

# 今日油田

我们就在您身边



壹点报料

2016.8.10

星期三

读者热线: 96706

www.qlwb.com.cn

齐鲁晚报

## 胜利钻井院国家重大专项 助力低渗油气田高效开发

本报8月9日讯(记者 邵芳 通讯员 梁子波 赵洪山) 日前,胜利石油工程公司钻井院牵头承担的三项“十二五”国家重大专项课题通过国家科技部门验收。据了解,上述研究成果极大地降低勘探开发成本、提高油气井开采效率,为低渗低效油气田开发提供了坚强科技支撑。“复杂结构井钻井配套技术”课题完成了五级分支井钻井、抗高温高压随钻测量和套管内开孔水力喷射径向水平钻孔三项技术研究,研制大通径五级分支井系统,形成五级分支井钻井技术;研发高温MWD仪器,形成抗高温高压MWD仪器研发技术;研制套管内开窗转向装置、水力喷射喷嘴

及配套设备,形成径向水平钻井技术。

“储层有效进尺最大化钻井技术”课题完成了鱼骨状、长水平段水平井钻井、旋转导向钻井系统、近钻头方位伽马测量和电磁波MWD系统四项技术研究,形成了储层有效进尺最大化的钻井工艺及随钻测量技术。“十二五”期间,该课题创造了3项中石化纪录和10项区域钻井工程纪录。

“低渗油气田储层保护技术”课题完成了低渗砂岩油层保护、高压低渗气层保护以及低渗储层欠平衡钻井三项技术研究,形成了高压低渗储层水平井钻井完井液技术。目前已累计现场试验和推广228井次,平均单井产量增加23%。

## 巡线6418公里,保用电平稳运行

连日来,持续高温多雨致使中心城区用电负荷不断飆涨,胜利油田电力管理总公司所辖电网负荷多次超过13万千瓦大关,最高峰值达15.6万千瓦。为千方百计确保电网安全可靠运行,油田电力不断增强高低压设备和线路设施的巡检力度,细化电网事故预想和反事故措施,有效提升电力应急抢险的反应速度和应变能力。目前,油田电力所属各单位已累计完成线路巡查6418公里,变电站541座次,配电室、环网柜1776座次,消除各类缺陷700余处。此外,他们积极与地方油区办沟通协调,对危及线路安全的树木修剪砍伐11016棵,最大程度消除线路安全隐患,确保夏季负荷高峰期间油田生产、生活用电的可靠供应。本报记者 邵芳 通讯员 王洪松 赵晖 徐春辉 摄影报道

## 坚持采购管理与规范帮扶并重,推动改制企业健康发展

# 胜利油田依法合规帮扶改制企业

2014年下半年以来,由于受国际油价断崖式下跌并持续低位运行的影响,胜利油田遇到了前所未有的困难和挑战,一时间由中石化的盈利大户变成了亏损企业。同样,基本依托油田生产建设单位成立的改制企业,受低油价和整体竞争力较弱等因素影响,生产经营形势也不乐观。

对此,胜利油田以国家政策法规和油田相关要求为依据,在确保依法合规的前提下,坚持采购管理与规范帮扶并重,不断推动改制企业健康发展。同时,改制企业也积极寻求转变,紧紧围绕提高发展质量和效益这个中心,树立强烈的责任意识、危机意识和紧迫感自我加压、优化提升,不断改进产品和服务,逐步走上健康发展的轨道。

本报记者 顾松  
通讯员 刘刚

### 把准招标“脉搏” 提升投标管理水平

党的十八届四中全会作出了全面推进依法治国、加快推进社会主义法治国家建设的决定,依法治企作为依法治国的重要组成部分,也在推动企业法治建设进入新的历史阶段。

中国石化作为国有骨干企业,在深化依法治企进程中,针对物资采购领域采取“依法合规、公开透明”和“应招必招、能招尽招”等一系列重要举措,提高物资采购的质量效益。胜利油田物资供应处招标办公室主任杨彦昌坦言,“实施公开招标后,更多的社会企业进入油田的招标视野,这在一定程度上也对改制企业形成较大冲击。”

据了解,为落实中国石化推进招标采购工作相关政策和要求,胜利油田物资供应处加大对改制企业招投标工作的培训和指导。在已举办的12期培训中,相关业务负责人重点围绕招投标常识、法律法规、中石化招标政策、招投标基本程序

和业务知识等5个方面进行指导。改制企业积极选派业务骨干参加培训,详细了解当前中石化及油田相关形势、招标采购重要意义、政策法规、标书编制、投标技巧及注意事项等内容。

“有的改制企业中不了标很着急,前来咨询问题到底出在哪里,我们就在职权允许范围内为他们提供业务指导和帮助。”杨彦昌说,各改制企业在参加完招投标活动后,也很注重总结,并有针对性的改进方案措施,“相比以往,现在改制企业中标率有了明显提升。”

### 完善质量管控体系 倒逼管理水平提升

产品质量是企业的立足之本、生命之源,对改制企业而言,质量要求更是“生命线”和“紧箍咒”。“物资质量不仅要靠检验,采购全过程的监督、管控更是关键。”物资供应处副总工程师、物资质量管理科科长曹健说,长期以来,油田坚持在质量管理体系建设、供应商动态考核、标准化采购、招投标、生产过程监造等工作中严格质量管理,落实质量违约责任,倒逼改制企业不断改良生产技术,提高产品质量。同时,改制企业也主动提高质量管理体系,完善质量管理体系,全力保障物资质量稳步提升。

不仅如此,油田通过现场抽检、入库验收及定期进行使用前检验等方式,及时掌握改制企业产品的使用效果和存在的问题,加大不合格物资的处理力度,促进改制企业产品质量整体向好。据统计,上半年,改制企业产品入库检验合格率已达到98.02%。

今年5月,在三采用聚丙烯酰胺招标采购工作中,油田进一步突出产品质量在招标中的关注度,在修订评分标准时将投标产品的现场性能评估结果纳入评分标准并进行量化,有力地保证了中标供应商产品的现场使用效果。在已中标的8家供应商中有4家油田改制企业,占总份额的一半以上。

### 强化策略引导 拓宽销售市场

“如果改制企业有需求,我们也会帮他们分析产品的市场走势和价格分析,这样改制企业就能更好地把握市场、做好

市场分析,以此提高产品的市场适应性。”物资供应处副处长王政明说。

在客观科学的策略引导下,改制企业资源市场的前瞻性分析意识也在进一步强化,这让他们更加主动积极地根据市场灵活制定发展战略。尤其是在低油价下油田建设物资采购量萎缩,改制企业也在加快拓展外部市场,提升发展空间。

据了解,固邦石油装备有限责任公司在与油田进行市场信息对接后,果断将金刚石钻头送上了“西游”之路。在与西部市场相关用户深入对接产品性能参数、优惠条件等信息的基础上,重视自身技术强化,研究西部区域地质情况,有针对性地供应最适合的产品赢得甲方的高度认可。正所谓思路一转天地宽,在增加经营收入的同时,开辟了一片更为广阔的天地。

### 找准“金刚石” 提升核心竞争力

核心技术与产品是企业品牌和利润的支柱,改制企业由于历史原因往往在这方面较为欠缺,但这个软肋也正是关乎

改制企业生命力的“牛鼻子”。

对此,物资供应处加大与油田相关部门的沟通,对改制企业进行全面梳理,摸清其核心产品、相关资质、经营场所、原材料采购渠道等情况,通过为改制企业提供相关产业的新技术、新标准,以及介绍到同类先进企业观摩、学习等方式,促进改制企业技术进步。同时,鼓励改制企业结合自身能力,集中优势资源培养优势产品,专注于其有竞争力的细分市场研究,形成自己的独特优势。

胜机石油装备有限公司的前身是胜利石油管理局总机械厂,面对老产品市场竞争激烈,经济效益逐年下滑的被动局面,物资供应处联合油田相关部门积极帮扶推动,使其凭借多年制造压力容器和系列工业锅炉积累的经验 and 资质生产出油田注汽锅炉,此项产品填补了中石化系统机械制造企业生产注汽锅炉的空白。为适应市场需求,胜机公司又相继研发出高干度注汽锅炉、污水注汽锅炉等拳头产品。

近3年来,胜机公司共销售各类注汽锅炉12台,总金额8200万元。随着产品质量的提升,售后服务网络的完善,其综合实力也在不断提高。