

单文松:

在众筹和创业路上一路“折腾”



“90后”的他是个闲不住的人,身上也带着一股折腾劲儿,成绩优异被保研,研究生成绩优异,但他却选择当休学创业的先行者;众筹茶社,搭建起高校校友间的沟通桥梁,共享平台红利;学以致用,他甚至为自己的学习培训众筹来了相关费用;他用一年多的时间“折腾”,并探寻到了自己想要坚持的道路。

他是单文松,他说创业之前,生活很轻松,但是“心好累”,创业之后,工作很忙碌,却“很开心”,他会在这条路上一直“折腾”下去。



本报记者 高倩倩

大学生休学创业,他是“先行者”

初见单文松是在这个初秋的上午,空气中依然有夏天的潮湿和闷热感,可他却带来一股清新的空气,黑色短袖+牛仔褲的装扮符合他“90后”的青春特征,可开口提起“众筹”、“茶社”侃侃而谈,却又让人感受到超出他年龄的些许成熟。

生于1990年的他说自己是个特别闲不住的人,大学时就读于山东大学威海分校的工科专业,当时“创业”这个词远没有现在这样火,除了学业,他将更多的时间倾注在学生会上,从干事到部长到主席,大大小小的活动锻炼了他的社交能力,也更让他爱上了与人打交道。

本科毕业时,他以优异的成绩被保送至山东大学控制科学与工程专业,6月底本科毕业,7月初他便投入进实验室,开始了与机器人打交道的日子。“真正到了实验室之后,我发现自己并不是很喜欢搞科研,相比与冷冰冰的机器和程序打交道,我更想和鲜活的人接触。”单文松说,当时实验室的生活每天按部就班,上午8点到12点,下午2点到晚上11点,每天日复一日的实验让他觉得“整个人都不好了”,甚至去了一段时间,他还想干脆弃学去求职吧。但想想想去,他还是觉得学生的本分就是好好学习,虽不是很热爱,但导师交给的每一项任务和工作他都会认真去完成,还因为出色的表现拿到了山东大学研究生国家奖学金。

2015年9月份,攻读研究生学位的他开始求职,如愿以偿地拿到了华为公司的offer,只要等着毕业去报到就好了,可一次偶然机会,他接触到了高校校友联盟,100位来自40所高校的校友合伙人想众筹共同做点事儿,单文松觉得很有趣,便一起加入进来,从此开始了自己“折腾、创业”的生活。

2016年的3月份,眼看着毕业在即,该为去华为报到上班做准备了,单文松做出了一



个“休学创业”的决定,而他也成了大学生休学创业的先行者,“开始还以为程序不好走呢,后来学校也批准了。”

创业于他,更多意味着“折腾”

繁华的街头,若是能觅一处安静的茶室,喝茶、聊天、谈生意,无疑是一件惬意的事儿,若是这里不仅能提供茶水,还能对接资源,让创业不再孤单和艰难,更是美不胜收。单文松在做的,便是这样一件成人之美的事儿,他和团队众筹搭建的三人行茶社便致力于此。

“与其说是创业,我觉得更多是在‘折腾’,趁着年轻多折腾一下,找到适合自己的方向。”单文松说,他和校友们在做的三人行茶社是基于高校校友联盟这个组织搭建起来的,之前的校友联盟没有固定的活动场所,就像一盘散沙,通过这

个平台聚集起来之后,大家可以形成合力,共享、共治、共创。

茶社以消费众筹和平台众筹的方式搭建,把生产者、消费者和投资者之间的渠道打通,以茶社的物理空间形式存在,可更多的是一个资源整合、交流合作平台,可以借助这个平台对接资源、促成合作。“茶社合伙人加盟只需要1万元,我们会返给他1万元消费卡,这样就没有任何风险了,而校友们搭建这个平台看中的也不是其经济回报,而是资源回报。”单文松说,从去年成立至今,茶社发展越来越好,后期会通过二期、三期众筹等让更多有相同价值观的校友加入进来,既扩大平台的影响力,也让更多人享受到平台的红利。

“我的角色更像是一个联盟组织的秘书处,主要就是为平台的合伙人服务,调动、整合各种有利资源。”单文松说,经过一年多的发展,也陆续吸引

了很多外地的校友对此感兴趣,想将茶社的模式嫁接到外地去。

单文松说,很多NGO组织,例如高校校友会、老乡会,除了低频的聚餐、户外运动外很难有高效的运作能力,他也想利用三人行茶社的成功运行模式对外嫁接,将这些传统的组织升级改造,依托当地的人脉资源,搭建大家共有的平台,实现信息共享、资源合作。

“我觉得,众筹是互联网革命的下半场。互联网革命的上半场是将线下的交易搬到线上,例如过去十几年取得飞速发展的BAT(百度、阿里、腾讯);而这场革命的下半场则是从线上到线下,人们在线上建立链接,在线下发挥作用,当然发展成熟后,可以实现线上线下互通。”单文松说,经过一年多的摸索和锻炼,他觉得这正是自己一直探寻的适合自己发展的路子。

众筹是方式,更想搭建“双创”平台

见到单文松时,他刚刚从在北京举办的第三届GYL全球创业领导力联盟创业营和全球青年大会回来,刚看到报名信息时的他就很激动,创业营的门槛儿很高,都是世界各知名大学的学生会主席,而且创业营的导师阵容也非常强大。他蠢蠢欲动想报名,可看到170多元的报名费用之后,他又打了退堂鼓:“实在是太贵了!”正纠结之际,他学以致用,想到了“干脆搞个众筹去听课吧”的点子,于是他深情地写下了自己想要报名的初衷和为众筹投资者设计的多元化回报,在朋友圈开始了众筹之路,竟也得到了很多朋友的支持,虽然直到他参会回来,款项只完成了众筹预期的百分之八十,但他很满意这次的尝试。

“觉得挺有意思的,也正是因为我是众筹去的,创业营的小伙伴都对我很钦佩。我代表的不只是自己,还有80多位众筹支持者的期待,所以我在听课和参加活动时也特别认真积极,创业营期间每天晚上整理笔记到凌晨三四点,要准备回来做分享,让我这次的参与更

认真,也更有意义。”单文松说,学习是为了更好地传播,他再次体会到了“共享经济”的魅力。

单文松一直致力于推动搭建高校学生“双创平台”。“创业越来越受到大学生的关注,可真正想创业时,才会发现在资金、资源等方面处处受限,我想搭建的平台一方面促进校友之间的交流与合作,另外希望通过众筹的形式,凝聚校友资源,助力大学生创新创业,为学校与校友、校友与校友、校友与大学生提供一个情感交流、资源共享、信息发布、成果对接、项目孵化的综合服务平台,将校友文化与创业文化紧密结合起来。”单文松说,通过一段时间的努力,三人行茶社即将在山东大学(威海)校区落地,这是茶社走出去的第一步,而之后将在省内甚至全国陆续落地生根,让更多人能享受到平台的红利,在未来,三人行茶社是几千名校友合伙人的高端社群平台、创新创业服务平台,也会成为一家全国连锁的移动办公室。

“我们的每一家茶社落地都会以众筹的形式形成一个本地化的社群,而我们的每一个地方合伙人,都可以在全国任意一家三人行茶社消费,也可以获得所有跨地市的资源对接”,单文松说。

“我也发起成立过一个‘高校CEO创新创业联盟’,想通过这个组织让大学生创业者形成内部交流和合作,一直在推进,但也遇到一些瓶颈,特别希望能引进一些大型的企业或相关政府部门做背书,共同扶持大学生创新创业。”单文松说,国外的学生在一段求学之后会给自己留一两年时间去旅行或者打工,自己去亲自感受和认识这个世界,叫做“gap year”,自己这一年也算是“gap year”了,让他更清楚地知道自己想要走什么样的路。

以前每天学习,在实验室工作,每天都有规律,可他觉得“心好累”,如今走向创业这条路,每天都有忙不完的事情,甚至经常需要加班到凌晨,可他却说“很快乐”,因为他找到了自己喜欢的生活和工作方式,而这也就是他一直在追求的。