## 城市好形象不是"烧"出来的

■试说新语

城市形象宣传片的工业化 批量生产,或许是该降降温了。 不一定每个城市都拍,更不必要 每年都拍。拍不出城市好形象也 便罢了,反而有可能沦为伤害城 市形象的形象工程。

#### □舒圣祥

5月29日,郑州市旅游局官 方微博发布2018新版郑州旅游 宣传片。宣传片一经网络传播, 引发网友热烈讨论。眼尖的网 友发现其中存在硬伤:把开封 的"清明上河园",当成了郑州 航空港区的"园博园"。宣传片 制作方中视金桥回应,确系工 作人员误用视频素材所致,目 前正在对该片进行全面审查和

花348万元拍的城市宣传 片,结果却在用开封"冒充"郑 州,或者说,在郑州的宣传片里 替开封宣传了一把。这种荒唐 事的发生,不仅刷新了城市宣 传片可以如何劣质的底线,也 验证了城市宣传片这个钱是多 么地好挣。

在郑州这个宣传片里,网 友还指出了其他视频素材信息

错误和侵权问题,中视金桥回 应"在与素材公司沟通过程 中"。这不由得让人好奇,短短 几分钟的宣传片,到底多少视 频素材是买来的,又有多少是 自己一个镜头一个镜头拍的? 如果都是买来的素材,做的仅 是剪辑嫁接的活儿,谈何高质 量,又哪里值那么多钱?

中视金桥的工作人员,可 能是不了解郑州的外地人,但 郑州官方从上到下,都是怎么 审查通过的呢?难道花348万元 买回来一个什么东西,都不提 前看看,就对外发布了吗?网友 都能一眼发现的错误,当地旅 游局却看不出来,令人费解。

只有爱一个城市,才能拍 好这个城市。都不清楚郑州的 人,怎么拍出郑州的美来?连开 封的景与郑州的景都傻傻分不 清的人,又怎能做好郑州宣传 片?这其实是一个悖论。但是,

很多城市宣传片,依然走老套 路。花很多钱,交给名头很响的 外地广告公司,只要画面够美就 行了,也不管有没有符合本地气 质的细节展示与独特创意。

城市形象宣传片的工业化 批量操作,近年来呈现大爆发 之势。几乎每个城市都要拍,有 的城市还每年都拍,甚至一年 拍几个。某种意义上,城市形象 宣传片,已经拍成了恶俗的形 象工程。除了是一笔暴利的生 意,除了是一场烧钱的大赛,并 没有更多实质意义。

曾有人在网上贴出中国城 市形象宣传片的"制作宝典" 套用该宝典,再融入各地名胜 古迹,八九不离十的城市宣传 片就成了。在这些"中国式宣传 片"里,整齐划一面带微笑的大 合影,气势磅礴的新建筑或旧 古迹航拍,汗水或泪水划过脸 庞的慢镜头,奔向太阳升起地 方的孩子,公园里打太极拳的 老人,高架桥上的车流和马路 上的人流,像魔咒一样萦绕。

真正好的城市宣传片,不 一定得请外地大公司,也不一 定得花很多钱。比如G20期间, 名为《杭州映像诗》的8分钟短 片让人印象深刻。为了拍摄这 部作品,一对情侣用5年时间 跑遍了杭州的角角落落,一共 拍摄了8000G素材、9万多张照 片,最后在成片中大概用了1.8 万张照片、150多个镜头。相比 工业化的生产,出于真爱拍出 来的东西,当然更好。

城市形象宣传片的工业化 批量生产,或许是该降降温了。 不一定每个城市都拍,更没必要 每年都拍。拍不出城市好形象也 便罢了,反而有可能沦为伤害城 市形象的形象工程。348万元拍 出来一个笑话,难道不可悲吗? 这样的烧钱大赛,可以休矣。

### 打造百年企业, 功成不必在我

一"新动能·新思想"访谈

医养健康是山东省新旧动 能转换重点发展的十大产业之 -,也是深入实施"健康山东 战略的关键,制药企业正肩负 着重要的使命。自2010年"接 棒"以来,新华制药党委书记、 董事长张代铭一直在思考,如 何在这样一个特殊的行业打造 百年企业。

#### 好口碑体现企业实力

作为一家制药企业的掌 门人,您是怎么看待企业的社 会责任的?

张代铭:早在1986年,公 司就提出了"两个生命"的质 量观,产品的质量关系企业的 生命,药品的质量关系人的生 命,好药治病,劣药致命。经过 了三十多年的发展,这个质量 观也得到了验证。投机取巧、 偷工减料一时还行,但是长期 一定会影响企业发展。

在国际化战略里,质量尤 其重要。2017年5月份是我们 和德国拜尔合作十周年,拜尔 高管团队中全球质量总监当时 说了一句话,"和新华制药这十 年的合作,最大的感触就是-次质量问题都没有出过。

好的市场口碑,体现的是 企业自身的实力。2016年3月, 美国FDA检察官来到新华制 药,对公司三个园区14个产品 进行了为期2周的质量现场 检查。检查结果是,新华制药 以零缺陷通过。这在当时引起 了很大的反响。

### 敢于投入鼓励创新

作为制药企业中的老字 号,怎样才能发展成为一个百 年企业?

张代铭:创新发展是永恒 的。我们很早就提出了,要打 造一个百年新华。百年不意味 着一成不变,要创新发展,打 破常规。创新是引领发展的第 一动力。科技创新是企业发展 的源动力,也是促进企业加快 新旧动能转换的一把金钥匙。 科技的高度决定了企业的高 度,这是企业发展的基石。

尽管制药企业的研发投入 周期长、见效慢,但这几年就算 是在企业困难的时候,新华制 药也一直在持续加大研发投 入。连续四年,我们每年都拿出 一千四百万到一千六百万元来 重奖科研工作者,这些科研工 作者不只是专业的科研人员, 还包括一线员工。只要有科研 成果,我们就兑现奖励,激励效 果非常明显。通过科技创新, 2017年我们企业内部原材料就 节约了两千五百多万,还完成 了五十多个技术攻关的项目。

#### 眼光要看得长远

医养健康是新旧动能转 换重点发展的十大产业之一, 但我们了解到,山东的医药存 在附加值不高的问题,您是怎

张代铭:机会在市场中 无处不在,关键是如何把握 机会,抢抓市场机遇。现在大 健康很热,随着人民生活水 平日益提高,对健康的要求也

山东是个医药大省,但不 是医药强省。江苏在规模上排 第二,但我们和它还是有差 距。一是我们的附加值不如江 苏,表现在原料药比重大,制 剂比重较小,江苏恰好相反。 二是在国际化方面也不如江 苏,江苏的苏州,连云港等地 医药发展很快,引进了很多国 际大公司。

制药行业是一个比较特 殊的行业,研发投入高,周期 长,风险大,同时回报也高。周 期长,主要体现在投入的研发 资金上,一个新产品可能要在 五到十年以后才能研发出来。 风险大,体现在药品在药物研 究阶段可能疗效很好,但是到 做临床的时候,可能又出现问 题,导致这个品种夭折,投入 等于打了水漂。但是功成不必 在我,国有企业负责人一定要 有这种意识,只有保证长期投 入,企业才会长盛不衰。

本报记者 张玉岩

# 对明星的税务稽查应常态化

#### □何勇海

今日,崔永元爆范冰冰4 天6000万天价片酬,并起底疑 似大小合同、阴阳合同等偷漏 税等潜规则。最新消息称,由 于范冰冰工作室在无锡,无锡 市滨湖区地税局目前已经介 入调查取证,相关情况有待后 续由税务机关权威发布。权威 法学专家认为,如果税务机关 调查阴阳合同客观存在且行 为人涉嫌逃税,应当依法下达 追缴通知,责令补缴并缴纳滞 纳金,涉嫌犯罪的应移送公安 机关。(6月3日《法制日报》)

自崔永元爆出范冰冰拍 戏签订大小合同、阴阳合同 (一份合同约定片酬为税后 1000万元,另一份合同约定片

酬5000万元)之后 设件事前 不只是娱乐新闻了。如果最终 证实范冰冰签订的阴阳合同 是虚假的,不仅可还范冰冰一 个清白,还可以正视听,平息 公众疑虑;如果最终证实阴阳 合同是真实存在的,则可借机 对这种乱象予以整治,以维护 税法的尊严权威。

实际上,明星通过签订阴 阳合同以逃避缴税,早就不是 鲜为人知的秘密。在2011年9 月,《光明日报》曾如是报道: 一位制片人向记者透露,几乎 每个剧组都有一套阴阳合同, 演员的"阳"合同是骗税务局 的"税后"合同,这是收税依 据;"阴"合同是剧组与演员的 私下协议,是真实的薪酬合 同,整整相差十倍。阴阳合同 像一个毒瘤,几乎扩散到行业 内每个细胞、每个剧组。

虽然近年来, 有关部门 及对外投资分红, 都要透明 加强了对包括明星在内的高 收入群体的纳税监管,但随 着明星片酬一路水涨船高, 明星需要缴纳的税费在增 加,避税冲动也更强烈了。特 别是去年,相关行业协会联 合发布了《关于电视剧网络 剧制作成本配置比例的意 见》,要求全部演员的总片酬 不得超过制作总成本的 40%。阴阳合同恐怕仍是逃税 以及规避这个成本配置比例 的法宝。税务部门应当加大 力度,继续向阴阳合同开刀。 要整治明星签订阴阳合

同,一要对明星常常进行税务 稽查,但凡偷漏税都应负法律 责任;二要建章立制使明星收 入透明化。不管是从签约公司 取得的固定工资或股权激励, 还是片酬、商业广告收入,以 化,全口径管理;三要防止明 星成立的空壳工作室等成为 "避税天堂"——明星以个人 身份纳税税负最高,成立工作 室、独资合伙企业、有限责任 公司等,则承担的是相对较低 的企业赋税,曲线避税。

此外,相关部门还要在税 收征收上改革。早有制片公司 披露,政策规定明星片酬纳税 由制片公司代扣代缴,这明 显增加了制片公司的负担, 这也是他们乐意与明星签订 阴阳合同的原因。由此看来, 要想彻底根除阴阳合同,打 破演艺明星与制作公司的 "合谋",还需要在税收体制 和征缴方式上做做文章。

■投稿信箱:qilupinglun@sina.com

**一**媒体视点

#### "国民总时间"争夺战

近日,腾讯和今日头条方 面互诉涉嫌不正当竞争,一个 索赔1元,另一个则索赔9000万 元。纵观两者之争,表面上看 是因封杀、贬损等具体事由而 起,更深层次的原因则在于对 于"国民总时间"GNT的争夺。

"国民总时间"GNT(Gross National Time)是参照"国民总 收入"一词创造的概念,在互 联网信息总量大约每3年翻一 番的情况下,信息消费者的可 用时间总量,却几乎是个恒定 不变的数字。

用户时间消费指向哪,就 会给被使用平台带来巨大的 流量,从而形成变现的"本 钱",并延伸出其他新生业务。 - 旦失去用户时间消费, 其 产品和服务也就难以纳入用 户的时间购物篮中,不再具备 市场价值。

腾讯是通过QQ和微信获 得用户的社交时间,成为最大 的线上互动入口后,接着开辟 出微信支付等新赛道。今日头 条通过内容消费和娱乐等构 建起自身的产品矩阵,并不断 扩充边界后,与腾讯的利益冲

所以,二者间从擦枪走火 到剑拔弩张的"大战",几乎无 可避免,问题只在于因何由头 而掀起。而其PK的目标所指, 就是巩固自身护城河,不让用 户流失到"竞对"

一方是国民超级应用,一 方则在短视频及内容分发上 有着先发优势,其用户日均使 用时长增速惊人,这场交锋中 谁居上峰,并不好断言。在既 有的市场份额之外,在法理与 人心层面站得更稳,也成了左 右胜负的重要因素。

市场欢迎正当竞争,也鼓 励将纠纷纳入法治轨道的博 弈,所以无须对此怀杞人之 忧。有人将此次纠纷称为"互 联网圈的权力与游戏",依此 逻辑看,用户的时间越来越值 钱,显然是其大背景。希望双 方竞争不要殃及用户,也别沉 迷于用碎片化内容填充用户 时间的单一模式,而是以高层 次竞争倒逼出更多模式与产 品创新。(摘自《新京报》,作者 远山)