

兴业银行入驻济宁八年“落地开花”

不遗余力倾心助力济宁发展

本报记者 汪泷

2018年,对于兴业银行而言是个特殊的年份。这一年,兴业银行建行30周年,也是兴业银行济宁分行进驻济宁的第8个年头。8年来,济宁兴业以白手起家的创业决心和服务800万济宁父老的工作热情,不忘初心,砥砺前行。无论是助力地方经济发展,还是服务各行各业“落地开花”,兴业银行正通过一步一个踏实的脚印,慢慢融入这座历史文化名城,成为这座城市经济民生发展的重要一环。



兴业银行济宁分行有关负责人深入企业调研考察。

历时半年做实调研 精准服务助力发展

济宁,作为一座古今完美交融的城市,既有享誉世界的三孔、流淌千年的大运河,也有行业领先的现代工业体系,以及后来居上的高新技术产业。克服了初来济宁时的如何

“落地生根”,兴业银行济宁分行很快便在这里找到了“家”的感觉,而如何“兴旺家业”,成了兴业银行济宁分行所一直努力的方向。

“今年年初,在上级行的指导下,我们开始着手开展行业调研工作,旨在服务济宁市的新旧动能转换。”兴业银行济宁分行企业金融部总

经理李宁告诉齐鲁晚报·齐鲁壹点记者。该行迅速组建了一支经验丰富的调研团队,深入到12县市区的各行各业中去,结合近几年济宁市的经济发展走势,各县市区的经济发展特色,对影响济宁经济发展的主要产业进行了仔细分析。

在这个庞大的地方经济

沙盘中,调研团队用了半年多的时间梳理了3000余家企业,最终确定对以煤炭、机械制造、造纸等为主的6大传统行业,及医养健康、新能源新材料等3大新兴行业为重点目标,进行深入调研,通过逐户梳理目标企业,确定对接目标145个,同时结合该行授信政策,以客户为中心,了解企业在生产、经营、管理中的各类需求,将融资与融智相结合,挖掘当地新培育重点行业中的成长性企业,不断提升业务合作层次和水平。通过经营团队对目标企业的对接了解,采用行业对标分析的方法对客户经营和财务状况进行预判,现场了解客户产品特色和生产工艺,与企业负责人座谈,现场查看企业经营生产状况并解决业务发展中的困难和诉求,营造了支持企业发展,服务企业发展的浓厚氛围。

截至7月末,该行各项贷款余额106.92亿元,其中公司贷款余额82.04亿元,零售贷款余额24.88亿元。今年以来,该行累计放款1707笔,累计放款金额94.56亿元,新增传统授信客户14户,批复金额(敞口)16.79亿元,累计投放金额9亿元。在做好传统信贷服务的同时,发挥集团多元化经营优势,坚持“商行+投行”的发展理念,先后将兴业信托、兴业租赁、兴业基金、华福证券、

兴业数金等子公司业务引领至济宁地区,坚持回归银行本源,加大重点产品推广,以交易银行重点产品为依托,大力推广票据池、供应链等结算链条业务,加快企业资金周转,降低企业融资成本,不断提高资金使用效率。

紧跟政府工作导向 实现银企无缝对接

2018年上半年,由济宁市发改委主导建立的“济宁市新动能服务平台”,为银行服务企业,企业联系政府搭建了桥梁和沟通渠道。兴业银行意识到该平台对济宁诸多企业的发展不仅能够“锦上添花”,更可以实现“雪中送炭”,该行积极参与到平台的搭建工作中,“在这样一个平台的运作下,政府就成为了企业和银行之间的桥梁,让双方的合作省去了许多不必要的繁杂程序,沟通与对接变得畅通无阻。”李总说。

截至目前,兴业银行济宁分行累计营销对接了15家线上发布融资需求的企业客户及项目信息,下一步兴业银行济宁分行将继续结合我市新旧动能转换的特点,及在线企业客户金融服务需求,充分发挥自身优势,加大对实体经济的支持力度,着力提升服务能力和效率,全力推进济宁市经济转型升级。



农历八月十五 吃月饼 看天灯

中秋 MID-AUTUMN FESTIVAL

有你们在,月更圆

9月21-23日中秋佳期 来车展和你的爱车团圆吧

看车买车选齐鲁车展
看车有礼 订车有惊喜

PICC 中国人民保险

— 独家冠名 —

2018齐鲁(济宁)秋季车展

9月21日-23日 济宁“鸟巢”体育中心

主办单位:齐鲁晚报 齐鲁壹点 承办单位:齐鲁晚报·今日运河 齐鲁壹点·济宁频道 热线:0537-2270078