

“就这美”在逃人员海阳落网

该特大网络传销案涉及30多个省区市,涉案5亿多元

本报10月15日讯(记者 闫丽君 通讯员 陶祥成) 记者从海阳市公安局获悉,近日,海阳公安经不懈努力,在海阳市某酒店附近将“就这美”特大网络传销案件的网上在逃犯隋某抓获。

据警方介绍,7月以来,宁夏回族自治区固原市公安局破获一起“就这美”特大网络诈骗、传销案,涉及30个省区市,会员多达3万人,涉案金额5亿多元。该案于8月上旬告破,12名核心人员已被依法批准逮捕。案发后,“二号”嫌疑人隋某

一直潜逃在外,未能归案,固原市公安局遂将其列为网上在逃犯罪嫌疑人进行追捕。

10月11日晚,海阳市公安局刑侦大队民警得到线索,在逃犯罪嫌疑人隋某出现在海阳市某酒店附近,刑侦大队立即联合大山边防派出所赶赴酒店驻地,在酒店内将隋某一举抓获。目前,隋某已被依法羁押于海阳市看守所。

据了解,2013年4月23日,福建“就这美”电子商务有限公司在福建省福州市市场监管局注册登记,在固原成立“就这美”

陕甘宁分公司,但未注册。“就这美”陕甘宁分公司由总公司授牌,董事长为王某某,总经理为吴某某,互联网结合美容实体店为店家拓客的形式,实现线上支付、线下服务“拉人头”。

警方介绍,“就这美”公司的法定代表人林某伙同隋某、谢某等人,合谋发起策划“就这美”APP网络平台设置方案,将方案交由汪某的网络技术部研发,研究出以“美业传奇”“宁夏美业”“美业帝国”组成的“就这美”电子商务有限公司。“平台要求参与者交纳2000元至2万元不等的

四级入门费的方式获取会员资格,加入会员后,通过‘拉人头’的方式发展下线,之后根据业绩又分为主任、经理、总监、总经理、总裁五个级别。其以获取高额收益引诱会员不断发展下线,并以发展人员的数量作为计酬奖励依据。”民警介绍,会员交纳费用以后,以每单2万元为例,总公司提成20%,并给会员返还面额6000元的免费美容券,承诺会员在“就这美”全国所有的美容院凭券打折消费。

经初步查证,“就这美”公司在全国有五六家分公司,会

员涉及30个省区市,共有3万多人,涉案金额5亿多元。

警方表示,福建“就这美”电子商务有限公司设置四级入门费,将会员组成层级排列,并以高额的动态奖励鼓励会员不断发展下线,且发展人员数量特别巨大,严重扰乱社会经济秩序,行为符合《中华人民共和国刑法》组织、领导传销活动罪构成要件。目前,犯罪嫌疑人林某、王某等12名“就这美”核心人员因涉嫌组织领导传销活动罪已被依法批准逮捕,案件正在进一步侦查中。

办理信用卡被骗3万多

蓬莱警方将钱如数追回

本报10月15日讯(记者 闫丽君 通讯员 李明霞) 15日,记者从蓬莱市公安局获悉,近日,蓬莱市民王先生将一面写有“雷霆出击 破案神速”的锦旗和表扬信送到蓬莱市公安局反电诈中心,以表达对办案民警的感激之情。原来,在今年3月12日,蓬莱市民王先生的手机上收到一则办理某银行大额信用卡的短信,为了图方便,王先生便登录短信中的网址链接,并一步一步地按照提示操作,先后通过微信、支付宝、银行转账,共支付资料费等共计

34300元。发现被骗后,王先生立即向公安机关报案。

接到报警后,蓬莱市公安局反电诈中心立即开展侦查工作,通过资金流、信息流等查询,发现案发地在湖北武汉。随后民警前往武汉,经过缜密侦查、蹲点守候,最终将两名犯罪嫌疑人成功抓获,并追回受害人全部被骗资金。

“8月份,我接到了林警官的电话,说我的钱找回来了。说实在话,当时我都蒙了,怎么可能?这么快!”王先生告诉民警,接到办案民警的电话,他真的

不敢相信自己的耳朵,没想到在网络上被骗的钱财,竟然还可以被追回。本来他是不报任何希望的,当时报案,也只是想多一个电信诈骗的案例,提醒其他人不再上当受骗。

随后,为了表达感激之情,王先生书写了表扬信,并特意制作一面锦旗,送到蓬莱市公安局反电诈中心。“他们认真细致的工作态度,心里永远装着老百姓,一心只为尽快破案,我为他们竖大拇指,为他们点赞!有他们在我们身边,平安幸福就在身边。”王先生在表扬信中说道。

警方提醒,在遭遇电信网络诈骗后,做到以下三步:一是准确记录骗子的账号、账户姓名;二是尽快拨打110或者到最近的公安机关报案;三是及时准确将骗子的账号和账户姓名提供给民

烟台市质监局稽查局 安全隐患整治行动成效显著

近日,市质监局稽查局坚持“全覆盖、零容忍、严执法、重实效”,对全市化工生产和危化品生产、储存、使用、运输、废弃处置等重点环节,开展安全隐患“大排查、快整治、严执法”紧急行动的

要求,全市质监稽查系统重拳出击,铁腕整治各类安全隐患,严厉打击质监类违法违规行为,为全市经济社会平稳健康发展创造了良好的外围条件。(通讯员 姜立强)

2018吉斯波尔“精酿啤酒容器包装研讨会”圆满落幕

10月13日下午,由烟台吉斯波尔酿酒有限公司主办的2018“精酿啤酒容器包装研讨会”在烟台吉斯工业园成功举办,参加研讨会的都是来自全国各地的啤酒行业和包装行业的领头人物,大家齐聚一堂,纷纷发言,围绕“对马口铁包装有什么好的建议,未来的发展趋势”“未来精酿啤酒的发展前景”展开讨论。



吉斯集团总裁孙杰致辞。

吉斯集团总裁孙杰在致辞中表示:“吉斯集团是一家集家具研发、生产、销售的专业化生产企业,成立31年来,秉持诚信、创新的经营理念,白手起家,由小到大,成为中国家具协会理事长单位,山东家具协会轮值会长单位,产品畅销全国。2011年3月份,吉斯集团审时度势,在发展壮大家具

产业的基础上,进军酒水领域,从红酒、苹果白酒、苹果白兰地、果醋饮品到精酿啤酒。目前精酿啤酒一期产能已达到年产一万吨;二期工程预计十二月底前投产,年产能达三万吨;明年精酿啤酒年产能4万吨,跻身全国精酿啤酒大企业行列。作为全球最大的啤酒消费国之一,我国啤酒市场规模高达

4500亿元,据不完全统计,目前国内做精酿啤酒的作坊(包括个人)和企业加起来估计有3000-5000家。国内主流啤酒大厂纷纷试水转型。从一个侧面反映了,中国整体啤酒市场高端化走势明显。而与精酿啤酒共命运的精酿啤酒容器包装的需求量也迅速发展起来。”



精酿啤酒容器包装研讨会。



与会嘉宾参观吉斯波尔精酿啤酒车间。

会议安排参观了吉斯波尔精酿啤酒车间及制罐厂。大家看到了吉斯波尔精酿啤酒先进的啤酒生产线、整洁合理的技术研发中心和检测中心和啤酒罐制作工序。

吉斯波尔酿酒有限公司制罐厂位于山东烟台,是一家致力于精酿啤酒容器包装创意设计、生产、销售、服务为一体的定制型企业,公司以质量为基石,传承工

匠精神,力求打造精细化、高品质的产品,投资3000多万元,拥有国内先进的两条全自动制罐生产线,产品涵盖了1L、635ml马口铁罐,原材料采用食品级油墨,生产过程中,每一道工序都有严格的质检把控,科学的质量管理体系,诚信的经营理念,公司实力和产品质量获得客户的高度认可。

咨询热线:0535-4263689