



“0元购手机”吸引了不少客户前来咨询办理业务。

拉五个人头,就能零元购手机?

先要交高额押金,拉不够不返还

近日,临沂一公司推出一项“0元购手机”的业务,该公司称,客户只要交押金或办理银行分期付款就能领到一部手机,把这项业务直推给5个人后手机押金或分期款会全部退还,这5人再推广给他人的话还能拿到不同等级的佣金。记者调查发现,这项看似一本万利的业务却暗藏风险。

文/片 本报记者 邱明

零元购手机 却要交高额押金

湖南朱记黄埔大数据科技有限公司(以下称朱记大数据总部)的微博公众号和网站资料显示,朱记大数据临沂运营中心(以下称临沂朱记大数据)是其分公司,于今年6月初开业,位于临沂市经济技术开发区皇山路。21日上午,齐鲁晚报记者以考察项目的名义与一名兼职业务代表取得联系,在他的带领下进入了这家公司。在该公司接单审核处看到,十几名客户在排队等待审核填报的材料。不断有其他兼职业务代表带领新客户前来办理业务,他们有的直接领取申请书等材料让新客户填写,有的带着新客户在宣传图板前讲解业务模式。

“发展5个人就等于是你的手机钱,我参与才一周,还差一个人就能完成任务了。”陪同记者的兼职业务代表介绍,“0元购手机”需要提供客户本人的身份证、银行卡,交押金或办理分期付款才能拿到手机,两者的区别是:交押金的话最少只需要直推4个人来参加“0元购手机”,没有完成任务的时间限制。而分期付款的任务时限和人数都有变化,最少需要在5个月内直推5个人。完成直推任务后,就可以退回之前缴纳的押金或分期款。如果完不成任务,之前交的押金或分期款就是买手机的钱。

从4楼办理完接单审核后,新客户会被带到3楼听课培训,领取手机。记者从一份表格上看到,共有6款手机可供选择,其中,华为荣耀8押金2886元,华为荣耀6X押金2886元,乐目V18H押金2886元,vivoX9押金3790元,华为P10押金4968元,苹果7P押金6290元。

这6款手机对应的任务直推人数在5-9人之间。其中押金数额最低、客户选择最多的

一款手机,市场价格在1100元左右,客户缴纳的2886元押金远高于市场价格。如果是办理分期付款,数额更是高达3450元。其它几款手机,押金、分期额均高于市场价格。办理完所有手续,新客户会被授予工号,成为朱记大数据的兼职业务员,能以推荐人的身份发展他人享受佣金。

用新投资人的钱 向老投资人返利

按照临沂朱记大数据的政策,客户完成4或5人的规定直推任务后,除了能免费得到一部手机,还可以享受不同等级的佣金。就是说,这些“直推”人员如果再拉来其他人参与“0元购手机”,客户可以从这些人身上得到每人50元的佣金。如果客户直推的人数超过了规定人数,每多直推一人可得到400元的佣金,被直推者再发展其他人参与,客户依然可以得到50-200元佣金。除了手机直推佣金,客户还能按照自己线下其他人每月话费数额获得2%到12%的话费佣金。

据介绍,如果一个客户成功直推5人并且这5人也都全部完成任务,该客户不仅可免费享有一部市场价格1100元左右的手机,还将获得1250元的佣金;如果成功直推10人且这10人全部完成任务,该客户的获利将达5600元。这几乎是几何级增长的利益从何而来?通过朱记大数据总部客服人员提供的电话号码,记者联系上一位临沂朱记大数据的行政人员。该行政人员介绍,返利主要来自两块:一是公司与电信运营商签有协议,公司旗下客户的每月话费会返给公司40%左右;二是来自新客户缴纳的押金。

但记者推算后发现,按照一个客户直推10人,每人每月消费200元话费计算,每月的话费总额都不够该客户的佣金,更何况只有40%的话费,还要

支付其他层级客户的返利。业内人士分析,“0元购手机”,玩的主要还是利用新投资人的钱向老投资人返利的套路。

若资金链断裂 投资者利益将受损

朱记大数据总部网站显示,该公司成立于2015年10月份,目前已拥有消费者1.2万余人,该公司称,“致力于打造真正属于每一位老百姓零投入的消费平台,让每一位消费者既是消费者,也是经营者;花本来就该花的钱,赚本来赚不到的钱。”

记者通过湖南省工商部门的企业信用信息公示系统查询发现,朱记大数据总部在湖南省共设有6家分公司,其中3家已注销,2家被列入经营异常名录。

在临沂朱记大数据的经营场所,记者还发现这里的标识和材料上除了有朱记大数据的公司信息,还显示有万享通讯临沂分公司的字样,工作人员解释说双方是合作关系,共同推广业务。记者通过山东省工商部门的企业信用信息公示系统查询,未发现朱记大数据在临沂进行分公司注册登记。

8月21日下午,记者以消费者的名义,向临沂市经济技术开发区市场监督管理局举报临沂朱记大数据涉嫌违法经营。该局稽查大队工作人员回复,他们已接到过类似举报。这名工作人员进一步解释说,被举报的是长沙市万享通讯设备有限公司临沂分公司,该公司在主管部门有登记,与消费者签有消费合同,他们多次前往检查暂未发现有违法问题。

不过,记者咨询多位法律界人士后获悉,临沂朱记大数据是否构成违法经营需要掌握更全面的资料。业内人士分析,如果他们无实体经营盈利,仅靠这种拆东墙补西墙的模式经营,资金链一旦出问题肯定会有投资者受损。



一名兼职业务员在讲解业务流程。

相关新闻

涉骗金额过亿 “全返利”超市跑路

2016年11月8日下午,来自潍坊市各个县市区的近百名消费者来到潍坊市奎文区公安分局报案称,一家名叫“德信超市”的全返利超市突然关门停业,令在德信超市消费的消费者损失惨重。德信超市在潍坊共有近百家分店,初步估算,涉案金额过亿。

来自奎文区的朱玉红告诉记者,她是经朋友介绍在德信超市购物的,她还记得,她第一次在德信超市买了些饼干和牛奶,竟花了近三百元。一包号称泰国进口的饼干标价40元,一箱市场上60元左右的牛奶卖235元,“几乎是正常价格的4倍。”然而,在50天后拿到全部返利后,朱玉红便死心塌地地参与进去了。直到得知德信超市突然关门时,她等待返回的现金多达9万多元。

德信超市在潍坊共有近百家分店,遍布潍坊市区和各个县市区。2016年11月4日,德信超市的会员收到总部发来的通知,称超市系统维护三天,三天内暂停营业,暂停返利。“当时也觉得好像有点不对劲,但不愿意相信。”来自潍城区的陈雯对记者说,最近有不少类似的超市卷钱跑了,她也想过有这么一天,但没想到这么快。

在德信超市消费过的消费者称,粗略估算,全潍坊市被德信超市套走的钱超过亿元。记者了解到,这并非潍坊首家关门坑客的返利超市。2006年以来,已有多起类似超市卷钱关门的消息,但像德信超市这样有近百家分店的大规模返利超市关门还是第一次。(受访者均为化名)

本报记者 蔚晓贤