济宁中行举办出国留学峰会

打造出国金融服务品牌,提供一站式出国金融服务

本报济宁5月11日讯(见习记者 马云雪 通讯员 张妍) 近日,中国银行济宁分行携手新东方举办了一场主题为“中银有约 梦想起航”的出国留学峰会,150余名家长和学子受邀参加。

在峰会现场,就受邀客户关心的购汇、海外开户见证、存款证明、留学保证金贷款等出国留学金融业务以及如何理性选择留学国家等话题,济宁中行的王慧敏进行了集中介绍,为有意向留学的学子开展了一对一的出国留学规划指导,让“出国留学服务”首选银行的形象深入人心。

“原本担心办理资产证明很麻烦,听了讲解,看来在中行办理出国金融很便捷。我打算让孩子去澳洲上大学,中国银行在澳洲有分行,汇款也特别方便,这点让我也放心。”张阿姨说。

同时,新东方的留学专家分别从家庭教育、如何打造孩子国际化视野、中高考备考、海外学习等方面现场与家长和学子进行了经验分享,引来掌声阵阵,让这次出国留学峰会更具感染力。会后,咨询的家长仍络绎不绝。中行济宁分行将依托覆盖全球的服务网络和丰富的国际业务经验,整合集团多元化产品和服务,全面打造出国金融服务品牌,为客户提供便捷周到的一站式出国金融服务。

据介绍,中行济宁分行出国金融产品包含代理见证开户、出国留学贷款、国际信用卡、海外借记卡、海外网上银行、留学保险卡和理财产品等七大类、数十款优质产品,一站式、全方位满足客户对出国金融服务的需求。

兑换残币

日前,金乡兴隆镇70多岁的杨大娘愁容满面地走进金乡农商银行兴隆支行。原来,杨大娘辛苦积攒的3000余元养老钱因保存不善受潮,严重霉变,且大部分都粘连在一起,老人抱着一丝希望来兴隆支行兑换。支行工作人员递上一杯热水,安抚了老人的情绪,让其坐在等候椅上耐心等待。柜员小心翼翼将残币一张一张揭开,使用专业工具,逐张手工鉴定确定兑换标准,经过一个多小时整理、拼凑、粘贴、鉴定,最终为老人兑换了符合兑换标准的1750元。

通讯员 刘瑞 摄

不交保证金就得蹲班房 梁山农行堵截一起电信诈骗

本报济宁5月11日讯(见习记者 马云雪 通讯员 马凤海 张洋洋) 丢失身份证,接到陌生电话称身份被冒用在网上售卖违法物品,需要先交纳一笔保证金,否则将直接划走名下存款。就在向骗子交纳保证金时,梁山农行韩垓分理处工作人员发现了异常,及时堵截了这起电信诈骗。

5月2日下午3时许,农行梁山支行韩垓分理处大堂经理发现一女性客户在操作自助设备,客户同时自言自语。大堂经理感觉好奇,留意观察后发现该客户在使用耳机通话,正通过ATM机办理“无卡存款”业务,且用生硬的普通话询问对方接下来怎么做。大堂经理立即意识到客户有可能遭遇了电信诈骗,便试图询问,多次轻拍客户肩膀试图打断其通话,以示提醒,客户均不予理睬。就在客户将要放入钞票时,大堂经理果断按下了“取消”键。

客户操作被打断后,大堂经理趁机详细询问了事情缘由。原来,该客户身份证丢了,随后接到自称公安局打来的电话,电话中对方告知有人捡到身份证后冒用其身份在网上售卖违法物品,被公安部门监控到,需要其先交纳7000元保证金配合调查,否则将直接划走其名下存款并对其进行抓捕。了解情况后,大堂经理告知客户遇到了电信诈骗,并将情况通报了运营主管。

为使客户确信遇到电信诈骗,大堂经理“支招”客户再次拨通对方电话,询问能否直接到公安部门去交纳保证金,对方表示不能,并说如果直接去公安部门,会被拘留。大堂经理接过客户电话,表明是银行员工身份后,对方直接挂掉了电话,事后再次拨打,提示手机号码是空号。

电商创业路上的“幸运儿”

方春秀,电商孵化器的领路人

本报见习记者 马云雪

6月8日,全国巾帼圆梦论坛将举办,作为济宁泡宝网的创立者,方春秀应邀并进行演讲。8年前,方春秀作为一个“不安分”女大学生,怀揣着对自由的向往,毕业以后选择了电商创业。八年来,她的公司像绿萝一样抽根发芽,方春秀的“泡宝网”得到了越来越多客户的认可,泡宝智能制造产业园更是成为市级示范产业园区。

创业之初受挫 为发工资摆地摊

11日,当记者走进方春秀公司的时候,发现她的员工很多都是一些40、50的大姐,甚至还有一些走路不利索的残疾女士,可能让人看起来和电商联盟的身份有些不符,方春秀却说这些大姐们是公司成长的“宝贝”,随后方春秀将公司的发展娓娓道来。

2008年,方春秀离开家乡,因为本能告诉她,她要去外面看看世界。于是在青岛,方春秀和别人合开了一家公司,却在金融危机的风暴中悄然逝去。从远方回到家乡,身心疲惫,窝在家里,网上购物在那时突然兴起,淘宝网开始大热,学习电子商务专业的她灵敏的嗅到了商机的味道。

这一次,创业梦想再一次被点燃,她的想法得到了朋友们的支持。她整日奔波于杭州、上海、济南等电子商务发展较快的城市参观考察,找专家咨询,制定可行性报告,千方百计筹集资金……在简陋的办公室里,公司雏形渐渐落地。她兴奋的想着开业,并确定了公司的名称:泡宝网。2009年1月初,方春秀的泡宝网正式在济宁注册了,就在当时,方春秀招聘了30多名下岗女工作为自己的员工进行送货。

“我当时以为,自己的泡宝网也会像马云的淘宝网一样火爆。但因为是新生事物,大家都不了解也不能马上接受。泡宝网开业3个多月了,竟然一件物品都没有卖出去。”方春秀笑了笑,当时互联网购物刚普及,济宁人更倾向于传统超市,一下子转变过来很难。

2010年可能是别人眼中的“低谷”,资金链短缺,靠吃老本维持公司。“有一个月确实没钱了,30多个员工都是我的大姐们,等着发工资。基本上她们都是下岗工人,我不能让她们再一次失业。”方春秀决定去龙行路摆地摊,戴着口罩和帽子,她晚上7点到9点蹲在地上卖饰品,9点到11点站起来卖麻辣烫,默默坚持了一个月。发工资那天,方春秀凑齐了30多个人的工资才松了口气。直到很久以后,员工们才知道当初公司这么艰难。

转型再升级 打造智能产业园

为了改变公司现状,方春秀走到社区宣传推销。挨家挨户的宣传,花了公司一半多的资金去推广网上购物,真正让济宁人民感受到送货上门带来的便利。那时的方春秀从未想过放弃,在举步维艰的情境中,情况开始一点点好转了。“您好,我要一袋酱油,一瓶醋……”就是从这些小物品开始,在方春秀泡宝网公司的办公室,订货的电话一个接着一个,接线员记录下订单,交给送货人员,在仓库准备齐一条线路上的货物后,送货员就骑着电动车出发了。方春秀一开始并不会骑车,在一次次送货过程中摔倒又爬起,让她变得越来越坚强。

到2011年,“3·15火腿肠瘦肉精事件”曝光,而通过泡宝网当时已经销售出了不少火腿肠。刚生意起色的方春秀,那晚一夜没合眼。“第二天我提前20分钟到办公室,公司的大姐们等所有员工齐刷刷站在办公室,微笑的看着我,等待我发布指令。当即我就唰的一下哭了,我的员工们特别懂我。”方春秀介绍,在这些大姐等所有员工的努力下,不到三天,所有有质量问题的火腿肠从客户那里全部收回,这一举动也赢得了客户的信任和尊重,口碑相传之下,泡宝网的客户量一下子像滚雪球一样越滚越大。有些人调侃方春秀,“3.15”救活了你的公司。

方春秀的电商事业进入快车道。

如今网上超市,外卖等行业兴起,仅仅依托泡宝网,将电子产业做大并不现实。为此她通过对原济宁市模具厂老旧厂房进行基础性改造及建设,倾力打造省级电商产业孵化器、电商企业聚集区和信息产业示范园区,顺应了时代的潮流,转型升级一气呵成。

为了不让自己落伍,36岁的方春秀无时无刻不在学习,定期去清华大学经管系上课,每周五请家教学英语,每天强迫自己看书。同时,她在所有人的眼里,是一个正能量爆棚的女强人。对未来充满信心的方春秀高兴地告诉记者,作为市级示范产业园区,泡宝智能制造产业园预计2年内园区交易产值可达5亿元,预计3年内园区交易产值可达10亿元,5年后交易产值突破30亿,将成为引领济宁年轻人创业,休闲,提供技术支持的综合园地。