



清光绪十三年(1887年),酿造工匠在邹县西门创办恒盛公酒馆,古老的孟子故里第一家品牌酒业从此诞生。解放后,“恒盛公”被收归为国有酒厂,成为邹城市第一个国企。这,就是金钢山酒业的前身。

地蕴天成,酒韵袅袅

——金钢山酒业创立130年

金钢山“儒乡酒韵之商道”系列报道



他曾在东北漂泊7年,为让孩子上好学辞职回老家 家乡美酒助他完成慈父心愿

做过建筑工人,卖过衣服,还开过文具店。为了让孩子在城里上学,他从东北“杀回”老家邹城,从一间小门头干到了360多平米的二层小超市。23年来,从当初的一个小愿望萌起做生意念头的李传章,一步步的实现了自己的蝶变。

商家感言

明年就是金钢山酒业130周年,值此之际,李传章想对金钢山酒业说:“这么多年来,感谢金钢山酒对我的帮助和支持,祝愿金钢山酒业在以后的岁月里越来越红火。”

文/图 本报记者 朱熔均

漂泊7年回老家 让孩子接受好教育

“我1988年就去东北了,说好听点是干建筑,说难听点就是盲流。”在李传章新开的振扬超市里,他一边擦着桌子一边半开玩笑地说。谈起自己在东北的那7年,50岁的李传章感慨颇多。“当时在东北,每隔一段时间都跟着工地来来回跑,有了孩子后,我不想让孩子也和我一样。”在当时,李传章想的就是,自己每天居无定所的漂泊无所谓,但以后孩子一定要接受好的教育,不能像自己再过四处漂泊的日子。

为了能够让孩子在城里上学,李传章辞掉了工作,带着全部家当回到老家邹城,开了家服装店。“在东北那7年,就攒了不到一万块钱,开店要钱,进货要钱,啥都得自己来。”

租赁的一间小门头,几十件衣服,成了李传章实现愿望

的基石。当过建筑工人的李传章比常人更能吃苦。“我那时进衣服去临沂,每天夜里12点坐汽车出发,凌晨5点多到站,进完货还得赶当天中午12点的车回来。”

5年间,李传章的服装店也变成了文具店。随着孩子的成长,开文具店赚的钱只能勉强维持生计,他不得不想其他路子。“2000年后,大家的消费也高了,一箱饮料也就能赚几块钱,我就想着不能再专门做文具了,得开个超市。”16年过去了,一间20多平方的小门头,也变成了一间360多平的上下两层的振扬超市。当时自己想让孩子在城里上学的愿望也已实现。如今,儿子还在读书,女儿已在北京工作。想着两个孩子,今年50岁的李传章干劲十足……

成金钢山酒代理 最看重企业的诚信

就在去年,李传章也开上了自己的小超市,360多平的

振扬超市里烟酒百货琳琅满目。但是最醒目的位置留给了一款名为金钢山的邹城本地酒。

“金钢山是咱邹城本地的酒,不仅口味好,酒质也好。”李传章说,自己在没事的时候也会喝点酒,但是像金钢山这样的“良心”酒很难见到。“花同样的钱,同样价位的酒里面,就金钢山的酒口感最好。”

如今,李传章也成为了金钢山的代理商。说起金钢山,李传章满满都是信任。“现在酒水市场品牌太多了,很多品牌都是说好的承诺不兑现,过个几年也许就没有了,但是金钢山不一样,六七年下来了,说到的全都做到了,这企业特诚信。”从清光绪十三年(1887年),乡绅冯集义收购几家颇有规模的酿酒作坊组合为“恒盛公”酒馆。到现在,金钢山又扛起“打造儒酒文化新高度”的大旗,以孟子“天降大任,舍我其谁”的精神勇于担当。在李传章看来,130年来的积淀,诚信、良心已经成为了金钢山的另一面旗帜。



李传章整理金钢山酒。

读报, 还是听我的

本报融媒体音频产品——“小荷读报”正式上线