

中国人寿济宁分公司荣获殊荣“守合同重信用”称号 获此殊荣，咱是寿险公司唯一

本报济宁8月10日讯 (通讯员 郑勇) 济宁市工商行政管理局日前公布2015-2016年度“守合同重信用”企业公示名单。中国人寿济宁分公司荣获济宁市“守合同重信用”企业称号，是济宁市工商局公示的企业名单中唯一一家寿险公司。

作为国内寿险行业的龙头企业，在济宁设立的地市级分支机构，中国人寿济宁分

公司现下辖16个经营单位，其中12个综合性县域支公司、4个城区专业化销售单位，140多个服务网点遍布全市城乡各地，销售服务人力超过1.6万人。目前，公司总资产突破100亿元，年保费收入超过24亿元，今年有望突破30亿元，管理有效保单近300万份，累计服务客户超过1100万人次，为保户提供的风险保障超过5846亿元，累

计赔偿给付各类保险金超过66亿元，保险市场占有率始终稳居全市保险业首位。

多年来，中国人寿济宁分公司奉行“立诚·守信·感恩·致成”的“诚信我为先”核心价值理念，在公司经营和销售服务各环节，坚持把“诚信”挺在前，关心维护客户和公司共同利益。

公司还承担行业和社会责任，在完善社会保障体

系、辅助社会管理、服务社会民生、助力经济发展、为政府分担解忧等方面积极作为，启动并推进实施了学生儿童保险、银龄安康(老年人保险)、女性安康、计划生育家庭保险、旅游安康、现役部队、公安干警、大学生村官保险等多个卓有成效的政保合作项目，配合教育、公安、社保、民政等十几个政府部门，在众多领域联

合开展保障民生和促进社会安定的服务工作，较好地发挥了保险经济“助推器”和社会“稳定器”的作用，得到了各级政府、社会各界、广大民众的认可和肯定。公司先后被授予“保险业先进单位”、“重点服务企业”、“省三八红旗集体”、“省级文明单位”等多项荣誉称号，市公司客服柜面被评为“全国巾帼文明岗”称号。

人保财险自助柜员机上线 系业内第一台商用的自助柜台机

本报济宁8月10日讯 (通讯员 王继坦) 日前，中国人民财产保险股份有限公司开发的保险自助柜员机在甘肃兰州成功打印出正式的车险完整保单，并交付客户，成为业内第一台商用的自助柜员机。

人保自助柜员机是人保财险2016年度的科技创新项目。该设备具有现场打印投保单、交强险保单、商业险保单、交强险标志等四种类型单证等功能，全套单证打印过程不超过30秒，明显快于公司传统柜台打印方式。

系统需求管理部介绍，保险自助柜员机的成功研发和上线运行，实现了数据中心和虚拟营业网点的有效结合，填补



将车险保单交给客户。

了国内保险行业自助服务的空白。它既提高了业务处理速度，节约了大量人力成本，也缩短了客户在网点的等候时间，极大提升了客户体验。未来，人保

财险将根据试点情况，扩大应用范围，逐步在营业大厅、4s店、车管所、二手车市场、农网渠道等场所投入使用自助柜员机。

工行曲阜支行 个人房贷破14亿

本报济宁8月10日讯 (通讯员 于方文) 工行曲阜支行优化信贷业务结构，个人住房贷款业务稳健发展。截至7月末，该行个人住房贷款余额达到14.4亿元，新增2.67亿元。

该行精确定位客户，与辖区绿城、新东方、桥润等重点开发商建立了全面深度合作关系，对其开发地产项目实施优先准入、优先放款、信贷规模优先安排等“三优先”策略。

为提高营销效率，该行还制定个人住房贷款业务资料模板，统一标准，努力打造个贷业务规范化、标准化、流程化运

作模式，全力推动业务效率提升。该行实行放款时效承诺制和限时办结制，目前该行对符合条件的个人住房贷款从业务受理到审批结束平均用时2个工作日，还根据客户需求，在节假日进行正常审查审批，有力推动了个人住房贷款业务快速发展。

该行重视贷款风险管理，严格落实面谈面签制度，核实交易和借款的真实性，评估借款人还款能力的稳定性。支行还在每月贷后管理例会上增加对当前合作的按揭楼盘分析评价内容，对合作楼盘逐个提出是否继续合作的意见，做到从源头上防控风险。

“英雄聚首百舸争流”碧桂园曲阜项目招贤纳士

英雄聚首 百舸争流

碧桂园曲阜项目 招贤纳士

营销管理：
1、市场营销、经济管理等相关专业本科及以上学历；
2、8年以上房地产策划及销售工作经验，2年以上同等岗位管理经验；
3、精通房地产项目定位、产品定位、营销策划、销售管理、客户管理等运营管理方式；
4、熟悉房地产行业政策和行业情况，具有良好的全国性房地产项目投资拓展、营销运作、销售管理等专业的顾问指导、审核评估、推进能力。

销售主管：
1、市场营销、房地产等相关专业大专及以上学历；
2、有4年以上房地产或酒店、旅游、金融等行业的客户开拓及销售经验；
3、具备独立的市场及客户资源开拓能力，有丰富的客户资源；
4、熟悉周边城市的环境及文化，在当地具有良好的人脉关系。

项目部招聘岗位：
成本经理
主管工程师
开发报建经理
水电主管工程师

营销招聘联系人：董先生 电话：18560063597
邮箱：donghanlin01@bgy.com.cn
项目招聘联系人：赵先生 电话：13053626598

碧桂园是成立于1992年，2007年在香港上市，2016年销售约3088亿元，纳税额超200亿元的守法合规企业。20多年来，碧桂园都是所在城市亮丽风景线名片。园林景观、生活广场使当地人民流连忘返，会所、物业服务令人生活舒适、安全。城市的建筑、园林、管理都经得起历史的检验，碧桂园在每座城市都将小区品质做到一步到位：建世界一流的小区！所以现已有超过300万业主选择在碧桂园安居乐业。作为拥有超13万名员工的企业，碧桂园在一二三四五线城市

全面出击，“哪里有市场，哪里就有碧桂园”。

碧桂园营销中心是集团最早设立的中心部门之一，体系内现有员工逾2.6万人。作为集团的业绩产出部门，营销中心助推集团超额完成业绩目标，2017年前两季度即实现销售业绩2889亿。营销中心推行三级管控体系，总部现设置前策产品部、市场管理部等6大职能部门，搭建9个营销大区、逾60个营销区域管理平台，全面统筹海内外超700个项目营销工作并配合集团参与项目开发的全周期运营工作。

营销中心招聘职位

- 一、营销管理：**
 - 1、市场营销、经济管理等相关专业本科及以上学历；
 - 2、8年以上房地产策划及销售工作经验，2年以上同等岗位管理经验；
 - 3、精通房地产项目定位、产品定位、营销策划、销售管理、客户管理等运营管理方式；
 - 4、熟悉房地产行业政策和行业情况，具有良好的全国性房地产项目投资拓展、营销运作、销售管理等专业的顾问指导、审核评估、推进能力。
- 二、销售主管：**
 - 1、市场营销、房地产等相关专业大专及以上学历；
 - 2、有4年以上房地产或酒店、旅游、金融等行业的客户开拓及销售经验；
 - 3、具备独立的市场及客户资源开拓能力，有丰富的客户资源；
 - 4、熟悉周边城市的环境及文化，在当地具有良好的人脉关系。
- 三、销售顾问：**
 - 1、市场营销、房地产等相关专业大专及以上学历；
 - 2、1年以上房地产销售经验，有丰富的客户资源；
 - 3、熟悉房地产开发与销售流程、客户分析与谈判、客户拓展等；
 - 4、具有较强的客户管理能力、团队协作能力、执行力及抗压能力。
- 四、销售事务主任：**
 - 1、房地产管理、行政管理、法学、经济学、统计学等相关专业本科及以上学历；
 - 2、3年以上大型房地产公司同类岗位工作经验，1年以上同等岗位管理经验；
 - 3、精通房地产开发及销售流

- 程、质量管理、价格管理、客户管理等；
- 4、责任心强，具备良好的服务意识和团队协作精神；
- 5、具备良好的公文写作能力，熟练使用办公软件。
- 五、高级销售事务专员/销售事务专员：**
 - 1、房地产管理、行政管理、法学、经济学、统计学等相关专业本科及以上学历；
 - 2、3年以上大型房地产公司同类岗位工作经验，1年以上同等岗位管理经验；
 - 3、精通房地产开发及销售流程、质量管理、价格管理、客户管理等；
 - 4、责任心强，具备良好的服务意识和团队协作精神；
 - 5、具备良好的公文写作能力，熟练使用办公软件。
- 六、策划主任：**
 - 1、市场营销、房地产、经济学、广告学、新闻等相关专业本科及以上学历；
 - 2、3年以上房地产市场推广策划、销售现场管理相关工作经验，有多个地产项目成功操盘案例；
 - 3、熟悉当地房地产市场，精通房地产开发销售、各类产品市场定位、营销推广流程；
 - 4、具有较强的市场判断力、沟通协调能力和执行力及领导力。
- 七、高级营销策划**
 - 1、市场营销、房地产、经济学、广告学、新闻等相关专业本科及以上学历；
 - 2、2年以上房地产市场推广策划工作经验，操作过大型房地产项目全程营销策划工作者优先；
 - 3、对不同类型的地产运作模式有较深的理解，有较强的广告鉴赏及统筹能力；
 - 4、有较强的创新能力，良好

- 的语言表达及团队协作能力。
- 八、营销策划：**
 - 1、市场营销、房地产、经济学、广告学、新闻等相关专业本科及以上学历；
 - 2、1年以上房地产市场推广策划工作经验，操作过大型房地产项目全程营销策划工作者优先；
 - 3、具有较活跃的策划灵感，对房地产营销策划工作有较深刻的认识；
 - 4、具有较强的文案策划能力、逻辑思维能力及团队协作能力。
- 九、前策产品主任：**
 - 1、市场营销、房地产、经济学、广告学、新闻等相关专业本科及以上学历；
 - 2、3年以上房地产市场研究、销售现场管理相关工作经验，有多个地产项目成功操盘案例；
 - 3、熟悉当地房地产市场，精通房地产开发销售、各类产品市场定位、营销推广流程；
 - 4、具有较强的市场判断力、沟通协调能力和执行力及领导力。

项目部招聘岗位

成本经理/主管工程师/开发报建经理/水电主管工程师；
3年以上开发商同岗位工作经验，有大型房地产公司相关工作经验者优先。

联系方式

营销招聘联系人：董先生
电话：18560063597
邮箱：donghanlin01@bgy.com.cn
项目招聘联系人：赵先生
电话：13053626598