

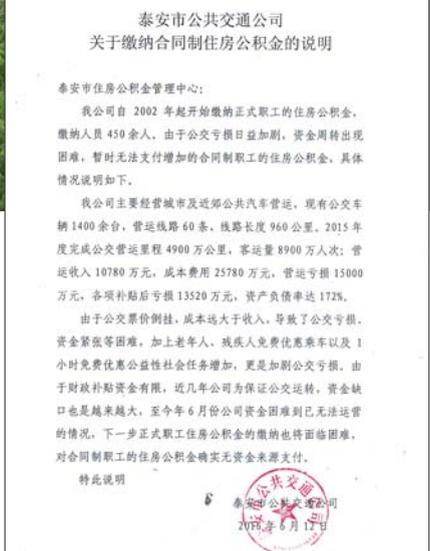
# 泰安公交没给合同工缴公积金

## 涉及1500多人,公司称没钱

近日,泰安市公共交通公司职工反映,公司不给1500多名合同工缴纳住房公积金,而正式职工则享受住房公积金待遇。合同工有意见,多次反映。而泰安市住房公积金管理中心调查反馈,公司以经营下滑为由未缴存合同工的住房公积金,一年的欠缴金额就有600多万元。



泰安公交公司给公积金管理中心的一份说明,称由于公司亏损加剧,资金周转困难,暂时无法支付合同制职工的住房公积金。



本报记者

### 进公司已经六年多 一直没给缴公积金

“同样是为公交公司工作的人,为什么合同工就不给缴纳住房公积金,正式工就有,这样太不公平了。”14日,泰安市公共交通公司职工向本报反映,所在公司因为其合同工的身份,不给缴纳住房公积金。

而正式工则享受公司为其缴纳住房公积金的待遇。这一差别让合同工们非常有意见。一名合同工告诉记者,平时正式工和合同工的工作相差不多,却不给合同工缴纳住房公积金,如此一来合同工与正式工就同工不同酬了。

今年以来陆续有合同工多次反映该问题,一名合同工告诉记者,他进公交公司已经6年多,公司始终没有给一线1500多名合同工缴纳住房公积金。

### 欠缴公积金 一年至少600多万

记者采访了公交公司,负责住房公积金缴纳的财务部门工作人员称,对此事不太清楚,要等领导回来后再说。

6月底,泰安市住房公积金管理中心曾专门派人调查此事,相关工作人员告诉记者,当时泰安市公共交通公司

给出的答复是由于近期经营下滑,工资很难保障,目前无力缴存。

在公交公司给出的一份《关于缴纳合同制住房公积金的说明》中,公交公司解释说,从2002年缴纳450名正式职工的住房公积金,由于公司亏损加剧,资金周转困难,暂时无法支付增加的合同制职工的住房公积金。下一步,可能正式职工的住房公积金也面临缴纳困难。

记者从公交公司员工处了解到,目前一线职工基本都是合同工。以2016年泰山区最低月缴存住房公积金职工和单位分别负担186元和167元,总共353元计算,1500名职工一年的住房公积金为635万元左右。

### 规定强制缴纳 但难以强制执行

2002年中华人民共和国国务院令第350号《住房公积金管理条例》明文规定了住房公积金缴纳的相关条文,强制要求各企事业单位须为职工缴纳住房公积金。泰安市公积金部门也表示,公积金应为强制缴纳,但具体实施过程中难以强制执行。

根据《住房公积金管理条例》规定,条例所称住房公积金,是指国家机关、国有企业、城镇集体企业、外商投资企业、城镇私营企业和其他城镇

企业、事业单位、民办非企业单位、社会团体(以下统称单位)以及其在职工缴存的长期住房储金。第二十条规定,单位应当按时、足额缴存住房公积金,不得逾期缴存或者少缴。

律师表示,作为国务院令,该条例也具有行政强制效力。目前多数职工只认为五险为强制缴纳,对于许多企业不缴纳的住房公积金,没有意识到应该也属于强制缴纳范围。如果单位不缴纳住房公积金,条例也明确规定了处罚条款。第三十七条规定,违反本条例规定,单位不办理住房公积金缴存登记或者不为本单位职工办理住房公积金账户设立手续的,由住房公积金管理中心责令限期办理;逾期不办理的,处1万元以上5万元以下的罚款。第三十八条规定,违反本条例规定,单位逾期不缴或者少缴住房公积金的,由住房公积金管理中心责令限期缴存;逾期仍不缴存的,可以申请人民法院强制执行。

泰安市住房公积金管理中心工作人员说,像公交公司这样因经营困难不为员工缴纳公积金的情况,作为主管部门会尽力催缴。但因为这些企业确实经济困难,催缴基本无效。而且公积金中心没有执法科室,执行起来困难不小。下一步,可能将采用降低缴费比例等措施,引导促进企业履行责任。

上汽大众七月有礼

## 途观、全新帕萨特、全新途安L暑期钜惠

刚刚过去的2016上半年里,上汽大众凭借出色的产品力、丰富的产品布局、精准的营销措施以及卓越的服务品质,以百万新车销量继续领跑国内市场。燃情7月,上汽大众又有什么新动作呢?

### 途观感恩回馈季

在竞争激烈的国内合资SUV市场,途观上半年销量达111,761辆,继续雄踞合资SUV销量榜首,凸显了途观出色的产品实力、大气外观和精湛内饰,强大动力性能和实用空间设计,令途观成为有型又有内涵的“SUV实力担当”。在获得市场肯定的同时,途观在车主心目中始终保持良好口碑,多次在“中国汽车用户满意度测评(CACSI)”中位列细分市场

第一,再次印证了消费者对途观的信任与喜爱。

现购买2016款途观,享受万元现金钜惠;2年0利率信贷政策,首付低至40%起;老客户增购赠送“大众一家”俱乐部10000积分奖励;置换购车,旧车免费评估,更有旧车抵首付活动。

### 全新帕萨特王者再临

自2000年上市以来,帕萨特凭借强劲的产品实力和良好的市场口碑,树立B级车市场标杆,已成为200多万车主提供来自时代前沿的产品体验,成为国人心中高级轿车的“价值典范”。

如今,全新帕萨特耀耀问世,设计、动力、科技、安全等全面革新,凭借先进的造车理念和精湛



的生产工艺,以及大气沉稳的外观、尊贵优雅的内饰、雄浑高效的动力、智能前瞻的科技,先进完备的安全保障等特色,继续引领国内中高级车市场新潮流。

现购买全新帕萨特尊享2年0利率信贷优惠,首付40%起;更有5000元保险补贴和“大众一家”俱乐部5000积分奖励,280TSI车型

更有购置税减半优惠。

### 全新途安L演绎摩登风潮

“摩登家庭大座驾”全新途安L自3月18日上市以来,凭借其领先同级的综合实力,短短数月便获得了消费者的认可,强势推动途安品牌销量的迅速增长,取得了优异的市场成绩。

数据显示,伴随全新途安L的上市,在过去三个月时间里,顾客咨询新车型情况的人数呈现翻倍增长,年轻家庭比例增多,更有不少消费者带全家到店体验。而来店的消费者对于家用车的关注点也各有侧重,其中,男士偏爱全新途安L强劲的动力和科技配置,女士则对新款车的时尚外形和灵活空间情有独钟,长辈一般对安全性和油耗关注度比较高,而小朋友往往喜欢全新途安L的全景天窗、小桌板和他们的专属座椅。可见全新途安L以高品质收获了每一位家庭成员的青睐。

现购买全新途安L,尊享2年0利率信贷优惠,首付低至30%起;任意车型置换均享8000元置换补贴,老途安车主置换可享12000元优惠。

赢接更美好的未来

## 东南DX7荣耀版山东区域限定上市



7月16日,东南汽车山东区域在济南市高新国际会展

中心举行了“赢接更美好的未来”东南DX7荣耀版限定

上市活动,发布了东南DX7荣耀版新款车型。同时,又是东南DX7上市一周年,为此举办了此次答谢全省主流媒体及东南车友的HAPPY TIME活动。东南DX7上市一周年来无论是在产品、服务、品牌,还是市场业绩方面都取得了出色的成绩。站在新的起点上,东南汽车将继续紧密围绕市场与用户需求,加速产品内涵建设及亲民个性化的市场布局,创新品牌与服务体验,开创更大的品牌格局。

天生注定非凡,内涵勇夺

荣耀;DX7荣耀版,传承世界跑车设计公司宾尼法利纳百年血统,和日本三菱越野基因,将力与美的张力呈现在车的每个细节。犹如随时起跑的运动员,流线美学肌理,涌出丰沛动力。DX7荣耀版限定登场,一瞬就能征服你的目光。

18:18,性感的开场舞拉开了主题之夜序幕。两位外籍模特走秀维多利亚的秘密将视线吸引到即将登场的DX7荣耀版身上。东南汽车中原区市场经理罗高平、东南汽车山东大区经理谢必锋、东南汽车鲁西南片区经理郑飞以及齐

鲁晚报副经理韩亮先生,共同为新车揭开盖头后,引起现场一片惊呼,动感张扬的外形、超级跑车的灵感美学,成就无与伦比的东南DX7智领都市豪华SUV。

为满足意向客户的需求,在啤酒节“东南汽车”之夜现场,厂家还公布了一系列的汽车优惠政策:东南V系全系现金钜惠8000元;购DX7全系享受两重豪礼:全系购置税全免,最高惠省12000元;交车再送5000元超值大礼包(脚踏板、全车太阳膜、把套、拖把),详情请垂询各地市经销商。(吴一成)