说了算 定了干 按期完
当标兵 作示范 争一流

获评省大数据重点骨干企业,国翔科技—

精准化定位,为传统产业添新动能

文/图 本报记者 孔茜

新旧动能转换·看高新

“国家级高新技术企业”“山东省双软认证企业”“山东省软件工程技术中心”……日前,济宁国翔信息科技有限公司(以下简称国翔科技)又获殊荣。作为本次济宁市唯一一家入选的山东省大数据重点骨干企业,国翔科技20年来专注于企业大数据分析、企业信息管理软件(ERP)、物联网应用系统软件等系统的研发、服务、销售,不断探索自主产品研发之路,先后荣获软件著作权20余项,助力传统企业加速新旧动能转换进程。

精准化定位,不断提升企业竞争力。

扎根市场寻需求 研发大数据平台获认可

“一味寻求大而广只会让中小企业无立足之地,精准化的市场定位,做专做细才是发展关键。”身居三线城市,要想在“大咖”云集的高新技术企业中谋得一席之地,做大做强,在济宁国翔信息科技有限公司董事长苏连祥看来,重视本地特色行业发展,以市场需求为重要导向,扬长避短,为传统行业量身定制大数据产品才可实现异军突起。

自2002年公司成立以来,国翔科技根据地域行业特色,专注服务于煤矿、化工两大传统行业,从最初的代理推广EPR管理软件到后期自主产品研发的转变,使国翔科技真正走上了转型之路。“想要掌握企业运转情况,大数据分析是重要支撑。”凭借前期管理软件推广的知识积淀和对企业需求的掌握,研发敏捷型大数据平台成为了国翔科技首个可持续性推广、应用的自主产品。

“一般企业大部分所使用的OA系统、安全系统等都分属不同的厂家,很多数据不兼容,无法进行综合分析。”苏连祥说,依托大数据平台则可以实现数据的综合分析,而传统大数据平台虽功能强大、涵盖面广,但费用高、实施周期长,仅培训企业员工使用可长达几个月。

以煤矿行业为例,企业最关心的仅仅是对财务、销售、采购成本及安全等相关数据的分析。为此,国翔科技围绕煤矿、化工等传统行业特点,研发的敏捷型大数据平台不仅费用低、实施周期短,还可快速进行综合分析。“经过培训,企业员工一两天就可以学会平台操作,大约一周的时间就可完成系统布置,极大地提升了企业使用效率。”苏连祥说。

专注自主产品研发 解决企业管理痛点

代理管理系统推广具有极大的区域局限性,面对日益激烈的市场竞争,以市场需求为基础,加大研发投入及研发人员建设,成为了国翔科技开拓市场的方法。“我们的实施人员会实时前往企业进行系统维护、沟通,了解企业急待解决的问题。”苏连祥称,所谓实施人员实指专门进行系统安装及人员培训的人员,是企业与研发人员沟通的重要桥梁,通过“订单式”专项研发,使所研发的产品更具实用。

“像现在正在推广的无人值守智能称重管理系统,就是为了有针对性地解决传统行业在人工进行原料称重时所遇到的各种弊病而研发的。”苏连祥说,为了一改“象牙塔里搞科研、为了研发而研发”的状态,贴近生产实际,公司研发人员会不定期走进企业厂区了解实际情况,并通过每周例会进行思维碰撞。

历时八个月的努力,成功研发出了兼具车辆自动识别、视频监控、道闸控制、自助语音指挥、红外光栅防作弊等为一体的系统,可将传统行业实际应用场景中常会出现的称重过程不规范、管控难度大、过磅频繁、交易量大等问题逐项“击破”,提升工作效率。

多年来,国翔科技重视实践研发,已先后荣获了软件著作权20余项。下一步,将持续增强研发力量,深耕市场,为企业生产经营做好决策分析,助力传统企业新旧动能转换进程。

荣登省优秀大数据产品名单,融拓科技—

甘当一流金融大数据应用服务商

文/图 本报记者 邓超

新旧动能转换·看高新

近日,坐落于济宁高新区产学研基地的济宁融拓电子科技有限公司(以下简称融拓科技)研发的牛业供应链金融服务平台荣登山东省优秀大数据产品和应用解决方案名单,这让原本已经站在大数据金融服务高地的融拓科技又迎来新的发展机遇。自成立以来,融拓科技始终以“产品平台化、应用场景化、业务生态化”为核心,围绕供应链金融、科技金融、消费金融、互联网金融以及区域金融监管五大场景,为政府及企业等提供大数据服务解决方案,构建了完整的产业生态链。

工作人员专注于产品研发。

打造供应链金融 服务产业上下游

“通过这个服务平台,能够以核心企业为链条核心,管理上中下游的商流、物流和资金流,可以最大限度的利用资金服务行业内更多的企业。”融拓科技总经理宁心意口中的核心服务平台正是刚刚荣登山东省优秀大数据产品和应用解决方案名单的牛业供应链金融服务平台。不单单是在肉牛类,在农业畜牧业、种植业、黄金珠宝业、花卉苗木业等多种垂直细分行业领域,融拓开发的供应链金融服务平台同样可以实现为上下游企业提供金融大数据服务。

“供应链金融必须找核心企业来做,才能有效形成上下游资金产业链。”宁心意对于公司发展供应链金融有着长远且清晰的规划。为了与各行业核心企业达成长效合作机制,宁心意经常奔波于全国各地。“在去年10月,我们就与当地肉牛类龙头企业——新疆华凌农牧集团签订了合作协议,为他们提供基于大数据的供应链金融综合应用建设服务。”刚刚从新疆赶回来的宁心意自豪地介绍,之所以能够赢得核心企业的信任,源自融拓科技资深的供应链金融风控建模能力,以及在大数据、金融工程、动态风控、软件工程等业界领先的技术和团队优势,可以为产业核心及上下游企业提供金融大数据服务。

不仅如此,融拓科技还采取公共服务平台与供应链金融平台联动的模式,保障了数据的完整性以及安全性。建设了基于供应链核心企业的产业大数据平台,整合产业上下游供应及生产数据,实施监管产业资产、资金的变化和使用情况。

截至目前,融拓科技已成功布局畜牧、黄金珠宝、口岸物流等供应链金融业务板块,进一步完善融拓科技目前日益成熟的产品和服务体系,巩固其资产端优势,为用户提供更多供应链金融资产,同时也将更好的服务中国实体经济发展,推动产业融合,实现产融共赢。

建立大数据存储中心 提出“1+4”战略规划

作为融拓科技集团在全国的数据中心,济宁融拓科技有限公司确立了金融大数据存储和数据开发的发展战略定位。从系统开发到产品研发再到技术运维,每一次技术的突破和新产品的研发都有宁心意和他身边的技术研发团队保驾护航。为了给客户提供更好的技术研发支持和安全保障,融拓科技还自建T3级别的数据中心。

走进位于济宁高新区产学研基地A5栋的融拓科技的数据存储中心内,二十多台大数据存储机柜正平稳运行着,宁心意只要在公司每天都会到里面转一转,查看一下机器的运转情况。“这里面融合了客户的文本数据、支付数据、结算数据……”在宁心意眼中,这间300平米的房间内汇集了融拓科技大部分心血。而除了大数据存储中心和优秀的研发团队外,融拓科技创造性提出的“1+4”战略规划也让公司成为行业中的佼佼者。

“其中的‘4’是公司结合行业经验以及所做项目成果推出的4个创新性产品成果,分别是消费金融、互联网金融、供应链金融和科技金融。”宁心意介绍,此次获得优秀大数据产品的供应链金融就是“4”中的一大业务版块。

“消费金融就是打造线上、线下的聚合支付平台,为移动应用扫清支付障碍。”宁心意表示,互联网金融则注重金融行业与金融科技的有机结合,目前主要与保险机构、券商机构、p2p网贷平台等机构长期合作。科技金融旨在通过建立智慧园区管理综合应用数据平台,实现产融管理的可视化、数据化、智能化。

“1就是我们重点提出的区域金融。”宁心意表示,区域金融目的就是为加强地方金融监管,防止发生系统性金融风险,打造地方省、市金融综合监管和服务一体化平台,通过运用大数据、人工智能、云计算等工科技术,增强政府服务和监管的有效性,加强和改进市场监管,积极培育和发展社会征信服务。