

大众创业 万众创新

主办单位 文登区人力资源和社会保障局
共青团威海市文登区委

做良心驾培,守护蔚蓝天

丛祝伟

满腔的热忱,满心的壮志,需要历经大浪淘沙,激流勇进,才能成长为浪尖的弄潮儿。丛祝伟,文登富强驾驶员培训有限公司总经理、威海市富强车辆检测有限公司总经理,文登区政协委员。



自上任以来,以“一切为学员,做良心驾培”作为办学理念,不仅在同行中受到敬重,在威海地区也享有很高的声誉。

好的硬件设施,是一种外在的服务。丛祝伟不断完善富强驾校的硬件设施,倾力打造一流的训练场地,为学员提供良好的学车环境。投资800万元改扩建文登营大车考场,设备设施先进,训练场地规范,功能完善,其硬件水平已超过了行业标准。

硬件服务是静态的,动态软件服务质量的好坏对企业的口碑至关重要。丛祝伟深知他的驾校所肩负的社会责任,他说:“驾校是培养驾驶人员的摇篮,也是保障道路交通安全的源头。驾校不仅教学员学会开车,而且要力所能及地向学员传授交通安全知识,让他

们形成良好的安全意识,养成良好的驾驶习惯,树立良好的驾驶道德。”他认为:只有那些具备了社会责任感和担当的教练才能培养出技术和品质都优秀的学员。他致力于打造服务型教练团队,从管理制度、管理理念、管理方式等方面入手,不断提高教练素质。严令禁止教练“吃、拿、卡、要”的行为,有违纪者绝不手下留情。

“一切的付出和努力都是为了学员”,丛祝伟是这样说的也是这样做的,他推出“预约学车制度”,学员可以通过电脑或手机随时随地轻松预约,自主择车、择时、择师完成学车,预约的信息会及时反馈通告,预约记录可实时查询,保证了学员上班、学车两不误。在推行的过程中,丛祝伟不断地摸索经验教训,多方收

集学员的需求以及反馈,广泛听取学员的意见,使“预约学车制度”更加完善更加合理。“预约学车制度”推行以后加大了后勤人员以及教练员的工作量,但这一举措极大地方便了各位学员的同时,提高了驾校培训的质量,为驾校赢得了社会上的广泛好评。

丛祝伟的驾校已然红红火火,但他并没有止步不前,他的视野更锐利更前瞻。2015年,他成立了威海市富强车辆检测有限公司。在检测线的建设过程中,从盖车间、道路的水泥浇灌,到设备的调试、审批、验收,丛祝伟全程参与、监督。他的检测线拥有机动车综合性能检测线一条,机动车安全性能检测线两条,机动车环保尾气检测三汽一柴共四条线。他的检测线以车主为中心、以质量为核心,着力打造

“检车一站式,服务零距离”的检测环境。服务大厅里,工作人员为车主提供免费的导检咨询服务,车主只要自己办理完相关的手续,把钥匙交给提车员,就可以一边饮茶,一边等待经验丰富、高素质的安全检测、环保检测人员对车辆进行检测,当一切妥当后,提车员会将车钥匙交回到车主手中。除正常检测外,丛祝伟的检测线还推出了一系列的

增值服务,调刹车、换灯泡、免贴反光贴工时费等。

作为一名政协委员,丛祝伟认真地履行着一名委员的光荣职责,不遗余力地通过提案、发言等方式,为城市的发展建言献策。

追求无止境,巅峰要跨越,带着赞礼和底蕴,同心致远,新的征程再次扬帆!

文/志广



盛世车之家的故事

于志军



年纪不大的于志军,就拥有了自己的门店。这是完全按照他自己的兴趣来发展与铺设的一条人生路。

从小就对车有着疯狂的迷恋,小小年纪就发誓在车的世界里属于自己的一片天地。要打造属于自己的车世界,用飞扬的青春,走出稳稳的人生路。

于志军,爱车,是货真价实的热爱。

高中一毕业,就走进别人家的洗车店,开始了对车的初步了解与摸索。即使是一月300元的薪水,也干的不亦乐乎。因为终于玩上了梦寐以求的车了。无论是洗车,贴膜,车保养,他都用心去学习,揣摩,发自内心的热爱让他与车有着不解之缘。

几年的苦干与学习,于志军有了自己的一套洗车经验,与贴膜技术,大胆开了自己的门店——盛世车之家。从此,开始了自己的创业。

创业的最初是艰难苦涩的,遇到的难题不是他想象里的样子。而且,一个小店的运营也不只是资金周转的问题,更多的问题来自客户的不稳定。因为招工难,

最初小店只有一个员工,就这一个员工跟着他一直干到现在。洗车的客户多的时候,不单是于志军亲自动手,就是父母亲也会赶来帮忙。亲人的支持让他的创业有了像模像样的开始与发展,而且信心与劲头都足足的。

如今小店不但有着稳定的客源,还有胜似亲人的员工。于志军坦言,稳定的员工才是他的小店稳步发展的基础与硬件。在用人方面,他有自己独特的用人方式和态度。在员工面前,他就是当他们是自己的兄弟,而员工也拿他当自己的家人,对待每一个来小店客户也当自己的家人对待。就是这样宾至如归的待人接物,才让这个小店有着不寻常的发展与壮大。

于志军很感激自己的员工兄弟,因为他们的诚信带给了小店稳定的客源与不断的认可与好评。很多都是回头客,或者客人带客人的循环状态。他说,只要你尽心尽力做好自己的工作,认真对待每一个客户,他又能完全站在员工的位置上去体谅与理解员工,那么,小店的经营发展都没什么大问题。

如今29岁的于志军已经在自己的“车之家”小店里与各种来往车辆车言车语了6年。这让他对兴趣与爱好的道路上越走越有激情,有奔头。

2018年,于志军扩大了自己的门面,加设了其他的项目,使自己的梦想与追求更进了一步。他说,一个人有自己的兴趣与爱好,无论遇到多大的挫折,无论是在哪一个年龄段,只要心里有追求的目标,有理想的航标,那么,他的人生就是完整完美的。

即使是在个人的创业,只要坚定自己的决心,以信誉与质量做保证,做多大的店面都会顺好的。

在小城这么多的洗车,美容,车保养的小店群体里,于志军能这样越走越稳,越走越扩展自己是有“家和万事兴”的秘籍的。所以,他很感激父母,妻儿,亲友的支持与帮助。

于志军就是一个彻头彻尾的车迷,他的人生道路更有自己的脚印与影响。他也相信,他的创业是一个真实完整的故事,充盈着满满的能量与阳光普照的温暖。

文/邢志浩



OPPEIN 欧派大家居

高端定制 一家搞定

59800

定制一个家



扫码获取万套案例图片

橱柜 | 衣柜 | 木门 | 卫浴 | 厨房电器 | 软装

六大品类 · 八大空间

有家有爱有欧派 www.oppein.cn

地址:文登区文山东路38-2(峰山南) 电话:0631-3588998



代言人 孙楠

OPPEIN