

最美 基层干部

系列报道

14年间，金乡“轮椅”村干部李广印相继经历中年丧子等变故 没被击垮，却把小村建成国字号

在第五届“全国文明村镇”名单中，金乡县鸡黍镇东李村，这个昔日只有一条泥巴路的贫穷小村庄赫然上榜。14年来，带领村民走上文明致富路的“轮椅”村干部李广印再一次进入人们的眼中。期间，李广印先后经历中年丧子、岗位上瘫痪等系列的人生变故，他却没有被现实击垮，依然坐在轮椅上为百姓撑起一片天。



与种植户一起，探讨山药的长势。本报记者 李岩松 摄

本报记者 李蕊

又装100盏路灯 村民不掏一分钱

鸡黍镇东李村，李广印在村委文化大院里忙活着今年的一件大事，途经的百姓见到他都会热情地上前与其打招呼。

“等这100盏路灯架起来后，整个东李村晚上都亮堂起来了。”李广印说，之前村里的几条主道上已安装40盏太阳能路灯，这次100盏太阳能路灯装完，村里28条道路就能全部亮起来了。“今后村民们晚上下地归来，妇女们晚饭后串个门子也不怕走夜路了。”李广印信心满满地说，这次安装路灯的30万元费用，依然没用村民拿一分钱，都是村委自己解决的。

这几年，不仅村里的路修好了，还修建了拥有LED大屏的健身广场，坑塘也被改造成幸福湖，更建起敬老院。

“我们这处敬老院，一共有10个房间，可容纳20位老人居住。”敬老院的负责人李主任说。

任介绍，目前东李村敬老院承担着老年人日常照料中心的职责，内设食堂、洗澡间和10个房间，每间房内都安装上空调，老人冬天冻不着，夏天也热不着。“现在村民们如有事外出，家里75岁以上的老人都可以送到敬老院来暂时托管，吃住全免费。”李主任说。

辞去拿年薪的副总 回乡当吃气的村官

十多年前的东李村是一个远近闻名的落后村，村子大，村情复杂，村容村貌破旧不堪。

2003年，组织找李广印谈话，他毅然辞去金乡县一大型企业副总的职务，回乡干起东李村的党支部书记，一干就是14年。

“那时很多人笑我傻，放着拿年薪的副总不干，回农村干每月只领30元补贴的村官。”李广印说，当时的抉择，很多熟识自己的人都表示不能理解。那时他就想着在这方生育自己的土地上大干一场，带领父老乡亲爬出“穷窝子”。

村里拆迁修路遇阻 先拆哥哥侄子房子

要想富先修路，当时东李村只有一条泥泞的东西街。2004年，村委经过一番筹划后，决定开街修路。

由于之前的事务疏于管理，不少村民在原来规划修路的土地上建上了房子，修路工作一时间陷入了困境。“要想把路修通，就得扒掉违规建造的房子。”李广印说，拆房子说起来简单，涉及40多户村民。这其中就包括自己的三哥和亲侄子家。

为了不影响拆迁进度，他顶着压力率先拆掉哥哥及侄子家的房子。村民们见支部书记拆了亲哥、亲侄子家的房子，便开始配合起来。就这样，当年村里就修通三条道路。

“因为修路拆房子，那阵子我可真没少得罪人。”李广印苦笑着说，自己的哥哥和侄子因为这事好久都不搭理自己，被拆了房子的其他村民很多也都背地里说他心狠没人情味，妻子为此有时也会埋怨

自己两句。

动员大家种山药 销售揽自己身上

路修通了，帮村民致富成为李广印整日琢磨的事。

“东李村的山药品质好，而且老辈就有种植的历史，由于之前运输和种植技术问题，没有得到好的发展。”他说，2004年准备推广山药种植时，村里仅剩半亩地的山药田了。很多优质山药品苗都被河北、河南等地的种植户给买走了。

为了把东李的优质山药引回来，他动员大家种山药。“当时有人担心卖不出去。”李广印说，他把销售任务揽到了自己身上。

2005年至2006年，村民们陆续种下了50亩的山药。李广印兑现承诺，每天和二儿子一起跑市场。那一季，村民们每亩地的收入达到2万多元。他和儿子成为村民们眼中的“英雄”。

2007年，东李村成立“红花斑”山药种植合作社，注册“红花斑”商标。当年山药的种植面积就扩大到150多亩，山药售价也从最初的每斤6元涨到了9元。到2011年时，东李村山药的种植面积接近2000亩。看到如此好的发展前景，不少村民还跑到周边的马庙、肖云、王丕等乡镇包地种植山药。

儿子突然离世 他倒在岗位上

2012年，正当事业有声有色时，一场变故悄悄来袭。

当年11月份，李广印的二儿子在一场突发的疾病中去世。“从发病到去世，只有三个月，四处寻医问药，最终也没查出究竟得的什么病，那年他才28岁。”时隔多年，每次提及二儿子，李广印仍旧满脸痛楚。

“要是他还在，说不准我也不会坐轮椅。”他说，失去得力助手后，有段时间自己没了精神气，但一想到这么多村民还指望着自己，又坚持硬撑了下来。

2014年5月28日，他赶到县城争取村庄绿化项目资金，由于滴水未进、连续奔波8个多小时的他，因糖尿病并发症发作倒在县城的街头。

被及时送往医院抢救后，虽然生命没有大碍，但落下了瘫痪的后遗症。同年11月份，刚出院不久的他又以高票当选为村党支部书记。三年来，他坐在轮椅上开会、督导、调研，指挥修路、挖沟、安装太阳能光伏，样样都安排得妥妥帖帖。

如今，在他的带领下，村民的钱袋子鼓起来了，东李村也悄然发生着变化，铺设水泥路面15公里，修复村生产路5000余米；改造坑塘4处；新建文化大院1300多平米，修建休闲广场3处；修建提水站1处，埋设下水管道20000余米，重新开挖主干渠1300多米、支干渠3000多米；完成电网改造；安装太阳能路灯；建设互助养老院……



与同事商讨事情，背后的荣誉墙夺人眼球。本报记者 李岩松 摄

等待3月31日 全城聚焦九龙

麻雀家电深圳直发九龙 0利润全程欢乐购

近日，随着气温逐渐升高，准备购买家电的消费者是越来越多。据了解，3月31日，康佳集团将和九龙家电联动开展工厂直销、深圳直发活动。据了解，在本次活动中，除将展示一系列高科技和概念性智能产品外，在九龙家电太白店和金字店现场还将开展0利润销售活动，活动价格将创下年度纪录。

深圳直发 工厂直销

目前，在九龙家电康佳电器专柜前，前来咨询本次活动细节的消费者络绎不绝，争相认筹。一场促销活动为何就能吸引这么多的消费者前来登记认筹呢？

据了解，本次康佳工厂直销活动的家电都是经过严格筛选的，不仅质量有保证，而且价格更便宜。家电产品均由工厂直发到九龙，减少了中间环节的费用。为

了让利广大消费者，康佳参与活动的机型实现零利润销售，让市民得到真正的实惠。

价格打折服务不打折

据了解，此次康佳电视、冰箱、洗衣机等系列产品均参加活动，两大亮点十分贴心：第一，购机价格更优惠，本次工厂直销活动，康佳集团从深圳总部直发到济宁九龙家电，届时将

减去很多中间环节，以更优惠的价格直接让利消费者。

比如康佳43寸曲面电视原价为2388元，康佳55寸智能电视认筹价为2488元，康佳200升立升智能风冷无霜冰箱认筹价为1399元，康佳7.5公斤全自动洗衣机认筹价仅为999元；第二，价格打折服务不打折，康佳的暖心售后服务承诺——风冷冰箱整机3年保修、压缩机10年包换、DD变

频洗衣机电机10年包修。

快快报名 提前认筹20元

抵200元再送名牌腕表

在这次工厂直销活动中，康佳给消费者提供了最大幅度的让利。据介绍，消费者参加本次活动需要到九龙家电提前认筹，认筹20元抵200元再送名牌腕表。这样的活动，还等什么呢？喊上小伙伴，一起去抢购吧。（施圆）