

长城爱心大本营：大数据时代下的智慧公益

记“公益化缘人”刘长城及其团队的10年公益路

文/图 本报记者 冯琳

2008年12月，长城爱心大本营正式成立。10年时间，大本营从最初的3个志愿者发展到如今的5万名志愿者。单就数字来说，大本营创始人刘长城是满意的。可是，数字，不是他公益的终极追求。如今，整个社会进入大数据时代，智慧教学、智慧交通、智慧城市……渗入我们生活每个细节，但公益似乎还徘徊在大数据时代之外，分享不到智慧时代的红利。今年是2018年，长城爱心大本营成立的第10个年头，刘长城推翻之前创下的诸多奇迹般的成绩，毅然开启公益转型，启动“智慧公益”，依据大数据平台，开展精准扶贫，精准助残。

对于刘长城而言，做公益，首先要抛开自己，不为自己的想法所困，并非做自己心中的公益，而是做时代背景下的公益。传统公益虽有成效，但总有一些“死角”，是人力难以抵达的。而智慧公益恰巧能弥补这一弊端，运用科技的力量“四两拨千斤”。说干就干，如今，长城爱心大本营已建立了自己专属的数据大平台，开启资源共享、信息融合及专业评估等功能，助力威海公益正式进入“智慧时代”。

做公益，别人求稳，他求“变”

公益初心：从“好人”到公益发起人



刘长城专程为因伤致残的林志军送药。

都说“万事开头难”，所以很多人问刘长城，你现在团队做这么大，这么成功了，是不是万事就容易了。对此，刘长城苦笑不语。对于他而言，公益这条路，一步比一步难，因为他永远要“思变”，他永远要紧跟时代步伐，让公益不与时代脱节，让受助的残疾人不与最新潮的当下脱节。所以，公益越发展，他要操的心越多。从当初选择这条路起，他就知道这不是一条易走的路。他不愿“墨守成规”，吃老本，按照已有模式做公益，而是不断创新，不断破解每一个微小的公益死角，让更多在暗处不见光的弱者得到扶持。

大数据平台的搭建，将

长城爱心大本营公益活动推向常态化、项目化。如今通过精准数据汇总及分析，刘长城可以精确知道哪个区域新增几位残疾人，新增几位因残致贫的家庭等，每个残疾人的资料 and 具体情况亦可以轻易获悉。捐助一件物品时，无需再揣测获赠者是否会喜欢。而是借助资料分析，将捐助物品与各位捐赠者的偏好匹配，达到精准捐助。而各项数据对比，也使得每位受帮扶的残疾人近几年的情况有一个动态的呈现，他哪些方面受到帮扶，还有哪些方面尚待帮扶，一目了然。如此一来，不仅能及时有效获悉需要帮扶之人的信息，还可根据评

估为其制定“私人订制”的帮扶方案，开展精准助残、精准扶贫。

而智慧公益也为志愿者的管理和残疾人培训课程提供了管理平台，原本源于一个善念的公益事业，从最初的随机帮扶，听到哪里有困难去哪里，变为系统化的公益事业，让爱的阳光照耀每一个公益死角，让更多需要帮助的人得到帮扶。

随着爱心长城的不断壮大，爱心辐射到社会每一个角落。从最初，他们挨户走访残疾人家庭，百般劝说他们加入大本营，到如今，很多残疾人鼓起勇气，主动拿起电话，申请加入爱心大本营家庭，甚至有外地残疾人迁至威海居住，加入大本营大家庭……对此，刘长城深感欣慰。这就是他想要的，残疾人能主动燃起生活的热望，而不是被动等人施救。而如今，有200多位曾经被帮扶的残疾人，如今自己变为志愿者，去帮助比自己更弱、更穷的残疾人朋友。他们说，成为志愿者，从“被施舍”变为“被需要”，让他们真正站了起来。

从“一个好人”到“公益发起人”的转型，从捐钱捐物到帮其谋生的转型，从传统公益到智慧公益的转型……他热心公益的一路，与一次次转型分不开。而这些转型只是刘长城及其公益团队众多“思变”的一个缩影。在未来，他们



林晓亮向志愿者展示自己的电商创收成果。



“轮椅上的画家梦”培训班上刘长城与残疾人朋友互动。

起初，长城爱心大本营聚焦扶贫。但在长期的走访和调研中，刘长城发现，在所有贫困中，有一种贫困最让人绝望，那便是因残致贫。很多残疾人封闭内心，主动“与世隔绝”，根本没有脱贫的希望。由此，大本营调整工作重点，在之后的工作中，重点开展助残，关爱残疾人、帮残疾人脱贫等工作。

为了更好地了解残疾人，平视残疾人的世界，而非高高在上的怜悯，刘长城带领志愿者们走进残疾人家庭，与他们一起聊天、春游，甚至生活在一起。他们还为此学习心理学等方面专业知识，以期更好地与残疾人交流。通过长时间的了解，他发现，很多残疾人受到的最大伤害，不在于身体上的残疾，而是心理上的缺失。他们长期被置于弱者的位置，被

沟通交流的机会，电话预约吧！

美丽热线：5330578
15666302551(微信同号)
13869029666鞠主任
地址：威海市环翠区统一南路268号，威海口腔医院八楼中韩美容整形中心。

大家抓住面对面跟专家

如今，提起刘长城，大家对他的印象，除了“中国好人”、“威海慈善名片”外，还公认他是一个成熟的、专业的公益人物。可谁知道，如今如此专业、成熟的团队，只是起源于“想做一个好人”的简单念头呢。

而他个人的前半生，也是从一个受援助的“弱者”到一个“被需要”的强者的逆袭。刘长城15岁时，他的父亲去世，母亲独自拉扯家中4个子女，生活一度陷入绝境。是乡亲们你一块我一毛的捐助，帮他们一家度过难关。用他自己开玩笑的话说“吃百家饭长大的”。当时，他尚且年幼的心灵，默默播下一颗善意的种子。他暗暗下定决心，等将来自己赚钱，不仅回馈帮助过自己的乡邻，还要帮助更多弱者，做一个好人。

就这样，“当一个好人”的念头，撑起了他最初的公益路。从最初在马路上，见到步履蹒跚的老人，搀扶他们，送他们回家，到偶遇贫困学子，扔下几十块钱。凡是能顺手做的好事，他都做。可这样随机的善举，并未给他带来满足感，反而有种无力感。而这种无力感，随着他做的好事越来越多，越来越大，而

变得愈发明显。2008年，刘长城被威海市委组织部下派到文登区侯家镇挂职担任镇党委副书记。挂职的538天里，刘长城走遍了侯家镇38个村，走访上千个贫困家庭，与55户贫困群众结成了帮扶对子。在这期间，他做了比自己之前几十年都多的好事，帮助了不计其数的“弱者”，圆了自己打小立下的志向“做一个好人”。

可正因为目睹了太多凄苦百态，他心底的无力感告诉他，面对世间永远层出不穷的苦难，单单做一个好人是不够的。那几年，他“骗”妻子的钱给敬老院的老人们买过冬的煤，借老丈人和连襟的钱给素不相识的陌生人做手术。家底被他掏空了，还是帮不了所有人。理想与现实的矛盾，迫使他不得不转型，他从“一个好人”转型“公益发起人”，于2008年12月5日成立了“长城爱心大本营”，意在借助公益平台，告别“单打独斗”的无力局面，征集更多志愿者，在公益这块土地上精耕细作，开发更多的公益潜力。

从大本营成立之初，刘长城便拒绝“代捐”，不收取任何社会爱心人士的钱财物品，代



刘长城正在为盲人讲电影。

他们捐出，而是号召亲力亲为，带领社会爱心人士及志愿者到贫困户、残疾人家中，让爱心人士在亲见亲闻亲感受后，内心真有触动，再伸出援手。

从好人到“公益发起人”的转型显然是成功的。目前大

本营登记注册志愿者4457名，团体会员51家，招募、培训、使用各类志愿者4.5万名，劝募、投放公益资金425.2万元，捐赠各类救助物资价值124.3万元，植树共计13.4万棵，帮助1200余名无

助、孤独、甚至厌世的困难、残障人士走出家庭，融入社会，摆脱贫困，自强自立。如今，刘长城忆及自己最初一个人做公益的时光，感叹道，如果一直不转型，坚持一个人做公益，如今这样的公益成绩想都不敢想。

授人以渔：谋生，才能让残疾人“站起来”

动地接受别人的帮助，自己却不被任何人需要。”被需要，才是一个人最大的价值”，刘长城说。所以，想让残疾人真正自立，必须让他们变得有价值，被人需要，他们才能真正体会到人生的快乐。而让他们取得价值，一个切实可行的办法，是帮他们获得一项得以谋生的一技之长。

这是他公益路上面对的第二次转型，将之前捐给残疾人和钱和物，转型为教给他们一技之长。可是说起来容易，做起来难。他开展残疾人培训班，教他们谋生技能。可是对起于轮椅上的残疾人而言，他们上课、下课途中需要人搬运，他们中间有些人还大小便失禁，常常将课堂弄得臭臊难闻。而大部分盲人学员，不认字，难与人沟通，教授难度大大增加……

这些困难，并未将他吓倒。他将困难分解，各个击破，克服万难，确保步履维艰的残疾人培训班如期举行。充足的志愿者就位，悉心照料残疾人起居、网络课堂的开展等，帮轮椅残疾人解决了后顾之忧。他在盲人间推广读书机，通过基本文化课的“扫文盲”行动为盲人的学习奠定基础。盲人读书机的推广，源于他偶然听到的一句歌词，《你是我的眼》中“带我阅读浩瀚的书海”。所以，他想点亮他们的生活，从“阅读浩瀚的书海”开始。经过一步步进化，如今，长城爱心大本营的盲人读书机内容丰富，相当于一个私人电台，盲人朋友可以从中找到任何自己需要的素材，用耳朵开始阅读。同时，盲人通过读书机“看书”，学技术、娱乐身心，还最大限度地拓宽了就业创业渠

道。目前，盲人读书机已累计发放1538台，间接帮助175名盲人实现了就业。

而从“盲人推拿技能培训”开始，刘长城及志愿者为残疾人搭建了一个又一个就业平台。“轮椅上的画家梦”，通过油画老师联系全国订单，定期组织残疾人油画展览、拍卖，组织他们参加省级、国家级油画比赛，开展网络销售，使残疾人的油画作品走向市场，帮助他们创收增收，实现以，他想点亮他们的生活，从“阅读浩瀚的书海”开始。经过一步步进化，如今，长城爱心大本营的盲人读书机内容丰富，相当于一个私人电台，盲人朋友可以从中找到任何自己需要的素材，用耳朵开始阅读。同时，盲人通过读书机“看书”，学技术、娱乐身心，还最大限度地拓宽了就业创业渠

道。目前，盲人读书机已累计发放1538台，间接帮助175名盲人实现了就业。而从“盲人推拿技能培训”开始，刘长城及志愿者为残疾人搭建了一个又一个就业平台。“轮椅上的画家梦”，通过油画老师联系全国订单，定期组织残疾人油画展览、拍卖，组织他们参加省级、国家级油画比赛，开展网络销售，使残疾人的油画作品走向市场，帮助他们创收增收，实现以，他想点亮他们的生活，从“阅读浩瀚的书海”开始。经过一步步进化，如今，长城爱心大本营的盲人读书机内容丰富，相当于一个私人电台，盲人朋友可以从中找到任何自己需要的素材，用耳朵开始阅读。同时，盲人通过读书机“看书”，学技术、娱乐身心，还最大限度地拓宽了就业创业渠

培训，使其在淘宝上通过“网店代销，厂家发货”的模式，将厂家的产品在自己的网店上架，交易达成后，由厂家直接发货给买家，残疾人从中间按商品价格的百分比提取佣金。荣权就是其中一位受益人。2013年出车祸后，他基本没出过家门，一度对生活失去了信心，而今通过做电商，月收入最高达12000余元。如今，已有257人次残疾人参与电商脱贫项目，其中143人实现了就业，获得了收入。

乳山一位重度残疾学员参与了“轮椅上的电商梦”，如今已有可观收入。他说，自己最大的收获，不是一单赚多少钱，而是获得了和他人同等的权利。从前他是家里的赘赘，如今他用自己赚的钱，在微信群里给亲戚的孩子们发红包，这种还可以付出、还有价值的感觉，才最珍贵。

半永久眉眼唇 让你的颜值瞬间爆棚

韩国半永久化妆术专家”宋多教院长6月15—19日来院亲自坐诊

纹绣是一门艺术，成本虽然不高，但不要却忽略它的技术价值，贵自然有贵的道理。如果说几百元的眉毛可以使你挤眉弄眼，那么几千元的眉毛则可以眉目传情，上万的眉毛更可以喜上眉梢，想要什么样的效果，纹绣师都可以给你，但是

不同的效果价格肯定不一样！半永久绣眉，不是为了上色而上色，而是为了自然漂亮而上色。眉毛的浓淡过度是经过众多纹绣师多年实践检验的结果，只为了呈现最真实自然的效果。

5分眉毛、3分眼线、2分嘴

唇，才落得10分面容。半永久眉眼唇，是你提高颜值的最好方法！做了半永久定妆，游泳、爬山、运动、高温瑜伽，都不怕会花妆，就算哭也是梨花带雨让你变美！

想做雾眉、隐形美瞳线、水晶果冻唇哒小伙伴们注意

了，韩国明星御用顶级半永久妆专家宋多教院长，6月15-19日光临威海口腔医院八楼中韩(国际)医疗整形美容中心坐诊，爱美人士不出国门就能享受到韩国专家的先进美妆服务！

大家抓住面对面跟专家