

挚爱的巨星，其实离咱并不远

“歌神”张学友魅力难挡，开启济宁商演市场引擎

本报记者 汪洸 通讯员 周宇

7月1日晚，太白湖新区的夜空中飘荡着张学友的歌声。这既是“歌神”张学友第一次来到济宁，也是济宁体育中心主体育场第一次大型商业演出，开济宁一线巨星个人演唱会之先河。

不老歌神3小时 献唱30余首金曲

7月第一天，室外气温已经超过了30度。即便太阳已经下山，多数济宁人要么在地摊上喝着扎啤，要么在家里吹着空调。但这一夜，济宁城只有一个地方不仅人挤人、人挨人，而且所有人都还在尽情的享受着气温的“升高”，那就是济宁体育中心主体育场。

“不要问、不要说，一切尽在不言中，这一刻，借着烛光让我们静静的渡过。”那一晚，站在主体育场外，

不明所以的人或许会以为里面正在举行万人大合唱。但其实是令万千济宁人心心念念的“学友·经典CLASSIC世界巡回演唱会济宁站”。没错，就是陪伴着无数人长大，吟唱出许许多多经典歌曲的“歌神”张学友，此刻正站在主体育场的正中央。

绚丽的灯光、华美的舞蹈、熟悉的歌声，很难想象，张学友第一次和济宁歌迷近距离接触，便毫无保留地拿出了最棒的演出。当他站在舞台的正中央，向全场两万多名歌迷问：“济宁的朋友们，你们认识我吗？”全场立



张学友倾情演绎经典老歌。

刻爆发出了震耳欲聋的回答：“认识。”

或许是感受到了济宁歌迷的热情，三个小时的演唱会中，《祝福》、《每天爱你多一点》、《想和你去吹吹风》、《慢慢》、《我真的受伤了》等30余首传唱大江南北的经典老歌，张学友全都一一现场演绎，让济宁的歌迷们尽享了一场视听盛宴。

培育市场生态链 拓展演艺大市场

当演唱会结束之后，许多歌迷仍然津津乐道，亦或者意犹未尽。很难想象，当

济宁体育中心主体育场举办了近年来济宁地区第一场如此大规模的商业演出时，迎来的便是世界级巨星张学友。正如演唱会现场一些歌迷所议论的一样，“以前要想看一线歌星的演唱会，最近也要去济南。”

所以当“学友·经典CLASSIC世界巡回演唱会”敲定济宁站的时候，许多济宁人甚至怀疑这是不是真的。而从网上售票、实体店售票的情况来看，这场演唱会也引爆了济宁的演艺市场。

与此同时，济宁体育中心的托管方济宁珠江文体在太白湖新区管委会的全

力保障下，使整场演出顺利进行。两万多名歌迷从入场到散场全部井然有序，甚至没有出现演出结束后垃圾遍地的情况，这也说明，济宁市作为一个文化大市，正在积极建立起一个良性的演艺市场生态链，未来将可以承接更多样的大型商业演出。

济宁珠江文体的相关负责人也表示，通过这场成功的演唱会，珠江文体也会汲取经验，“任何一个济宁歌迷热爱的巨星，任何一场济宁人渴望的演出，我们从此‘敢想’，因为可能真的离实现不远。”



济宁鸟巢现场搭建的超炫舞台。

8日起亿维总经理签售重磅来袭 用服务打造品牌，亿维25年初心不改

本报济宁7月6日讯(记者 施园) 一份承诺，一个口碑。7月8日至16日，延续多年的亿维总经理签售活动再次重磅来袭，亿维联手各厂家总经理，为用户带来优惠狂潮。据了解，除了大力度优惠之外，亿维总经理签售从客户需求入手，签售期间，无论是买电脑还是手机家电，都能够享受到各种不同的服务项目，帮助客户解决服务这一难题。

2017年的智能电器盛宴——亿维联合厂家总经理现场签售活动即将在7月8-16日亮相。活动期间，来亿维各店购物将送1988元总经理至尊服务。各大厂商总经理齐聚亿维，无论是买电脑、手机还是家电，在亿维都能享受到总经理签售的优惠价格附带豪华大礼包。

7月8日—16日期间来亿维购物，亿维总经理签售即送价值1988元至尊服务；4G手机送198元屏碎保，单反相机送298元一年硬件延保，笔记本电脑送398元深度清理保养，台式电脑送398元终生免费上门服务，家电送498元终生免费清理服务。

在亿维数码广场购买家用台式电脑、组装电脑的客户，不但有机会享受



区位优势明显的亿维。

到电脑总经理签售的特价机，购买台式电脑送360元50M光纤宽带，笔记本电脑送399元德国进口净水壶，组装电脑送499元九阳电炖锅，电竞电脑送1000元电竞装备。联想总经理签售，i7笔记本3999元起，直降1000元。

手机总经理签售可以享受买到手机送手机，再送24G流量。三星S8、OPPO R11、华为Nova、小米6、荣耀9新品现货。存599元话费，得599元4G+手机和300元电烤箱。移动总经理签售8G流量仅10元。家电总经理签售全场家电低至5折，以旧换新再减400元，还有

各种特价机资源限量推出。

“亿维成立25周年以来，总经理签售已成为亿维回馈广大用户的重要品牌活动之一。”亿维相关负责人说，签字即是诚意，签字即是承诺，活动期间，亿维联合厂家总经理亲临现场，投放诸多优惠资源，把真真正正的实惠带给济宁用户。亿维成立25年，致力于用服务打造品牌口碑，从选购、安装及维护，亿维以专业著称，可以帮助客户提供一站式服务。而此次亿维总经理签售，也将掀起一场智能电器及手机的优惠热潮。

鲁抗两化融合 晋升“国家队”

本报济宁7月6日讯(记者 于伟) 近日，鲁抗医药获得由工信部电子技术标准化研究院颁发的两化融合管理体系评定证书，标志着鲁抗医药两化融合管理体系贯标工作通过了最终验收。

作为国家两化融合贯标试点企业，鲁抗医药紧紧围绕“战略驱动、创新转型、精准管控、持续发展”两化融合指导方针开展公司信息化建设，公司通过构建“数字工厂运营平台”、“业务管控运营平台”、“集团管控运营平台”和“企业大数据运营中心”，打通企业产品研发设计、生产制造、营销服务、

财务管控等生产经营全过程信息流管控，实现资源的优化配置和精准控制，从而促进企业管理效能明显提升。

鲁抗医药将以两化融合管理体系贯标为契机，按照《中国制造2025》的要求，在退城入园整体搬迁过程中，广泛采用新装备、新技术、新工艺，提升生产工艺技术及装备自动化、智能化水平，打造智能化工厂、智慧化企业，不断培育和提升企业核心竞争力，实现企业的跨越发展，跻身国内一流制药企业行列。

山推结构件有限公司 通过ISO9001认证

本报济宁7月6日讯(记者 晋森 通讯员 赵佳慧) 7月3日至5日，由国家认证监督管理委员会授权的三方认证公司审核组抵达山推工程机械结构件有限公司，进行一年一度的监督审核，审核组成员对结构件公司ISO9001质量管理体系的运行情况给予肯定，认为结构件有限公司质量管理体系持续符合、运行有效，顺利通过年度审核。

在审核过程中，审核组成员对结构件公司的管理评审、工艺流程、质量控制和物资采购等方面进行了详细检查，并到生产车

间仔细地观察了现场试验，对质量管理体系的完善性、规范性和科学性给予了充分肯定。

自公司成立以来，结构件有限公司在山推股份公司的带领下，在总经理英成业的领导下，从生产到销售每一个环节都严格遵守国家各项质量管理规定，各部门、各项目部对目标进行分解并实施，实现了体系的持续改进，使质量管理工作更加规范有序。下一步，公司将不断加强对员工质量意识的培养，努力提高顾客满意度，使体系有效地融入各项业务中。