

## 守好青山绿水 振兴幸福之路

济宁市乡村振兴融媒系列报道

# 看准麦收商机,退伍军人张东亚创办农机合作社 机械化种地,村民省心又赚钱

本报记者 贾凌煜

6月初,麦子进入成熟期,嘉祥县金屯镇后老屯村张东亚的手机愈发忙碌起来,都是预定收割机的。2015年12月,张东亚联合本村5户村民注册成立了齐心农机作业服务专业合作社,给村民提供机耕、机播、机收、植保等“五统一”标准化服务。机械化作业,农机手们多了用武之地,村民们每亩的收益也增加了。



张东亚(左一)和社员查看收割机状态。本报记者贾凌煜摄

### 农忙抢订收割机 他看到了其中商机

“2004年入伍,当了两年武警战士,培养了我能吃苦、敢坚持的性格。”2006年退伍后,高中学历的张东亚在当地派出所干过临时工,当过建筑工人,一时的不如意,并没有磨灭他想在家乡大干一场的

梦想。

2013年,张东亚购买了一辆拖拉机,帮自家以及邻居们干农活。“知道我有拖拉机,就有村民问我有没有收割机或是否认识有收割机的人。”张东亚介绍,每到夏秋农忙季节,成熟的小麦、玉米在地里不等人,都怕万一下了雨一年的收成就白费了。为此,村民们到处打听收割机的动向,经

常从这个村追到那个村,提前进行预定。

“村里壮劳力大多外出打工,农忙时再回来,一忙就是十天半个月,既费时又要开支一笔数目不小的往返路费,同时也影响了承包工程的进度。”这两方面原因,让张东亚看到了里面的商机,如果自己有一支收割机队伍,岂不就能给村民们帮忙了?

2015年12月,张东亚联合本村5户村民注册成立了齐心农机作业服务专业合作社。目前已有100马力以上大型拖拉机8台,耕整地机械28台套,各类播种机具10台套,收获机械8台,并流转土地200亩,用于新型耕种模式和机具试验性种植。

由于合作社坚守信誉、讲求质量、收费合理,通过群众口口相传,在当地已是小有名气。在越来越多农户要求合作社托管自己承包田的同时,越来越多的农机户也提出了加入合作社的申请。

### 实行机械化作业 村民每亩多收200元

在服务农户方面,合作社通过托管、菜单、承包、土地流转等方式,开展农机作业服务,合作社按协议合同,为农户提供机耕、机播、机收、植保等“五统一”标准化服务。

在托管的客户里,本村张老太家的10亩地是张东亚“求”来的。张老太今年70岁,老伴年事已高,儿子是名乡医,10亩地都靠张老太一人打理。“每次看着老太太弓着腰、背着40斤的喷雾器去地里打药,总感觉于心不忍。”张东亚心想,干脆把她家的10亩地托管起来,由合作社耕、播、种、收,也能当一个机械化作业的

样板。

2017年初,去老人家谈了几次,张老太终于同意把地给张东亚打理。一年过去了,成熟的麦子、玉米陆续收进家里,张老太卖完钱,再按照每亩240元的会员价付给合作社服务费。“自己种,每亩只能收益七八百元,又累,合作社机械化作业后,不用管地里的事,每亩收益在千元以上,平均每亩多收益了200元。”算过账后,今年张老太继续把地交给张东亚耕种。

开心的不只是农户,加入合作社的农机手们收入也增加了。5月30日上午,吕中臣收割完9亩小麦,返回合作社给收割机添些机油,他是最早加入合作社的人员之一。“以前自己接活,知道的人少,现在合作社分派任务,干得活多了收入自然也增加了。”对此,吕中臣很知足,合作社成立后,他把自己家的收割机、挠地机、拖拉机都带到了合作社。

三年来,合作社陆续流转了周边600余亩土地。其中有300亩种植的小麦、玉米,今年流转的300亩土地,合作社计划种植西兰花。“我们自己先试验这种新型种植模式,让更多老百姓看到其中的利润空间,然后参与进来,带动他们共同富裕。”这是张东亚和社员们的共同心愿。

# 鱼台90后小伙爱上毛木耳种植 毕业回乡专研技术,带领乡亲闯出致富路

本报见习记者 唐首政 通讯员 乔志宇

出生于木耳之家的王振男,因从小就对木耳种植产生了浓厚兴趣,毕业后他毅然放弃大城市的优越生活回到家乡鱼台县,在父辈创建的食用菌生产基地负责木耳种植技术的研发和推广。多年来,他带领群众发展木耳产业,闯出了一条致富之路,成了远近闻名的致富能人。



王振男检验毛木耳种植条件。

### 90后小伙心怀梦想 专研技术促发展

山东天晴生物科技有限公司经理王振男年纪不大,却是远近闻名的致富能人。对毛木耳种植、加工、销售等颇有研究。“从我记事起,家里就种毛木耳,我也经常帮忙,对

木耳的种植生产过程很感兴趣,毕业了考到济宁农校蔬菜专业,学习食用菌的种植技术,想着把家里的产业做大。”王振男介绍,2010年毕业后,家里的木耳种植产业已是鱼台县振南毛木耳种植专业合作社的形式,为了将这个产业做成品牌推广,他花了近1年的时间学习、考察了福建漳州

等地种植大棚毛木耳的领先技术,在父辈创建的食用菌生产基地负责木耳种植技术的研发和推广。

为提高木耳产量,他不断钻研和尝试种植技术,成功创建了“墙式立体种植木耳模式”,提高土地利用率10倍。此技术的应用使鲜木耳亩产一举突破40吨,在全国首创亩单

产产值13万元、纯收入6万元的佳绩。

他还创制了木耳自动微喷水系统,自创了“菌袋提前打眼技术”,菌袋培养成功率达99%以上,这三项技术模式,经山东省农业厅、省农科院、省食用菌协会多次组织专家考察,被专家鉴定为“全国首创”,誉为“振南模式”在全省、全国推广。

几年来,在王振男的带领下,合作社毛木耳园区标准化生产管理水平不断提升,建设了鲁西南地区第一家集约化毛木耳菌包生产培育工厂、第一个毛木耳原种培育室,结束了鲁西南地区没有毛木耳原种培育室,菌包生产工厂的历史。

### 不断延伸农业产业链 带领乡亲脱贫致富

为加快树立品牌,王振男在木耳专业合作社的基础上又成立了天晴生物科技有限公司。同时为产品注册了“王天晴”牌商标,树立了“王天晴”牌食用菌产品良好的社会形象。“毛木耳深加工,既提高了产品附加值,分散了种植户的生产风险,又延伸了农业产业链。”王振男介绍,通过借助鱼台盛产毛木耳的有利条件,

深加工生产毛木耳面条、毛木耳酱菜等产品,现在销往上海、广州、南京等大中城市,年销售额在3000万元以上。

近年来,王振男带领的技术团队,采取“合作社+基地+农户”的生产经营模式,千方百计带动贫困户增收脱贫。“我们按照‘以小农户形成大规模,建设产业链,扩大扶持覆盖面’的发展思路,从2012年至今,带动了2000余户村民从事毛木耳大棚种植,带动72户贫困户成功脱贫。”王振男说,从2013年起,合作社开展了毛木耳产业扶贫模式,合作社与农户土地的链接,让合作社与农户在土地的流转中直接对接,合作社承包贫困户土地,形成一个利益共同体;两个帮扶,即优先安排贫困户人员到菌包工厂就业和支持贫困户种植毛木耳大棚,通过优先安排贫困户就业保障其工资性收入。

据了解,2014年振南木耳合作社被评为省级示范社,还被山东省食用菌协会命名为“山东省小蘑菇新农村建设先进单位”“山东省食用菌行业优秀企业”;王振男2012当选鱼台县第十四次党代会代表,先后被授予“济宁市乡村之星”“全市农村六大重点工程建设先进个人”等荣誉称号。