

# 掌上投资新生活 天天增值伴成长

## 购买齐鲁银行智慧盈,助力实现人生小目标

互联网金融快速发展时代,各种投资理财品牌层出不穷,面对各家银行同质化较严重的线上理财产品,客户都是怎样选择的呢?带着这个疑问,记者走街串巷收集干货,在接受采访的人群中,有“90后”、“00后”新兴消费客群,有出入写字楼的工薪白领,也有热衷于投资理财的家庭主妇,这些群体对银行线上投资理财的接受程度较快,对于产品的收益性、安全性及操作便利性的要求普遍较高,下面请跟随记者,来详细了解一下普通消费者都是怎样选择线上投资理财产品的。

小李是刚毕业满一年的白领一族,在一家设计公司上班,

两年前在济南东部新城区买了一套房作为将来结婚的新家,由于每月还贷就占去了一半以上的开销,所以平时一直省吃俭用。近年来,出于对投资理财产品的收益性比较看好,小李将自己的闲钱利用起来,倾向于选择门槛低、收益可观、随时随地可以购买的产品作为投资目标。早些时候,小李对线上投资一直持谨慎态度,觉得不如去银行购买放心,后来了解到公司老板和同事都在齐鲁银行直销银行上购买一款叫智慧盈的投资产品,收益不错、安全可靠,从此他便加入其中,并逐渐成为齐鲁智慧盈的忠实客户。现在,小李在家就可以完成

投资,满足了自己短期的收益需求。“智慧盈这个产品好就好在操作简单、1000块钱就能认购,收益可观,安全方便。”小李一边用手机打开直销银行,一边告诉记者。在小李的演示中,记者看到,齐鲁银行直销银行与其他APP一样,登录非常简单,打开“智慧盈”投资页面,小李稍有兴奋的介绍:“看吧,就是它了,预期收益一直不错!”,为了让记者看明白,小李首先从绑定的他行卡向直销银行进行资金充值,“你看,今天这款智慧盈相当给力,我还得抓紧抢点。”接着,只见小李手指轻轻一点,短短30秒不到,就完成了认购,资金到账时间及预期收益一目了然。“现

在CPI上涨这么快,还是多买些好的投资产品才划算!”小李满意的说到。

记者随后采访了齐鲁银行工作人员,据介绍,齐鲁智慧盈是重点面向新兴消费群体、白领阶层等推出的创新型投资产品,千元起投、预期收益稳定可观、安全便捷,自推出以来,产品持续热销,深受广大客户喜爱。同时,为了更好地服务大众,让更多的客户享受实惠,齐鲁银行直销银行可支持国内多数商业银行借记卡,在更大范围内实现客户注册签约,签约后即可像本行用户一样在平台上购买投资理财等产品。下一步,齐鲁银行会将更多集收益

性、安全性、方便性、创新性于一体的产品搬到直销银行,让客户随时随地感受到“齐鲁银行,在您身旁”。

近期,齐鲁银行面向客户推出智慧盈新客户专享产品,预期年化收益5.5%,请扫描下方二维码或咨询4006096588了解产品详情。

(记者 张頔)



投资非存款,购买需谨慎。

## 扫一扫,生活更美好!

### 专业市场应用齐鲁银行扫码支付效率显著提升

本报记者 张頔

移动支付工具满天飞的时代,大到买房买车,小到买菜买报,市民们在日常消费中已经习惯于通过“扫一扫”来完成交易,节省了大量时间。记者走访了济南市几家大型超市及批发市场发现,非现金交易已经占据了较大比例,尤其是扫码支付应用种类繁多,不论商户还是消费者多数都选择使用手机扫码作为常用交易工具。那么,扫码支付可以带来什么好处?作为收款方的商家是怎么评价扫码支付的呢?以某大型蔬菜批发市场为典型,跟随记者看看他们是怎么说的吧。

该批发市场位于山东省济南市,占地5.3公顷,市场年交易额超过30亿元,是目前省城最大的蔬果粮油、水产综合批发市场。记者看到,市场上来往人员及车辆较多,交易活跃,记者随机采访了某摊位主人牛先生:“您好,刚才看到您这里很多顾客都使用扫码付款,这种付款方式给您的生意带来了哪些变化?”“一开始看到别的摊主都使用手机扫一扫,也没见着钱,我还感觉不太放心,后来市场统一为摊主安装这个扫码工具,轻松一扫就完成了收款,太方便了!省去了找零钱的麻

烦,也不用担心收到假币了”。“我看您这生意不错,来买肉的客户很多啊!”“因为我们这里都是放心肉菜供应点,扫码支付与市场上的质量追溯系统联动,保证了卖出去的每一斤猪肉,每一棵白菜都保证品质。”牛先生稍显自豪的说到。

为了更加深入的了解这种扫码支付系统,记者来到市场管理办公室一探究竟。“以前,我们都是使用POS秤交易一体机进行收付款,取得了一定效果,但市场交易数量逐年上升,入驻商户支付结算需求呈现多样化,原有收款方式出现诸多不便。齐鲁银行主动找到我们,经过多次需求调研,通过技术创新,在现有扫码支付产品基础上,设计出了一套支持移动支付、质量追溯、大数据分析等功能相集成的智能收银系统。”市场工作人员李先生兴奋的说到:“自今年8月份起,我们统一为市场内400多家商户安装了该智能收银系统。商户从此不管是肉菜质检、收付款还是算账等,都实现了电子化,同时在手机APP上可随时查询订单信息,提取货款。系统投入使用后,提高了市场运营效率,为商户及消费者带来了方便,整体交易时间节省大约60%。目前,该业务还可支持微信、支付

宝等渠道的扫码支付。”

记者随后通过齐鲁银行工作人员了解到,齐鲁银行扫码支付在全面支持商户及消费者各种支付场景的基础上,通过面向特定行业客户,如肉菜批发市场、小商品批发市场等为其打造符合业务流程及收付款需求的支付产品,为专业市场客户量身定制了基于扫码支付的综合收银解决方案,帮助市场商户建立了高效的结算系统。

对于这样一套功能齐全的扫码支付系统,办理流程是不是很麻烦呢?“有合作意向的商户只要关注我行付齐来微信公众号,在线申请,填写并上传相关信息后就可以申请。详细问题可以拨打我们的客服热线4006096588。”工作人员解释说。

在这里,记者温馨提示有意向办理齐鲁银行扫码支付业务的朋友,扫描下方二维码关注“付齐来”微信公众号即可快速签约办理。



## 为青春护航

### 光大推出首张大大学生信用卡

校园金融,需要正规军的护航。2017年12月,光大银行针对全国在校大学生推出光大正青春信用卡,为学生群体提供便捷、优惠、正规的校园金融服务。据悉,这是光大银行推出的首张大大学生信用卡。

此次光大银行推出的大学生信用卡,更加注重风险控制,重视大学生资质审核、评估以及贷后监督管理,为大学生提供更加规范化、正规、阳光的校园金融服务,让青春有“光”做伴。

因此,此次光大正青春信用卡的发行渠道只支持线下营销发卡。在校大学生申请信用卡需通过直销团队分支行客户经理的线下营销推广。此外,该信用卡的额度为零,意味着持卡大学生需要先预存,后消费。尽管额度为零,但持卡人可享受信用卡积分和其他权益,并积累个人信用。

对于光大正青春信用卡的大学生客户而言,可享受光大信用卡提供的多重好礼。从

即日起到2018年12月31日,客户完成首刷累计交易金额大于等于50元,赠送50元银联刷卡金;在此基础上再通过“阳光惠生活”APP绑定该卡,同时开通银联二维码并完成一笔银联二维码交易(不限金额),即在一重礼的基础上再获赠50元银联刷卡金。

该卡持卡人除可享受光大银行银联标准卡的所有基本功能和服务外,还可享“十元惠生活”等多项权益。

发力校园金融,光大银行并非仅以利益为先,重要的是其在风控、催收等方面的优势,通过正规的金融服务,帮助在校大学生树立正确的消费观、价值观和金融观,承担其更大的社会责任。借助光大银行的谨慎态度和优良的风控体系,光大银行将以更优越的条件给校园金融带来一股清流。



## 全国首个多层次资本市场资源联合培育基地启动

本报淄博讯(记者 张頔)

2017完美收官之际,山东淄博迎来多层次资本市场携手服务实体经济的盛会。12月29日上午,在淄博新兴的金融CBD——齐鲁股权大厦,山东省副省长王书坚与来自上海证券交易所、深圳证券交易所、香港交易所、全国中小企业股份转让系统的代表,共同出席多层次资本市场资源联合培育基地启动暨山东资本市场发展座谈会。

作为山东服务中小微企业资本市场、全省金融综合交易平台以及地方政府扶持中小微企业政策措施综合落地平台,齐鲁股权交易中心在7年奋斗历程中,坚守本源,服务区域经济,服务中小微企业。目前,齐鲁股权交易中心服务挂牌企业、托管企业、展示企业超过1万家,累计帮助挂牌企业融资超过370亿元。培育发展各类会员机构716家,发展融资服务合作商207

家。作为国内唯一一家与新三板建立批量转移对接机制的区域股权市场,44家企业成功转入新三板,1家企业在深交所上市。

多层次资本市场资源联合培育基地是齐鲁股权交易中心在省金融办、山东证监局的指导下,联合淄博市政府、上交所、深交所、港交所、全国中小企业股份转让系统等发起设立的,旨在聚集各类金融要素资源,发展资本市场功能,为山东中小企业提供培育孵化、融资支持等综合性金融服务。

为进一步贯彻落实证监会《区域性股权市场监督管理试行办法》文件精神,规范市场运行,完善服务功能,在山东省金融办、天津金融工作局指导和帮助下,齐鲁股权交易中心与天津股权交易所共同推动,妥善解决跨区域挂牌的历史遗留问题,我省在天交所挂牌的11家企业顺利转回。

## 中德住房储蓄银行济南分行开业

日前,中德住房储蓄银行济南分行开业,标志着住房储蓄这一住房金融新模式正式进入山东。该行济南分行的业务将覆盖山东全省,按总行规划将成为华东地区管理总部。

中德住房储蓄银行行长王云介绍,住房储蓄是有计划在未来进行住房消费的人为了获得住房融资而进行的有目的、有计划的专项储蓄,具有“自愿加入、政府补贴,封闭运行、专款专用,先存后贷、存贷结合,低存低贷、利率固定”的特点。住房储蓄业务的参与主体包括政府、住房储蓄银行和居民三方,通过政府的支持引导、银行的商业化运作、百姓间的互帮互助,以“授人以渔”的方式,改变人们对住房消费或是盲目追高或是消极坐等的观念,多方努力共同实现改善

民生的目标。住房储蓄体系结合了政策性与商业性,可以满足市民多元化住房融资需求,减轻住房压力,尤其是对公积金贷款和商业按揭覆盖不到的人群,如刚就业的大学生、复转军人、城镇低收入人群、非户籍转移人群等。

住房储蓄体系“先存后贷”、“存贷结合”的运行模式,倡导有计划的中远期住房消费理念,有助于培育理性、有计划的住房消费理念,既吸引居民的资金积累用于住房消费和建设,保证住房消费资金的积累和有效供应,培植有效的住房消费群,又能做到购房资金的平稳释放,进而平抑房地产市场供需矛盾,有利于稳定房价,是推动城镇化建设,促进房地产市场平稳健康发展的长效机制。

据中德住房储蓄银行济南分行行长张凌波介绍,除在中德住房储蓄银行济南分行网点之外,济南市百余家建行网点均可咨询、办理住房储蓄业务。后续中德住房储蓄银行将与建设银行协同开展住房储蓄业务及个人贷款业务的联合创新研究工作,力争为济南市民提供更加省心省息、优质便捷的住房金融服务。

据悉,截至2016年底,中德住房储蓄银行资本金为20亿元(建设银行持股75.1%,德国施豪银行持股24.9%),资产总额284.86亿元,累计签订住房储蓄合同金额达826亿元,已向住房消费市场提供了237亿元住房储蓄融资,惠及22.3万户居民。

(财金记者 薛志涛 通讯员 艾召齐)