



每一批冬枣,刘强都要检测糖度含量。

片/本报记者 戴伟 文/本报记者 付玉成
通讯员 王华之 蒲怡瑄

冬枣进化史

串串玛瑙般的沾化冬枣垂在枝头,醉人的枣香沁人心脾,令人垂涎欲滴。金秋十月,正值滨州市沾化区下洼镇毛家巷一村冬枣采摘最繁忙的时候,一片片秋收景色尽收眼底。

一提起沾化冬枣,几乎无人不知无人不晓,但有多少人知道沾化冬枣是怎么发展起来的呢?据滨州市沾化区下洼镇毛家巷一村的刘洪良说,沾化冬枣最早开始只有两棵冬枣树,一棵在平家村,一棵在于家村,最初将其嫁接出56棵冬枣树,之后又通过育苗,嫁接出了更多棵。截至目前,滨州市沾化区冬枣园发展到9551亩,遍及下洼、富国、泊头、永丰、冯家、下河、黄升、利国、大高等乡镇。

刘洪良从1996年开始种冬枣,至今已有20多年了,是下洼镇发展种植冬枣的第一批村民,他见证了沾化冬枣的发展历程。刘洪良说,刚开始种的时候家人都不支持,“这又不是粮食,不能当饭吃,种这个干啥。”面对家人的质疑与反对,刘洪良没有气馁,仍抱着试试的心态种植了3亩冬枣树。

冬枣熟了。看着一串串红彤彤的冬枣挂在树上,刘洪良又惊又喜。他随手拿起孩子上学用的书包,装满冬枣挎去市场卖,一书包冬枣能卖好几百块钱。卖完冬枣后,刘洪良向家里炫耀:“我们今年种冬枣的收入,远远超过了之前种小麦的收入,咱拿这些钱可以买很多的粮食吃,以后啥也不种就种冬枣了。”第二年刘洪良将地扩大到了6亩,之后每年,他都在扩大冬枣的种植亩数。三年时间,刘洪良家的冬枣树已经由最初的3亩扩大到了20多亩。

俗话说:打仗亲兄弟,上阵父子兵。父亲成了种枣专家,当儿子的也绝不示弱。2016年,刘洪良的儿子刘强放弃了自己的工作,回到家跟父亲一块种植冬枣。刘强说,之前上班接触过农业方面的知识,就想回来跟父亲一块把冬枣种得更优质更高端。那时的刘强已经开始细心研究富硒元素的冬枣,首先通过地灌的形式把富含硒元素的营养液化成水,然后在冲肥时将其冲进土壤里,让枣树用根系进行吸收。功夫不负有心人,通过这两年不懈的努力,刘强种植的冬枣硒元素每年在不断增长。

回想起儿子刚种冬枣时的情形,刘洪良起初并不支持。“不好好上班非要回来种冬枣,还非得让我按照他的办法去管理,我都种这么多年地了,还用个孩子来教我吗?”最后,刘洪良虽遵循了儿子刘强的管理办法,但却对他管理的冬枣不抱任何希望。直到冬枣成熟了,刘洪良才发现儿子管理出来的富硒冬枣,确实要比自己种的质量好得多,且更受消费者喜欢。

与此同时,刘强成立了原生态冬枣专业合作社,联系村民按照自己的管理模式,种出更高质量的富硒冬枣,并注册了“渤海畔”品牌。此外,刘强还参加了滨州市沾化区冬枣赛枣大会,并斩获“特等奖”。



父亲刘洪良成了种枣专家,当儿子的刘强也绝不示弱。



▲村民们分级挑选冬枣准备运往全国各地。

◀坐在家就把产品销往全国各地。