

## 济宁高新区搭建金融服务实体经济通道和平台

# “两金行动”解企业燃眉之急

本报记者 于伟

针对企业的融资难题,济宁高新区启动“两金行动”。其中,金水行动通过财政贴息、风险计提等方式加强与金融机构合作,设立股权基金;金暖行动,通过国有公司为产业发展注资,释放企业流动资金。“两金行动”搭建起金融服务实体经济的通道和平台,解了企业燃眉之急。

“两金”行动解了企业的燃眉之急。



## 教师招考缴费 还剩两天时间

本报济宁4月12日讯(记者 于伟) 济宁高新区今年计划招聘教师104名(教育类),网上已报名的考生别忘了缴费,缴费截止时间为4月14日16时。

济宁高新区今年计划招聘教师104名,其中高中教师10名、初中教师32名、小学教师62名。报名采取统一时间,网上报名、网上初审、网上查询、网上缴费的方式进行。

网上已报名的考生抓紧缴费,缴费截止时间为4月14日16时。同时,别忘了打印准考证,打印时间为5月3日14时—5月7日14时30分。

笔试采取统一考试、统一标准、统一阅卷的方式进行,教育类笔试时间:5月7日14时至16时30分。

## 有了流动资金,企业马力更足

济宁市无界科技有限公司是一家国家级高新技术企业,专注于锂离子电池正极材料的研发、生产和销售。企业技术实力强,行业发展前景好,产品供不应求,却曾因流动资金短缺,让企业不敢接单。

“上游购买原材料要货到付款,可下游客户回款慢,账期对不上,造成流动资金匮乏,企业当时只能开工一半。”

济宁无界科技有限公司副总经理孙海荣说,新能源汽车行业属新兴行业,2015年仍保持了30%—40%的增长速度,企业生产的产品供不应求,却因短暂流动资金跟不上,只能维持生产,眼看着订单流失。

为盘活存量资产,解企业融资难题,高新区启动金暖行动,无界公司成为首批受益者,这是济宁高新区“两金行

动”中的其中一项,即通过国有企业为产业发展注资,建立企业厂房、土地等固定资产置换资金方案,释放企业流动资金,规模在10亿元左右。

“从签约到资金发放,前后还不到半月时间,资金一到位,企业就开足马力生产,产品量至少增长了三分之一。”孙海荣说,企业恢复正常生产,及时维系住了老客户,保

住了市场份额。

“融资难,融资贵,这是困扰企业的难题,尤其作为民营企业融资比较难,也很吃力,这次政府出招来为企业拓融资渠道,解了企业的燃眉之急。”孙海荣说,金暖行动不仅盘活了企业固定资产,还在科研投入、新产品推广等方面有配套扶持政策,让企业发展的底气更足。

## 系列帮扶措施,给企业减包袱

“对一些中型企业来说,企业有很好发展前景,可建厂房拿土地,前期投资大,在生产环节中,或许就存在流动资金短缺难题。”山东经达科技发展有限公司负责人说,高新区启动金暖行动,由国企通过购买房产及地产形式注入资金,与企业约定返租、回购条件,盘活存量资产,也满

足了企业短期资金需求。

目前,金暖行动已惠及高新区3家企业,涵盖生物医药、商贸流动以及新能源汽车行业。在研发团队引进、新产品市场推广以及研发投入等方面,还将有一系列配套措施,为企业提供全方位服务支持。

此外,高新区还启动了

“金水行动”,创新股权性融资金融产品,通过财政贴息、风险计提等方式加强与金融机构合作,向企业提供产业发展基金支持,规模在20亿元左右,面向高新区的“吟龙计划”及“共生计划”名单内的36家企业。

“两金行动,面向吟龙计划及共生计划名单内企业,这

些企业具有成长性好、市场潜力大、支撑带动能力强特征。”2016年,高新区还将继续实施“共生”、“吟龙”两项计划,优先兑现各种支持政策,优先申报上级和高新区各项扶持政策,优先配置土地等政府公共资源,全力壮大一批优势企业,把培育区内的企业放在重中之重。

## 高新村镇银行 黄屯支行开业

本报济宁4月12日讯(记者 于伟) 6日,济宁高新村镇银行黄屯支行开业,这是高新区设立的第4家支行,第5个营业网点,辖区内5个街道实现全覆盖。

黄屯支行作为济宁高新村镇银行在高新区设立的第4家支行,将充分运用自身的优势,为黄屯支行提供资金、智力、技术支持,促进黄屯支行持续健康发展。同时,在高新区设立惠农金融便利店,服务“三农”,让广大农民朋友足不出村即可享受普惠金融服务,以此为纽带,扩展与济宁高新区的合作领域,共谋互惠发展。

围绕济宁市和高新区的产业特色,济宁高新村镇银行将努力打造中小企业最信赖的银行、居民最贴心的银行、“三农”服务最具特色的银行。黄屯支行是济宁高新村镇银行在高新区设立的第4家支行,也是第5家营业网点,标志着该行网点布局进一步完善,服务半径进一步扩大,服务区域经济社会发展的能力业得到进一步提升。

济宁高新村镇银行总部位于济宁高新区,成立于2012年,现辖总行营业部、王因支行、柳行支行、接庄支行、黄屯支行5个营业网点。成立4年以来,坚持“立足地方经济、支持中小企业、服务广大市民”的市场定位,各方面业务都得到迅速发展。截至2015年12月底,存款余额为6亿元,贷款余额为4.6亿元,实现净利润1590万元。

## 如意毛纺合作大会集中推介“如意创造”

# 聚力共赢,近距离感受科技如意

本报济宁4月12日讯(记者 马辉) 9日,“聚力·共赢”——山东如意毛纺产业集团第二届合作商大会在济宁华丽再启,来自全国各地的品牌商、代理商、供应商、技术合作伙伴等共计300余人见证了“如意创造”的魅力。

如意集团总裁、毛纺产业集团董事长邱栋详细介绍了如意的生产经营及近几年的转型发展情况,向与会人员展现了一个有梦想、能坚守、敢担当的科技化、高端化、国际化、品牌化如意。

当日,如意LORO CADINI(劳尔·卡迪尼)全流程、个性化定制对外集中发布。如意开发的时尚功能面料和服装新品也一并发布。一个个“如意创造”轮番上演,引起各

位瞩目。与会人员还兴致勃勃地走进如意产品展厅,仔细观察企业最新研制的时尚功能产品,在现场视频演示和专业技术人员解说中,近距离感受科技纺织的无限魅力,享受了一场科技与时尚相互交融的视觉盛宴。

在研讨交流中,围绕互联网+智能制造+个性化定制,与会人员就持续深化合作,构建“你中有我,我中有你”的战略伙伴关系,打造协同创新、互惠互利、共有共享的命运共同体进行专题讨论及友好洽谈,并达成诸多共识及合作意向。

据悉,本次大会如意毛纺共推出巅峰极致、科技功能、时尚职场、商旅休闲、婚庆定制、学生装共计六大系列,数百款面料、服装新品。



与会代表参观如意展厅。 本报记者 张晓科 摄