

■新相亲时代·婚恋网的套路

花万元买VIP,仅享受普通服务

相亲网站诱导付费,加盟店有没有资源都敢要高价

“女孩年纪越大,相亲网站收的线下会员费就越高。”二十九岁的济南姑娘张欢说,她曾去一家大型婚恋网的济南加盟店咨询,以她的条件,仅半年的VIP会员服务就要11000元。然而记者调查发现,许多女孩高价买来的VIP会员,享受到的服务却远没有达到她们期待的效果。

本报记者 范佳
实习生 马卓仪 温珊

婚恋网上找对象 遇到卖“博彩”的

“相亲网站上假资源很多,骗子或推销的也很多。有些人只有白天能聊,我就会怀疑他是不是已婚。”张欢说,婚恋网站上造假最多的是学历,有的声称自己是博士,但一说话就露馅,有自诩名牌大学毕业的,其实不是那么回事。

张欢的初中同学,28岁的陈静怡还曾在世纪佳缘上遇到过骗子,一次她和一位男青年在线聊天,一开始两人聊得还不错,但聊着聊着,男青年开始将话题往赚钱上引,进而开始推销一种线上彩票。“我立刻就把他删除了。”

曾就职于一家知名相亲网站的刘欣然(化名)透露,单身男女在网站注册后,可能经常会收到一些付费邮件,发件方都有着漂亮头像,但需要花钱才能打开信件。“其实是吸引会员花钱看信的,等到付款后,这些漂亮的头像就不见踪影了。”

资料真假难辨 网站摆出免责声明

记者注册了多家知名婚恋网站,填入个人基本信息,输入手机号获得验证码后便能注册成功,个人照片、姓名、年龄、婚恋状况等基本信息可随意填写。在未交钱享受付费服务之前,不需提供身份证、户口本等证件信息,但在交费之后,会有提交身份证信息等环节。

在注册时,不少网站会跳出提示信息、免责条款。如世纪佳缘的免责条款中就有一条:“对于用户上传的照片、资料、证件等,世纪佳缘已采用相关措施并已尽合理努力进行审核,但不保证其内容的正确性、合法性或可靠性,相关责任由上传上述内容的会员负责。”

记者以消费者身份咨询其客服人员,客服人员表示线上信息的真实性不敢保证。该客服人员表示,线上也会进行后台管理,但毕竟网站是个开放性的平台,监管很难到位。比如打电话回访时,对方可能会以“注册着玩的先看看”来回绝对其身份的核实。

山东新亮律师事务所律师王新亮分析,婚恋网站应该尽到审核和提醒两个义务,如果没有尽到谨慎的审核义务,则不能免责。比如一个五十多岁的大叔上传了一个年轻小伙的照片,网站对比却过关了就是失职行为。如果有人拿着别人的身份证欺骗他人,网站应该



婚恋网上,用户经常收到付费邮件,要花钱充值才能查看。

承担相应的民事责任和连带赔偿责任。

花钱买的VIP会员 介绍的却是普通会员

刘欣然说,目前相亲网站盈利来源基本靠线下一对一相亲服务,线下会员往往收费不菲,根据难易度,成功率,择偶条件从几千到几万元不等。

张欢曾去一家加盟店咨询,对于女性来说,年纪越大收费越高,张欢半年的会员被定价在11000元。担心钱打水漂,她思来想去,还是没有交巨款加入会员。

29岁的丁晓萌就曾在2015年26岁时和妈妈去一家知名相亲网站的线下加盟店咨询。当时25岁的女孩半年会员为5000元,25岁以后每长一岁增加1000元。

“女孩找对象就是二次投胎,这个价位只是你一个月的工资,还在乎这点钱吗?”阿姨,为了女儿的终身幸福,赶紧给她办个会员,我们这有个小伙子条件可好了,和您女儿很般配。”“看您女儿条件不错,今天付款我们再优惠1000元。”这些话术撩得丁晓萌妈妈心里痒痒的,当下就刷卡付了钱。

在接受服务中,丁晓萌越来越觉得自己付出的5000元钱

不值。“他们介绍的会员并没有完全依据我给出的标准,有的见面前甚至不先提供男孩的照片。”丁晓萌说,男会员交纳的费用要比女会员低很多,让她有一种被不公平对待的感觉。

27岁的青岛姑娘李晓丽花了12000元成了VIP会员,还按要求提供了自己的房车等资料证明,可她却觉得自己上当了。“那个婚介机构介绍了两个相亲对象,但都不太符合中介的标准。”李晓丽说,“关键是这两相亲对象都是普通会员,VIP会员不应该对应VIP吗?”她认为,高价买来的会员远没有自己期待的效果。

两百万人次参与,全国网友点赞

高居祥当选芝麻信用全国十大守信人物

本报济南4月20日讯(记者 梁敏) 19日,齐鲁晚报联合芝麻信用,阿里巴巴天天正能量发起的“百万奖金寻找千金一诺”活动全国评选结果出炉。曾因“为人担保1600万,对方入狱他全部偿还”打动无数人的曲阜儒商高居祥,再次打动全国网友,在全国各省市候选人中名列前茅,获得“全国十大守信人物”

荣誉,以及1.5万元诚信奖励金。今年2月,芝麻信用,阿里巴巴天天正能量联合本报在内的全国近30家责任媒体,发起“千金一诺”计划——网友每助力3枚“免押金牌”,芝麻信用将以网友名义捐赠一元“诚信奖励金”,用于奖励我们身边守信守诺的人物。活动发起后,短短1个多

月,即有两百万网友为诚信公益助力,“百万诚信奖励金”迅速筹集完成。而在寻访身边守信人物的环节,共收到全国各地自荐或推荐的守信人物事迹5000多例。经过全国媒体的走访,核实,包括我省高居祥在内的135组守信人物成功入选“千金一诺”计划。2013年,高居祥为一家企业

担保贷款1600万元,该企业却因资金链断裂,无力偿还。“既然我在担保合同上签了名字,就没有躲避推脱的道理”,面临自己企业举步维艰的状态,仍拿出1728万元,将贷款连本带息一并还清。高居祥的故事得到全国网友的热情点赞,票数一路领先,最终以9万多票,综合票数排名第5的成绩成功当选,获得“千金一诺全国

十大守信人物”称号及奖励。“千金一诺”评选虽然结束,但是我们对重信守诺故事的寻找和奖励没有结束。你身边也有像高居祥一样守信用、重承诺、践约定的普通人吗?欢迎持续给我们推荐,如经核实,有可能获得我们和阿里巴巴天天正能量、芝麻信用的特别奖励。

新里程医院集团控股投资兖矿总医院

三甲国企医院完成改革重组

本报济南4月20日讯(见习记者 谢丽聘 通讯员 张彭) 4月20日,兖矿集团与新里程医院集团有限公司,在省会济南签署了投资合作协议并启动此项工作。新里程医院集团正式投资兖矿总医院,和兖矿集团共同把兖矿总医院打造为山东省领先的区域医疗中心,一家兼具三甲医院、二级医院和社区医疗的大型集团化医院,开启了新里程医院集团控股投资集团化医院的步伐。兖矿总医院是一所集医

疗、急救、教学、科研、预防、职业病防治为一体的三级甲等综合医院,是国家矿山急救区域中心、济宁医学院附属医院及东部区域医疗卫生中心。医院改革重组后,兖矿总医院的三甲医院将继续强化其作为大学附属医院的医教研医学中心优势,二级分院则分别重点发展肿瘤中心、妇儿中心、健康管理中心等。同时,该医院身为一级医疗机构的卫生服务站,承担起慢病管理和医养结合的职能。此前,新里程医院集团旗下的其他医院通

过升级医院原有的体检科和社区服务中心,来介入健康管理和(以老年人为主)慢病管理,以医疗机构的方式来介入“医养结合”。中信产业基金董事长兼首席执行官刘乐飞在致辞中如此评价双方的合作:“兖矿集团和我们的合作,是国企排头兵当户对的强强联合,也是价值观和发展理念一致的佳偶天成。相信在大家的共同努力下,我们能圆满完成兖矿总医院改革重组的重大任务,充分调动医疗资源,盘活机制



体制,实现医者、患者、社会各方的满意,成为山东省大型国有企业剥离企业办社会职能的改革典范。