

想要免费整形先要贷款,承诺帮还贷款的“俊熙”却失联 数十名女孩疑陷美容贷骗局

行骗流程



文/片 本报记者 时培磊

被骗女孩:有免费整形美容项目需贷款但不用个人还

淄博张店女孩陈洁(化名)回忆称,8月底的时候,她通过一个朋友添加了一个名叫“牛薇薇”的人,此人告诉她济南花园路一家医疗整形美容院正在拓展顾客,美容院有免费项目,不过需要做完手术后帮忙做宣传。

陈洁称,她觉得很合适,只需要自己帮忙宣传就能免费整形。9月12日,她在“牛薇薇”的陪同下,来到花园路的这家整形美容院。陈洁告诉记者,来到医院后,一个自称“俊熙”的院长过来接待,把她带到了诊室。“俊熙”称的确有免费整形项目,但要办分期。“他告诉我因为要我帮忙做宣传,贷款分期是为了拴住我。说之前出现过免费做完项目不给做宣传的情况。”

陈洁称,当时她觉得美容院很大、很正规,这个自称“俊熙”的院长又在美容院办公,“员工都叫他熙院长”,她便打消了心里的疑虑。“定好了项目之后,他就用我手机支付宝的蚂蚁借呗转走16000元,后来又从马上分期APP办了3万元的贷款。当时手术费正规价格是多少我压根就不知道。”据陈洁称,当天手术单上填写的鼻翼缩小项目并没有做,下午她就回了淄博。

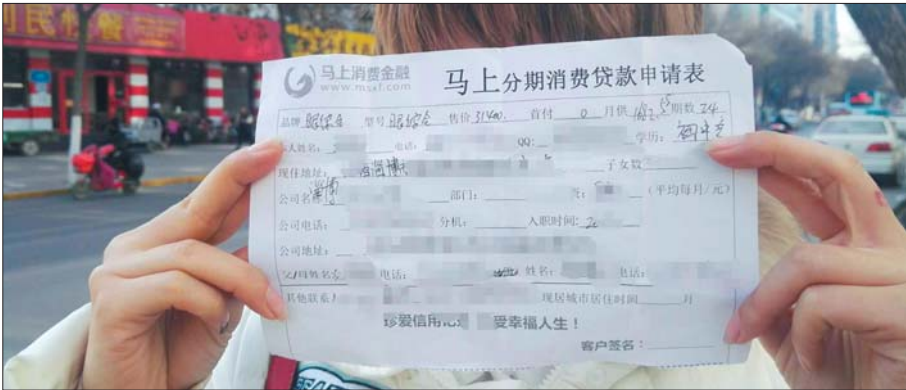
按照贷款,第一个月陈洁需要偿还蚂蚁借呗1468.46元,马上分期需要还款2028元。据了解,第一个月,自称“俊熙”的男子给她微信转账,她按时还上了款。“当时感觉就是太简单了,只是帮忙做个广告就能免费做鼻子,天上掉馅饼的事儿啊!”

之后,陈洁转发朋友圈,帮忙做了几次宣传。就在陈洁沉浸在捡到馅饼的喜悦中时,10月30日,“俊熙”发微信告诉陈

洁,本被承诺做免费的美容整形项目,不料却背上高额的贷款,近日,有数十个年轻女孩疑似陷入美容贷骗局。一个自称济南某医疗整形美容院院长的男子曾向这些女孩承诺,如果帮忙做宣传就可以免费做整形,但要走个程序,需要女孩贷款付手术费,目的是为了“拴住”女孩做宣传,每月的还款将由男子转款偿还,相当于免费。然而,今年10月份,男子突然失联,数十名贷款女孩无奈只能自己还款。



“俊熙院长”发的免费整容信息



一名受害人展示其贷款申请表。

洁,他那里做项目送手机,多送了两部手机,需要帮忙送出去,要求先支付2100元定金,发完货会把定金再退回来,条件也是帮忙做宣传。

“我给他转了2100元,11月10日,他告诉我手机到了总部,再支付188元的税费和邮费,到时候手机到了就退还。”陈洁又转了188元。11月11日,还款日期到了,“俊熙”起初拖着,一直到11月17日,他才转了2028元钱,随后便消失了。

美容院:目前也联系不上“俊熙”承诺的免费项目不知情

据了解,有类似遭遇的女孩约有40人,大部分来自淄博,也有北京的女孩,她们都是经由“俊熙”接待,贷款的金额不等,或两三万,或五六万,有女孩因额度限制,从数个平台上贷款。不少女孩接受采访称,她们对借贷并不十分

了解,所有的操作都是“俊熙”用她们的手机进行的。其中一个女孩张欢(化名)在三个平台借贷6万元,“他问我一些个人信息,他填写操作。说走个形式。后来我一看是6万,就问他为什么这么多,他也没解释,现在我也搞不明白。”

“俊熙”失联,但贷款是以自己的个人信息申请的,每个月的分期还得还。张欢称,她本来是做设计的,自己的梦想就是做一名设计师,但因为每个

月近5000元的还款,她只得先找一份销售的工作赚钱。

事发后,不少受害女孩到济南这家美容院来维权,美容院回复称也联系不到“俊熙”这个人,建议报警。据受害人提供的资料,“俊熙”在其个人朋友圈发的照片都显示其与美容院关系密切,展示的名片标注自己是这家美容院的院长,他还曾发照片展示其在美容院的办公室,并称自己是美容院某负责人的干儿子。受害人认为美容院应承担一些责任。

6日,记者联系到美容院一位负责人,据其介绍,美容院也是受害方,他们明码标价提供服务,却深受“俊熙”失联的影响,目前他们已报警寻找“俊熙”,并建议受害人走司法程序理性维权。据该负责人介绍,“俊熙”并不是美容院的工作人员,更不是院长,“俊熙”发的很多与美容院有关的信息,美容院都不知情。“我们发现,他很多朋友圈都屏蔽了我们。”

“俊熙”究竟与美容院是什么关系?为什么“俊熙”会在美容院接待受害人?对此,美容院负责人称,俊熙其实就是给美容院拉客户的人,与医院合作,每拉一个客户,医院给其顾客消费金额30%至40%的提成。

“他之前给另一家拉客户,今年5月份来的。”美容院负责人称,“俊熙”在医院并没有办公室,只是在医院接待客户。至于“俊熙”是如何拉来的客户、是否与客户私下有协议,美容院负责人称他们并不知情。

关于免费美容项目一事,美容院负责人称,美容院未发布过这个活动。“俊熙”承诺的帮忙宣传可免费的事情美容院不知情。“如果是贷款做美容,我们都会告知这个钱需要按期还钱。”

目前,不少受害人已报警并到消费者协会投诉。

“引领智慧生活、回报10亿信赖” 海尔全国42城启动感恩月

挑战食材“超市”的冰箱,“吞光”的空调,挑战平衡术的洗衣机……12月1日,以“引领智慧生活 回报10亿信赖”为主题的海尔2018新品全球首发暨感恩月开幕盛典在青岛广电大厦启动。会上,海尔冰洗空热厨等多个品类的新品集中亮相,上演了一场高科技实力SHOW。

为了感恩全球10亿用户的信赖与支持,海尔特别选在12月举行“感恩月”活动,集结全球6大品牌一年的科技成果共计52款新品,在全国42城发起一场高品质、全球化的消费盛宴。活动将从12月1日-12月30日,持续整整一个月的时间。除了高科技产品外,海尔还为用户准备了成套服务、智慧管家、以旧换新等服务,为消费者奉上高品质的智慧生活新体验。

目前,海尔在全球建立了10

大研发中心,不仅能第一时间获取全球用户需求,还能迅速响应需求,并产出解决方案。更为重要的是,海尔不仅以百分百的自主品牌布局全球,更着力打造出能柔性满足各个市场的品牌集群。作为中国企业全球化的代表,海尔不仅以海外创牌成为中国在世界上的一张品牌名片,还将全球化的科技实力反哺用户,通过感恩月活动围绕用户的个性化需求特别打造从设计到服务的全套方案以及感恩月专属活动钜惠,为消费者带来一站式品质生活升级体验。



玫琳凯怡日健® 粉妍片 荣获中国保健行业优秀产品奖

11月27日,第十七届中国国际保健博览会欢迎及颁奖晚宴盛大召开。1000家参展企业的上万种产品,为了斩获保健品界的“金马奖”,同场竞技。最终,玫琳凯怡日健® 粉妍片荣获中国保健行业优秀产品奖,成为全场“粉粉”的黑马!

据了解,中国健康营养博览会作为中国最具规模的健康营养与保健品专业展会,每年都吸引着众多国际健康产品和无数的专业人士。能够获此殊荣的产品,均是表现优异、在业内有一席之地的领跑者。其中,被称为小粉丸的玫琳凯怡日健® 粉妍片是获奖产品中最“年轻”的一个,此次被业内认证,正是实力过硬的体现。

厚积薄发的背后,是无数次的比较和筛选。为了获取最优质的原料,从选择、培育、再到技术,环环紧扣。其中的艰辛与付出、爱与感恩,都是玫琳凯实至名归的证明!高贵的“血统”是玫琳凯怡日健® 粉妍片最大的底气。源自英法的优质维生素C和维生素E;使用瑞士技术,提取出纯度高达

94%的绿茶提取物EGCG;同样来自标准严苛的瑞士,从天然万寿菊提取而出的,纯正强大的叶黄素。诸多优秀成分,确保小粉丸在起跑线上远远超前。正是对安全、天然成分的极致追求,成就了小粉丸今日的荣耀。由此可见,玫琳凯怡日健® 粉妍片能安心服用的食品属性,让它在呵护女性这件事上,能做出更多的承诺。(魏晓燕)



中国保健协会秦小明理事长给玫琳凯生产制造副总裁殷涛颁奖