



破解烟台财富密码,提供专业理财建议

商业车险改革后 私家车主该如何购买车险?

本报记者 李园园 通讯员 王乐

2015年6月,山东省被选为商业车险改革试点省份。那么面对新的商业车险政策,私家车主们如何为爱车选购保险呢?近日,烟台保监局、市保险行业协会联合发布《机动车保险十告知》,帮助港城私家车主更好地购买和使用保险。

单保交强险远远不够 需商业险来完善保障

交强险是国家法律规定必须投保的《机动车交通事故责任强制保险》,未按规定投保交强险的机动车不得上路。

交强险的责任是由保险公司对被保险机动车发生道路交通事故造成第三者人身伤亡和财产损失,在责任限额内予以赔偿。责任限额分为有责赔付和无责赔付:有责死亡伤残赔偿限额110000元、医疗费用

赔偿限额10000元、财产损失赔偿限额2000元;无责死亡伤残赔偿限额11000元、医疗费用赔偿限额1000元、无责财产损失赔偿限额为100元。

有的车主只购买交强险。一旦发生伤人事故,保障额度与损失额度往往相差甚远,而且自己的车损人伤需自己承担,风险极大,所以,必须投保一定数额的商业险作为补充。

商业车险改革后出险多保费就高

2015年6月1日起实行的商业车险改革,采用无赔款优待系数,使安全行驶无赔款的车主续保保费大幅下降,出险车主的续保保费则随出险次数的增多相应提高。无赔款优待系数是根据客户投保的车辆上一年或上几年的出险情况进行浮动费率的系数,通过全国车险信息平台统一查询使用。上年不出险0.85,连续2年不出险0.7,连续3年不出险0.6;新车、上年出险1次1.0,出险2次1.25,出险3次

1.5,出险4次1.75,出险5次及以上2.0。

另外,影响车险保费高低的因素很多,比如投保的基本险、附加险种类多少,各项险种保额高低、连续安全无赔款年数、上年度出险次数、保费优惠因素使用项目以及车型零整比高低等。因此,在购买车险时,不应只看价格高低,而要看保单提供的险种是否齐全,保险金额是否充足,使用的优惠因素是否合理,对车主有什么制约条件,还要看公司的服务承诺。



车的价位相同型不同保费也会差很大

本次商业车险改革引入了车型定价模式,基础保费不再由汽车购置价直接决定,而是与车型安全等级、零整比系数、修理工时费等因素相关。安全等级低、零整

比系数高、修理工时费高的车型,保险费率会有提高。零整比系数即整车所有装车配件的价格总和和整车销售价格的比值。该系数高意味着修车更换零件的价格

高,将直接影响保险价格。因此,市民购车时要查询该车的零整比,咨询保险公司相关的承保规定,防止后续费用造成的经济负担。

一、投保方案供参考

根据对近万名车主投保情况分析,烟台保监局、市保险行业协会认为,以下投保方案最为常见,供车主参考:

全面型:交强险+第三者责任险+车损险+车上人员责任险+盗抢险+玻璃单独破碎险+不

计免赔特约+车身划痕损失险。这种组合适合需要全面保障的车主以及新车新手。

常规型:交强险+第三者责任险+车损险+车上人员责任险+不计免赔特约。这种组合适合有长期固定人员看守的停放场

所的车辆,也适合有一定驾龄、愿意自己承担部分风险的车主。

经济型:交强险+第三者责任险+车损险+不计免赔特约。适合车辆使用较长时间以及驾驶技术娴熟、愿意自己承担大部分风险的车主。

二、小事故手机“解决”,快撤离路畅通

车主在交通高峰时段发生轻微交通事故,不必再等待交通警察和保险查勘员到现场,拿起手机登录“交警e路行”,一站式自动拨打122报警、傻瓜式程序指导现场拍

照,按“上传”键后,事故双方就可快速驾车撤离现场。交警、保险公司根据上传至交警网络平台的报警语音和事故现场图片定责、定损,车主只须在48小时内到快速理赔中

心办理理赔手续即可。目前,快速理赔暂时只支持6:00—20:00内在芝罘区、莱山区、高新区三地发生的无第三者人员伤亡和财产损失,车辆轻微损失仍可继续驾驶的交通事故。

猴年生肖金大戏开锣萌猴宝贝闪亮登场

本次建行金将人们对猴年的美好愿望融入产品设计,此次隆重推出的“建行金·猴年贺岁”系列其中包括金条、金章、对联等多款产品,产品设计精美,文化内涵丰富,聚“投资理财、保值增值、文化典藏”于一体,充分满足了市场需求。

2016猴年新品,即金条

上市后,设计师根据萌猴的卡通形象,推出了系列吊坠猴年黄金产品,Q萌可爱,形象生动。该系列包括:“金猴贺瑞年”、“乖乖猴”、“京剧美猴王”、“智慧猴”、“金猴纳财”、“喜福金猴”,克重为1-10g不等,成色为:Au999;“萌猴贺新春”系列吊坠有的

机灵可爱,有的别致精美,充满了童趣,形象立体饱满;也蕴含着福禄双至,万事如意的吉祥寓意。这些产品均极大丰富了消费者的猴年选择,上市当天,展出柜台前就围满了前来观看询问的消费者。

此次建行金发布的猴年贺岁系列产品立体感强,工艺细

腻上乘,产品形象栩栩如生且蕴含了丰富的文化寓意,表达了祝愿新年丰盛收获、快乐怡年的美好愿景。

感恩父母,祝福儿孙,投资理财,新婚贺禧,就选建行金!现在购买还有多重价格优惠,您还等什么呢?详询95533和各营业网点。

烟台市公众公司协会成立

近日,烟台市公众公司协会成立。据了解,这是全国地市级层面首个公众公司协会,东方电子董事长丁振华当选首届会长。协会由东方电子、渤海轮渡、新潮实业、烟台冰轮、万润股份、南山铝业、同立高科7家公司发起,联合全市上市公司、新三板挂牌及其他非上市公众公司、齐鲁股权等交易市场挂牌企业及拟上市、拟新三板挂牌企业共同筹建。

烟台市资本市场氛围非常活跃,涌现出一大批优良的公众公司,为烟台市公众公司协会诞生奠定基石。据了解,从1996年10月28日烟台第一家上市公司烟台华联(现在的园城黄金)正式登陆资本市场,之后的新潮实业、东方电子、创造山东上市最快的东方海洋……至今,烟台已有上市公司38家,新三板挂牌企业51家,区域股权市场挂牌企业82家。同时,过会待发行企业2家,排队在审、辅导企业8家,新三板在审企业11家。这些公司已成为烟台市金融创新、经济发展的重要力量。

烟台市公众公司协会的成立,搭建起烟台公众公司对内、对外交流合作平台,对于充分发挥烟台市资本市场整体合力,助推全市金融改革创新、经济转型升级发展意义重大。

烟台冰轮净利润 预计下降80%-100%

近日,烟台上市公司一季度报及业绩预告陆续出炉,发布一季度业绩预告称,烟台冰轮预计一季度归属于上市公司股东的净利润比上年同期下降80%-100%。上年同期净利润为4887万元。业绩变动原因主要为报告期公司业务大幅变动主要源于投资收益大幅下降,上年同期公司出售部分可供出售金融资产而本期未有出售。万华化学发布一季度报称,基本每股收益(元)0.21,加权平均净资产收益率(%)3.76。

我国首个保单贷款ABS项目花落太平人寿

我国首个保单质押贷款ABS(资产证券化)项目日前花落太平人寿。3月28日,太平人寿与华泰证券(上海)资产管理有限公司合作发行的“太平人寿保单质押贷款债权支持1号专项计划”,拿到了上海证券交易所无异议函复,产品于3月31日正式成立。该项目

发行规模5亿元,发行期限6个月,优先级预期收益3.8%,评级为AAA级。

带有储蓄性质的人身保险单是投保人的一笔资产,具有现金价值,必要的时候,投保人可以以所持有保单现金价值作为担保,从保险公司获得贷款。这就是所谓的“保单

质押贷款”。截至2015年底,寿险全行业保单质押贷款的规模已经达到2298.6亿元,相比年初增长了27.6%。据了解,对于这样一笔规模庞大且持续增长的存量资产,此前还没有一家公司对其进行过主动管理,太平人寿则是第一家将“被动”的保单质押贷款资产

转换为“主动”投资资产的企业。可以说,该项目无论对证券业还是保险业,都是一次全新的尝试。

此次的ABS项目,不仅是全国首单,更是全球首个保单贷款ABS项目,充分体现了太平的创新能力和投资实力。

工行发力私人银行业务 高净值客户已超过6.2万户

记者从中国工商银行获悉,该行私人银行业务自2008年正式启动以来,紧紧抓住中国财富管理市场快速发展的机遇,积极推动经营转型和服务创新,逐步树立了行业领先地位。截至2015年末,工商银行私人银行服务的高净值客户已超过6.2万户,当年新增近2万户,管理客户资产规模超过1万亿元,多次获得由英国《银行家》《环球金融》《亚洲金融》《财资》等国际专业媒体评出的“中国最佳私人银行”奖项。

据介绍,工银私人银行的

发展经历了两个阶段。第一个阶段从2008年到2013年,这五年以学习借鉴国内外资产管理机构的先进经验为主。从2013年开始,中国高净值人群进入高速增长期,跨越式发展的机会窗口打开,工银私人银行正式开启了“全行办、专家办”的转型之路。短短几年时间,专业服务团队增加到4000人,私人银行服务延伸至除西藏外的境内所有分行。同时,私人银行总部转型为产品中心,积极探索全新的服务管理和业务组织模式。在转型过程

中,工银私人银行从产品销售全面转向产品服务,以客户需要为导向,专注服务的个性化,持续壮大投资管理能力,构建了“Manager of Managers”的MOM投资管理模式,自主管理的理财产品目前已突破8000亿元,满足了客户全市场、全标的、全期限的资产配置需求。

同时,工银私人银行还依托工商银行的全球服务网络,积极提供跨境私人银行服务,使客户资产可以在全球范围内最优配置。

工商银行私人银行部总经理马健向记者表示,最近私人银行发布了“君子偕伙伴同行”的全新品牌主张,表达以伙伴之心伴随中国财富人群成长的态度。他指出:“投融资一体化、境内外一体化、公私一体化仍然是工银私人银行服务的不变之义。我们将坚持不懈建设专家型人才队伍,大零售战略不变,创新发展不变,利用集团优势整合全球资源不变。我们不会局限于国内视野,成为国际一流的私人银行才是工银私人银行的方向。”