



菏泽郓城小伙王瑞森和他种植的地瓜。 本报记者 崔如坤 摄

菏泽市郓城县潘渡镇任屯村,在村里大多数的青壮年都选择外出务工的时候,“80后”小伙王瑞森毅然选择回乡创业,他弯下腰踏踏实实务农,打理着160余亩田地,还种出了网红地瓜,带领着乡亲走上了致富路。

返乡创业地里淘金

郓城“80后”小伙种出网红地瓜

本报记者 崔如坤
通讯员 辛文潮

回家看望父母 点燃返乡创业激情

9月22日,齐鲁晚报记者来到郓城县潘渡镇任屯村,路两旁停着一辆大货车和几辆农用三轮车,“80后”小伙王瑞森正在往车上搬地瓜,地头的地瓜已经堆积如山。

“这一车能装18吨,每两天往外拉一车,咱的地瓜是红心的,口感好,所以销量很不错。”王瑞森高兴地说。

今年30岁的王瑞森是土生土长的任屯村人,曾经也怀揣着梦想外出创业,想在城市中闯出一片天地,父母虽然多次提出想让他回家发展,但王瑞森始终没有同意。

后来,一次回家探亲让王瑞森改变了想法。2015年,在外闯荡多年的王瑞森回家看望父母,恰逢玉米成熟,他也跟着父母一起下地干活,站在地头上,看着父母一头扎进一人多高的玉米地不见踪影,他心里很不是滋味。看着瘦弱的母亲灰头土脸,吃力地背着玉米在地里穿行,再想想家里的十几亩地,王瑞森动摇了。

适逢国家大力倡导“大众创业,万众创新”,为了减轻父母的负担,郓城县政府也在大力发展“归雁经济”,鼓励和支持外出人员返乡创业,2015年王瑞森怀揣着创业之梦回到了家乡,正式开启了返乡创业之旅。

创业之初跌跟头 遇冷滞销勉强保本

回家该干点什么呢?正在

王瑞森一筹莫展之际,种植了十几亩地瓜的叔叔因为人手不够,找到了王瑞森帮忙。在外打拼多年的王瑞森发现,规模化的农产品种植是个好出路,创业一时没有好想法,不如干脆跟着叔叔种地瓜吧。

“当时我叔叔已经种了五六年的地瓜,种植经验很丰富,于是我就想能不能联合一起做呢?”要做就要做好、做大,让地瓜种植成为一种产业。在征得了叔叔的同意后,王瑞森不仅把自家的十多亩地种上了地瓜,还在村里租了150亩的地,开启了“新型农民的创业之路”。

“你们别看现在地瓜收成好,销路也好,刚开始种那会儿,可没那么容易。”眼前这160亩的土地承载了王瑞森的创业梦,创业路上难免会遇到风风雨雨。2016年,地瓜大丰收,王瑞森心里美滋滋地招工,当时找了村里的留守妇女和闲散劳动力,大约十几个人进行地瓜的采摘、装袋。“当时很激动,产量比去年高多了,以为能大赚一笔呢。”王瑞森说,谁承想由于当年地瓜大丰收,而销售市场又十分有限,大量的地瓜囤在家中卖不出去,低价滞销犹如一盆冷水浇到了王瑞森火热的心上。

无奈的他四处宣传,给老主顾打电话求收购,原本谈好的价格也只能一降再降,忙活了一整年,不要说盈利,除去工人工资,只能勉强保本。

尝试触网销售 地瓜身价翻倍增

盲目扩张,让王瑞森的创业热情遭受严重打击。

父亲的一席话鼓励了他:“年轻人不要怕失败,不摔倒

怎么能站起来,不拼不闯怎么知道能不能成功。”2017年,王瑞森又重拾信心开始了新一年的征程。

今年3月,潘渡镇大力发展电商,“当时,镇上开办了电商免费培训班,我抱着试试的心态报了名,谁承想这开启了我的致富路。你看,这种个大、光滑的精品地瓜,我们都单独包装封袋,专门在网上销售。”王瑞森拿起一个地瓜说。

吸取了去年销售途径单一的教训,电商培训结束后,他利用学到的知识,开了一家网店,专门销售自家产的地瓜,没想到地瓜大受欢迎,成了农产品网红。王瑞森喜滋滋地给记者算了一笔账:一亩地能产6000斤地瓜,160亩地就是96万斤,批发商来批精品地瓜是7毛一斤,品相稍微不好的5毛一斤,但是放在网上销售就不一样了,精品地瓜能卖到4元一斤,价格高出了好几倍,除去包装费、人工费、运费等,光盈利也远高于传统的销售方式。

王瑞森自豪地说,今年地瓜销量好,而且网上销售标准也比较高,人手需求就比较大,“现在俺村和附近村一共十几户留守妇女都来帮工,而且我又找了4个贫困户来做些简单的活,这样既解决了人手不够的问题,也帮助他们脱贫致富。”王瑞森为了进一步提高农产品的附加值,他正计划着将地瓜加工成薯片、薯条等,销往更多更远的地方。

据菏泽市人社局局长孙慧介绍,自2015年菏泽返乡创业工作启动,与电商发展深度融合,激活电商主体,借助阿里巴巴“千县万村”计划,已建成近7000个镇村电子商务服务站。

延伸报道

菏泽7.5万人回乡创业

本报记者 周千清

自2015年菏泽启动返乡创业工作以来,通过政策扶持、搭建创业平台,各级各部门开辟“绿色通道”,截至目前,有7.5万名菏泽籍在外人士相继返乡创业就业,领办创办企业3.8万家,带动就业21.5万人。

作为曾经菏泽大量外出的务工人员之一,如今王新凭借自己的努力和菏泽创业政策的支持,拥有了自己的货架生产厂房。王新留住了百余人的外出务工人员,为他们提供就业岗位,不再过“候鸟”一样的外出务工生活。

2006年,王新决定返乡创业。经过几年的摸爬滚打,他的生意越做越顺,积累了资金和经验。王新想要进一步发展,但小作坊式的生产显现出了局限性。“很多因素制约发展,场地、交通、水电等等都影

响。”王新说。为了解决问题,他找到了返乡创业园。“前几年,我来到牡丹区马岭岗安民返乡创业园,开始租赁1000平方米的厂房创办了自己的小型加工公司。”

公司发展遇到瓶颈,王新得到了人社部门的政策支持。他在创业园的企业得到快速发展,产值效益连年翻番,企业规模在不断地拓展。目前,我的企业在长江以北同行业中,产销量能排到前5名。自己的事业得到长足发展,王新也留下了很多外出务工人员。目前,王新的企业员工人数由原来的十几人发展到如今的140余人。员工都按规定签订了劳动合同,参加了社会保险。

被王新的企业吸收的员工中,一部分人是周边村的扶贫户劳动力,王新为他们安排了组装货架、拧螺丝的简单工作,让他们在家门口挣到钱。

“折翼天使”圆梦行动进行中

爱心汇聚关注血液病患儿

本报济南9月28日讯 为帮助更多血液病儿童重拾童年的乐趣与梦想,切实帮扶困难患儿,山东省脐血库推出了“折翼天使”圆梦行动公益计划。近日,行动继续进行,关注血液病患儿,将爱心汇聚,实现他们心中的小小梦想。

俊龙今年12岁了,很难想象这样一个活泼的小男孩已经与白血病抗争了5年之久。俊龙在7岁时被确诊患有白血病,当时怀孕两个月的俊龙妈妈,在得知肚子里宝宝的脐带血能够治疗老大的白血病后,

当即决定将二宝的脐带血储存到山东省脐血库。

脐血库工作人员介绍,俊龙妈妈在一次活动中留言,希望有机会带俊龙多参加一些亲子活动,以便和孩子共同度过一些美好时光。很快,俊龙妈妈的愿望就实现了,他们全家被邀请至济南一同观看亲子剧,作为“折翼天使”圆梦行动的圆梦对象,还获得了山东省脐血库捐助的3000元助学基金。

据了解,山东省脐血库一直以来热心公益,关注恶性血

液病患儿家庭,以“火种工程”为主要实现形式,至今已累计援助近百名血液病患儿,提供移植用造血干细胞,募集治疗资金超过500万元。“折翼天使”圆梦行动是这一系列举措之后的融汇之作。山东省脐血库“折翼天使”圆梦行动,关注血液病患儿,将爱心汇聚,实现他们心中的小小梦想。

暖心的故事还将继续,筑梦之路还需更多人的参与和支持,希望更多的人一起关注血液病儿童。(本报记者)

圆梦行动帮扶患儿一览

姓名	年龄	疾病	心愿	圆梦
俊龙	12岁	急性淋巴细胞白血病	全家一起来济看剧,3000元助学金	近日观看亲子剧,获3000元助学基金
雨颖	10岁	急性淋巴细胞白血病	想要一台平板电脑	脐血库已赠送礼物
雅欣	6岁	重型再生障碍性贫血	想要芭比娃娃和学习机	获赠芭比娃娃和学习机
泽泽	5岁	白血病	想要台学习机	学习机已送到家
梦哲	14岁	重型再生障碍性贫血	3000元助学金	已提供3000元助学基金
润泽	9岁	急性淋巴细胞白血病	3000元助学金	画笔、画纸及3000元助学金已送到