

# 精耕“小微贷” 掘金“大市场”

## ——德州农商银行支持“小微贷”发展纪实

面对“互联网”金融大潮的冲击,德州农商银行作为支农支小的主力军,深耕微贷业务市场,发展普惠式信贷,踏出了一条高效服务小微客户的零售业务转型之路,使农金微贷这颗普惠之“树”必将根深叶茂、基业长青。截至5月末,小微贷款户数987户,小微贷款余额达48.32亿元。

### “助推特色”实现小微客户跨越发展

“没有农商行的帮助,我不会有今天的好日子。”做玩具代理的个体户张老板感激地说,“是德州农商银行的‘鑫创贷’给我带来了福音,解

了我的燃眉之急。”

瞄准广大小微客户群体的微贷业务发展较快,德州农商银行发挥自身优势,以创新和完善微贷业务模式为抓手,精耕小微市场,创新研发推出“鑫创贷”产品,主要是针对经营地址在德城区、河东开发区、运河开发区范围内,有2年以上经营历史的个体工商户、小微企业主和城镇居民发放的,用于借款人生产经营的贷款产品,具有手续简便、随用随贷、担保多样、还款灵活、快捷方便的优势。

此外,还主动与飞马肉联、房地产企业及“大众装修

网”等市场主体对接,创新推出“商贷通”、“薪贷通”、“家庭装修贷”等20余种小微贷产品,并以“家庭银行”推广为抓手,丰富“幸福家”产品体系,针对白领、商户、城镇居民等不同群体的消费特点,研发推出“家庭贷”系列产品,打造小微贷产品的私人定制。

### “智慧金融”让小微客户享综合服务

“网上贷款、网上购物……智e购不但可以网上申请贷款,还可以帮我们解决各种生活上的需求,真是太方便了!”该市经济开发区科技支行小微客户张宗鑫近日说,

“这是该行推出的电商平台之一,自从手机上下载了‘智e购’,除了享受到线下服务外,还像城里人一样享受到方便快捷的‘智慧电商’服务。我在‘智e购’上买过很多东西,土特产、肥皂、土面、抽纸等各种生活用品,物美价廉。”

据了解,面对“互联网+”时代的新蓝海,德州农商银行顺应金融与科技融合发展的行业发展潮流,以科技建设为支撑,探路“智慧银行”,以“智能机具”的应用为切入点,强化产品和服务的创新,推出惠民利民的“智e购”移动客户端,让智慧支付、普惠金融、网

上购物真正普惠大众。该行“智e购”商城是以互联网思维为引领,立足“四个面向”和“三农”的市场定位,搭建的集电子银行、社区服务、便民缴费、购物消费、在线支付、理财贷款、网络融资于一体的综合电子商务平台,轻松便捷,一键搞定,使广大客户从此享受“金融+电商”新生活,为州城百姓打造一个便捷消费生活平台,让“智e购”惠及更多小微客户和城乡居民。截至5月末,“智e购”入驻商户8225户,“智e购”交易6615笔,金额24.72万元。

(孙海敏)

## “山东第一支部”来了农行人

6月30日,农行齐河县支行党委书记李珺专程来到“山东省第一个农村党支部”——齐河县安头乡后里仁村,看望慰问该村困难党员林墩英,为她送去大米和花生油等慰问品,并送上500元慰问金,表达了农行对她的关怀和节日祝福。

在安头乡主要负责人的陪同下,李珺书记走进年逾八旬、有着60多年党龄、患有严重脑血栓疾病的林墩英的家中,同她拉家常、问冷暖,详细了解她的家庭和生活状况,同时,鼓励她克服困难、对生活充满信心。

慰问结束后,李珺书记怀着崇敬的心情,参观了“山东省第一个农村党支部”旧址。1924年齐河县后里仁庄建立了中共党支部,这是山东省建立的最早的农村党支部。八十多年前,它像一颗明星闪耀在徒骇河畔的上空,呼唤着民众的觉醒,闪烁着新时代的曙光。

齐河县后里仁庄党支部的创建者,是山东省最早的共产党员



与老党员亲切交流。

之一——贾迺庸。在旧址前,李珺书记重温红色记忆,详细了解贾迺庸同志当年创建党支部的艰苦历程,动情地说:“通过参观党支部旧址,心灵上受到了强烈震撼,思想上受到了深刻教育,境界上得到了升华。”

据了解,齐河县正在大清河风景区建设“山东省第一个农村党支部党史纪念馆”,农业银行全力支持该党建工作项目建设,4900万元项目贷款正在积极运作,不久将实现投放。

(宫玉河 王曙光)

## 平原农商银行 创新金融服务 润泽实体经济

平原农商银行创新金融产品,降低企业融资成本,发挥资金资源优势,助力服务实体经济,促进了实体经济快速发展。日前,山东邦德欧井环保科技有限公司负责人陈小无感慨地说:“我们公司从项目建成到投产,一直得到农商银行的资金支持,才使我们采购合同的签订持续不断,经济效益不断提高,目前公司已累计中标1.5亿元。”

山东邦德欧井环保科技有限公司,是一家主营给排水塑料管道、复合材料、塑料制品配件的设计、生产、销售和节水设备自动控制系统的企业。去年下半年中标多个农村无公害化厕所改造设备采购项目,总成交价格3000多万元。由于该公司固定资产及不动产规模较小,抵押物缺乏,购买原材料急需资金,向几家银行融资求助未果。农商银行在“进走访”活动中,了解到该公司的情况后,总行领导指派相关部门负责人及时与该公司对接,到实地调查项目经营前景、偿债能力等情况,仅用3天时间,采用担保方式为其授信1500万元,先后为其办理贷款1200余万元,解了企业流动资金紧张的燃眉之急。贷款发放之后,根据企业的

资金结算情况,主动帮助企业降低贷款利率,一年来通过减费让利,为企业节省贷款利息12万余元。

据了解,平原农商银行的“中小企业循环贷款”,是为满足中小企业经营性流动资金的需求而推出的特色产品。循环资金贷款额度依照企业经营规模核定,根据企业经营周期和现金流规律设置贷款期限,在约定期限内企业可实施分期还款、随借随还,形成企业多笔贷款递延循环的贷款模式,最大程度地分散和减轻了企业到期集中还款的压力,减少了因催生贷款而形成不良的因素。他们还区分不同情况,实施差别授权管理,加大对基层支行信贷转授权力度,提高了对中小企业的服务效能。同时,加强贷后监管,密切关注企业生产、财务状况,贷款资金使用,对发现的潜在风险及时预警,有效地防范了信贷风险。今年以来,农商银行先后支持了60多个实体经济重点项目,累计发放续贷资金21笔,总额为4.02亿元,降低小微企业融资成本金额190万元,满足了企业的资金需求,为实体经济持续健康发展创造了良好环境。

(张国水 王志)

## 中国银行德州分行 国际结算市场竞争力再上新台阶

截至2017年5月末,中国银行德州分行国际结算市场份额较上年末提升8.21%;高于系统内平均水平20.29个百分点,居全省首位;跨境人民币市场份额较上年末提升22.38%;高于系统内平均水平23.95个百分点,居全省第三位。德州中行国际结算和跨境人民币两个份额均达到近年以来单月份最好水平,该行国际结算市场竞争力实现持续提升。

今年以来,德州中行新一届党委为实现做“最好的贸易金融

银行”的建设目标,高度重视贸易金融条线业务拓展,积极贯彻落实“一二三四五六”经营方针,带领全辖干部职工扎实推进贸易金融各项工作,今年上半年在辖内先后举办贸易金融客户提升竞赛、出口单证培训会、供应链融资推介会、跨境人民币政策及产品宣讲会,并多次参与外汇局组织的“党建联创送外政策到基层”系列活动,深化了客户群基础建设,密切了银企合作关系。德州中行还深入挖掘线上线下丰富产品线,依靠汇率保值交

易产品、网银在线结算、电子交易平台等优势产品提升了客户体验度,增强了客户对中国银行国家建设品牌优势的依赖度与信任感,取得了银行经济效益与社会效益双丰收。

下一步,中国银行德州分行将在继续巩固好当前贸易金融优势地位的基础上,依托中行先进的网络与丰富的产品线做大做强外汇金融服务,为支持当地外向型经济发展发挥更大的作用,全面助力国家“一带一路”战略实施!

(田力)