

九旬抗战老兵因病致贫

“旗帜哥”为老兵送来万元慰问金

本报5月7日讯(记者 张磊)

“谢谢你们对我的帮助!感谢所有的好心人!”5月4日下午,中国好人“旗帜哥”邵建波和德州慈善总会一行赶到德州市人民医院,给九旬抗战老兵送来1万元慰问金,帮助老兵郑乐军一家对抗病魔。

郑乐军女儿告诉记者,父亲郑乐军十几岁时被日军抓壮丁,后来逃出投军八路,一生中参加了抗日战争、解放战争和抗美援朝战争。作为老革命军人,父亲多年来一直乐善好施,帮助别人,自己却安于清贫。老人喜欢看齐鲁晚报,每每看到报纸上有可怜的人时就跑去捐款,以致多年下来积蓄寥寥。父

亲虽然得了老年痴呆,但当兵和杀敌卫国的心丝毫不减。“病房里有人逗老人说‘大爷,鬼子来咱家了,要打仗了,怎么办啊?’父亲则痴呼呼地说‘我不怕死,我保护你们!’。”

随着年纪增大,父亲郑乐军老人患上心梗、心衰、老年痴呆症等多种老年性疾病。母亲因患食道癌一直在重症监护室治疗。为了照顾老人,女儿停职多年,每月仅有少量生活费。进不敷出,日均万元的医药费让一家人举步维艰,苦不堪言。“两个老人都有病,如今已经走到了卖房看病的境地。”

在偶然得知老兵郑乐军一家面临的困境后,“旗帜哥”邵

建波立即与慈善总会工作人员联系,多次走访看望老人。5月4日,邵建波决定从“旗帜抗战老兵关爱基金”中拿出1万元慰问金,对郑乐军老人一家进行帮扶。在接到慰问款后,坚强的郑妍泣不成声,连声称谢。

据了解,“旗帜哥”邵建波自上世纪90年代开始,已经帮助2000多名抗战老兵解决实际困难,捐款捐物达1000多万元。在2015年初,在德州慈善总会建立了“旗帜抗战老兵关爱基金”,用于关爱抗战老兵,为他们送去关怀并帮助这些英雄们实现梦想。他希望通过此项活动,让后人勿忘历史,将爱国主义精神代代相传。



“旗帜哥”邵建波(中)为九旬老兵送来慰问金。

平原>> 上门服务畜牧养殖企业

本报5月7日讯 5

月2日,国网平原县供电公司工作人员走进开发区壮壮畜牧养殖场,义务检查线路和设备,并向工作人员了解生产用电需求,征求供电服务意见建议。

近年来,平原县畜牧业逐步由农户

散养走向规模化、现代化的专业生产模式,为保障养殖户用上放心电,平原公司积极组织各供电所技术人员走访辖区养殖户,详细了解用电负荷情况,现场检查降温、通风、控制箱等设备的电源开关、接地线是否负荷规定,

针对发现的线路破损老化、私拉乱接等问题进行现场指导并督促整改,全力做好夏季高温安全用电准备工作。同时,向养殖户发放安全用电手册,详细讲解安全用电常识,确保养殖户用电无忧。

(张国亮 孙延飞)

齐河农商银行扎实开展进走访“增提创”活动



齐河农商银行积极响应银监局、省联社及办事处工作要求,扎实开展进走访“增提创”活动,制定走访计划,客户经理分组实地查看企业车间、厂房、大棚等运营状况,筛选欠息企业,与企业一同分析原因,想解决对策,提供有效信息,为企业解忧解困,同时为风险防控起到了积极作用。活动开展以来,该行共走访企业近20家。

(张迪)

齐河农商银行多措并举 为“双创”活动开展输血助力

近几年,齐河农商银行始终坚持“四个面向”的市场定位,积极响应“大众创业,万众创新”号召,加大对小微企业特别是创新型企业的支持力度,通过加强信贷队伍建设、不断优化产品种类、致力服务水平提升、支持实体经济发展,带动就业,稳定民生,为县域经济发展贡献了一定力量。截至3月底,该行小微企业贷款余额31.72亿元,较年初增长5.47亿元,增幅20.82%。

加强信贷队伍建设,抓好“双创”活动开展主体。一是优化人员配置。为提高专业管理水平,更好地支持县域经济发展,去年9月份,齐河农商银行新成立了2个小微金融服务(中心)事业部,秉着“识才、爱才、敬才、用才”的理念,本着“让优秀的人员管资产”的原则,选拔20名优秀青年员工充实到客户经理队伍,聘请专业老师进行集中培训,实现“专业的人做专业的事”,加大对小微企业的支持力度,为“双创”工作开展夯实人员根基。目前,该行客户经理共计137人,年龄40岁以下的占比达43.07%,不断为信贷队伍注入新鲜血液。二是加强人员培训。总行条线部室按季制定培

训计划,根据日常工作需要,明确培训重点和培训人员,分批次对放款岗、客户经理、审查审批人员进行培训,并以随堂测试的方式检验学习效果,督促信贷人员加强学习,不断丰富理论和实践水平,提高接受新产品和新业务的能力,以适应当前业务发展需要,各司其职,合规操作,尽职免责。

不断优化产品种类,丰富“双创”活动开展内容。为小微企业“量体裁衣”,根据创业不同时期不同需求选择合适的信贷产品。一是响应扶贫号召,精准扶贫。为最大限度降低贫困户及帮扶企业的信贷成本,齐河农商银行在扶贫贷款办理方面实施“三优”政策,即“办理贷款优先,实行利率优惠、用款期限优化”。针对申办“富民农户贷”和“富农生产贷”的贫困户及帮扶企业优先办理;执行利率全部按照人民银行公布的基准利率给予优惠;贷款期限按照贫困户种植周期及帮扶企业的生产经营周期情况进行合理优化。例:聚丰牧业专业合作社,位于齐河县晏城街道办事处南北社区,从事农业科技推广、农作物及蔬菜苗木种植;

羊的养殖;预包装食品、羊奶批发、零售等。该公司目前存栏肉羊2800只,现有钢结构双列式羊舍7栋,羊舍建筑面积共计5682平方米;钢结构饲料加工库、杂物仓库等748平方米,办公及生活区建筑面积528平方米,绿化苗木40余亩,该企业具有广泛的市场应用前景。2016年1月8日,该公司与晏城街道办事处签订合作协议,该街道办将购置的50只成年母羊由聚丰牧业合作社全权代养,今后三年,前期确定的北魏、豆腐匠、石庙、马杜4个边缘贫困村所涉及25户贫困对象,每户每年可从合作社获得2只成年肉羊的销售收人。齐河农商银行了解情况后,主动对接,对企业进行实地考察,秉承“三优”原则,对其发放“富民生产贷”贷款100万元,解决了政府与企业的燃眉之急,给予利率优惠政策,达到了“创业者有资金、贫困户有收入”的双赢。目前,该行已累计发放“富民生产贷”贷款4550万元。

二是支持青年创业,减负解困。2015年起,该行积极响应省委号召,力争“帮助青年降低创业成本,缓解创业资金瓶颈”,加大宣传力度,筛选符合

条件的小微企业,积极主动对接,开办“鲁青基准贷”贷款业务。例:山东昌润生态农业有限公司,位于齐河县安头乡塔子张村,经营范围:农作物、绿化苗木、果树种植;农产品初加工、销售;农业观光、会议服务;核心主业为农作物的种植、销售。该公司是集农业观光、有机果蔬及其他农作物良种培育、种植、萃取、加工、销售于一体的现代化新兴农业项目,是德州市农业产业化重点龙头企业,立足“三农”,行业发展稳定,前景广阔。该公司为秋后蔬菜大棚的种植,与供应商签订了购销合同,但企业自有流动资金不足,齐河农商银行了解情况后,对该企业进行考察,本着“支持创新型企业成长”的原则,于2016年10月10日,为山东昌润生态农业有限公司发放“鲁青基准贷”贷款120万元,执行人民银行一年期基准贷款利率,并给予50%的贴息,与普通流动资金贷款相比,计算下来,一年为该企业节省利息约8万元,有效降低了创业成本,并带动130余人就业增收。目前,该行已累计发放“鲁青基准贷”625万元。

致力服务水平提升,为

“双创”活动开展树品牌。一是实行“限时办结”制度。根据小微企业融资“短、频、急”特点,实行“一审制”、“即办型”等措施,搭建方便、快捷的融资“绿色通道”;客户经理在贷款到期前10-15天进行贷前调查,对依法合规经营、生产经营正常、信用状况良好的企业,提醒客户提前准备贷款资料;总行每周召开两次贷审会,对贷款到期后仍有需求的企业进行提前审批,实行“无缝隙”办贷,节约创业者的时间和资金。二是推行“主办银行”制度。按户制订服务策略和支持方案,实行精细化管理,为企业法人开立员工揽存号,逐户建立存款台账,根据客户在该行的现金流量、存款余额及日均,适当调整贷款利率,科学定价;同时,实施“一站式”营销,配齐电子产品、积极推荐理财产品,发挥创新业务产品以及外延优势,为小微企业创业者提供高效便捷的金融服务。目前,聚丰牧业和昌润生态农业两个公司,均已在该行开立了基本账户,办理各项结算业务,并开立了企业网银,其中,昌润生态农业还委托该行办理了代发工资业务。

(张迪)