

山东国投将入股德州银行，占比20%

本报济南12月14日讯(记者姜宁) 日前,根据中国银监会公开信息显示,山东国有资产投资控股有限公司(以下简称山东国投)将认购德州银行2.25亿股股份,持股比例为20%。

在文件中,作为具体审核方的山东银监局除了批准山东国投的入股申请之外,还对德州银行提出了很多“监管要求”。“德

州银行应加强股权管理,进一步完善股权结构,严格控制股东关联交易,完善公司治理与内部控制机制,防范和化解风险。”山东银监局在批复文件中提到。

据了解,去年二季度至今,德州银行董事长一职已由原财政局局长牛洪春接任,此前该行的股东方包括德州市财政局以及部分地方城商银行等多方势

力。目前山东国投的认购股份来自何方,公告中没有体现,德州银行也没有答复。

德州银行近几年来并未有公开年报数据披露,但据《经济导报》此前报道,截至2015年末,德州银行资产总计414.19亿元,存款总额321.80亿,贷款总额198.70亿元,增长14.71%。2015年度,德州银行实现经营利润

4.63亿元,净利润3.23亿元,相较2014年实现的3.96亿元净利润,下滑明显。

近年来,城商行股权转让扎堆产权交易所,达数十家之多。山东城商行亦不例外,仅山东产权交易中心,便先后有烟台银行、枣庄银行、东营银行、齐鲁银行的相应股权挂牌。

根据公开信息显示,山东省

国有资产投资控股有限公司成立于2005年11月17日,是山东省人民政府国有资产监督管理委员会以改组山东省交通开发投资公司,并将山东省企业信用担保公司、山东省轻工业供销总公司、浪潮集团有限公司等九户企业国有出资划入的方式组建的国有独资公司,注册资本金45亿元,实力雄厚。

农行山东省分行加快金融产品和服务模式创新

410亿贷款助力1.2万家小微企业

近年来,农业银行山东省分行十分重视小微金融业务,通过完善组织体系,设立专营机构,加快金融产品和服务模式创新,持续推动小微金融业务实现稳健有效发展。截至2017年11月末,共为小微企业发放贷款412亿元,较年初增加74.6亿元,小微企业贷款增速22.1%,较全行各项贷款平均增速高16.1个百分点,小微企业贷款增量及增速均居同业第一和农行系统前列;小微企业客户数12267户,较上年同期增加2421户,连续8年完成监管要求。近日,在总行小微客户经理技能大赛决赛中,山东分行取得总分第一名的骄人成绩,荣获一等奖。

完善组织架构,强化组织保障。农行山东省分行按照银监会关于在大中型银行设立普惠金融事业部的总体要求,省行于2017年9月单独设立普惠金融事业部,16家二级分行全部设立了普惠金融事业部,53家支行设立小企业金融服务分中心,

配备了专职的调查、审查、审批人员,实行专业化服务。同时,设立小微企业5个重点二级分行,20个标杆支行,100个示范网点,并确定10家小微产品营销推广及创新重点联系行,济南和平支行、青州市支行、蒙阴县支行3家支行被确定为总行级“小微企业金融服务”示范支行,以点带面提升全行小微金融服务能力及水平。

该行丰富产品体系,提升服务能力,打造区域特色产品。重点打造小微企业“金色通道”计划产品专属品牌体系,涵盖12种小微企业专项信贷产品,2种结算类产品,同时创新研发了“银保贷”、“粮贸通”、“胶银仓”等区域性特色产品。积极探索互联网+小微企业金融服务模式,大力推行“数据网贷”纯线上融资产品,截至11月末累计发放小微企业贷款1674笔,金额5.1亿元。围绕“三农”客户需求,研发创新了金穗牡丹贷、阿胶贷、苹果贷等“三农”特色贷

款产品;针对个体工商户、小微企业主,推出了个人助业贷款、个人综合授信贷款、农户小额贷款等7类贷款产品。

该行创新服务模式,增强发展合力。他们积极推进批量化、模板化发展,按照“一园一区一圈一链一平台”的小微金融服务定位,实施小微企业“一网三化”工程,开展“集群式”银商合作。

加强银政合作,创新推出“科创贷”产品。该行与省科技厅合作,专门制定了《山东省科技成果转化贷款风险补偿基金综合金融服务方案》,积极对接山东省科技型中小微企业信息库。加强银保合作,与太平洋保险合作自主研发了“银保贷”产品。与团省委等部门推出“鲁青基准贷”业务,自2015年以来累计为省内青年创业者提供总计4.5亿元基准利率信贷资金支持,为小微企业节约融资成本1600余万元。

(记者 张頔 通讯员 鲁农轩)

光大银行打造时尚“福品” 启动“光大如意扶助计划”

时值岁末,为传承和弘扬中华优秀传统文化,将古典东方之美带到千家万户,中国光大银行联手北京故宫文化服务中心推出“光大如意·福”首饰金。这一“福品”突出故宫藏品中“蝙蝠、如意、荔枝”三大福韵元素,并同时延续了该行将“扶贫”意识融入产品中的理念,持续助力精准扶贫。

提到故宫,过去人们往往会想到庄严恢弘的红墙琉璃瓦,表情肃穆凝重的皇帝与妃嫔;如今,首先进入脑海的往往是“朕就是这样汉子”的雍正,“知道了”的乾隆等清朝皇帝的形象。近600岁的故宫俨然成为“捧红”一系列文创产品的资深“网红”,深受市场与消费者的喜爱,与此同时,故宫馆藏珍品也为人们所青睐。基于此,中国光大银行联手北京故宫文化服务中心推出“光大如意·福”2018贺岁首饰金,并首次通过网络直播形式向公众呈现。“光大如意·福”首饰金以故宫三大馆藏吉祥珍宝“金镶宝石蝙蝠簪”、“鹤顶红灵芝如意”、“剔红荔枝纹小圆盒”为蓝本打造,可一款多戴,将皇家吉祥与宫廷首饰文化和现代简约审美风格进行有机结合,具有极高的美学价值和收藏价值。与此同时,光大银行宣布启动“光大如意扶助计划”。光大银行每销售一套“光大如意·福”将捐赠出10元用于扶助深度贫困地区的农户,扶助计划所筹得的善款将全部用于帮助定点贫困地区农户实现产品变现。



实践医养融合 打造“三大闭环”

泰康着力构建大健康生态体系

截至2016年末,山东省60岁以上老龄人口达2056.97万人,已成为全国老龄人口第一大省。养老,是摆在整个社会面前的现实问题。早在十年前,泰康就已经在业内率先发展养老产业,布局建设医养融合养老社区。随着位于成都的泰康之家·蜀园在2018年初开业,泰康医养社区将首次开启北上广以外的二线城市落地运营。随着泰康医养社区全国布局的稳步推进,这种新型养老社区落地我省已然可期。

2018年初蜀园开业

养老社区扩展至二线城市

2018年初,第四家泰康医养融合社区——泰康之家·蜀园将正式投入运营。记者在蜀园看到,园区整体设计布局方面采用川西居民院落式建筑空间组织,呈现出具有成都地域文化缩影的建筑聚落,空间布局充分满足成都老人“慢、耍、泡”的生活方式。此外,底蕴深厚的巴蜀文化以及其多民族属性使蜀园“文化养老”模式更丰富,充分滋养了老人们的精神家园。

据了解,蜀园建筑面积21万平米,可以提供1800户养老单元。蜀园引入国际标准的CCRC持续照料养老模式,除独立生活业态外,还提供协助生活、专业护理、记忆障碍照护等服务业态。覆盖老年人的各个阶段,当老人身体状况发生变化时都能得到适宜的专业照顾。

配备高端医疗条件 提供全程持续照护

记者了解到,不管是即将开业的蜀园,还是已经开业的北京燕园、上海申园、广州粤园,泰康之家都是基于“一个社区、一家医院”的理念,在全国的养老社区都配建以康复和老年病为特色的医院,着力发展老年康复、老年全科、老年急救三大学科,以长期健康管理为目标,以老年医学为中枢,整合急症转诊、长期护理、预防保健及康复治疗医养康护体系,形成急救—慢病管理—康复的三重防线。

随着年龄的增长,老年群体面临的多病共存、功能障碍等问题日益突出。针对老年人的这种特征,泰康为社区居民提供家庭医生责任制的健康管理模式:在入住前为老人进行一次全面评估,入住72小时后再次进行细致评估,医疗团队根据评估结果为老人建立健康档案,让家庭责任制医生落实到每位老人身上,多学科团队持续进行个性化的健康管理。

据了解,泰康从美国引进了领先的康复理念和技术,建立起泰康国际标准康复体系。医院拥有专业康复功能分区,患者从预约门诊、院前评估、入住病房、全面康复评估到治疗师执行康复计划等全流程可享受到国际专业标准服务。同时泰康康复医院重视非药物疗法,提倡家庭成员参与配合,将躯体康

复与心理康复同步进行。在泰康国际标准康复体系下,患者将会以最快的速度实现从伤病到全面康复,能够独立、自理和有尊严地生活。

着力打造“三大闭环”

发力大健康领域

近年来,泰康在大健康领域持续发力,成为中国最大的全功能、大规模、高品质候鸟连锁养老社区。据了解,泰康目前在医疗、养老产业的投资金额已超过200亿元,完成了北京、上海、广州、三亚、苏州、成都、武汉、杭州等八个城市的布局。随着养老社区、医疗体系逐步形成规模,泰康着力打造“养老险+养老社区+健康险+医疗体系+养老金+资管”的三大闭环,将对客户的服务进行深度整合,客户可通过泰康的养老保险、年金保险,在泰康的养老服务体系里安度晚年;通过泰康的健康保险,在泰康的医疗健康体系里得到服务和治疗;通过泰康的投资型、理财型产品,实现财富增值。

泰康大健康生态体系将保险的本质发挥得淋漓尽致,为客户提供综合化解决方案,照顾人的生老病死。泰康保险集团董事长兼CEO陈东升表示:“保险是最具人文关怀的延伸,医疗、养老是保险业自然的延伸,泰康的战略是以大健康为核心,围绕保险、资管、医养推进业务,让人们更健康、更长寿、更富足。” (财金记者 王小平)

金融顾问活跃在齐鲁大地

人行济南分行与山东省经信委近日联合举办全省装备制造金融顾问服务暨银企对接活动。人行济南分行副行长刘健、省经信委副主任王信出席并讲话。各地人行分支机构、经信部门负责人,驻鲁23家金融机构负责人,61家装备制造企业负责人现场参加。

活动中,王信介绍了山东省装备制造业发展及重点项目情况,人行总行有关专家就把握金融和实体经济共生共荣的关系进行了解读,刘健介绍了山东省金融顾问团的基本情况和工作机制。山东省金融顾问团成员对参加活动的装备制造企业进行了融资与国际业务方面的政策、产品、服务的讲解和辅导,现场为企业把脉会诊、答疑解惑。活动同时遴选了133个对经济发展和结构调整具有重要带动作用的装备制造战略产品项目和重点项目,61家具有融资需求的装备制造企业向各金融机构推荐。

据了解,人行济南分行今年在山东17个地市推动建立了金融顾问团制度,通过整合人行、政府部门、金融机构、高校院所等各方专家力量,为企业提供综合性金融咨询和融资服务。截至目前,全省金融顾问团已帮助612家企业解决生产经营现实问题,为555家企业制定个性化服务方案。各级顾问团成员银行与企业签约授信1062亿元,企业通过其信贷支持实现融资680亿元;通过金融顾问服务,企业利用资本市场、债券市场等直接融资160亿元。

下一步,全省各级金融顾问团将突出做好四方面工作:一是突出做好创新驱动领域金融顾问服务,积极探索做好科技金融、绿色金融等领域的顾问服务。二是突出做好高端装备制造等新旧动能转换十大优先产业金融顾问服务。三是突出做好企业“走出去”金融顾问服务,及时解决政策落地和企业业务开展中遇到的困难和障碍。四是突出做好区域金融风险防控金融顾问服务,积极向地方政府建言献策。 (记者 张頔)