

# 15岁男生考入西安交大少年班

## 未来中考、高考、研考全免试,称长大后想当数学家

距离2016年中考还有不足仞月,当初三学生正在紧张备考时,3月20日,记者从济微中学采访获悉,该校一名15岁初三男生“一步登天”,被西安交通大学少年班录取。他将免去中考、高考、研考三大考试,通过“预科-本科-硕士”一体化贯通培养后获得硕士学位。

本报记者 李飞  
实习生 程子函

### 15岁阳光少年 考入西安交大少年班

当初三学生正在备战中考时,济微中学初三(2)班张晓昊却一只脚踏进了大学的大门。19日晚上,西安交大少年班录取结果公布,张晓昊榜上有名,成为济微中学校史上第一人。

今年1月1日,张晓昊奔赴西安参加了初试,进行了数学、英语、文综和理综的笔试。“全国约2000人,他考了全国第12名,进入了复试。”济微中学教务处主任、该校映月紫云城校区主管张洪钧表示。

2月24日—26日,来自全国16个省的470名学生齐聚西安交大参加复试,竞争130个录取名额。最终,经过笔试、面试、心理测试与体能测试、综合素质测试等环节,张晓昊被成功录取。

“昨天下午3点多,我先给西安交大招生办打了电话,他们告诉我录取了。晚上10点又从官网上进行了查询确认。”20日,记者在济微中学映月紫云

城校区见到了张晓昊,今年15岁的他,身高1米85,是个阳光大男孩。

“一考免三考”,西安交大少年班实行“预科-本科-硕士”贯通培养方式,这意味着他将免去中考、高考、研考三大考试,成绩合格直接保送为硕士研究生。

### 常给同学讲课 是班里的第二老师

班主任侯善鹏说,从济微中学小学部考到初中部时,张晓昊的成绩并不是最好的,但他适应得很快。

最终让他脱颖而出的,是去年初二时参加的全国初中数学联赛。满分140分,张晓昊考了110分,获得山东省一等奖第五名。由于初二年级不设全国奖,省奖就是最高奖。“正好学校有培养西安交大少年班学生的目标,张晓昊就成为了重点人选。”张洪钧说。

班主任侯善鹏说,张晓昊特别擅长数理化学科,尽管才上初中,但高中的数学课程甚至是大学的课程他都看过了。

张洪钧告诉记者,张晓昊是班里的第二数学老师和第二



3月20日,接受完记者采访,回到教室的张晓昊又到讲台上给同学讲起了数学题。 本报记者 李飞 摄

物理老师,一般数学老师不会做的题都会请教他,他也经常到讲台上给全班同学讲课。

最令张晓昊“得瑟”的一件事是,有一次他在讲台上给同学们讲的题,考试的时候竟然考到了。给全班同学谋了福利,这让他颇为得意。同学们都喊他“昊哥”。

### 爱好广泛不死学 未来想当数学家

侯善鹏说,学生中午在学校里吃配餐,其他同学吃不完都直接把剩饭留在饭盒里由工作人员回收,只有张晓昊用塑料袋带走,要么下午饿了吃,要么放了学回家吃。“他家庭条件不错,这么做很难得。”

张晓昊说,体育是他的弱项,但这次西安交大少年班的复试中,就有体能测试,而且要求特别严。在张洪钧老师的要求下,从年前的腊月二十四到大年初六,张晓昊每天都要到

学校操场跑3000米。

张晓昊的出类拔萃也与家庭教育分不开。他的父亲是大学生,父子俩常常一起探讨数学题。除了上课之外,他还看了许多数学方面的杂志、书籍,“我的理想就是成为一个数学家,这也是我努力的方向。”

成功考入西安交大少年班,但张晓昊还是决定要参加济南中考。“我检验一下自己的实力,证明自己不是偏才怪才,而是全才。”他说。

## 香港巨头四月开年大促 创维OLED狂降3000元终结液晶时代

### 桑乐集团家电与新能源 超级合伙人论坛盛大开启

香港是一个世界级的金融中心,一直处于一个国际化大都市的商海地位,有着与国际接轨的商业经营理念,先进卓越的经营方式,众多知名企业紧密沟通与合作,极便于搭建国际架构,创立国际品牌,因此香港也被誉为“全球贸易最自由的港口城市”。

创维集团成立于1988年。2000年4月,创维数码控股有限公司在香港证券交易所主板上市,是一个市值突破60亿元国际型企业。作为香港家电巨头企业,创维也选择在4月作为新财年的开始!恰逢四月是消费旺季,全国掀起换房热潮,家电也一度成为紧俏产品。

近年来,液晶电视全线涨价,先是中小尺寸,继而蔓延至全线性产品。目前,液晶电视市场售价较2016年第二季度已有明显上涨。事实上,到今天为止,液晶电视的涨价过程仍未结束,或者说价格仍未涨到位,未来还会继续涨。预计到2017年液晶电视平均价格较2016年有可能提升25%以上。面对液晶面板供货价格大幅度上扬,整个彩电行业的高端市场均转投向OLED电视阵营,似乎成了唯一的出路。2016年12月14日于杭州召开的“2016中国OLED显示产业峰会”上,中国OLED显示产业联盟理事长单位——创维集团副总裁刘棠枝在《下一个风口——OLED》主题演讲中表示,创维预计在2017年五一节OLED电视市场将会有第一个爆发点,将比2016年五一节OLED电视销量增加5倍;到了2017年的国庆节,真正下一个风口就开始了,在这个爆发点,OLED电视销量预计会比2016年国庆节增加将近10倍。

虽然OLED进入我们的生活至今只有三年,人们曾经以为,液晶电视发展到今天已经做得足够出色,等OLED电视出现在我们面前的时候才发现,原来OLED电视可以更出色。

随着上游OLED面板技术不断成熟,产能稳步壮大,使得OLED电视的成本也有所降低。

创维作为第一个量产OLED的彩电厂商,2017年3月,在创维的强力带动下,中国OLED电视市场将会迎来降价潮,在液晶电视大面积涨价的环境下,OLED电视降价之举自然有利于奠定自身的竞争优势。就在创维OLED电视率先启动大降价举措后,LG、索尼、长虹、康佳、飞利浦等OLED电视厂家将会纷纷跟进,掀起全国范围的降价潮。对于经销商和消费者来说,OLED电视价格跳水自然是好事,也将意味着经历前两年的市场导入期之后,OLED电视市场在2017年将会真正迈入普及期。

恰逢山东的上半财年,是业绩领跑全国的半年,也为助力集团总部对新一财年勾画的宏伟蓝图添上浓墨重彩的一笔,而要想挥毫,则是靠山东将士一场场促销战打出来的!4月1日发令枪响,即是我们重拳出击的绝对信号!

**本次活动创维联合空调霸王一格,推出4大特权:**

**1.超值特权:**活动期间预交30元订金,即可获得预订卡一张,红四月期间

可抵100元现金使用!同时加入OLED普及风暴,OLED可抵3000元使用!惊爆机除外。

**2.豪礼特权:**活动期间凭预订卡完成购机,即可赠送德国进口不锈钢炒锅一份。惊爆机除外。

**3.升级特权:**活动期间购买创维产品2件以上(含两件)即可凭预订卡升级豪礼波司登夏凉被一套,舒睡一夏!惊爆机除外。

**4.任性特权:**活动期间同时购买创维,格力产品可同样任性豪礼再升级,波司登夏凉被一套,夏日,客厅,空调,追剧主战场!

**本次为回馈山东消费者多年来对创维的支持,特此额外推出4大专享:**

**1.巨幕专享:**活动期间凭预订卡完成购机,购买创维百吋天幕电视,加1元,即可尊享7天5晚巴厘岛浪漫双飞豪华游,畅享沙滩、海风、热浪。

**2.OLED专享:**活动期间凭预订卡完成购机,购买创维OLED有机电视,加1元,即可尊享10天9晚彩云之南双人双飞豪华游,带上你的她,丽江、大理、世外桃源。

**3.中国梦专享:**活动期间凭预订卡完成购机,购买创维中国梦系列,加1元,即可尊享6天5晚彩云之南双飞品质游,收拾好出发的行囊和雀跃的心,来一场说走就走的旅行。

**4.追剧专享:**活动期间凭预订卡完成购机,购买创维OLED有机电视和中国梦Q8系列,即可尊享腾讯VIP两年;购买创维中国梦G7系列,即可尊享爱奇艺VIP一年。

4月1日至4月4日,掀起全国OLED狂潮,我们在创维专柜等你一起见证!



2017年3月16日,山东桑乐太阳能有限公司在泉城济南举办了家电与新能源的“超级合伙人”启动仪式,同期还举办了“2017桑乐超级合伙人合作论坛”。会议现场共有50余家家电经销业“寡头”签约,正式与桑乐结为“超级合伙人”的合作关系,会议取得圆满成功。

总经理马全军代表桑乐太阳能有限公司向与会者做了热情洋溢的欢迎词,并对“超级合伙人”的意义向与会者进行解读,诚恳地表达了桑乐公司与家电经销寡头建立“跨界、共融、赢未来”的合作意愿,体现出中国太阳能行业开放、健康、向上的精神风貌。山东桑乐太阳能有限公司作为新能源行业的领头羊,无论从产品研发还是市场营销方面都走在国内乃至世界前列。本次与家电经销寡头成功建立“超级合伙人”关系,首创中国太阳能行业跨界营销的新型渠道模式,引领行业朝服务高标准、管理规范化的方向更进一步,为行业走出渠道建设低层次、扁平化的竞争红海提供了新的思路。

国家太阳能检测中心(北京)副主任何涛,山东省家电协会曹会长,国际金属太阳能产业联盟副秘书长陈讲运等新能源行业以及家电行业的领导专家出席了本次会议并就“超级合伙人”的新商业营销模式发表了讲话。来自山东省内的各市、县的家电经销寡头、媒体记者等近200人参加了本次会议。