

本报泰安融媒让老哥俩联系上了



10月12日下午,岱银小区李先生看到齐鲁晚报泰安融媒在寻找侯礼良(亮)后,给本报打来热线电话,称“侯礼良在我们小区”。

在小区里,侯礼良看到记者后,指着报纸上韩兴波的照片说,“我就是侯礼良,韩兴波要找老朋友。”紧接着,侯礼亮拨通了韩兴波的电话,约着与韩兴波在泰安相见。

本报见习记者 王坤 摄影报道



详情请扫码观看。



华伟清华苑小区电梯多次发生故障 物业表示正在集中检修

本报10月12日讯 近日,泰城华伟·清华苑小区业主向本报反映,小区电梯发生从11楼直降到1楼的情况。对此,齐鲁晚报记者来到该小区了解情况。

“那天晚上我一个人坐电梯,从11楼直接掉落到了1楼,电梯还打不开,可是吓死我了。”清华苑小区一位业主说,之前也听说过小区里的电梯不太安全,不过都没遇到过,这次赶上真是吓了一跳。好在通过电梯的求救电话找到物业,几分钟之后被救了出来,没有发生什么事情。

根据业主反映的情况,10月11日,齐鲁晚报记者来到该小区内,挨个试过了小区内每个单元的电梯,暂时没有发现问题。据了解,该小区使用的电梯品牌为恒达富士,在电梯内贴着的电梯使用标志中显示下次检验日期为2018年7月。在试用的时候,有业主也反映过这个问题。“遇到两次了,坐电梯的时候,按了6楼,却在其他楼层停下了。”一位女业主说道。

随后,记者采访到清华苑内的物业经理马洪圣,他已经知道这个情况。“最

近装饰施工比较多,有工人在使用时存在操作不当的情况,比如会有一些建筑材料遗落在电梯缝隙里,这会影响到电梯的灵敏度,电梯出于自我保护,会做出一些反应。”马洪圣说。

“那个从11楼坠到1楼的业主,我们调监控看过了,并不存在突然降落的问题,可能是电梯瞬间断电后,人产生的一些错觉。”马洪圣说。对于此事,记者查看事发当晚的监控视频时,确实看不出突然坠落的情况。

马洪圣还称,在接到业主关于电梯的投诉之后,已经联系电梯方面的维护人员对电梯进行集中检修。在该小区4号楼,记者见到一名电梯维修人员正在对电梯进行检修。“你看这电梯,都是没有问题的,我们也会半个月过来检查一次,质量没有问题,不过是新小区,装修得比较多,拉上拉下地运材料,电梯确实更需要多维护。”该工作人员说,目前小区已有两个单元完成了检修,其他电梯也会尽快完成。

徐家楼街道社区卫生服务中心 积极开展高血压科普宣传活动

10月8日是第20个全国高血压日,泰山区徐家楼街道社区卫生服务中心在泰玻大街开展一系列高血压科普知识宣传活动。

今年活动的主题是“知晓您的血压”,中心通过设立高血压咨询台,发放健康教育材料、免费测量血压、发放限盐勺,利用

电子屏滚动宣传等方式向广大居民宣传防控高血压知识。活动共吸引数百名群众参与,现场接受健康咨询30余人次,测量血压42人次,发放限盐勺100余个,发放3种健康教育资料360余份,此次活动使参与者了解了健康生活方式的重要性,取得了良好的宣传效果。(刘静熠)

徐家楼街道社区卫生服务中心 双项服务惠居民

近日,泰山区徐家楼街道社区卫生服务中心医务人员在小白峪社区服务中心为辖区居民送上免费体检大礼包,同时也对辖区居民健康档案进行了复核更新。

活动中,医务人员免费为辖区居民提供测血压、血型、问诊及家

庭医生签约等服务。附近及路过的居民也积极参与到活动中来,现场共为前来参加活动的居民提供就诊咨询200余人次,健康体检居民200余人次,居民健康档案复核更新200余人次。(张圣华)

“大行工匠”专题报道之三:

夙兴夜寐秉精神 精益求精铸匠魂

——记工行泰安泰山支行邱会栗同志事迹

说起金融界的私人银行业务,前几年恐怕知之甚少。但如今在工行泰安泰山支行,私人银行业务开展的风生水起,已成为泰安金融财富管理改革的标杆旗舰。这不得不归功于一个人——工行泰安泰山支行的财富顾问邱会栗。作为一个金融人,她始终怀着精益求精的“工匠”精神,推进私人银行业务发展。自1995年参加银行工作至今,她始终秉承敬业为公的指导思想,为工行金融服务的创新发展而努力。一直以来,她对工行金融产品推介及服务内涵挖掘深耕细作,精准掌控,不断尝试创新服务,勇于担当密切联系工行与客户的探路人。多年来,大堂服务是她活动的办公室,微笑服务是她写在脸上的品牌。

与时俱进的“先行者”：认真勤恳之美

邱会栗在2014年成为工行泰山支行的财富顾问。以私人银行业务为核心,为高端富豪型客户提供个人财产投资与管理服务。自任职于财富顾问以来,邱会栗同志积极转换业务运营思想,探讨分析高端客户的投资理财、基金、黄金、股票、债券购买行为,转变单一的销售推广理念,力求从高端客户需求的角度出发,为顾客提供适合个人投资取向的理财信息及产品,并为顾客提供包括信息咨询、理财投资及资产配置

等服务,促使投融资一体发展,使得客户与银行实现双赢。

邱会栗始终保持勤恳负责、创新进取的工作态度,作为财富顾问,在每次成功签约私人银行客户后,总是能够认真细致的与客户进行沟通,做好后续的客户维护工作。并充分运用先进的媒体技术,宣传工商银行的理财服务品牌,积极提升工行泰山支行在理财领域的知名度以及影响力。

搏击长空的“领头雁”：高效敬业之美

工行泰山支行的私人银行业务成功开展后,她在工作中积极探索私人银行客户的拓展及关系维护,通过实践总结经验,为工行泰山支行维护了较多的高端客户。当前银行中私人银行业务资产2000万以上的超高净值私人银行客户7名,800万以上的私人银行客户52名,并且积极管理了私人银行签约客户的总体资产7.6亿元,实现了为高端客户提供精准化服务,满足客户资产保值增值的发展需求。

除了维护现有高端客户,邱会栗运用良好的营销交流技巧,挖掘潜在客户。2016年,通过私人银行的转介绍,与知名瓷砖品牌多地市总代理商赵女士认识,资金实力十分雄厚,但是当时她对于银行产品收益不够认可,更多运用私人房贷。了解到赵女士的情况后,邱会栗凭借其丰富的营销服务经验,

通过润物细无声的服务及宣传方式,使得赵女士改变了理财观念及风险意识。在2016年9月份,一次性向工行泰山支行转入500万元资金签约体验私人银行,并且积极购买理财产品,成为了私人银行的重要客户。后来,与客户就国家释放货币政策微调信号以及南方地区出现资金链断裂的情况进行沟通,赵女士在交流中增加了对私人银行的信任,并且再次转入500万元资金购买理财产品,成功达标,她也由此成为私人银行业务开展中的学习榜样。

先公后私的“奉献者”：勤勉奉献之美

工作中,邱会栗始终坚持着先公后私,尽职尽责的工作理念,努力维护高端客户,用心营销理财产品,运用其敬业爱岗,认真负责的服务态度吸引了较多的高端客户,并且不论多么繁忙,都精细细致的为他们设计理财方案,使得客户资金获得合理的规划使用,赢得了客户的忠诚与信任。工作中的尽责奉献,使得她减少了陪伴家人的时间,减少了个人休息的时间,但是获得客户满意的好评,却使得她感到无比的自豪。

面对困难,她与时俱进奋勇向前;面对压力,她兢兢业业转为动力;面对赞誉,淡然一笑坚守本职。前行道路的奋斗,不仅是为了获得荣誉与成功,而是在奋斗的过程中,尽职尽责,

坚守匠心。做人如此,做金融亦是如此,这就是敬业为公,精益求精的工匠精神。

多年来,邱会栗发扬工匠精神,长期服务于平凡的大堂经理工作岗位,“简单的工作精准做,重复的工作认真做,枯燥的工作热情做”,服务客户、推介产品总能拿捏精准于丝毫之间,总是心系客户,微笑服务,忙于大堂,把大堂服务经营成“精品+典型”。因

此,近年来,她本人也收获了诸多殊荣:2011年获得全国银行业协会明星大堂经理,2012年泰安银行业协会优秀大堂经理,2014年市分行优秀客户经理,2015年山东省分行文明客户经理,2016年山东省分行优秀客户经理,2016年连续四个季度财富顾问考核第一名,2017年第一、二季度考核分别第一、二名。(通讯员 赵绪春 张军 朱力强)



工行泰安南阳支行退休干部刘奉阁今年80岁,1964年参加工作,作为一名有着52年党龄的老党员,不忘党的恩情,9月29日,为迎接党的十九大召开,缴纳特殊党费3000元。刘奉阁缴纳特殊党费这一实际行动,诠释了一名党员的高尚情怀,为党和人民的事业增添正能量。该行员工将以老党员为榜样,不忘初心,坚定信念,扎实工作,为推进泰安工行各项事业发展贡献青春力量。(通讯员 赵绪春 朱东军)