银行恶意抽贷,小心上“黑名单”

省政府办公厅发文要求金融支持实体经济发展

本报济南8月16日讯(记者 张頔)近日,山东省人民政府办公厅印发《关于金融支持实体经济发展的意见》(以下简称《意见》),要求加强“去产能、去库存、去杠杆、降成本、补短板”金融服务,促进实体经济转型升级和持续健康发展。16日,省金融办相关负责人对《意见》进行了解读。

出台《意见》之前,省政府组织了20余个省直部门,开展了较大规模的金融服务调研活动。调研中发现,我省银行对企业多头和过度授信现象较为普遍,债权人之间很难协调一致,一旦企业出现经营困难,容易出现银行竞相抽贷问题,加剧银企关系紧张。

为此《意见》提出,各有关部门和金融管理部门要加强协调配合,积极引导推动银行业金融机构增强主动服务意识,制定精准度高、因企而异的信贷投放措施。对“5+4”(钢铁、水泥、电解铝、平板玻璃、船舶、炼油、轮胎、煤炭、化工)等传统行业的优质企业特别是技术升级改造项目,要及时给予有力支持;对传统行业中有订单、有品牌、有效益、暂时出现流动性紧张的企业,要有针对性地运用收回再贷、续贷展期、资产置换等手段,帮助企业化解危机;对无市场无前途的“僵尸企业”,要逐户制定风险处置化解方案,避免“一刀切”式的信贷退出,除依法实施破产清算外,还应积极创造条件促进企业兼并重组,实现各方利益最大化。

贷款余额(贸易型企业授信额)5亿元以上且债权银行3家以上的客户,以及界定额度以下的风险客户,要全部组建债权人委员会,实行分类管理。对违反债权人委员会决议,单方面采取抽贷、断贷、停贷措施的银行业金融机构,债权人委员会和银行业协会可给予同业谴责或同业制裁,造成恶劣影响或重大风险的,各市可会同有关部门探索建立特别名单制度。

“有些银行收回贷款时对企业许诺续贷,但当企业筹措资金提前还贷后,银行却不顾诺言给企业停贷。银企的信用关系是双向的,像这种罔顾责任、对企业恶意抽贷停贷的银行,当地政府或同业机构就该考虑把它列入合作的‘黑名单’。”省金融办相关负责人这样表示。

正像这位负责人所述,对于企业来说,续贷时难免会遇到资金上的困难。因此《意见》提出,积极帮助素质好但暂时遇到资金周转困难的企业度过续贷难关,2016年7月底前,市县级均要建立符合本地实际的企业转贷应急机制。对确有困难的市、县,由省财政厅制定具体办法给予适当帮助。各级财政部门要会同有关单位,按照“专款专用、封闭运行”的原则,合理确定服务对象、申请条件、使用额度、周转期限、资金成本等,科学设置审核程序和资金划转流程,切实加强管理,严密防范风险。可以采用政府购买服务的方式,授权或委托专业机构对续贷过桥资金进行具体管理和运作。

从贷款方式来看,我省抵质押贷款占比明显低于全国平均水平,这也成为我省企业“联保互保”问题突出的一个间接原因。为此《意见》提出,大力发展动产抵(质)押贷款业务。探索建立以互联网为基础的集中统一的动产、权益抵(质)押登记平台。鼓励将作为抵(质)押物的资产在山东金融资产交易中心进行托管和处置流转。研究运用物联网技术解决动产融资中的信息不对称问题。更好发挥股权、农村产权、海洋产权、能源环境等交易市场的作用。加快建设统一高效的知识产权交易服务平台,鼓励发展以知识产权、股权、排放权和节能量等为抵(质)押物的新型融资方式。

新三板首单银行类优先股发行完成

据了解,齐鲁银行非公开发行优先股20亿元资金募集近期已全部足额到位,最终确定七家认购对象,涉及资管、信托、基金、社保等多类型投资者,发行票面股息率为5.10%,这成为中小银行探索多元化资本补充渠道的重要里程碑,开创了国内中小商业银行差异化补充资本的先河。

发行优先股对中小商业银行意义非凡

自证监会《优先股试点管理办法》实施以来,除招商银行未发行优先股,中信银行、民生银行、交通银行、建设银行正在实施发行计划外,其余11家上市银行均已完成发行或首期发行,融资规模达数千亿元,上市银行资本补充方式进一步丰富。

去年9月,股转公司陆续推出了多项优先股发行政策及业务指南,使新三板挂牌企业取得与上市公司同样的发行资质。今年以来,股转公司多次发文推进优先股发行工作,近期又推出优先股转让服务,为挂牌公司优先股融资提供了良好平台。作为首家在新三板挂牌的城商行,也是A股上市银行之外全国首家在境内发行优先股的商业银行,齐鲁银行此次优先股的成功发行,不仅增强了自身资本实力,提升品牌价值和市场影响力,还为中小商业银行建立资本补充新渠道起到良好的示范效应,预计将进一步提升中小银行挂牌新三板的积极性。

新三板的审批机制可以实现企业快速灵活的融资

截至目前,除齐鲁银行外,另有至少11家新三板公司发布优先股发行方案,合计募资超过21亿元。这12家挂牌企业中,高峰科特和中视文化已发行完毕,因该两家挂牌公司股东人数未超过200人,发行仅需取得股转公司备案批复,发行实际时间为6个月左右;齐鲁银行优先股发行需经证监会核准,自其3月4日召开董事会审议通过发行相关议案算起,到目前募集资金到账,仅仅耗时5个月,融资效率可见一斑。

据公开资料显示,自挂牌新三板一年多以来,除本次定向发行优先股发行20亿元外,齐鲁银行去年还完成了15亿元的普通股融资,一年左右两次发行募集资金超35亿。与同属城商行的北京、南京、宁波等上市银行发行相比,虽然齐鲁银行的融资金额不大,但发行时间成本相对较低,融资效率较高,这主要得益于新三板灵活、便捷、多元的融资制度安排可以满足中小商业银行快速灵活的融资需求。

同时,值得注意的是,发布优先股发行计划的12家挂牌公司中,齐鲁银行、法福来和红山河均为创新层企业。根据股转公司差异化监管政策,创新层企业将优先获得在融资制度、交易制度等众多方面的创新试点。这将对齐鲁银行的融资效率、外部形象、行业地位等方面带来诸多积极影响,也有助于提升市场影响力和关注度,促进经营水平和金融服务能力的持续提升。

12家股份制行发起设立商业银行网络金融联盟

近日,由12家全国性股份制商业银行联合发起的“商业银行网络金融联盟”在京召开签约发布会。发布会上,联盟成员行宣读倡议书,正式签署商业银行账户互联互通合作协议,提出“平等、连接、开放、共赢”的联盟愿景和“便民、惠民”的联盟目标。发起联盟的十二家银行有中信银行、招商银行、浦发银行、光大银行、华夏银行、民生银行、广发银行、兴业银行、平安银行、恒丰银行、浙商银行、渤海银行,发布会在首任联席主席行中信银行召开。

据了解,“商业银行网络金融联盟”围绕贯彻监管账户管理要求制定行动方案,通过联盟行间的系统互联、账户互认、资金互通,将为客户带来更加安全的账户保障和更多创新的金融服务。通过最低的银行间通道定价策略,将更多优惠让利于客户。

联盟行电子渠道跨行转账免费

发布会上,联盟行对外宣布,手机银行、个人网银等电子渠道跨行转账免收客户手续费,切实为客户带来实惠。联盟间账户互认实行免费,资金互通将实行最低市场价格,有效降低成员行的运营成本,将节省的运营成本回馈于客户,让利于百姓,真正做到惠民。

实现联盟行账户间互联互通

随着移动互联网的快速发展,网络欺诈、信息泄露和支付安全等风险时有发生,联盟行将通过彼此间的系统互联、账户互认、资金互通,切实强化账户实名制管理,改进个人银行结算账户服务,强化反洗钱管理,进一步提高客户的资金运转效率,在保障客户账户和资金安全的同时真正做到便民。

与会分析人士指出,国家正在大力倡导发展普惠金融,让市场的各方都能分享金融服务的雨露甘霖。联盟的成立是商业银行顺应市场发展的要求,将助力商业银行转型发展,实现便民惠民,并将对互联网金融的规范健康发展产生深远影响。

财金人物

老吾老以及人之老 幼吾幼以及人之幼

——感动齐鲁保险人、中国人寿威海分公司李秋红

在威海市高区田和街道办事处田东社区,一提起李秋红,居民们纷纷竖起大拇指,说她是公认的好人。

自2010年至今,李秋红多次参与市、区、居委会举办的各项志愿者服务,她的足迹遍布威海的儿童福利院、敬老院等社会公益福利机构。每个月她都会抽出时间到儿童福利院去关心那里的孤儿,陪他们做游戏,读书,看电影,对于她来说,这些和她毫无血缘关系的少年就是她的未记名的孩子,她深深地感到身上肩负的责任——要尽自己最大的能力带给这里的孩子们欢乐。

每隔一段时间,李秋红都要去市福利院看望那里的孩子们。“孩子们的眼神,一直刻在我的脑海里。”谈起第一次去市儿童福利院。李秋红眼睛湿润了,当时,几名孩子围在她身边,不停地喊她“妈妈”。2008年,为给市儿童福利院的残疾儿童筹集善款,李秋红去批发市场购买了一批玩具,又将家里的书籍、没穿过的新衣服等都搬了出来,进行义卖,义卖款捐给那里的孩子们。

不单单孩子是李秋红大姐的心头肉,居住在威海市敬老院的老人们也让她时时牵挂。每逢周末节假日,她总是尽可能地抽出时间去陪伴他们。给老人们收拾卫生,做做饭,陪老人们唠唠家常。她常说,老人们不图什么,有口饭吃,有个人聊聊天就足够了,这么简单的愿望我怎么能不满足他们?这些老人往往都是失去孩子的孤寡老人。但是对于那些把父母常年扔在养老院而不露面的孩子,李秋红每逢听说后都义愤填膺,一次她在遇到这样一个老人家属的时候,当面痛斥他不尽孝道,把对方训得面红耳赤,最后逼得当面写下承诺书,日后要经常来看老人。

“每次见到老人和孩子有困难,我总是搭把手。”李秋红笑着说,这是她从小养成的习惯。小时候,李秋红的邻居是一位孤寡老人,由于老人身体不好,家里总是乱糟糟的。李秋红总是趁晚上放学和周末去老人家里,帮忙做家务。

在李秋红经历中最为特殊的还有一群自闭症的儿童,这些孩子大多是父母早亡或者干脆就是被父母遗弃的儿童,导致性格出现缺陷,自闭焦躁不爱与人交往,李秋红在得知了这些孩子的遭遇后,连忙组织志愿者去探望这些孩子,自闭症的孩子很难沟通,但是这些孩子见到李秋红之后,却神奇地只对李秋红一人说话。“或许是我身上带着某种让人感觉到亲切的基因。”她调侃自己。

2010年是李秋红进入国寿的第一年,在初入国寿的时候她本人对于保险就已经有了很好的认识,把这当作一份事业、一份慈善事业在做,对一个人好是小爱,对一群人好是关爱,对社会宣传保险是一种胸怀、是博爱。

5年间,李秋红走遍了威海的大街小巷,宣传保险,普及保险知识,同时也利用掌握的保险知识武装和保障那些需要的孩子和老人们,在这五年间,她带着她的团队不断地穿梭于爱与责任之间,为千家万户送去保障,送去关爱,真正做到了爱让生活更美好。

感动齐鲁保险人
保险让生活更美好
主办:山东省保险行业协会 齐鲁晚报