牌成立。这是我国在能源领域发起成立的首个国际组织,标志着全球能源互联网由理念迈向了共同行动。

大会共安排能源发展战略政策与经济、特高压与电网互联、储能技术及应用、新能源与可再生能源发展、智能电网技术与实践、电能替代与电动汽车等6个分论坛。中国国家电网公司董事长刘振亚致欢迎辞,并作题为“构建全球能源互联网,走向人类可持续发展新

时代”的主旨演讲。

刘振亚认为,世界能源发展面临资源紧张、环境污染、气候变化三大挑战,根本出路是建立安全、清洁、永续供应的能源保障体系,就是构建全球能源互联网。全球能源互联网是“智能电网+特高压电网+清洁能源”,是永续供应、绿色低碳、经济高效、开放共享的能源系统,能够以清洁和绿色方式满足全球电力需求,是实现人类可持续发展的必由之路,具有巨大的经济、社会、环境综合效益。

我国著名经济学家、北京大学光华管理学院名誉院长厉以宁教授认为,全球能源互联网为发展低碳经济、实现能源

变革转型提供了切实可行的系统性解决方案。建设中国能源互联网将成为推动供给侧结构性改革,培育壮大新动能,加快发展新的重要抓手,既利当前又利长远。

会上,由中国国家电网公司独家发起成立了全球能源互联网发展合作组织,这是中国在能源领域发起成立的首个国际组织,以“推动构建全球能源互联网,以清洁和绿色方式满足全球电力需求”为宗旨,以理念传播、规划研究、技术创新、沟通交流、项目合作为重点,着力打造共商、共建、共享、共赢的全球能源互联网发展合作平台。

首批会员80家,来自亚

洲、欧洲、非洲、美洲和大洋洲等五大洲国家,包括2名个人会员、10家社会团体、10家研究机构与院校、58家企业(其中世界500强企业22家),覆盖能源、电力、科技、环保、金融等领域,具有广泛性和代表性。合作组织的成立,标志着全球能源互联网进入全面发展的新阶段。

大会还发表了《全球能源互联网发展合作宣言》,提出明确发展方向、搭建组织平台、加强理念传播、开展规划研究、推动技术创新、强化沟通交流、推进项目合作、共创美好未来等八点倡议,表达了全体与会代表致力于推动全球能源互联网创新发展、促进世界能源转型和人类可持续发展的共同心愿。

四万贫困户获免费“小粮仓”

本报济南3月31日讯(记者 韩笑 通讯员 严文达 季正亚) 近日,山东省财政安排补助资金1200万元,为符合条件的4万多贫困户免费发放科学储粮示范仓。记者了解到,自今年起,农户科学储粮补助资金全部用于贫困村和贫困户科学储粮工作,配发小粮仓所需资金全额由政府承担,农户不再缴纳差价。

农户科学储粮示范仓为彩钢板组合仓,一次储存粮食2000斤以上,使用期限15年以上。每口示范仓每年减少粮食损失100斤左右,按采购价格300元左右计算,今年共可为贫困户配置科学储粮示范仓4万个。

省财政会同粮食部门力争3年内将政策惠及全部有科学储粮意愿的贫困村。自愿参与科学储粮政策的贫困户,家庭常年储粮数量应在2000斤以上,并与县级粮食部门签订协议,承诺5年内不转让或变卖粮仓。

建行龙卡“购车分期付款”让你轻松购车

优惠车型高达百种,首付最低至20%

4月7日至10日,2016年齐鲁春季车展将在济南举行,建设银行山东省分行签约成为本届车展唯一指定合作银行。据了解,本届车展上,建设银行山东省分行将联手众多汽车厂商,大力推广“龙卡信用卡购车分期付款业务”。

建行山东省分行信用卡部负责人介绍,只要是建行龙卡信用卡持卡用户,看齐鲁车展的同时,就可以享受购车申请最长期限48个月,且0利息、0或低手续费等等优惠。即便不是建行用户,在车展现场也可以快速办理建行龙卡信用卡。

该负责人说,建行龙卡“购车分期付款”,是建行联合汽车厂商推出的一项惠民业务,汽车厂商为建行龙卡购车分期的申请客户提供贷款贴息,真正帮助广大用户实现了自己的有车梦。目前,建行龙卡分期购车业务已经和28个汽车品牌达成合作,合作车型更是高达数百种之多,基本涵盖目前汽车市场销售主流。有了建行龙卡分期购车业务,用户可以在合作品牌与车型中自由选择,还可以享受长达48期的还款期限和最低“0”的优惠费率。

据了解,龙卡信用卡汽车分

期付款业务只要持卡人无不良信用记录,信用卡卡情况良好,有基本稳定的收入来源就可办理。而办理龙卡信用卡汽车分期付款业务的手续同样也是十分便捷,提交申请材料后,2-3个工作日即可审批完毕,并刷卡提车。而没有龙卡信用卡的客户则可以在申请龙卡信用卡的同时进行汽车分期付款业务的申请,大约7个工作日即可完成审批。

建设银行是国内率先推出信用卡分期付款购车业务的国有上市银行,积累了丰富的经验,产品设计完善。该行的“龙卡

购车分期付款”更是以部分车型“0利息、0手续费”等特点得到了众多购车消费者的喜爱。与传统车贷业务不同,龙卡购车分期业务无需客户承担贷款利息,并通过引入合作厂商补贴,承担全部或部分贷款手续费的方式,从而让利客户,降低消费信贷的成本,真正兑现了对客户“低(零)手续费”的信贷承诺,并帮助他们提前实现了购车梦。

据了解,建行龙卡“购车分期付款”业务合作品牌有进口铃木、北京汽车、长安铃木、广汽菲克、吉利、广汽本田、陆风汽车、上海大众、斯柯达、一汽大众、一

汽奥迪、通用别克、北京现代、斯巴鲁、东风悦达起亚、东风悦达起亚、纳智捷、东风本田、长安马自达、东风风神、一汽丰田、一汽马自达、一汽轿车、一汽红旗、奇瑞汽车、东风日产、广汽丰田等众多汽车品牌。数百款车型任用户选择,首付最低至20%,最多可分48期还款。80款以上车型12期分期付款享受0费率优惠。

建行龙卡分期购车合作品牌多,车型广,满足不同用户的需求,并且强强合作,重磅联手,推出超强优惠措施,将实惠留给用户,方便留给用户。详情请咨询建行各网点。