

本刊 综合

品牌齐聚齐鲁车展 买车不用东奔西走

买车,当然要选择一款自己中意的,外观、动力、性能、安全一样也不能少。可是,想把分散在济宁各处的4S店跑个遍,估计得“东奔西走”耗费几个周末。就在这个4月,众多买车客户亲临齐鲁车展现场,将你

心仪的爱车“一展打尽”,无论是买合资自主车型,还是在豪车展区一饱眼福,或是要买经济实惠的自主品牌,来齐鲁车展能满足不同消费人群的不同需求,这已经成为近几届车展不变的定律。

抄底价购车 买车告别价格泡沫

现在买啥都得砍砍价,买车更不能含糊。现金直降、原厂礼包、送家具、家电、出国游这些司空见惯的优惠早已见怪不怪,那车展上五花八门的让利手段更加“迷人眼”。当然,热闹归热闹,咱老百姓最看重的还是真金白银的实惠,“底价”才是硬道理。许多消费者质疑过车展上汽车的价格问题,真的到底了吗,还有没有“缩水”的空间?有经历才有发言权,无数在齐鲁车展买车的消费者最明白在车展上享受到的优惠力度是多么巨大。毫无疑问,车展不仅是各大车商推出新车的“迎新大典”,也是对畅销和换代车型冲量的“厮杀大战”,三千台的销量数据足以说明一切。

小编在车展现场留意到,不少读者都是奔着车展现场的优惠来

的,多个汽车品牌全部都推出了专场特惠价格。“平时买车,讨价还价总是少不了,还得麻烦亲戚朋友,看有没有熟人帮忙打个折。一番折腾下来,费时费力,价格上还不一定省得了。”消费者李先生就表示,他就是冲着车展优惠幅度来的。

分析一下,目前各个细分市场在售的主流车型,少则几十款,多则上百款,要在众多的车型里脱颖而出,除了过硬的质量和够知名的品牌,价格自然是消费者选择的关键,车商必定以价冲量,来保证上半年任务的完成。车型锁定之后,消费者还可以在同等品牌的多个4S店之间再三比较,最终为自己争取到最优惠价格。买车就来齐鲁车展,这是经过时间沉淀得出的买车宝典,毋庸置疑。



齐鲁(济宁)春季车展 完美收官 三天成交三千台 再创销售奇迹

4月15日至17日,2016齐鲁(济宁)春季车展在“鸟巢”惊艳亮相。三天时间,数百款畅销车型供观众随意挑选;降价、送礼品等多重优惠活动让购车者享受最低价格,来买车的市民纷纷表示,“来了就赚了”。

科技领先一代 再显王者风范 广汽本田新雅阁(Accord)震撼上市

4月9日,广汽本田新雅阁(Accord)在济宁正式上市,本次推出的汽油版提供2.0L、2.4L两个排量共8款产品,售价16.98-23.78万。搭载Honda全球最高效混合动力系统i-MMD的(Accord)混动版也同时亮相,将于年内加入新雅阁(Accord)产品阵容。

作为雅阁品牌历经9代40年历史的巅峰之作,新雅阁

(Accord)荟萃Honda全球领先科技,以“Exciting H Design”为外型设计理念,搭载全新的“地球梦科技”动力总成,以及多项包括Honda SENSING(安全超感)系统在内的Honda最新科技和智能配置,诠释出“科技让驾驭更尽情”的主题,以全新突破的姿态屹立于国内中高级车市场,为心态年轻、具有创造力和行动力的新

生代社会精英人群带来超乎想象的用车体验。

第九代雅阁(Accord)荟萃Honda全球领先技术,打造出“科技全武装”座驾。此次推出的新雅阁(Accord)再次刷新行业标准,以先进科技为消费者带来新的感动,在外观设计、安全科技、操控乐趣、舒适驾乘四个方面再次实现全面进化。

以新雅阁(Accord)为起点,广汽本田开启加速布局中国市场的全新征程:借助2016年的良好开局,秉持全领域创新变革的“广本智慧”,把握市场与科技变化潮流,持续为消费者提供超越期待的产品与服务,并与具有新思维、新视野的新一代社会中坚力量一起,引领时代潮流,探索无限可能。(施园)

5月1日-3日 金宇汽车展

各品牌汽车、电动汽车
新能源汽车、二手车



<济宁青年>演员海选

汽车/美女/演员梦



金宇汽车汽配城

地址:金宇路与105国道交汇处 电话:2110088