



# 14年间,金乡“轮椅”村干部李广印相继经历中年丧子等变故 没被击垮,却把小村建成国字号

在第五届“全国文明村镇”名单中,金乡县鸡黍镇东李村,这个昔日只有一条泥巴路的贫穷小村庄赫然上榜。14年来,带领村民走上文明致富路的“轮椅”村干部李广印再一次进入人们的眼中。期间,李广印先后经历中年丧子、岗位上瘫痪等系列的人生变故,他却没有被现实击垮,依然坐在轮椅上为百姓撑起一片天。



与种植户一起,探讨山药的长势。 本报记者 李岩松 摄

本报记者 李蕊

## 又装100盏路灯 村民不掏一分钱

鸡黍镇东李村,李广印在村委文化大院里忙活着今年的一件大事,途经的百姓见到他都会热情地上前与其打招呼。

“等这100盏路灯架起来后,整个东李村晚上都亮堂起来了。”李广印说,之前村里的几条主道上已安装40盏太阳能路灯,这次100盏太阳能路灯装完,村里28条道路就能全部亮起来了。“今后村民们晚上下地归来,妇女们晚饭后串个门子也不怕走夜路了。”李广印信心满满地说,这次安装路灯的30万元费用,依然没用村民拿一分钱,都是村委自己解决的。

这几年,不仅村里的路修好了,还修建了拥有LED大屏的健身广场,坑塘也被改造成幸福湖,更建起敬老院。

“我们这处敬老院,一共有10个房间,可容纳20位老人居住。”敬老院的负责人李主

任介绍,目前东李村敬老院承担着老年人日间照料中心的职责,内设食堂、洗澡间和10个房间,每间房内都安装上空调,老人冬天冻不着,夏天也热不着。“现在村民们如有事外出,家里75岁以上的老人都可以送到敬老院来暂时托管,吃住全免费。”李主任说。

## 辞去拿年薪的副总 回乡当吃气的村官

十多年前的东李村是一个远近闻名的落后村,村子大,村情复杂,村容村貌破旧不堪。

2003年,组织找李广印谈话,他毅然辞去金乡县一大型企业副总的职务,回乡干起东李村的党支部书记,一干就是14年。

“那时很多人笑我傻,放着拿年薪的副总不干,回农村干起每月只领30元补贴的村官。”李广印说,当时的选择,很多熟识自己的人都表示不能理解。那时他就想着在这方生育自己的土地上大干一场,带领父老乡亲爬出“穷窝子”。

## 村里拆迁修路遇阻 先拆哥哥侄子房子

要想富先修路,当时东李村只有一条泥泞的东西街。2004年,村委经过一番筹划后,决定开街修路。

由于之前村里的事务疏于管理,不少村民在原来规划修路的土地上建上了房子,修路工作一时间陷入了困境。“要想把路修通,就得扒掉违规建造的房子。”李广印说,拆房子说起来简单,涉及40多户村民。这其中就包括自己的三哥和亲侄子家。

为了不影响拆迁进度,他顶着压力率先拆掉哥哥及侄子家的房子。村民们见支部书记拆了亲哥、亲侄子家的房子,便开始配合其来。就这样,当年村里就修通三条道路。

“因为修路拆房子,那阵子我可真没少得罪人。”李广印苦笑着说,自己的哥哥和侄子因为这事好久都不搭理自己,被拆了房子的其他村民很多也都背地里说他心狠没人情味,妻子为此有时也会埋怨

自己两句。

## 动员大家种山药 销售揽自己身上

路修通了,帮村民致富成为李广印整日琢磨的事。

“东李村的山药品质好,而且老辈就有种植的历史,由于之前运输和种植技术问题,没有得到好的发展。”他说,2004年准备推广山药种植时,村里仅剩半亩地的山药田了。很多优质山药苗都被河北、河南等地的种植户给买走了。

为了把东李的优质山药引回来,他动员大家种山药。“当时有人担心卖不出去。”李广印说,他把销售任务揽到了自己身上。

2005年至2006年,村民们陆续种下了50亩的山药。李广印兑现承诺,每天和二儿子一起跑市场。那一季,村民们每亩地的收入达到2万多元。他和儿子成为村民们眼中的“英雄”。

2007年,东李村成立“红花斑”山药种植专业合作社,注册“红花斑”商标。当年山药的种植面积就扩大到150多亩,山药售价也从最初的每斤6元涨到了9元。到2011年时,东李村山药的种植面积接近2000亩。看到如此好的发展前景,不少村民还跑到周边的马庙、肖云、王丕等乡镇包地种植山药。

## 儿子突然离世 他倒在岗位上



与同事商讨事情,背后的荣誉墙夺人眼球。本报记者 李岩松 摄

2012年,正当事业有声有色时,一场变故悄悄来袭。

当年11月份,李广印的二儿子在一场突发的疾病中去世。“从发病到去世,只有三个月,四处寻医问药,最终也没查出究竟得的什么病,那年他才28岁。”时隔多年,每次提及二儿子,李广印仍旧满脸痛楚。

“要是他还在,说不准我也不会坐轮椅。”他说,失去得力助手后,有段时间自己没了精神气,但一想到这么多村民还指望着自己,又坚持硬撑了下来。

2014年5月28日,他赶到县城争取村庄绿化项目资金,由于滴米未进、连续奔波8个多小时的他,因糖尿病并发症发作倒在县城的街头。

被及时送往医院抢救后,虽然生命没有了大碍,但落下了瘫痪的后遗症。同年11月份,刚出院不久的他又以高票当选为村支部书记。三年来,他坐在轮椅上开会、督导、调研,指挥修路、挖沟、安装太阳能光伏,样样都安排得妥妥帖帖。

如今,在他的带领下,村民们的钱袋子鼓起来了,东李村也悄然发生着变化,铺设水泥路面15公里,修复村生产路5000余米;改造坑塘4处;新建文化大院1300多平米,修建休闲广场3处;修建提水站1处,埋设下水管道20000余米,重新开挖主干渠1300多米、支干渠3000多米;完成电网改造;安装太阳能路灯;建设互助养老院……

## 等待3月31日 全城聚焦九龙

# 康佳家电深圳直发九龙 0利润全程欢乐购

近日,随着气温逐渐升高,准备购买家电的消费者是越来越多,据了解,3月31日,康佳集团将和九龙家电联动开展工厂直销、深圳直发活动。据了解,在本次活动中,除将展示一系列高科技和概念性智能产品外,在九龙家电太白店和金字店现场还将开展0利润销售活动,活动价格将创下年度纪录。

深圳直发 工厂直销

目前,在九龙家电康佳电壹专柜前,前来咨询本次活动细节的消费者络绎不绝,争相认筹。一场促销活动为何就能吸引这么多的消费者前来登记认筹呢?

据了解,本次康佳工厂直销活动的家电都是经过严格筛选的,不仅质量有保证,而且价格更便宜。家电产品均由工厂直发到九龙,减少了中间环节的费用。为

了让利广大消费者,康佳参与活动的机型实现零利润销售,让市民得到真正的实惠。

价格打折服务不打折

据了解,此次康佳电视、冰箱、洗衣机等系列产品均参加活动,两大亮点十分贴心:第一,购机价格更优惠,本次工厂直销活动,康佳集团从深圳总部直发电壹到济宁九龙家电,届时将

减去很多中间环节,以更优惠的价格直接让利消费者,比如康佳48寸曲面电视售价为2388元,康佳55寸智能电视认筹价为2488元,康佳200立升智能风冷无霜冰箱认筹价为1399元,康佳7.5公斤全自动洗衣机认筹价仅为999元;第二,价格打折服务不打折,康佳的贴心售后服务承诺——风冷冰箱整机3年包修、压缩机10年包换、DD变频

频洗衣机电机10年包修。

快快报名 提前认筹20元抵200元再送名牌腕表

在这次工厂直销活动中康佳给消费者提供了最大程度的让利。据介绍,消费者参加本次活动需要到九龙家电提前认筹,认筹20元抵200元再送名牌腕表。这样的活动,还等什么呢?喊上小伙伴,一起去抢购吧。(施园)