

## 帮你发现改变未来的种子

齐鲁壹点创途驿站启动仪式举行,首批创业导师畅谈大学生创新创业

“不创新不行,创新慢了也不行。”5月31日,山东省大学生创新创业发展峰会暨齐鲁壹点创途驿站启动仪式在山东师范大学举行。齐鲁壹点创途驿站未来将陆续走进省内各知名高校,与创业大学生分享大众时代的新创业模式。

“总理喊你来创业”,可具体怎么创业?是否还需要一个好导师呢?

5月31日,在齐鲁壹点创途驿站启动仪式上,“双创”成为最强音,山东省教育厅学生就业创业教育咨询中心主任李霞

在发言中说,目前我省高校教师的创新创业教育辅导能力不足,已成为制约高校创新创业教育发展的最大瓶颈,急需校外兼职队伍建设,鼓励高校选聘社会上的知名企业家、风投、技能大师等,到高校兼任创新创业导师。

山东师范大学副校长王少华表示,齐鲁晚报扎根校园,联络业内大咖,组成导师团,推出齐鲁壹点创途驿站项目,恰逢其时,体现主流媒体、企业的社会责任与担当。

“我们希冀,通过齐鲁壹点

创途驿站这个平台,企业家、投资人、行业专家的经验能够得到分享,大学生的创新、创业、就业能力能够得到提升。”活动主办方负责人在接受记者采访时说,齐鲁晚报齐鲁壹点与创途网强强合作,共同启动齐鲁壹点创途驿站项目,目的就是发挥本土信息互动平台的优势,整合省内外各种资源,向大学生提供创业辅导和资源支持,更好地为用户服务,为社会承担责任。

在启动仪式现场,世纪开元电商集团董事长郭志强、山

东工艺美术学院数字艺术与传媒学院院长顾群业等12位企业家与高校界人士代表成为首批受聘导师,创业导师之间就“如何发现改变未来的种子”展开了高端对话。

来自省内八所高校学生创业就业相关部门负责人及300多名大学生参加了这次活动。

齐鲁壹点创途驿站首批创业导师为:世纪开元电商集团董事长郭志强,清华大学EMBA校友会主管惠心,山东工艺美术学院数字艺术与传

媒学院院长顾群业,朗玛峰创投合伙人龚成道,山东海天物联董事长韩逢庆,韩都衣舍电商集团副总裁贾鹏,胜利股份有限公司副总经理孟莲,金泽霖投资常务副总裁李维,海聚创投副总经理王稳稳,中国联通互联网业务中心高晓,山东小蜜蜂信息科技有限公司董事长王至冬,Uber济南市场经理/媒介总监董钊,山东汤南信息科技有限公司总经理张文旭,中世国御文化发展有限公司董事、和君商学合伙人耿静。

# 创新齐鲁·创赢未来

## 山东省大学生创新创业发展峰会暨齐鲁壹点创途驿站启动仪式

2016年5月 中国·济南

主办:齐鲁晚报齐鲁壹点 创途网 山东师范大学



创业导师代表(从左至右:关雪峰、龚成道、李维、贾鹏、顾群业)就“如何发现改变未来的种子”展开了高端对话。

# 想当马云?先从身边找创新

不创新就活不下去,但创新就想要搞个商业模式,做别人没做过的生意?在“日光之下并无新事”的今天,究竟从哪里才能发现价值千金的市场机会?卖炒饼、摊煎饼能否做大?对于大学生这些急需指导的创新创业问题,答案在哪里?

5月31日,在山东省大学生创新创业发展峰会暨齐鲁壹点创途驿站启动仪式上,创业导师之间展开了高端对话,就“如何发现改变未来的种子”交流意见。这或许能给那些想创业却找不到方向、要创业却担心失败的大学生拨开迷雾。

## 顾群业:创新就是整合

自己的未来是啥样?从创业、投资的角度讲,谁都希望成为下一个乔布斯,或者下一个马云。其实追溯到最初创业的时候,谁都不知道自己行不行。因此,怎么创业、创业者自身需要具备什么样的素质,成了首先要考量的一个问题。

“创新”成了各位创业前辈不约而同提到的一个关键词。“不创新就活不下去。”山东工艺美术学院数字艺术与传媒学院院长顾群业一针见血地指出。在他看来,创业虽然艰难,但创新其实挺简单。“日光之下并无新事。”顾群业说,创新其实就是一种整合。

## 贾鹏:身边事中找细节

作为韩都衣舍电商集团的副总裁,贾鹏则乐于用自己企业发展的实例来讲明这个道理。

“我们是在互联网上销售产品的公司,做过母婴、汽车等非服装类的用品。”贾鹏说,这一圈产品做下来,才发现了女装的市场。即便在女装做得很成熟以后,他们也没停止突破,继续在服饰领域开疆拓土,做起男装和童装。

贾鹏坦言,他们在自己做

孵化基地的过程中,并没有发现很好的大学生项目,症结或许就在很多大学生一谈创新创业就想要搞个商业模式。其实很难,反而不如进一步熟悉周围的事物或行业,从中发现细节。

## 李维:守正出奇成大树

在高端对话过程中,金泽霖投资常务副总裁李维分享了自己不久前拍过的一个视频,恰好就叫做“种子的故事”。一颗种子生根发芽,经过风霜雪雨,最终有的倒下了,有的成为参天大树。“抱着创新创业目的的大学生,内心肯定也有这样一颗种子。”李维说,这颗种子如何能够生根发芽,挺立成为参天大树,撑起一方绿荫,最终取决于能否厚积薄发、守正出奇。在他看来,“守正”是基础,“出奇”就是指的创新。

## 龚成道:核心是实践

找到了改变未来的种子,也知道需要具备的要素,那么接下来就是实施了。

朗玛峰创投合伙人龚成道告诫大学生创业者,创新最核心的东西不是别的,就是脚踏实地的实践。这也是大学生创业过程中最欠缺的东西。

他举例说,此前周黑鸭曾获得1.5亿元人民币融资。“做

鸭脖子有很难的东西吗?任何一个学生喜欢做饭,天天煮鸭脖子煮一年也能很好吃。”龚成道向在座的大学生抛出这样一个虽然简单但值得深思的问题。随即他对此做出了阐释,其中的成功其实还是要取决于实践是否深入,因为身边有无数的机会,每一个机会都足以改变人生。

“目标定低点,模式简单点。”龚成道总结。创业过程中目标高到无法达到不是个好事,只要每一步都是踏踏实实的,即使是卖炒饼或者摊杂粮煎饼也不是问题。

## 关雪峰:快点试错

作为主持人,中关村移动互联网产业联盟秘书长关雪峰直言不讳表达了自己的观点。“你们要快点试错。”关雪峰说,尽管很多人认为大学生创业不靠谱,但大学生更具有承受失败的资本。

“第一次失败先通过产品把想法变成现实;第二次看产品能不能用,思考为什么不能用;第三次就要看有没有人为产品买单了。”关雪峰说。

经历过这三次失败,大学生就蜕变成了合格创业者。有创业意愿的年轻人,还是要把想法投入到实践当中去,接受实践的检验。

## 郭志强:要在一个小市场里做大做强



创业导师郭志强分享创业经历。本报记者 王鸿光 摄

5月31日,在山东省大学生创新创业发展峰会上,齐鲁壹点创途驿站导师、世纪开元电商集团董事长郭志强分享了他20多年的创业经历,让台下数百位同学了解到了与课本上完全不同的创业思路。

“大家创业时都想着做一些别人没做过的事,但就我发现,绝大部分到最后都死光了。”在郭志强的这番话后,关于是否开一个洗照片店就能创业成功的话题在山东省大学生创新创业发展峰会上引发热议。

2001年,郭志强从一家照片冲印实体店做起,到了2008年开了第一家线上服务

店,如今他的网上冲印平台拥有了500万线上用户与20万图片设计师,成了网上冲印市场的业内第一。“我就是个洗照片的”也能成功么?郭志强认为,成功的关键并非在“红海”与“蓝海”,而在于能否把企业做大。

对于“垄断”一词,郭志强解释说,所谓市场垄断,其实是要把企业的服务做到独家。大的市场可能没法给予创业者这样的机会,“在一个小市场里做大,获得一些垄断力,获得一些垄断利润,然后才能扩大企业。所以从这个角度讲,希望大家可以从小的市场做起。”郭志强说。