

比一比,看看谁是点钞小能手

“快乐钢镚”财商教育活动走进齐鲁银行槐荫中心支行

7月8日上午,齐鲁银行“快乐钢镚”儿童金融公益活动在槐荫中心支行阳光新路支行举办了第3期财商教育活动,齐鲁晚报张刚大篷车邀请了来自济南市阳光100小学的20名小学生“走进齐鲁银行,乐享财商课堂”。在活动中,他们不仅学到了储蓄理财的知识,还练习掌握了点钞的专业手法。

活动开始后,银行员工作为讲解老师,首先为孩子们介绍了银行营业厅的各个功能区,让他们了解了银行日常业务办理的过程。接下来进入财商课堂环节,银行员工现场给孩子们讲解了人民币防伪知识,教会了他们在日常生活中该如何辨别真假人民币。结合人民币票面上的景观图案,大家还进行了一场人民币上的“旅行”。

“大家在生活中经常会接触到人民币,那你们想不想学学专业的点钞手法呀?”活动主持人的话音未落,小朋友就纷

纷举手,要掌握这项新技能。银行网点的工作人员将准备好的点钞练功券分发给了小朋友,并且耐心地教授专业点钞技法。由于孩子们的手掌还小,点钞时难免会有练功券掉落的情况,但大家的学习热情都很高,一遍遍地专心练习。

“学会了点钞技法,以后收到压岁钱时就能更快更准的数出金额来了。那就让我们比一比,看看谁是点钞小能手。”当大家逐步掌握了点钞要领后,现场办起了点钞比赛。孩子们纷纷走上台前,在30秒的时间内,看谁能准确地数出数量更

多的练功券。

本次活动寓教于乐的教学过程,帮助小朋友们了解掌握了基本的金融知识,也让他们获得了一张“小小银行家”的证书。为了给青少年提供更好的金融服务,齐鲁银行推出了齐鲁儿童金融卡。到场的小学生们在家长的陪同下,也纷纷办理了属于自己的第一张银行卡。

齐鲁银行槐荫中心支行自成立以来,始终坚持“根植槐荫,助力西城”的发展主基调,以服务地方经济、服务市民百姓、做各家企业的伙伴银行为己任,为槐荫区的经济发展贡献了自己的力量。未来该行将继续秉承“市民银行”的经营理念,为广大市民、企业提供优质、贴心的金融服务,把槐荫中心支行建设成为济南西部地区服务好、效率高、管理优、盈利强的品牌银行。(记者 张頔)

活动感言:

人民币上的“神奇之旅”

7月8日上午,我们阳光100小学的20名小学生到齐鲁银行阳光新路支行参加了“走进齐鲁银行,乐享财商课堂”活动。

活动于十点正式开始,一位漂亮的阿姨首先带领我们参观了银行营业大厅,教我们使用自助ATM。之后另一位“身怀绝技”的阿姨教我们点钞,因为指法不熟练,我手中的点钞券经常散落在地上,而点钞速度可抵点钞机的阿姨能练就这独门绝技不知道要付出多少艰辛的汗水!

“哪位同学能告诉我人民币有哪些面值?”随着另一位漂亮阿姨的提问,我们开始了人民币神奇之旅。说神奇是因为阿姨带我们分别了解了人民币票面

上的瑰丽风光和宏伟建筑:一元背面的三潭印月、五元背面的泰山、十元背面的长江三峡、二十元背面的桂林山水、五十元背面的布达拉宫和一百元背面的人民大会堂。

得益于平日观察仔细的好习惯,我举手回答了五元人民币的背面图案。通过这场神奇的旅行,我发自内心的感叹:无论是风景还是建筑,都是我们中华民族的骄傲。

参加这次活动不仅学到了知识,也让我懂得了平时要养成勤俭节约的好习惯,把节省下来的零花钱通过“快乐钢镚”的储蓄罐积攒下来,帮助需要帮助的人。

(济南市阳光100小学四年级三班 陈柏昂)

国开行山东省分行与人保财险山东省分公司签订全面战略合作协议

7月11日下午,国家开发银行山东省分行与中国人民财产保险股份有限公司(以下简称“人保财险”)山东省分公司在济南签署全面战略合作协议。本次签约,标志着双方建立了长期的、全面的战略合作伙伴关系,搭建了双方深层次合作的新平台,为深入推进业务合作和双方共同发展,实现资源共享、优势互补奠定了坚实基础。

双方一致表示,将以此签约为契机,进一步加强在风险管理、客户开发、资源整合、服务创新、品牌宣传等领域的合作,不断创新试点工作推进机制和保险保障机制,共同为双方客户提供高效、便捷的服务,加快开拓新的发展空间,在保障服务山东经济社会发展中发挥更大作用,做出更大的贡献。双方还支持所属分支机构积极配合,相互推荐介绍优质客户,加强在基金、保险资金债权投资、涉农不动产投资、股权投资方面的合作。

国家开发银行是直属国务院领导的国有开发性金融机构,山东省分行是在山东设置的一



级省级分行。成立以来,山东省分行积极贯彻国家宏观经济政策,配合山东省重点区域带动战略实施,致力于以融资推动市场建设和规划先行,支持山东基础设施、基础产业、支柱产业以及战略性新兴产业等领域发展和全省重点项目建设,促进区域协调发展和城镇化建设,支持企业“走出去”,拓展国际合作业务,为国家实施宏观调控,促进全省经济发展发挥了重要作用。

人保财险是“世界500强”中国人民保险集团股份有限公司(PICC)的核心成员和标志性主业。人保财险山东省分公司是人保财险在山东设立的一级分支

机构,公司始终致力于服务地方经济社会发展,为全省经济发展和人民生活安定保驾护航。公司服务范围涵盖社会的各个行业,服务网络遍布城乡,多年来一直为客户提供高品质的保险保障服务。同时,人保财险山东省分公司也积极履行优秀企业公民责任,不断创新服务社会管理,重点推进与公众利益关系密切的责任保险,大力发展与民众生活息息相关的治安保险、三农保险、大病保险,积极探索“金融扶贫、保险先行”等模式,在促进社会和谐稳定发展的进程中发挥了关键的作用。(记者 张頔 通讯员 于婧 周晓光)



活动时间:2018年7月1日至2018年12月31日

活动对象:首次使用中国光大银行信用卡在苏宁易购APP绑定“苏宁支付”的客户

活动内容:活动期间,光大信用卡用户首次在苏宁支付绑定光大信用卡并完成首次支付,有机会可享消费满100元及以上立减20元优惠权益(最高立减20元优惠),活动期间限前50万个名额。

参与方法:客户在苏宁易购APP提交订单后,选择收银台界面中的苏宁支付,在支付页面选择“新卡支付”后绑定本人名下光大银行信用卡进行支付。

活动细则:1.活动仅限从未使用光大银行信用卡绑定“苏宁支付”的持卡人参与。2.首次绑卡客户单笔订单金额小于100元时,则不会享受20元优惠权益。3.活动期间客户限享一次。同一苏宁账户、同一身份证号、同一手机号码,满足以上任一条件均视为同一客户。4.本次活动仅限购买苏宁易购平台的实物类商品参与,其中秒杀、众筹类实物、赠品、合约机,使用苏宁物流的非苏宁自营商家、定金团、海外购商品除外。5.如客户享受到活动优惠后将参与活动的订单取消,或发生全部或部分退货,客户将不能再次参与该活动,将仅退还客户退货部分实际支付金额,且视为客户自动放弃该部分优惠。6.如有作弊刷单等违规行为,将取消一切奖励并依法追究。7.客户参与此活动即视为理解并同意本活动细则。本活动如有变更,以中国光大银行信用卡中心网站最新公告为准。8.活动涉及商品质量及服务问题请咨询苏宁金融客户专线:95177。



倾力打造五大互联网平台 全力构建“全面金融、技术领先”优势

泛华模式助力保险中介市场发展



泛华保险销售服务集团成立于1998年,是中国领先的独立第三方O2O金融服务集团,致力于通过互联网与地面网络有机结合,为客户提供来自90多家保险公司的多元化财险、寿险产品及公估定损等一体化的专业服务。

作为赴美上市的亚洲保险中介第一股,2017年泛华被贝氏公司评为“亚洲唯一全球十七”的保险经纪公司(纳斯达克股票代码:FANH),连续三年进入全球二十强。销售及服务网络覆盖

30个省份。2017年累计完成寿险规模42.3亿元,新单期缴达25.2亿元,13个月继续率达94.7%。

泛华倾力打造了五大互联网平台:

掌中保:支持车险、寿险、意外险等产品快速准确报价,现场投保支付,一次性完成“录入、报价、核保、支付、配送”五大投保流程。2017年掌中保激活下载量36.5万次,贡献保费26.9亿元。

懒掌柜:以营销员全面金融销售、组织发展为核心,可随时随地进行寿险、车险、意外险的快速投保,闪电增员功能助力团队建设,线上门店建立个性化经营,计划书、DDSS立方营销为客户提供更直观更贴心的家庭风险解决方案。2017年

懒掌柜累计激活49万次,平台交易保费23.4亿元。

保网:为用户提供在线投保、风险评估、理赔协助等在内的一站式服务,致力于构建“产品+服务+渠道”的互联网保险生态闭环。在线销售包括意外险、旅游险、健康险、家财险等近500款明星保险产品。2017年保费交易规模达7.3亿元,累计注册用户149万人。

车童网:基于LBS的保险售后公共服务平台,整合保险理赔、汽车救援等服务资源,致力于为保险人提供更低成本、更高效率、更有保障的解决方案。已覆盖全国所有县域城市,覆盖车险、货运、家财、责任、农业、医疗健康类等领域。

互助:国内互助规模最大的非盈利会员社群平台,实践“我为人人,人人为我”的理念,致力于将守护他人与帮助自己完美结合,力图编织一个覆盖所有中低收入家庭抵御大灾、大病的保护网。截至2017年底,注册会员272万,累积互助金额达1.06亿元。

经过20年的发展沉淀,泛华总结出了全新的经营发展模式,以销售组织建设为核心,大力发展寿险,坚定不移构建“全面金融、技术领先”竞争优势,坚持《创业制度》不动摇,帮助营销员和团队成长为行业高收入代表,成就千亿泛华!

山东泛华成立于2006年,是山东市场最大的保险中介服务平台。公司致力于为客户提

供专业、便捷、及时的全方位金融保险服务。全体员工上下同心,坚持以“客户需求为导向”,开拓市场和渠道,和谐发展,取得了良好的经济效益。现有17家地市级分支机构,2017年实现寿险新契约规模保费7.5亿元,20年期标准保费5.5亿元,13个月继续率超越95.01%,25个月继续率超越85.89%。

作为泛华全国的排头兵,山东平台坚决践行集团“千亿泛华,百万扩军”的战略目标,加快发展步伐,砥砺前行,正加速实现“百亿山东,十万精兵”,作为山东省保险中介协会第三届理事会会长单位,将引领山东保险中介机构发展,为山东保险中介市场贡献力量。(记者 张頔)