

大众创业 万众创新

主办单位 文登区人力资源和社会保障局
共青团威海市文登区委

新时代
新青年

林玉杰—— 勇于创新 让青春闪光

当青春遇上泥土,青春便有了别样的色彩。从学生气十足到扎根基层积极进取、与村民打成一片,林玉杰用她的自强不息、勇于创新的精神,书写着无悔青春的故事。

林玉杰出生于1990年,2016年7月硕士研究生毕业后,便回到家乡,当上了文登区高村镇西藤圈村党支部书记助理。她立志用自己学到的知识改变村里的面貌。

“这么文静的姑娘来当村官,见着狗都怕,能行吗?”“村官有什么用啊,能帮我们啥呀?”面对村民们的质疑,林玉杰意识到,要干出点事,赢得村民的信任,就必须走进村民的生活,真听、真看、真感受,才能知道村民的所思所想、所需所求。

西藤圈村是省定贫困村,林玉杰到任的第一件事就是走访调研,她走进西藤圈村的每家每户,与村民拉家常收集村情,倾听群众呼声,把好的建议一一记在随身携带的笔记本上。摸清了全村各家各户的“底子”,哪家危房急需改建,哪家孤寡老人要照顾,哪家留守儿童需要关怀……林玉杰做到了心中有数。

“要将自己的学识发挥到工作的创新中。”林玉杰是这样说的,也是这样做的。林玉杰在村里原有环境卫生小组的基础上,细化上级提出的网格化工作方案,在西藤圈村建立起村委、党员、村民之间的四级管理网络。党员联户分配方面采取了创新的党员“认领”、村委“收尾”的方式,方便党员开展工作。四级网络在环境卫生、学习培训、志愿服务等各方面发挥了重要效用。

用制度约束人,用规范管理人。林玉杰从村民中广泛征集村民自治条约,集思广益,将村规民约进行修改,制定了西藤圈村自己的“法”,然后利

用党员联户展开宣传,确保村规民约的内容和使用法则真正让每一个人都能了解到。此外,她还为家家户户建立起道德档案,建议将道德评议结果与幸福大院入住、用餐标准以及亲属政审资格证明等挂钩,为村庄实现自治、法治、德治相结合的综合治理模式出谋划策。

林玉杰充分发挥女性特有的耐心细致,将琐碎的工作做到极致。在西藤圈村幸福大院的改建过程中,林玉杰全身心地参与,拟定管理规章制度、敲定收费标准、组织表决大院工作人员等等。幸福大院是公益事业,为了降低老人的用餐成本,她看到好多户村民有能力为大院提供多余的蔬菜,再加上上级的补助和发动在外能人的力量,促成了大院“收取一点、补助一点、捐助一点”经营模式的成立。2018年春天,西藤圈村幸福大院正式营业后,林玉杰组织党员志愿者为行动不便的老人提供“外卖”的服务,把爱心送到家。眼下,幸福大院已经名声在外,甚至原来在养老院居住的老人也要求回到村里生活。

此外,林玉杰在农村改厕、危房改造、党员村民代表教育培训、帮助生活困难老人解决医疗和卫生环境等多项工作中也充分发挥自己耐心认真的工作特色,温暖了村民的心。如今林玉杰已经不再是“林村官”了,村民们现在亲切地称呼她为“小林子”,无论谁家有什么困难都愿意喊她帮忙,而她也乐此不疲。

林玉杰不忘进村的初心,牢记村官使命,用自己的学识和才干让青春在泥土里闪光。

(文/志广)



刘超——

汗水浇灌希望之花

交会。一去就是半个月,参展、布展……这半个月的时间基本上就是马不停蹄地忙活,有时连晚上也不能停歇。就这样,只要有能展示自己产品、拓展市场的机会,他们都不会放过。市场跑下来了,业务量增加了,这才是万里长征的第一步。

然而,比跑业务更难的,是要货款。有一年年底,刘超到南方去要货款。在要完两家之后,已经到腊月二十八,但是还剩一家货款没有去要,不要,现在赶回去还能赶上大年三十,然而,钱要不回来,怎么跟工人交代,几十号人等着自己发工资呢。在矛盾了一阵后,刘超还是决定先要完款再回家。他早上早早地来到欠款公司,和保安交涉,希望能放自己进去。在连续蹲守两天后的大年三十早上,刘超终于见到了负责人。经过多方沟通,晓之以理动之以情,成功拿下。这一天,他既开心又失落。开心的是欠款拿到了,可以让工人过个好年。失落的是,真的要在异地他乡过春节了。

这样的事情,发生过不止一次。几乎每天一睁眼,刘超就要想着如何管理好公司,下一步得去哪儿跑市场,怎么去要款……这一系列的事都在等着他。三年下来,他的公司也在不断地发展壮大。现在,他们的业务已经遍及烟威青,并且还在不断地扩张中。

对于创业,刘超最大的体会就是,一定得肯吃苦。不吃苦的人是无法创业成功的。每一份希望之花,都是一滴滴的汗水浇灌出来的。刘超想要劝告每一个想创业的年轻人,一定要做好吃苦耐劳的准备,任何行业,没有随随便便的成功。我们都喜欢“梦想”这个词,也都喜欢充满希望的未来,但这些不是凭空降临的,需要你在没有人喝彩没人祝福的寂寞岁月里,依然坚守努力和勤奋。成功的果实很诱人,种植的过程需要创业的人来勇敢地承担。

(文/赵盼 时晓伟)



对于创业的人来说,时代大背景一直在变,唯一不变的就是努力与勤奋。人们常说,想拉你一把都不知道你的手在哪里。机遇垂青的,也是那些愿意迈开脚步,伸出双手的人。

2015年,二十八岁的刘超创办了文盛电机有限公司。这之前,他开过酒店,还在其他大型酒店干过管理。这些管理经验都为他创办自己的公司奠定了基础。刘超的公司主要生产电机,属于实体企业,在这几年实体企业形势不好的情形下,他想尽了办法来拓展业务。

生产电机需要采购原材料,然后进行机床加工、组装、打包、销售。在整个过程中,既要把控原材料采购的质量,又要保证生产过程质量,还要负责跑市场,刘超一人身兼数职,带领身边的人将各项业务都努力做到最好。刘超说,产品质量取决于工序,每一道工序都不能出错,所有产品全部严格按照作业指导书操作,经出厂试验仪检测合格才能出厂。

只有携带质量过硬的产品,推销起来才更有底气。说到跑销路,刘超更是深有体会。他经常带领团队参加广

OPPEIN 欧派大家居

高端定制 一家搞定

598元/m²起
定制一个家

橱柜 | 衣柜 | 木门 | 卫浴 | 厨房电器 | 软装
六大品类 · 八大空间

有家有爱有欧派 www.oppein.cn



代言人 孙俪

孙俪