建行德州分行

"德馨服务"软实力打造发展硬支撑

建设银行德州分行认真贯彻德州银监分局和上级行党经部署,围绕"聚焦发展 防控控 "的总体思路,持续加强以"德馨服务"品牌为核心的企业文化建设,努力打造"受人尊重的银行",树立了良好社会形象,促进建设银行各项事业健康稳步发展。截至3月底,各项存款、贷款、客户新增及资产质量均居同业前列。

培树品牌,明确德馨文化定位

分行党委充分认识到文化是 企业最具价值的软实力,实现逆 势发展要靠文化保证,靠激活人 激活业务,带出员工队伍的精、 气、神,培养建行员工的精神气质 和文化品味。

2014年,经过反复酝酿、斟 酌,德州分行将品牌命名为"德馨 服务",列入总行服务品牌重点打 造目录,标志着该行服务正式进 入品质提升、文化培育的新阶段。 在品牌定位方面,其基本内涵包括 崇德服务、温馨服务、得心服务、得 信服务。其核心就是要把服务做到 客户心上,以德为本、从心出发,努 力为客户提供完美的体验式服务。 围绕品牌打造,德州分行专门聘请 专业公司进行了LOGO设计、品牌 释义、海报制作等工作,举办揭牌 仪式,以更直观、形象的方式逐步 进行品牌的宣传、理念的引导,实 现全行员工对品牌内涵认知和价 值认同。

以德为本,厚植和谐发展氛围

"在有德之州,做有德之人"。 "德"就是践行社会主义核心价值 观、中国建设银行核心价值观,遵 循"客户至上、注重细节"的服务理 念,坚持诚信经营、诚信服务,履行 大行社会责任,坚持以德立身、以 德兴业、以德树行,努力做有道德、 有品味、有追求的银行。

分行在办公区域建立文化长廊、摆放崇尚道德文明温馨提示,在46个营业网点建立"文化墙"、张贴"德馨服务"宣传海报、"德馨服务"宣传语,多方式展现建行核心价值观、服务理念以及"德馨服务"理念宣传,营造浓厚氛围,增强品牌社会影响力。

抓好文化载体,举办了道德讲堂,传播"德馨文明公约",开展"文明礼仪进建行"、"十小文明创建"等活动,让广大员工自觉成为文明道德的传播者和践行者。利用每周"大晨会"平台,设置"德馨文化"板,宣讲道德箴言,展现员工风采;编制"德馨服务"侧信公众号,全方位外进之明活动宣传;组建"德馨取免不足工人、乡村小学学生、社会福利院老人儿童捐助、联谊等各类活动,向社会各界传递友善、关怀和关爱。

从馨出发,赢得客户信赖与支持

"善建者行,成其久远","善"者"德"也;"以心相交,成其久远",

心者"馨"也。"馨"是给客户温暖、温馨的服务体验,彰显人性化、亲情化服务特色。

2014年,以德城支行创建中国银行业文明服务千佳示范网点为契机,在网点建设过程中体现人文精神、注人文化内涵,实现网点形象、网点文化、服务管理、客户体验、员工关爱和经营管理、业务发展的和谐统一。

坚持"规范服务",创新"7+7" 服务流程,以热情周到的服务态 度、自然大方的文明礼仪、细致周 到的人性化服务、专业专注的增值 服务,夯实"德馨服务"品牌的基 石。播**洒"爱心服务"**,在营业网点 设置爱心窗口、爱心座椅,配备便 民服务设施,为老弱病残等特殊客 户给予优先服务和上门服务,获得 客户广泛赞誉;致力"便利服务" 普及离行式设备,发展电子银行业 务,2016年全面推进智慧柜员机, 为客户提供高效快捷服务渠道,电 子银行和自助渠道发展成绩均居 全省前列。做好"主动服务",针对 近年来爆发的客户资金盗刷态势, 积极主动向客户宣传防诈骗知识, 及时拦截和帮助客户追讨资金,多 名客户送锦旗表达感激之情。

唐代刘禹锡《陋室铭》曰:"斯 是陋室,惟吾德馨"。得人心者得天 下,得客户心者得市场,"德馨服 务"为建设银行德州分行转型发展 事业注入强大动力,助推分行发展 行稳致远。

(纪青 刘文彦 马红霞)

集中清收行动工作。县委分管领 导,县法院、检察院、公安局和乡 镇街区派出所负责人及农商银行 全体员工参加会议。会议传达了 市、县政府《关于打击恶意逃废 银行债务、优化金融生态环境集 中行动实施方案》和《平原农商 银行打击恶意逃废银行债务、优 化金融生态环境集中行动实施 方案》,全行员工进行了清收宣 誓。平原县委、县政府对清收工 作高度重视,将打击恶意逃废银 行债务、优化金融生态环境,作 为集中开展清收行动的重要一 环,要求各相关部门要站在维护 改革发展稳定的高度,相互协 作,密切配合,确保不良贷款清收 工作取得预期效果,夺取集中清 收活动的全面胜利。

(张国水 王志)



近日,德州农商银行光明街支行利用网点业务较少的时机,组织部分工作人员分组深入周边店铺、商户、小区居民家中开展"家庭银行"客户信息采集工作,在信息采集过程中,该行员工认真了解客户的金融需求、业务往来情况及意见建议等内容,适时向客户推介"智e购"商城、理财产品、小微贷款等产品,取得了良好的宣传效果。 (赵军燕)

齐河农商银行

开展网点转型 厅堂沙龙营销PK赛



近日,齐河农商银行在五楼会议室组织开展了"网点转型—厅堂沙龙营销PK赛",来自全县的27名大堂经理参加了此次比赛。比赛邀请了培训机构讲师、监事长、分管现行长和行管部室总经理作为评委进行识不多点,经过发现的角逐,决出出了了。此次PK赛是对前期大堂强了可理服务营销能力提升培训的检验,加强了平理服务流,督促大堂经理熟练掌握业务知识和营销技巧,提升服务水平,进一步推动网点转型工作的开展。



净化金融环境

为净化金融发展环境,4月19 日平原农商银行组织召开打击恶

再掀清收风暴

意逃废银行债务、优化金融生态环境集中行动清收动员会,部署

农行德州分行3家支行"三农"金融事业部考核达标将执行低2个百分点存款准备金率扩大贷款投放

近日,人民银行公布2017 年农业银行县级"三农"金融 事业部考核结果,平原、武城、 宁津等3家支行达标。

据了解,山东省16家地市全部92家农业银行县级"三农"金融事业部中,2017年考核达标的有25家,农行德州分行达标支行数量居第2位。

从3月27日起,3家达标支行"三农"金融事业部执行低2个点的存款准备金率,将腾出2亿余元资金投放于"三农"领域。

按照考核规定,"三农"贷款四个季度平均增速要超过

全国平均水平(标准是6.4%),涉农贷款占全部贷款的比重不低于50%。以农行宁津县支行为例,该行2016年分别达到了92.8%和93.37%,远超过标准水平。如果按照去年底数字,降低2个百分点的存款准备金缴存,农行宁津县支行就可以腾出6800多万元的信贷投放,有利于提升对于"三农"的扶持力度。

据了解,为有效发挥统一法人和专业化经营优势,在借鉴国内外同业经验基础上,农业银行于2008年启动实施"三农"金融事业部改革

试点。"三农"金融事业部改革的目标是确保有专门的机构、专门的人员、专门的资源,专心致志地服务好"三农",为此,在体制方面,农业银行"的一个"三级督导、一级经营"的事业部管理体制,在总员营工级分行和人做好督导服务,对对各门机构,做好督导服务,对对各过下沉经营重心、加资源投入力度等措施,强化县域支行的经营能力。

在"三农"金融事业部的运行机制方面,建立了"六个单独"的事业部经营机制。在

据农行德州分行提供的 数字,2016年该行涉农贷款余 额87.64亿元,增速高于各项

贷款0.7个百分点。成功办理 首笔农民专业合作社信用互 助托管业务,与8家专业合作 社达成合作意向,与6家签定 合作协议。发放农民专业合作 社贷款200万元,发放融资增 信农户贷款1673万元,支持专 业大户、家庭农场4268户、贷 款余额2.55亿元,投放"农民 安家贷"3.4亿元,新增农民购 建房贷款2.03亿元。新增惠农 卡1.45万张,建成并营业银企 合作型精品服务点14个、标准 型服务点566个,实现了县域 全覆盖,打通了服务"三农"最 (宫玉河) 后一公里。