

一出按摩店,就遇上假警察

临沂一男子嫖娼后心虚,被敲诈5000元

临沂男子李某在临沂市河东区一按摩店嫖娼后,遭到三名“警察”查处,李某担心嫖娼的事情败露,就乖乖地交了5000元“罚款”。李某怀疑自己被骗,又担心嫖娼的事情见光,迟迟没有报警。直到一个多月后,李某才鼓起勇气到临沂市公安局河东分局报案。公安部门经过缜密侦查,10天后将犯罪嫌疑人赵某抓获。

文/片 徐升 王晓瑶
陆飞霏

交了钱感觉受骗 一个月后才报案

据临沂市民李某介绍,4月14日晚,他开车回家时,路上经过河东区一家按摩店,在按摩店嫖娼后准备开车回家。刚开出没多久,就被一辆车牌号为鲁QE××××的黑色大众轿车拦了下来。从车上下来一位身穿警服的男子,并向他出示警官证,该男子自称河东公安局的,找他调查情况,并让其上车。

看到警官证的李某,并没有对对方的身份产生怀疑,就跟着这名“民警”上了车。上车后,李某发现车上还有两名男子,其中一名男子声称要对李某进行拘留,并要求李某家人前来交纳罚款,并称“有人举报嫖娼,最低罚款5000元”。

李某不想让家人知道自己嫖娼的事,就想交上罚款了事。然而,李某没有带足现金,只带了银行卡。随后,三名男子将李某带到附近一银行的ATM机取款。李某将5000元现金交给这三名“警察”后,就被赶下了车。

事后,李某觉得这几名“警察”的处理方式存在很大的漏洞,感觉自己被骗了。然而,李某担心嫖娼的事情曝光,

就迟迟没有报警。5月17日,李某终于鼓起勇气到河东公安分局报案。

三个假警察 常在洗头房踩点

接到报案后,刑侦民警根据李某的描述猜测,作案人员选择目标如此准确,应该是专门等候在按摩店、洗头房等一些提供色情服务的场所附近寻找目标。

随后,民警通过调取相关路段的监控发现,嫌疑人的车经常去的几个地点比较固定,通常都是一些有按摩店、洗头房的路段,而嫌疑车到达这些路段后,都会在洗头房附近停留一段时间。

根据前期排查,刑侦民警推断,这伙犯罪嫌疑人实施诈骗肯定是蓄谋已久,是一个冒充警察招摇撞骗的犯罪团伙,而且作案也不仅仅只有这一起。

按照这样的破案思路,河东公安分局刑侦二中队民警会同温泉路派出所民警兵分多路,开始在嫌疑车经常出现的路段蹲守布控。

5月27日下午5时许,经过昼夜蹲守,刑侦民警终于在路上发现了嫌疑车,并暗中跟踪到某居民小区,将犯罪嫌疑人赵某控制,并在其车内发现假警服、假警官证、假牌照、吸毒用具等物品。

赵某对其诈骗的事实供

认不讳,并承认自己有吸毒史。

受害人害怕丢人 宁肯花钱了事

赵某曾在2010年就因假冒警察敲诈他人被公安机关处理,2015年9月刑满出狱。出狱后,他仍不务正业,后来还染上了毒品。为了赚钱买毒品,赵某认识了王二、邢高二人后,重操旧业,假冒警察敲诈勒索。为了方便作案,他们非法购买了三套警服,并且还有警衔和警号,还特意伪造了三本警官证。

河东公安分局刑侦大队民警邵玉山介绍,作案时,三名犯罪嫌疑人通常都是驾车在按摩店、洗头房等可能提供色情服务的小店附近寻找目标。从按摩店、洗头房等场所单独出来的男性就成了他们的作案目标。瞅准了可能接受过色情服务的男性,其中一人便会先上前,亮明“警察”身份以责令受害人前往公安部门配合调查之名诱骗对方上车,然后三人以通知受害人家属、单位相威胁,敲诈勒索钱财。

“受害人羞于被发现有嫖娼等违法行为,宁肯花钱了事也不愿意报警。嫌犯正是抓住了受害人这样的心理。”邵玉山说。

目前,赵某已被依法刑事拘留,王二、邢高正在抓捕。此案正在进一步侦查之中。



犯罪嫌疑人赵某的假警官证。

淡季营销车企瞄准试驾

齐鲁汽车广场万余平专业试驾场地受热捧

本报济南5月31日讯(记者刘帅)5月份,是车市传统销售淡季,而齐鲁汽车广场万余平的试驾场地上,却不断迎来各大车企的试驾活动。日前,在此举办的“观致SUV”试驾品鉴会,吉利博越试驾会广受好评。5月28日,广汽传祺试驾活动在齐鲁汽车广场成功举办,活动现场,三位车手展示了漂移、单边飞行等高难度动作,试驾活动为广汽传祺当场赢得

578单订单。齐鲁汽车广场相关负责人告诉记者,进入销售淡季,多家车企和经销商均以试驾活动来促销,并取得不俗销售业绩。

在试驾现场,三位车手驾驶广汽传祺GA8进行了漂移展示。其中女车手张丹妮的漂移和单边飞行表演引起现场媒体记者和消费者关注。广汽传祺华北大区战区经理廖明恩告诉记者,试驾活动可以将汽车良

好的性能展示给消费者。此言不虚,试驾现场广汽传祺收到订单量578单。

廖明恩介绍,“全国4月乘用车产销比上月分别下降14.4%和13.5%。4月,广汽传祺GS4方能凭借全芯升级的性能一举登上SUV销量排行榜亚军宝座,全系销量超2.8万台,同比劲增227%,增速位于中国品牌第一。”

“试驾活动直观展示车的

性能,给消费者带来最真实的体验。许多消费者当场购车,对于经销商和车企来说,既能取得订单,也能起到宣传作用。”齐鲁汽车广场负责人介绍说。

据介绍,齐鲁汽车生活广场试驾区是目前济南范围内专业的试驾场地,12000平方米的沥青柏油路面能为车辆试驾提供更好的场地条件。“这里靠近市区,交通比较方便,很多车企

愿意来此举办活动。”齐鲁汽车广场负责人还透露,齐鲁汽车生活广场由大众报业集团投资建设,聚集的大量媒体资源,能为活动宣传提供帮助。

济南嘉悦观致公司总经理姚其凯告诉记者,在齐鲁汽车生活广场进行试驾活动,可以充分地展示产品特性给消费者,也利于销售。“该试驾场所配套也比较完善,工作人员训练有素,给我留下深刻印象。”他说。

订单578台 传祺品质赢得销量

——广汽传祺“擎动世界 势不可挡”济南站收官

5月28日,广汽传祺“擎动世界 势不可挡”大型试驾活动收官之战在北京、济南、兰州与哈尔滨四城同步举行,近5000名消费者直击现场。传祺GA8领衔GS4/GA6 235T、GS5 Super等车型现身齐鲁汽车生活广场,为来自济南、淄博、菏泽、聊城等城市的车友,带来单边飞行、极速漂移等震撼体验。在车友最关心的热销嘉年华上,气氛火爆超乎想象。最终斩获订单578台,创造山东地区热销记录。

“擎”动全国32城, GS4领衔传祺家族嗨翻赛道



广汽传祺“擎动世界 势不可挡”大型试驾活动,旨在通过试乘试驾形式让消费者感知传祺车型国际品质。从今年3月份开始,广汽传祺“势不可挡”

席卷全国32座大中城市,将传祺家族越级操控展露无余。

“高端行政商务座驾”传祺GA8接受山东核心媒体与车友的零距离品鉴。试开过GA8的

媒体表示,“其动力输出沉稳线性,给油不会有明显的唐突失礼,循序渐进的调校更加偏向欧洲车风格,燃油经济性更佳。”

传祺山东销量劲增255%, 热销嘉年华获订单578台

2016年3月起,广汽传祺在山东地区销量暴涨,1-4月同比增长255%,更是新增8家经销商,领跑山东车市。为了让消费者轻松入手传祺车型,“势不可挡”济南站GS4 200T/235T最长可享3年期0利率,GA6 235T一年气球贷,日供低至6块6,传祺235T发动机符

合国家购置税减半优惠政策,购买GS4/GA3S/GA6 235T立省一部iPhone6s。

据悉,团购活动进行2小时,斩获订单578台,创造当地热销之最。今年3月起,广汽传祺“擎动世界,势不可挡”启程全国,历时63日,引爆全国32个重点城市消费者的激情,超3万人次亲身体验,斩获订单近1.5万台。“超牛PLUS”传祺GS4 235T单边贴地飞行、GA6极速漂移等超牛车舞表演深入人心,续写“擎”动赛道传奇,已成为消费者喜闻乐见的试驾体验。(庆义)